



**Memoria  
y Estados  
Financieros /  
Annual Report  
2022.2023**



## MEMORIA Y ESTADOS FINANCIEROS / ANNUAL REPORT

# ÍNDICE / TABLE OF CONTENTS



- **05** **Memoria**  
Letter to the Shareholders
- **19** **Anexo I Código de Gobierno Societario**  
Exhibit I Corporate Governance Code
- **35** **Estados Financieros**  
Financial Statements

**ACOMPañAMOS AL  
CAMPO CON INVERSIÓN**  
SUPPORTING ARGENTINE  
AGRI WITH INVESTMENTS





05

MEMORIA  
LETTER TO THE SHAREHOLDERS





# ÍNDICE / TABLE OF CONTENTS



• 07	<b>Miembros del Directorio, de la Comisión Fiscalizadora y Auditor Externo /</b> Members of the Board of Directors, Statutory Audit Committee and External Auditor
• 08	<b>Datos consolidados relevantes: Su evolución /</b> Consolidated Financial Highlights: Variations
• 09	<b>Memoria /</b> Letter to the Shareholders
09	<b>Contexto macroeconómico /</b> Macroeconomic context
10	<b>Premisas de gestión, lineamientos estratégicos, política comercial /</b> Business policies, strategic guidelines and projected business policy
12	<b>Perspectivas /</b> Prospects
13	<b>Información adicional requerida por el art. 60, inciso c) de la Ley 26.831 /</b> Additional information required by section 60(c) of Law No. 26,831
15	<b>Informe de Gobierno Corporativo /</b> Corporate governance report
15	<b>Situación financiera /</b> Financial Position
18	<b>Propuesta para capitalizaciones, ajustes monetarios y otros conceptos /</b> Proposal with regard to capitalizations, monetary adjustments and other items
18	<b>Vencimiento de mandatos /</b> Expiry of terms of office



NÓMINA DE LOS INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y FISCALIZACIÓN DE MOLINOS AGRO S.A. / MEMBERS OF THE MANAGEMENT AND AUDIT BODIES OF MOLINOS AGRO S.A.

Miembros integrantes del Directorio  
Members of the Board of Directors

Miembros de la Comisión Fiscalizadora y Auditor Externo  
Members of the Statutory Audit Committee and External Auditor

DIRECTORES TITULARES / DIRECTORS

SÍNDICOS TITULARES / STATUTORY AUDITORS

**Presidente** / Chairman: Luis Perez Companc (i)  
**Vicepresidente** / Vice-Chairman: Juan Manuel Forn (ii)  
  
Sebastian Gallo (i)  
Amancio Hipólito Oneto (i)  
Oscar Miguel Castro (ii)  
Gabriel Casella (ii)

Enrique Rodriguez Castelli  
Pedro Donato  
Ana Carina Turco Grecco

DIRECTOR SUPLENTE / ALTERNATE DIRECTOR

SÍNDICOS SUPLENTE / ALTERNATE STATUTORY AUDITORS

Mariano Mazur (ii)  
Sergio Reda (i)

Juan Manuel Gonzalez Bueno  
Julio Fernando Lota  
María Elena Di Pasquo

AUDITOR EXTERNO / EXTERNAL AUDITOR

Adrián Gabriel Villar: **Titular** / External auditor  
Leonel Germán Tremonti: **Suplente** / Alternate external auditor  
Estudio Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L.



(i) Su mandato vence el 31 de marzo de 2024. / (ii) Su mandato vence el 31 de marzo de 2023.  
(i) His term of office ends on March 31, 2024. / (ii) His term of office ended on March 31, 2023.

Los miembros de la Comisión Fiscalizadora y el Auditor Externo se desempeñarán en sus cargos por el término de un ejercicio. / The members of the Statutory Audit Committee and the External Auditor will remain in office during one fiscal year.

## DATOS CONSOLIDADOS RELEVANTES: SU EVOLUCIÓN / CONSOLIDATED FINANCIAL HIGHLIGHTS: VARIATIONS

EN MILLONES DE DÓLARES / (IN MILLIONS OF US DOLLARS)	MARZO 2019/ MARCH 2019	MARZO 2020 / MARCH 2020	MARZO 2021 / MARCH 2021	MARZO 2022 / MARCH 2022	MARZO 2023 / MARCH 2023
<b>Ingresos de actividades ordinarias /</b> Revenues from ordinary activities	1.739,1	1.996,6	2.456,6	3.739,8	3.592,0
<b>Oleaginosas y subproductos /</b> Oil seeds and byproducts	1.534,7	1.637,7	2.149,1	3.119,0	3.170,2
<b>Cereales / Cereals</b>	204,4	358,9	307,5	620,8	421,8
<b>EBITDA</b>	43,5	63,3	56,4	50,9	35,4
<b>% sobre ventas / % on sales</b>	2,5%	3,2%	2,3%	1,4%	1,0%
<b>EBTDA</b>	44,8	74,9	111,4	103,4	114,7
<b>% sobre ventas / % on sales</b>	2,6%	3,8%	4,5%	2,8%	3,2%
<b>Resultados financieros / Financial income</b>	1,3	11,6	55,0	52,5	79,3
<b>Resultado Neto / Net profit</b>	37,6	47,2	76,0	71,5	57,0

EN MILLONES DE PESOS / (IN MILLIONS OF ARGENTINE PESOS)	MARZO 2019 / MARCH 2019	MARZO 2020 / MARCH 2020	MARZO 2021 / MARCH 2021	MARZO 2022 / MARCH 2022	MARZO 2023 / MARCH 2023
<b>Ingresos de actividades ordinarias /</b> Revenues from ordinary activities	472.205,0	575.097,0	717.847,0	951.280,0	756.138,6
<b>Oleaginosas y subproductos /</b> Oil seeds and byproducts	416.058,0	470.305,0	626.036,0	791.246,0	664.764,5
<b>Cereales / Cereals</b>	56.147,0	104.792,0	91.811,0	160.034,0	91.374,1
<b>EBITDA</b>	11.075,7	17.834,1	16.783,0	12.785,0	5.898,0
<b>% sobre ventas / % on sales</b>	2,3%	3,1%	2,3%	1,3%	0,8%
<b>EBTDA</b>	11.546,4	21.114,5	31.525,0	24.630,0	23.067,9
<b>% sobre ventas / % on sales</b>	2,4%	3,7%	4,4%	2,6%	3,1%
<b>Resultados financieros / Financial income</b>	470,7	3.280,4	14.742,0	11.845,0	17.169,5
<b>Resultado Neto / Net profit</b>	10.445,0	13.330,0	22.163,0	17.338,0	11.077,6



A los Señores Accionistas de  
MOLINOS AGRO S.A.:

En cumplimiento con las disposiciones legales y estatutarias vigentes, el Directorio de Molinos Agro S.A. (en adelante, “Molinos Agro” o “la Sociedad”) tiene el agrado de elevar a su consideración la presente Memoria, el Estado consolidado del resultado integral, Estado consolidado de situación financiera, Estado consolidado de cambios en el patrimonio, Estado consolidado de flujo de efectivo, Notas a los estados financieros consolidados, Estados financieros separados, Notas a los estados financieros separados, Informe del Auditor e Informe de la Comisión Fiscalizadora correspondientes al ejercicio económico N° 8 finalizado el 31 de marzo de 2023, y la Reseña informativa requerida por las normas de la Comisión Nacional de Valores (en adelante, la “CNV”) a la misma fecha.

La Sociedad alcanzó un resultado antes de impuestos de 21.544 millones de pesos (2,85% sobre los ingresos por ventas), un cargo en concepto de impuesto a las ganancias de 10.466 millones de pesos, arribando de esta manera, a una ganancia neta de 11.078 millones de pesos, reflejando la buena performance de sus exportaciones de cereales y productos con valor agregado resultantes de la molienda de oleaginosas.

## I. Contexto macroeconómico

La guerra entre Rusia y Ucrania, la lucha mundial contra la inflación y el rebrote de COVID-19 en China frenaron la actividad económica mundial durante gran parte de 2022.

Al cierre de la Memoria pasada, se hizo mención del inicio del conflicto bélico entre Rusia y Ucrania hacia fines de febrero de 2022, sobre la cual era muy prematuro aventurar duración del conflicto y los efectos reales sobre el comercio mundial y otras cuestiones.

Ucrania es el quinto exportador mundial de trigo, el cuarto de maíz y el primero de aceite de girasol, según las Naciones Unidas; por lo cual, los efectos directos fueron los primeros en aparecer. Por ejemplo: el precio de la harina de trigo y el pan aumentaron en todo el mundo; al igual que los aceites en general, traccionados por la incertidumbre del flujo de girasol.

Las exportaciones generales de grano del país se desplomaron por el cierre de los puertos ucranianos del Mar Negro, disparándose los precios globales de los alimentos, y sumando el peligro de la escasez de alimentos.

Las negociaciones de paz iniciadas por las distintas potencias mundiales no tuvieron eco por parte de Rusia, lo que desató la imposición de diversas sanciones de Estados Unidos a Rusia, luego secundadas por la Unión Europea, Japón y muchos otros países. Más allá del congelamiento de activos rusos, la restricción al uso del rublo en el extranjero y el boicot a la importación de productos (como granos y fertilizantes), las medidas relacionadas con la energía fueron las que tuvieron un mayor impacto. El motivo de ello es que, al restringir las importaciones de gas

y petróleo procedentes de Rusia, el mundo perdió al segundo proveedor de combustibles fósiles.

Luego de muchas negociaciones, a fines de julio se desbloquearon tres puertos del Mar Negro en virtud de un acuerdo entre Moscú y Kiev, mediado por las Naciones Unidas y Turquía. Si bien el acuerdo expiraba a principios de noviembre de 2022, Rusia y Ucrania acordaron prorrogarlo para permitir la exportación de grano a través de un corredor seguro, denominado “corredor humanitario”.

A la fecha, la guerra en Ucrania continúa, y si bien avances como la reanudación de las exportaciones de grano han traído algo de calma a los mercados, las materias primas agrícolas siguen operando con una alta prima de riesgo y el sector energético sigue pasando una situación difícil.

Si bien en la mayor parte del mundo prácticamente se menciona con poca frecuencia el COVID-19, uno de los efectos residuales más duraderos de la pandemia en la macroeconomía mundial, es la inflación. Esta, a su vez, se vio reavivada por la suba de precios y escasez de *commodities* derivada de la guerra en el Mar Negro. Según el Fondo Monetario Internacional (FMI), durante 2022 el mundo alcanzó una inflación del 8,8% (alrededor del 3,5% en pre-pandemia).

Al observar en detalle qué ha impulsado la inflación en las diferentes regiones, se encuentran los incrementos en los precios de la energía y cuellos de botella en la cadena de suministros globales, relacionado en gran medida con los cierres de actividades durante los períodos de confinamiento en muchos países y, posteriormente, con la recuperación de la economía.

Como consecuencia de este aumento de precios, la mayor parte de los bancos centrales ha decidido dar marcha atrás en sus políticas de expansión monetaria, adquiriendo por otra parte, un sesgo claramente restrictivo. Si bien las medidas tomadas han variado de un país a otro, en la mayoría de los casos han incluido subas en los tipos de interés, a fin de limitar el crecimiento del crédito y así, el dinero en circulación.

Hay indicios de que el endurecimiento de la política monetaria está empezando a enfriar la demanda y la inflación, pero la totalidad del impacto probablemente no se materializará antes de 2024.

Otro factor disruptivo en la actividad comercial global fue la desaceleración de la actividad económica en China durante el cuarto trimestre de 2022, luego de múltiples rebrotes de COVID-19 de gran magnitud en Beijing y otras localidades densamente pobladas.

En resumen, si el año 2021 había estado marcado por la recuperación postpandemia y la euforia de los mercados, 2022 ha sido el año de la guerra y la inflación.

En el ámbito agroeconómico, la campaña comercial 2022/23 (correspondiente a la cosecha 2021/22) se presentó con excelentes resultados sobre la producción de granos y oleaginosas, superando una vez más al año previo, y reposicionándose como la primera de las cosechas conjuntas más grandes a nivel mundial.

To the shareholders of  
MOLINOS AGRO S.A.:

In compliance with current legal and by-law requirements, the Board of Directors of Molinos Agro S.A. (hereinafter, “Molinos Agro” or the “Company”) is pleased to submit for your consideration this Letter, the Consolidated Statement of Comprehensive Income, the Consolidated Statement of Financial Position, the Consolidated Statement of Cash Flows, the Notes to the Consolidated Financial Statements, the Separate Financial Statements, the Notes to the Separate Financial Statements, the Auditor’s Report and the Statutory Audit Committee’s Report on the Financial Statements for the fiscal year No. 8 ended March 31, 2023, and the Summary of Events required by CNV (Argentine Securities Commission) regulations as of the same date.

The Company carried about ARS 21.54 billion in pretax profit (2.85% over sales revenues), about ARS 10.46 billion income tax charge, and about ARS 11.07 billion net profit, thus showing the good performance of its grains and byproducts with added value originated from the crushing of oil seeds.

## I. Macroeconomic context

The war between Russia and Ukraine, the global fight against inflation and the COVID-19 new outbreak in China stopped the global economic activity during a great portion of 2022.

At the end of the previous letter to the shareholders, reference was made to the beginning of the war between Russia and Ukraine in late February 2022. At that time, it was very premature to foresee the duration of the conflict and the actual effects on global trade and other matters.

According to the United Nations, Ukraine is the fifth wheat exporter, the fourth corn exporter and the first sunflower oil exporter at a global level; therefore, direct effects were the first to arise. For instance, the price of wheat flour and bread increased around the world, just as oils in general, driven by the uncertainty of the sunflower flow.

General grain exports in the country collapsed due to the closure of Ukrainian ports in the Black Sea, thus triggering an increase in the global prices of food, plus the risk of food shortage.

The peace negotiations begun by the different world powers had no impact on Russia, which gave rise to different sanctions imposed by the United States on Russia, and which were then supported by the European Union, Japan and many other countries. Apart from the freeze of Russian assets, the restrictions on the use of the ruble abroad and the boycott to the import of products (such as grain and fertilizers), the energy-related measures

had the highest impact. The reason is that, after restricting the imports of oil and gas from Russia, the world lost the second supplier of fossil fuels.

After many negotiations, in late July, three ports were unblocked in the Black Sea after an agreement reached between Moscow and Kiev, with the United Nations and Turkey as mediators. Even though the agreement expired in early November 2022, Russia and Ukraine agreed to extend it to allow exporting grains through a safe corridor, known as “humanitarian corridor”.

To date, the war continues in Ukraine, and even though progress was made, for instance, by resuming grain exports, which brought certain peace to markets, transactions involving agricultural raw materials continue to be subject to a high-risk premium, and the energy sector is still undergoing a complex situation.

Even though in most parts of the world COVID-19 is hardly mentioned, one of the long-lasting residual effects of the pandemic in global macroeconomy is inflation. Inflation was also fueled by the increase in prices and the shortage of commodities as a result of the war in the Black Sea. According to the International Monetary Fund (IMF), in 2022 the world reached an inflation of 8.8% (around 3.5% before the pandemic).

When observing in detail the reasons for increased inflation in the different regions, there is the increase in energy prices and the bottlenecks in the global supply chain, which is mostly related to the closure of activities during lockdown in many countries and, subsequently, to the economic recovery.

As a result of this increase in prices, most central banks decided to go back on their monetary expansion policies, adopting a clearly restrictive bias. Even though the measures taken varied from one country to the other, in most cases interest rates were increased to limit credit growth and, thus, money in circulation.

There are signs showing that the monetary policy hardening is beginning to cool down demand and inflation, but the impact is not likely to be materialized before 2024.

Another disruptive factor in the global business activity was the deceleration of the economic activity in China in Q4 2022, after multiple COVID-19 new outbreaks of significant magnitude in Beijing and other highly populated areas.

Summing up, if 2021 was marked by the post-pandemic recovery and the market euphoria, 2022 was the year of war and inflation.

In the agroeconomic context, the 2022/23 campaign (related to the 2021/22 harvest) started with excellent results as to grain and oilseed global production levels, exceeding once again the previous-year levels, and establishing this harvest as the first largest joint harvest globally.

Con el inicio del nuevo ciclo productivo, Estados Unidos volvió a liderar la producción mundial de maíz, alcanzando la segunda cosecha más grande de su historia con casi 383 millones de toneladas, y la máxima en cuanto a soja con 121,5 millones.

En Brasil, contrariamente a lo ocurrido en la campaña previa, el desarrollo del cultivo de soja 2021/22 se llevó a cabo bajo sequía, recortando volumen muy por debajo del inicialmente esperado. Sobre más de 145 millones de toneladas proyectadas, la cosecha alcanzó algo menos de 130 millones. La mejora climática posterior, posicionó al cultivo de maíz de segunda en una ventana agronómica casi óptima, permitiéndole alcanzar la cosecha de maíz total más grande de su historia (116 millones de toneladas), permitiendo la recuperación de su posición en el mercado exportador mundial.

A partir del segundo trimestre de 2022 el aumento de los precios internacionales de los alimentos, la energía y los fertilizantes, debido a la guerra entre Rusia y Ucrania y la incertidumbre general, se tradujeron en el deterioro de un importante conjunto de variables macroeconómicas en Argentina. La inflación entre marzo de 2022 y marzo de 2023 ascendió a 104,3% (versus 60,7% durante el mismo período del año anterior). El superávit comercial del año cayó un 113%, contribuyendo a que las reservas internacionales se mantuvieran en niveles reducidos, y obligando a la aplicación de medidas para reducir los pagos de un conjunto de importaciones, así como a un sesgo más contractivo de la política monetaria. Aún con caída de reservas internacionales, el tipo de cambio se siguió atrasando, pasando de 111,01 \$/USD al cierre del ejercicio anterior a 209,01 \$/USD al cierre del presente ejercicio, lo que generó un incremento importante de los costos medidos en la moneda funcional de la Sociedad y, consecuentemente, una caída en la rentabilidad operativa (EBITDA / ventas netas).

El PBI de 2022 acumuló un crecimiento interanual de 5,2%, siendo prácticamente la mitad del alcanzado en 2021. Este incremento nuevamente respondió al aumento de todos los componentes de la demanda: el Consumo privado creció 9,4%, el Consumo público un 1,8%, las Exportaciones se incrementaron un 5,7% y la Formación bruta de capital fijo sumó 10,9% respecto al 2021.

En cuanto a la oferta, exceptuando a Agricultura, ganadería, caza y silvicultura, que descendió 4,1%, casi todos los sectores de actividad mostraron una recuperación. A modo de ejemplo: Hoteles y restaurantes (35,0%), Explotación de minas y canteras (13,5%) y Hogares privados con servicio doméstico (10,3%).

El Consumo privado fue el componente más importante de la demanda con el 63,7% del PIB medido a precios corrientes, seguido por la Formación bruta de capital fijo (17,3% del PIB), las Exportaciones (16,8% del PIB) y el Consumo público (15,6% del PIB).

Por otra parte, desde el punto de vista agronómico, el desarrollo de los cultivos se llevó a cabo bajo condiciones de Niña, reduciendo las expectativas iniciales de producción sobre los cultivos de gruesa (soja y maíz). El nivel de precipitaciones se redujo en diciembre y parte de enero para luego volver a normalizarse durante la etapa de definición de rendimiento del cultivo de soja, y prácticamente sobre toda la ventana de crecimiento del maíz tardío. Pese a una importante reclasificación de área sembrada de soja a maíz en la campaña 2021/22, se logró alcanzar una producción de soja que totalizó 40 millones de toneladas, representando una reducción del 7%, es decir 3 millones de toneladas menos respecto del año previo.

La producción de maíz temprano se vio afectada por la falta de lluvias, pero fue parcialmente compensada por la mejora en el rendimiento de los lotes tardíos. Es así que se alcanzó una producción de algo menos de 55 millones de toneladas.

De la misma forma que en el ciclo comercial anterior, y en línea con el sostenimiento de las restricciones cambiarias, el ritmo de ventas de soja postcosecha por parte de los productores se mantuvo en un nivel muy por debajo del promedio histórico.

La necesidad del Gobierno Nacional de fortalecer las reservas del Banco Central y liberar divisas para la importación de determinados bienes, incentivó la creación del “Programa de Incremento Exportador” (PIE). Este programa consistió en el otorgamiento de un tipo de cambio diferencial por un período de un mes, para la venta local de soja, destinada a la exportación y/o molienda. Durante la primera edición del PIE (informalmente llamado “dólar soja”), el productor argentino les puso precio a casi 11 millones de toneladas de soja, volcando la mayor oferta de la historia al mercado en 1 mes (septiembre de 2022). El rotundo éxito del primer dólar soja, impulsó a una segunda edición, durante el mes de diciembre, pero ya con un volumen menguado, se efectivizó la venta de unos 5 millones de toneladas. Estos dos fuertes impulsos a la venta y exportación de soja y productos de la molienda contribuyeron a superar la liquidación de divisas del año anterior. Es así como se alcanzó una liquidación de 40.400 millones de dólares oficiales en los doce meses del año, pero un récord absoluto de 8.100 millones de dólares sólo en el mes de septiembre.

## II. Premisas de gestión, lineamientos estratégicos, política comercial

Molinos agro S.A., como actor clave de la agroindustria argentina, es uno de los principales procesadores de poroto de soja y girasol, y forma parte del top ten de exportadores de maíz y trigo.

Año a año, la Sociedad consolida su misión al: “Originar materias primas agrícolas, brindando soluciones logísticas y comerciales al productor argentino, para proveer al mundo de productos de la molienda de oleaginosas y cereales, a través

With the commencement of the new production cycle, the United States led the global corn production again, reaching the second largest harvest in its history with almost 383 million tons, and the maximum soybean harvest with 121.5 million.

In Brazil, unlike the previous campaign, the 2021/22 soybean cultivation took place under a drought, cutting the volume well below that initially expected. Considering the estimated 145 million tons, the harvest reached slightly less than 130 million. The subsequent climate improvement positioned second-hand corn cultivation in an almost optimal agronomic window, allowing to reach the total largest corn harvest in its history (116 million tons) and to recover its position in the global exporting market.

As from Q2 2022, the increase in food, energy and fertilizers international prices –resulting from the war between Russia and Ukraine and uncertainty in general– gave rise to the impairment in a significant group of macroeconomic variables in Argentina. Inflation from March 2022 through March 2023 stood at 104.3% (as compared to 60.7% the same period the previous year). The trade surplus for the year dropped by 113%, causing international reserves to remain at reduced levels and demanding the application of measures to reduce the payments of a series of imports, as well as a more restrictive bias in the monetary policy. Even with the decrease in international reserves, the foreign exchange rate continued to fall behind, from ARS 111.01-to-USD 1 at the end of the previous year to ARS 209.01-to-USD 1 at the current year-end, which caused a significant increase in the costs measured at the Company's functional currency and, consequently, a decrease in operating profits (EBITDA/net sales).

In 2022 the GDP accumulated a 5.2% y.o.y. increase, virtually half the figures reached in 2021. Once again, this increase was due to the rise in all demand components: private consumption grew by 9.4%, public consumption grew by 1.8%, exports increased by 5.7% and gross fixed capital formation increased by 10.9% in relation to 2021.

As to supply, except for agriculture, livestock, hunting and forestry, which decreased by 4.1%, almost all activity sectors showed a recovery, for instance, hotels and restaurants (35.0%), mine and quarry exploitation (13.5%) private households with domestic service (10.3%).

Private consumption was the most significant component in demand, standing at 63.7% of the GDP measured at current prices, followed by gross fixed capital formation (17.3% of GDP), exports (16.8% of GDP) and public consumption (15.6% of GDP).

From the agronomic point of view, crop development was subject to La Niña conditions, reducing the initial production expectations on coarse grain crops (soybean and corn). The precipitation level was reduced in December and part of January and then was normalized during the soybean crop yield definition stage and virtually over the whole late corn growth window. Notwithstanding the reclassification of the area sown from soybean to corn in the 2021/22 campaign, the soybean production reached totaled 40 million tons, representing a 7% reduction, i.e. 3 million tons less than in the previous year.

Early corn production was affected by the lack of rain, but was partially offset by the improvement in late plot yield. Thus, a production of almost 55 million tons was reached.

Similarly, to the previous business cycle and in line with the foreign exchange restrictions that continued to be in place, the soybean post-harvest sales rate by producers remained at a level well below the historical average.

The Argentine Government's need to strengthen BCRA reserves and release foreign currency to import certain assets encouraged the creation of the “Exporter Increase Program”. Such program consisted in granting a differential foreign exchange rate for a term of one month for the domestic sale of soybean for export and/or crushing. During the Exporter Increase Program first edition (informally known as “soybean dollar”), the Argentine producer put a price to almost 11 million tons of soybean, launching the highest offer to the market in one month (September 2022). The resounding success of the first “soybean dollar” triggered a second edition during December, but with less volume; around 5 million tons were sold. These two strong processes aimed at the sale and export of soybean and crushing products contributed to exceeding the conversion of foreign currency from the previous year. Thus, a total of USD 40.40 billion at the official foreign exchange rate were converted during the twelve months of the year; however, the absolute record of USD 8.10 billion was reached only in September.

## II. Business policies, strategic guidelines and projected business policy

Molinos Agro S.A., a key player in the Argentine agroindustry, is one of the main soybean and sunflower processors and one of the top ten wheat and corn exporters.

Year after year, the Company consolidates its mission by generating agricultural raw materials and providing logistical and business solutions to the Argentine



de clientes independientes de escala relevante, basados en activos de clase mundial, innovación de punta y servicios de alta eficiencia."

### Originación y molienda

Tal como se comentó previamente, con una importante reducción en el área sembrada y por efecto de la sequía, la cosecha de soja alcanzó sólo 40 millones de toneladas; siendo esta, 3 millones de toneladas inferior a la de la campaña anterior.

La importación de poroto de soja desde Paraguay se redujo significativamente, dado que la falta de precipitaciones también recortó su producción; en este caso, en un 57% respecto del ciclo previo. Por otra parte, Uruguay y Bolivia se sumaron como nuevos orígenes, reemplazando parcialmente a la soja paraguaya.

Las exportaciones de grano sin procesar no sufrieron variación respecto de la campaña anterior, totalizando 5,5 millones de toneladas; mientras que el volumen industrializado se redujo a 35,4 millones de toneladas (5,65 millones menos que en el año comercial pasado). En este contexto, la Sociedad mantuvo su participación del 13,1% sobre el volumen de molienda de soja nacional. Cabe destacar que este volumen incluyó materia prima importada desde Paraguay, Uruguay, Brasil y Bolivia.

Continuando en el ámbito de las oleaginosas, y pese a una mejora en la producción del arco Norte, la Sociedad realizó molienda de girasol muy en línea a los requerimientos internacionales de aceite.

En lo que respecta al maíz, si bien tuvo un muy importante aumento en la superficie sembrada, la sequía redujo las expectativas iniciales de rendimiento, principalmente de los lotes sembrados de manera temprana. Sin embargo, el maíz tardío capitalizó con creces la reanudación temporal de las lluvias, alcanzando un récord de producción, con 31,6 millones de toneladas, y llevando de esta forma a la cosecha total de maíz a un volumen de casi 55 millones de toneladas. La exportación comercializó 34,7 millones de toneladas, de los cuales la Sociedad participó con 1,4 millones de toneladas. A esto, se sumaron 300 mil toneladas de poroto de soja sin moler, para totalizar casi 1,7 millones de toneladas de granos exportadas.

Para concluir, desde el inicio del ciclo productivo 2022/23, la influencia de la tercera Niña consecutiva se fue afianzando con el correr de los meses, lo que provocó una reducción de la intención de siembra de trigo de la nueva campaña, por falta de humedad para su implantación. La cosecha finalizó en 11 millones de toneladas o el equivalente al 50% de lo producido en la campaña anterior.

Dada esta contingencia, el gobierno autorizó a las empresas a posponer para el ciclo siguiente las declaraciones juradas de

ventas al exterior autorizadas previamente, y de esta forma aliviar la demanda del mercado interno.

La activa participación en los distintos canales de originación y la agilidad de respuesta logística e industrial, permitieron a la Sociedad procesar y exportar un total de 6,3 millones de toneladas entre granos y oleaginosas.

### Comercialización de productos industriales

Se embarcaron - con fines de exportación - 3,0 millones de toneladas de harina de soja (lo que representa el 4,4% del comercio global), consolidando así la condición de la Sociedad como un proveedor confiable de escala relevante. Este último concepto también se vio realizado en algunos momentos del ejercicio, dado que como se mencionó anteriormente, el encarecimiento de la energía en Europa debido a la guerra en el Mar Negro generó demanda puntual por harina de la Compañía.

Por otra parte, se destaca un leve crecimiento del volumen importado por Arabia Saudita y Bangladesh; mientras que, por otra parte, se continuó abasteciendo fluidamente a más de 30 países en los que Argentina también coloca su harina de soja.

En cuanto a los productos líquidos, el aceite de soja y el biodiesel de soja se comercializaron sin mayores problemas de demanda, pero con altísima volatilidad en los precios; dado que se trató de un año con *commodities* fuertemente influenciados por el conflicto bélico del Mar Negro.

La demanda mundial de aceite de soja continuó siendo liderada por India y Bangladesh, sumando casi el 50% de las exportaciones. Los distintos cambios normativos en las alícuotas de importación de India, y de exportación de aceite de palma en Indonesia agregaron más volatilidad al mercado.

La producción de biodiesel en Argentina utilizó el 11,6% de aceite de soja obtenido en la molienda. El mercado local de biodiesel se mantuvo regular durante todo el ejercicio y las exportaciones a Europa cumplieron en su totalidad el cupo acordado.

### Comercialización de cereales

El contexto macroeconómico local y la volatilidad internacional marcaron la agenda para la comercialización de maíz, lo que resultó en un complejo escenario de administración del negocio. Con relación al trigo, la pérdida del 50% de la cosecha impactó directamente en el programa, que se vio reducido a un volumen muy inferior respecto a campañas anteriores.

Durante este ejercicio la compañía incursionó en la exportación de poroto sin moler, sumando casi unas 300 mil toneladas con muy buena rentabilidad, que incluyeron 2 barcos Panamax (completando en puertos del sur).

producer for the purpose of providing the world with products resulting from oilseed and cereal crushing, through independent customers at a large scale, based on world-class assets, state-of-the-art innovation and highly effective services.

### Originación and crushing

As previously mentioned, with a material reduction in the area sown and as a result of the drought, the soybean harvest reached only 40 million tons, 3 million tons less than the previous campaign.

The soybean import from Paraguay was significantly reduced because the lack of precipitations also shortened its production: in this case, by 57% with respect to the previous cycle. In addition, Uruguay and Bolivia were added as new origins, partially replacing the Paraguayan soybean.

Unprocessed grain exports did not vary in relation to the previous campaign, totaling 5.5 million tons, while the industrialized volume decreased to 35.4 million tons (5.65 million tons less than the previous fiscal year). Within this context, the Company maintained its 13.1% share over the domestic soybean crushing volume. Note that this volume included raw materials imported from Paraguay, Uruguay, Brazil and Bolivia.

Within the sphere of oilseeds and notwithstanding an improvement in production in northern Argentina, the Company carried out sunflower crushing activities in line with international oil requirements.

With respect to corn, even though there was a significant increase in the area sown, the drought reduced initial yield expectations, mainly regarding the plots of land sown on an early basis. However, late corn capitalized to a large extent the temporary return of rain, reaching a production record of 31.6 million tons, thus causing the total corn harvest to reach a volume of almost 55 million tons. Exports marketed 34.7 million tons, out of which the Company had a share in 1.4 million tons. A total of 300,000 tons of uncrushed soybean were added, totaling almost 1.7 million tons of exported grain.

To conclude, from the beginning of 2022/23 production cycle, the influence of the third La Niña phenomenon in a row was strengthened in time, which caused a reduction in the intended wheat harvest of the new campaign due to the lack of humidity for planting. The harvest ended up in 11 million tons or the equivalent to 50% of production in the previous campaign.

In view of this contingency, the government authorized the companies to postpone for the next cycle the sworn statements of previously authorized sales abroad, thus mitigating domestic market demand.

The active participation in the different origination channels and the speedy logistic and industrial response allowed the Company to process and export a total of 6.3 million tons of grain and oilseeds.

### Sale of industrial products

A total of 3.0 million tons of soybean flour (accounting for 4.4% of global trade) were shipped for export purposes, thus consolidating the Company's position as a reliable large-scale supplier. This last concept was also highlighted sometimes during the year since, as previously mentioned, the increase in energy prices in Europe due to the Black Sea war generated a specific demand of the Company's flour.

There was also a slight increase in the volume imported by Saudi Arabia and Bangladesh; in addition, a fluid supply continued to exist in relation to over 30 countries in which Argentina also places soybean flour.

As to liquid products, soybean oil and soybean biodiesel were marketed with no further demand issues, but with extremely high volatility in prices, as this year commodities were strongly influenced by the war in the Black Sea.

The global demand of soybean oil continued to be led by India and Bangladesh, making up almost 50% of exports. The different regulatory amendments in India import rates and palm tree oil export rates in Indonesia added more volatility to the market.

Biodiesel production in Argentina used 11.6% of soybean oil obtained from crushing. The biodiesel domestic market remained stable during the whole year, and exports to Europe complied in full with the agreed-upon quota.

### Sale of cereals

The local macroeconomic context and international volatility marked the corn marketing agenda, which resulted in a complex business management scenario. In relation to wheat, the loss of 50% of the harvest had a direct impact on the program, which was reduced to a volume well below that in previous campaigns.

During this year, the Company began to export uncrushed beans, amounting to almost 300,000 tons

El programa de comercialización de granos acumuló cerca de 1.4 millones de toneladas, año durante el cual la Sociedad supo adaptarse a la situación global, para seguir posicionándose como un jugador relevante.

### Mercado local

Molinos Agro sigue siendo un referente en el mercado local, especialmente para los productos de la molienda de soja, representando uno de los oferentes más constantes y volumétricos de los 3 principales subproductos de este grano. Continúa la tendencia de los últimos años, tanto en el aumento de volumen como en la cantidad de clientes, pero particularmente en este ejercicio se aceleró esta situación debido a las particularidades del mercado donde las medidas gubernamentales generaron una retracción de la oferta en varios competidores, que la Sociedad logró capitalizar con mayores ventas y márgenes, siendo más notorio sobre final de la campaña.

En lo que respecta a las cantidades, hubo un marcado aumento en los volúmenes de harina de soja (45%) y aceite crudo de soja (137%) con relación al ejercicio anterior. En cáscara de soja y pellet de girasol fueron muy similares, apenas algo menor (8% y 4% respectivamente), lo que se explica más por la falta de disponibilidad de productos que por la capacidad de captar la demanda. En referencia al margen de estas operaciones, hubo un crecimiento a lo largo del ejercicio relacionado con la poca oferta en todos los productos. La combinación de ambos factores generó los resultados extraordinarios de esta campaña.

La actividad en el mercado local se mantiene en continuo crecimiento en todos los subproductos, incorporando cada vez más clientes que ven en Molinos un proveedor de calidad y seriedad. El foco sigue estando en el conocimiento del mercado que nos permite captar oportunidades, fortaleciendo lazos con los clientes pensando en el largo plazo. Para ello contamos con el soporte de otros sectores como Créditos, Cobranzas y Sistemas que nos facilitan las herramientas para tal fin.

### Inversiones 2022/2023 en el Complejo San Lorenzo y Acopios

Este periodo se caracterizó por la definición y ejecución de importantes avances en varias obras directamente ligadas a la eficiencia energética y la mejora de la huella de carbono. Vale mencionar que se hizo el diseño y se ejecutó la compra de nuevas bombas de agua de mayor rendimiento, cuya instalación se proyecta durante la próxima parada general de mantenimiento.

También se adquirió (y se encuentra 70% instalada) una nueva planta de ósmosis inversa que funcionará en serie con la actual planta de tratamiento de aguas, permitiendo de esta forma capear los momentos de menor caudal del río Paraná, en los

cuales crece el nivel de impurezas. Por otra parte, y al ser una tecnología diferente a las actuales torres de intercambio iónico, permitirá reducir el consumo de químicos.

Estas dos acciones se complementan con mejoras en varios intercambiadores de calor, lo cual se traduce en mayor aprovechamiento del calor residual en varias etapas del proceso; acciones que exceden a este año y continuarán durante el próximo.

En total fueron unas 120 obras. Se destaca también la incorporación de carteles dinámicos en todo el circuito logístico, con el objetivo de mejorar la circulación y aumentar la capacidad diaria de operación en lo referente a descarga de granos y despacho de productos hacia el mercado local. Estas acciones se complementan con actualizaciones y modernizaciones en varias plataformas volcables, nueva instrumentación y automatización de distintas partes del circuito de transportes que alimenta a los silos y celdas.

Como todos los años, el cuidado de los colaboradores y vecinos estuvo presente en el plan de inversiones. Se incorporaron nuevos filtros para continuar mejorando la performance referente al control de polvo y material particulado. Se mejoraron los vestuarios y puestos de trabajo, en especial en los sectores de calada y acopios, y también los sistemas de comunicación dentro de los túneles subterráneos para estar mejor preparados ante una emergencia. Se combinaron las mejoras en activos con entrenamiento profesional y simulacros llevados adelante por las Brigadas en cada uno de los sectores definidos como críticos dentro del complejo.

En resumen, un grupo de acciones planificadas integralmente para que el complejo siga siendo referente y continúe estando a la vanguardia de la industria oleaginosa mundial.

### III. Perspectivas

Superada la pandemia Covid-19 y sus efectos en las actividades socioeconómicas, y en especial sobre el comercio mundial, la guerra derivada de la invasión rusa a Ucrania permanece como el factor más disruptivo. La materialización económica de este conflicto que lleva catorce meses – y aún sin solución a la vista – es la continuidad de un escenario de precios de *commodities* agrícolas en un escalón superior al registrado en el quinquenio anterior, pero algo por debajo de los vigentes en 2022.

Las super cosechas de soja esperadas en Brasil y Estados Unidos afectan en mayor medida las primas locales que los precios internacionales, permitiendo activar un flujo de mercadería desde estos orígenes hacia China y otros destinos menos tradicionales, como el propio Estados Unidos y Argentina. Las importaciones temporales de soja hacia nuestro país, mayormente provenientes de Paraguay y Brasil, ayudarán a complementar parcialmente la magra cosecha nacional proyectada. Al mo-

with very good profitability, which included 2 Panamax vessels (with southern ports as final destination). The grain marketing program accumulated almost 1.4 million tons during the year in which the Company managed to adapt to the global context and continued to position itself as an important player.

### Domestic market

Molinos Agro continues to be a referent in the domestic market, especially for soybean crushing products, representing one of the more consistent and important offerors in terms of volume of the 3 main soybean derivative products. The trend of the last few years continues both in the increase in volume and in the number of customers; however, particularly in this fiscal year, this situation was accelerated due to the specific characteristics of the market, in which government measures generated an offer shrinkage in various competitors, which the Company managed to capitalize with more sales and higher margins, and which was more visible towards the end of the campaign.

As regards quantities, there was a pronounced increase in soybean flour volumes (45%) and soybean crude oil volumes (137%) in relation to the previous year. They were very similar in terms of soybean shell and sunflower pellet, slightly below those volumes (8% and 4%, respectively), which is explained more by the lack of product availability than by the capacity to attract demand. With respect to the margin of these transactions, there was a growth throughout the year in relation to the low supply in all products. The combination of both factors generated the extraordinary results of this campaign.

The activity in the domestic market continues to grow constantly in all derivative products, incorporating each time more customers who consider Molinos to be a quality and serious supplier. The focus is still on knowledge of the market, which allows us to attract opportunities, strengthening the links with customers in the long term. For this purpose, we have the support of other sectors, such as Loans, Collections and IT, which provide the tools for such purpose.

### Investments in 2022/2023 in the San Lorenzo complex and stockpiling

This period was characterized by the definition and execution of significant progress in various works related directly to energy efficiency and improvement in the carbon footprint. Note that new water pumps with better performance were designed and purchased; they are expected to be installed during the next general maintenance stoppage.

A new reverse osmosis plant was also acquired (70% of which has been installed) to serve for mass production along with the current water treatment plant, thus allowing to offset the times of lower volume in the Paraná river, when the impurities level increases. In addition, as this technology differs from that of the current ion exchange towers, it will allow reducing the use of chemicals.

These two actions are supplemented with improvements in various heat exchangers, which derives in a better use of residual heat in different stages of the process; these actions will be carried out during this and the following year.

A total of 120 works were performed. Also, dynamic signs were incorporated throughout the logistic circuit to improve circulation and increase the daily operating capacity for grain unloading and the dispatch of products to the domestic market. These actions are supplemented by updates and refurbishments in various overturnable platforms, new instruments and the automation of different parts of the transport circuit that feed silos and warehouses.

As in previous years, special attention was paid to associates and neighbors in the investment plan. New filters were incorporated to continue improving the performance of dust and particulate material controls. Changing rooms and work stations were improved, especially in openwork and stockpiling sectors, as well as the communication systems inside underground channels, to be better prepared in the event of an emergency. Improvements were made in assets with professional training and drills carried out by brigades in each sector defined as critical inside the complex.

Summing up, a group of actions was planned on an overall basis for the complex to continue to be a referent and lead the way in the global oilseed industry.

### III. Prospects

After the Covid-19 pandemic and its effects on socioeconomic activities and, especially, global trade, the war resulting from the Russian invasion in Ukraine continues to be the most disruptive factor. The economic materialization of this conflict –that has been going on for fourteen months and is still unresolved– is the continuity of agricultural commodities prices exceeding those recorded in the previous five-year term, slightly below those effective in 2022.

The super soybean harvests expected in Brazil and the United States affect local premiums to a large extent than international prices, thus allowing to implement



mento de redactar esta Memoria, la proyección de molienda de soja en Argentina es un 25% inferior a la campaña pasada, producto de una caída significativa de la cosecha argentina compensada parcialmente por mayores importaciones (de poroto de soja).

Superados años consecutivos en los que el evento La Niña-lluvias por debajo de lo normal en la zona núcleo agrícola argentina- afectaron notablemente la productividad agrícola nacional, las perspectivas meteorológicas apuntan a la reactivación de las precipitaciones con una transición hacia año Neutro y posteriormente, para el último cuatrimestre del año, a una situación compatible con El Niño. De esta manera las previsiones de mayor área a sembrar con trigo son muy favorables. Mismo escenario aplica a las siembras de soja, maíz y girasol, que lluvias mediante podrían definir una muy buena perspectiva para 2023/24. Como contrapartida, las dificultades de acceso al mercado único libre de cambio (MULC), atentan contra las importaciones de fertilizantes, insumo clave de una buena campaña agrícola.

En el contexto macroeconómico, las proyecciones de crecimiento de la economía mundial del FMI para 2023 bajan a 2,8% desde los 3,4% del 2022, mientras que la perspectiva de inflación general bajaría a 7,0% desde los 8,7% del año anterior. Este organismo prevé para Argentina una expansión de la economía de solamente 0,2%, revisado recientemente a la baja desde el 2% que pronosticaba en el mes de octubre de 2022. En lo que hace a inflación, luego de la última revisión de metas para el programa del FMI con nuestro país, fue elevada a 98%, muy por encima del exiguo 60% mencionado en el presupuesto nacional.

En este complicado contexto macroeconómico, sumado a la volatilidad que de por sí caracteriza a los años con elecciones de por medio, la Sociedad tiene preparados sus activos y capital humano para poder concretar las distintas transacciones comerciales que se vayan presentando a lo largo del nuevo ejercicio fiscal. Como ejemplos mencionamos la participación en la importación temporaria de soja con agregado de valor en suelo argentino, el incremento de la cantidad y tipo de organismos crediticios internacionales, el know-how en la gestión de riesgo comercial, entre otros.

#### IV. Información adicional requerida por el art. 60, inciso c) de la Ley 26.831.

##### Modalidades de remuneración del directorio y la política de remuneración de los cuadros gerenciales

El estatuto social de la Sociedad no prevé la remuneración de los miembros del Directorio ni los miembros de la Comisión Fiscalizadora.

No obstante, la remuneración del Directorio es fijada y aprobada por la Asamblea de Accionistas, teniendo en cuenta el límite establecido en el art. 261 de la Ley General de Sociedades y las normas pertinentes de la Comisión Nacional de Valores.

En cuanto a la política de remuneración de los cuadros gerenciales, la Sociedad ha establecido un esquema de remuneración compuesto por una parte fija y una variable. La remuneración fija está relacionada con el nivel de responsabilidad requerido para el puesto y su competitividad respecto del mercado, la remuneración variable está asociada con los objetivos fijados al comienzo del ejercicio y el grado de cumplimiento de ellos al cierre económico. La Sociedad no tiene establecido planes de opciones para su personal.

##### Toma de decisiones y control interno

El órgano de gobierno de la Sociedad es la Asamblea de Accionistas en la que cada acción ordinaria clase A confiere derecho a cinco votos y cada acción ordinaria clase B confiere derecho a un voto. En todos los casos, para la elección de los Síndicos titulares y suplentes y los supuestos del último apartado del artículo 244 de la Ley de Sociedades Comerciales, las acciones ordinarias, inclusive las de voto múltiple, sólo tendrán derecho a un voto por cada acción.

De acuerdo al Artículo 12 del Estatuto Social de la Sociedad, la administración de la Sociedad está a cargo de un Directorio compuesto del número de miembros que fije la asamblea, entre un mínimo de tres y un máximo de once, quienes serán elegidos por el término de dos ejercicios y que se renuevan por mitades en cada uno de ellos, pudiendo designarse suplentes en igual o menor número que los titulares y por el mismo plazo, a fin de llenar las vacantes que se produjeran, en el orden de su elección.

El Directorio funcionará con la mayoría de sus miembros presentes en forma física o comunicados entre sí a través de otros medios de transmisión simultánea de sonido, imágenes y palabras, y resuelve por mayoría de votos de los asistentes, incluidos los participantes a distancia.

Actualmente, el Directorio está integrado por los seis directores titulares y el director suplente indicados al comienzo de la presente Memoria.

El Comité de Auditoría de la Sociedad se encuentra integrado por los siguientes directores: (i) Juan Manuel Forn; (ii) Oscar Miguel Castro; y (iii) Gabriel Casella, designados el 28 de julio de 2022.

a flow of goods from these countries of origin towards China and other less traditional destinations, such as United States itself and Argentina. The temporary imports of soybean into our country, most of which come from Paraguay and Brazil, will help supplement in part the meager domestic harvest expected. Upon the drafting of this letter, the expected soybean crushing in Argentina is 25% below that in the previous campaign as a result of a significant drop in the Argentine harvest, offset partially by higher imports (soybean).

After the consecutive years of La Niña phenomenon – rains below normal rates in the Argentine agricultural core area–, which affected the domestic agricultural production significantly, weather forecasts suggest a reactivation of precipitation with a transition to a neutral year and, subsequently, towards Q4, a situation that is consistent with El Niño. Thus, the forecasts in the largest areas to be sown are very favorable. The same scenario applies to the cultivation of soybean, corn and sunflower, which could define very good prospects for 2023/24 with the help of rain. On the contrary, the complex access to the single and free foreign exchange market hinder the import of fertilizers, a key input for good agricultural campaigns.

Within the macroeconomic context, the global economy growth forecasts made by the IMF for 2023 decreased from 3.4% in 2022 to 2.8%, while the expected general inflation would decrease from 8.7% the previous year to 7.0%. The IMF expects an economic expansion of only 0.2% for Argentina, which was recently downgraded from the 2% expected in October 2022. After the last review of goals for the IMF program with our country, inflation was increased to 98%, well above the scant 60% mentioned in the national budget.

Within this complicated macroeconomic context, apart from the volatility that characterizes election years, the Company has prepared its assets and human capital to materialize different business transactions throughout the new fiscal year. Some examples are the participation in the temporary import of soybean with added value in Argentine soil, the increase in the number and type of international credit agencies and the know-how in business risk management, among others.

#### IV. Additional information required by section 60(c) of Law No. 26,831

##### Forms of compensation to the Board of Directors and compensation policy applicable to Management

The Company's by-laws do not set forth the compensation applicable to the members of the Board or Statutory Audit Committee.

However, compensation to the Board of Directors is established and approved by the Shareholders' Meeting within the limit set by section 261, Argentine General Business Associations Law and the relevant CNV regulations.

As to the compensation policy applicable to management, the Company established a compensation system made up of a fixed and a variable component. Fixed compensation is related to the level of responsibility required for the position and its competitiveness with respect to the market; variable compensation is related to the goals set at the beginning of the fiscal year and the degree of progress achieved as a result of their management as of year-end. The Company has no stock option plans in place for its personnel.

##### Decision-making and internal control

The Company's governance body is the Shareholders' Meeting; each class "A" share of common stock grants the right to five votes and each class "B" share of common stock grants the right to one vote. In any case, when electing statutory auditors and alternate statutory auditors and when dealing with the issues described in the last part of section 244, Argentine Business Associations Law, the shares of common stock, including multiple-vote shares, will only be entitled to one vote per share.

According to section 12 of the Company's bylaws, Management is in charge of a Board of Directors made up of a number of at least three and a maximum of twelve regular members to be fixed by the Shareholders' Meeting, who will hold their offices for two fiscal years to be renewed by halves each fiscal year. It will be possible to appoint alternate Board members in the same number and for the same term as Board members to fill in any vacancies, in the order of their choice.

The Board of Directors will operate with most of its members physically present or communicated through any other simultaneous communication means for sound and images, and decisions are made by a majority of votes of the attendees, including remote participants.

At present, the Board of Directors is made up of six directors and one alternate director, who are named at the beginning of this Letter to the Shareholders.

The Company's Audit Committee is made up by the following directors: (i) Juan Manuel Forn, (ii) Oscar Miguel Castro and (iii) Gabriel Casella, appointed as of July 28, 2022.

Adicionalmente, la Sociedad posee sistemas y procedimientos internos, concebidos para seguir la marcha de los negocios, que permite prevenir y detectar desvíos.

El área de Auditoría Interna depende del Presidente de la Sociedad y reporta al Comité de Auditoría. Tiene por finalidad contribuir a minimizar el potencial impacto que podrían originar los riesgos de la operación en la consecución de los objetivos de los accionistas y apoya a las distintas áreas a través de la implementación y optimización de controles y procedimientos.

## Molinos Agro y la sustentabilidad

La Sociedad renueva año a año su compromiso con la sustentabilidad, buscando realizar sus actividades de la mejor manera posible y con una visión de largo plazo.

En línea con las mejores prácticas de gobierno corporativo y mayor transparencia en la comunicación del desempeño de otras variables clave en su operación, la Sociedad cuenta con un Reporte de Sustentabilidad, que tiene como objetivo contribuir al desarrollo de las personas, la comunidad y el cuidado medioambiental.

A través del Reporte de Sustentabilidad se busca comunicar a nuestros accionistas, clientes, colaboradores, proveedores, organismos de contralor y a toda la comunidad el desempeño de la Sociedad, con especial foco en la calidad, la seguridad, la salud, la interacción con la comunidad, el cuidado del medio ambiente y la eficiencia energética.

A continuación, se destacan algunos de los logros obtenidos durante el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023 desde cada uno de los pilares de la estrategia de la Sociedad, a saber: Sustentabilidad del Negocio, Abastecimiento Agrícola Sostenible, Desarrollo de Personas, y Comunidad, y Cuidado Ambiental. Los detalles de cada uno de ellos se darán a conocer en el 5° Reporte de Sustentabilidad, que se publicará en el mes de julio de 2023.

## Sustentabilidad del negocio y abastecimiento agrícola:

El negocio de la Sociedad se encuentra orientado a la gestión sustentable de todas sus actividades comerciales. La Sociedad se preocupa por trabajar y dar respuesta a aquellos temas que son relevantes para su negocio y para la industria agrícola en Argentina y en el mundo. Por eso, enfoca su gestión de sustentabilidad en cuestiones como: el comercio justo, las certificaciones y trazabilidad de insumos y materias primas, las energías renovables, la eficiencia energética, las prácticas laborales responsables, las relaciones positivas con las comunidades locales, la ética y transparencia, y en el brindar productos y servicios de calidad, entre otros.

La Sociedad produce y comercializa productos seguros y confiables, satisfaciendo los requerimientos de clientes, y trabajando con estándares de clase mundial en sus productos y procesos. La calidad e inocuidad es un compromiso prioritario de la Sociedad, y con ese propósito promueve una organización basada en la mejora continua de sus procesos y con la innovación como eje rector.

La Sociedad cuenta con una política de calidad, inocuidad, seguridad y medio ambiente que entre sus objetivos promueve: (i) el cumplimiento de las leyes y regulaciones vigentes en materia de calidad e inocuidad, así como las normas propias o aquellas a las cuales el negocio decida suscribir, (ii) asegurar la calidad e inocuidad de los productos desde la recepción de la materia prima hasta su despacho, garantizando la adecuación de los productos y procesos a los requisitos de inocuidad alimentaria tales como buenas prácticas de manufactura y otros particulares de nuestros clientes, (iii) la mejora continua del desempeño en materia de calidad e inocuidad.

Con el fin de contribuir a la disponibilidad global de alimento seguro, la Sociedad posee las certificaciones necesarias a fin de garantizar los procesos de calidad y de inocuidad, como ser, la certificación de la Norma ISO 9001:2015, cuyo alcance es la comercialización, almacenamiento, producción y recepción de oleaginosas, aceite crudo, harinas, pellets de cáscara y lecitina, cereales y biodiesel, en la planta San Lorenzo y la Administración Central. Para una gestión ambiental de calidad, la Sociedad también cuenta con la certificación de la Norma ISO14001:2015 para la planta San Lorenzo, que alcanza la recepción y almacenamiento de porotos de soja, la producción, almacenamiento y despacho de aceites crudo de soja, harinas de soja, pellet de cáscara de soja y lecitina de soja cruda, la recepción, almacenamiento y despacho de maíz, la recepción, almacenamiento y despacho de biodiesel y a la autogeneración de energía eléctrica. Para asegurar la inocuidad de los productos destinados a la alimentación animal la Sociedad cuenta con un esquema certificado (GMP+) que define las condiciones relativas a las instalaciones de producción, almacenamiento, transporte y comercio de soja. Este enfoque garantiza el control a lo largo de toda la cadena de pellets para alimentación, para producir conforme a los estándares más elevados, a saber: B2- B3 para la Planta San Lorenzo y B3 para Administración Central de la Sociedad.

## Desarrollo de personas y comunidad:

La filosofía corporativa de la Sociedad promueve la participación activa en la mejora de la calidad de vida de la sociedad y comunidad en su conjunto, especialmente en las regiones donde tiene operaciones. Por ello, a través de la coordinación del área de asuntos corporativos, la Sociedad busca incrementar su presencia en las comunidades donde tiene influencia, con el objetivo de contribuir a su desarrollo humano y económico, desarrollando nuestras acciones en aquellas localidades en las que

In addition, the Company has systems and internal procedures in place, which were designed to follow up on businesses, thus preventing and detecting departures.

The Internal Audit area depends on the company's Chairman and reports to the Audit Committee. Its mission is to minimize the potential impact of operating risks on the achievement of the shareholders' goals and it supports the different areas by implementing and optimizing several controls and procedures.

## Molinos Agro and sustainability

The Company renews its commitment to sustainability year after year, seeking to perform its activities as best as possible and with a long-term vision.

In line with the best practices related to corporate governance and increased transparency in communicating performance and other key variables of its operation, the Company drafts a Sustainability Report aimed at contributing to the development of people, the community, and at promoting environmental care.

This report seeks to inform our shareholders, customers, employees, suppliers, enforcement agencies and the community in general about the Company's performance, placing special emphasis on quality, safety, health, community outreach, environmental care and energy efficiency.

Below are some achievements obtained in the year ended March 31, 2023, related to each strategic pillar: Business Sustainability, Sustainable Agricultural Supply, People and Community Development, and Environmental Care. The details will be included in Sustainability Report No. 5 to be published in July 2023.

## Business Sustainability and Agricultural Supply:

The Company's business focuses on the sustainable management of its commercial activities. The Company works on and responds to the issues that are relevant to its business and the agricultural industry in Argentina and the rest of the world. Thus, it focuses its sustainability management on issues such as fair trade, certifications and traceability of input and raw materials, renewable energy, energy efficiency, responsible labor practices, positive relationships with the local communities, ethics and transparency, and on offering quality products and services, among others.

The Company produces and sells safe and reliable products, meeting customer requirements and applying world-class standards to its products and processes. The Company is highly committed to quality and safety and, to such end, it promotes an organization based on the continuous improvement of its processes guided by innovation.

The Company adopts a quality, safety and environmental policy that fosters, among other goals: (i) compliance with effective laws and regulations on quality and safety and the Company's standards or those that it decides to follow; (ii) the quality and safety of products from the moment raw materials are received until they are shipped, thus ensuring product and process adjustment to health safety requirements, such as good manufacturing practices and other imposed by our clients, and (iii) the ongoing improvement of our performance in terms of quality and safety.

To contribute to the global availability of safe food, the Company has the certifications needed to ensure that it adopts quality and safe process, such as ISO 9001:2015, which scope is the sale, storage, production and reception of oilseeds, crude oil, flour, shell pellets and lecithin, cereals and biodiesel in the San Lorenzo plant and central administration. For quality environmental management, the Company's San Lorenzo plant is also certified by ISO14001:2015, which involves soybean reception and storage; the production, storage and shipping of soybean crude oil, soybean flour, soybean shell pellets and crude soybean lecithin; biodiesel reception, storage and shipping, and the self-generation of electric power. To ensure the safety of the products to be used as animal food, the Company has a certified scheme (GMP+) that defines the conditions of soybean production, storage, transportation and trade facilities. This approach ensures control across the pellet chain for food to produce under the highest standards; namely, B2- B3 for the San Lorenzo plant and B3 for the central administration.

## People and community development:

The Company's corporate philosophy promotes the active involvement in improving the quality of life of the society and community, especially in the regions where it operates. Thus, through the coordination of the Corporate Affairs area, the Company seeks to improve its presence in the communities of influence to contribute to their human and economic development, deploying our actions in the regions where we are present. For example, in Bandera, Province of Santiago del Estero, where one of the Company's storehouses is located, or in La Cautiva, one of the raw material reception center



estamos presentes. Por ejemplo, en la localidad de Bandera, provincia de Santiago del Estero, donde se encuentra ubicado uno de los acopios de la Sociedad, o en la localidad cordobesa de La Cautiva, sede de otro de los centros de recepción de materias primas en el interior. También, y principalmente en la localidad de San Lorenzo, provincia de Santa Fe, donde se encuentran la planta de procesamiento de oleaginosas de la Sociedad y el puerto San Benito.

A modo de ejemplo, podemos señalar los siguientes programas que se llevaron adelante en los años anteriores y continúan vigentes en 2023, con el objetivo de desarrollar la relación entre la Sociedad y la comunidad en la que está presente:

- Programa “Sembramos Futuro”, iniciado en 2018, donde el objetivo de este programa es fomentar el emprendedurismo en los jóvenes para prepararlos para su primera incursión laboral. Se lleva a cabo a través de talleres dictados por colaboradores especialistas, y a través de visitas a la planta, donde se les muestra “qué hacemos” y “cómo lo hacemos” realizando también un abordaje en temáticas y técnicas de las siguientes áreas: (i) seguridad, higiene y medio ambiente, (ii) administración, (iii) industrial, (iv) medioambiente, (v) capital humano, y (vi) calidad.
- Curso de emprendedurismo a los profesores: destinado a profesores, para que puedan transmitir los conceptos básicos a los alumnos próximos a enfrentarse a un mercado laboral prácticamente desconocido. El dictado del curso está a cargo de tutores de la Fundación INICIA.
- Programa “Cadena Productiva”, donde desde hace más de 5 años, la Sociedad organiza visitas y actividades de alumnos y docentes de escuelas primarias del cordón agroindustrial de Rosario Norte a la planta de procesamiento, en conjunto con la Cámara de Comercio de San Lorenzo.

#### Cuidado medioambiental:

La protección del medioambiente es un valor fundamental y un compromiso prioritario para la Sociedad. Su política integrada de seguridad, medio ambiente y calidad contempla el trabajo bajo estándares de clase mundial, y el cumplimiento de las normas vigentes en materia medioambiental. El foco del cuidado ambiental está puesto en minimizar el impacto de sus actividades a través de: (i) el uso racional de los recursos naturales y materiales, preservando con sumo cuidado la biodiversidad, (ii) la gestión eficiente de los residuos generados, de modo de prevenir la contaminación, (iii) reducir las emisiones de gases de efecto Invernadero, optimizando el uso del transporte, y (iv) el uso eficiente y sustentable de la energía.

#### V. Informe de Gobierno Corporativo

Como **Anexo I**, se adjunta el Informe sobre el grado de cumplimiento del Código de Gobierno Societario correspondiente al ejercicio cerrado el 31 de marzo de 2023, en cumplimiento de lo estipulado en el Título IV “Régimen Informativo Periódico” de las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013), aprobadas por la Resolución General 622/2013 y sus modificatorias, de dicho organismo.

#### VI. Situación financiera

##### Resultado del ejercicio

La Sociedad obtuvo ingresos por 3,6 mil millones de dólares, lo que implicó una disminución del 4% en relación con el ejercicio anterior. Esto responde a que este ejercicio se caracterizó por una marcada retención de mercadería por parte del productor, por lo cual, la comercialización tuvo picos al inicio de la cosecha y durante la vigencia de los Programas de Incremento Exportador; excluyendo los períodos mencionados, el flujo de venta se vio reducido sustancialmente, minimizando los márgenes de comercialización.

La ganancia bruta alcanzó los 78,6 millones de dólares, presentando una disminución del 14% en relación con el ejercicio anterior, principalmente debido a los bajos márgenes a causa de la baja en los precios internacionales y un incremento en los costos asociados a la comercialización. De esta manera se observa una caída del resultado operativo, que pasa de 43,4 millones de dólares al cierre del ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2022 a 27,8 millones de dólares durante el presente ejercicio.

in the interior of Argentina. Also, mainly in San Lorenzo, Province of Santa Fe, where the Company has its oilseed processing plant and San Benito port.

As an example, the following programs were launched in previous years and remained effective in 2023 to cultivate the relationship between the Company and the community where it does business:

- Program “Sembramos Futuro” launched in 2018 to foster youth entrepreneurship to prepare them for employment. It is conducted through workshops delivered by collaborators specialized in the field and visits to the plant to show what we do and how we do it, also addressing issues from the following areas: (i) environment, health and safety; (ii) management; (iii) industrial, (iv) environment, (v) human capital; and (vi) quality.
- Entrepreneurship course for trainers: Targeting trainers so that they may share all the basic concepts with students that are about to join a practically unknown labor market. It is delivered by Fundación INICIA trainers.
- Program “Cadena Productiva,” by virtue of which the Company and the Chamber of Commerce of San Lorenzo have been arranging, for more than 5 years, visits and activities with primary school students and teachers of the agro-industrial belt of Northern Rosario to the processing plant.

#### Environmental care:

Environmental care is a key value and a priority commitment for the Company. Its integrated safety, environmental and quality policy addresses the work performed under world-class standards and the enforcement of current environmental standards. Environmental care focuses on minimizing the impact of its activities through: (i) the streamlined use of natural resources and materials, caring for biodiversity; (ii) the efficient management of generated waste to prevent pollution; (iii) the reduction of greenhouse gas emissions, enhancing transport use, and (iv) the efficient and sustainable use of energy.

#### V. Corporate governance report

As **Exhibit I**, the Company includes a Report on the Level of Compliance with the Corporate Governance Code for the fiscal year ended March 31, 2023, as established by Title IV “Periodic information system” of CNV (Argentine Securities Commission) regulations (as amended in 2013) approved by CNV General Resolution 622/2013 as amended.

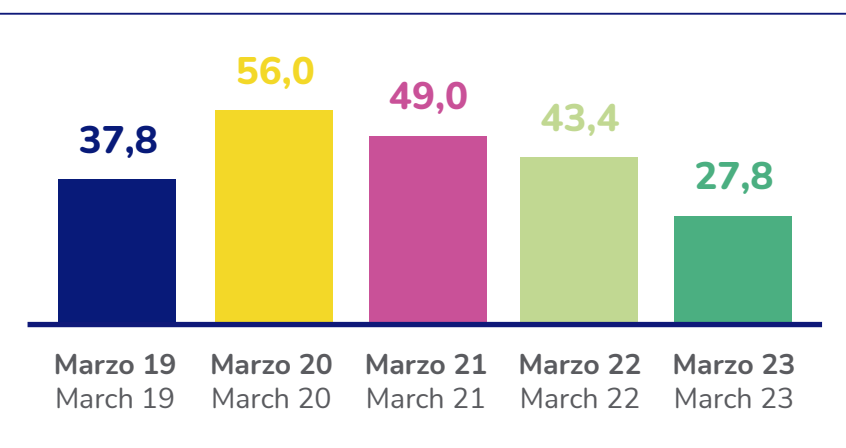
#### VI. Financial Position

##### Profit for the year

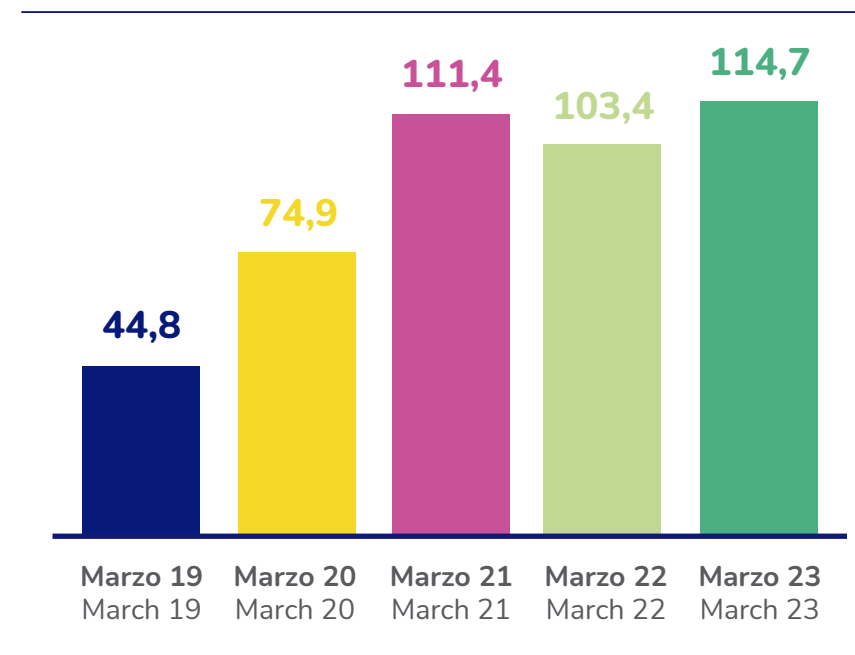
The Company collected revenue for about USD 3.6 billion, which implies a 4% decrease as compared to the previous period. This year was characterized by the fact that the producer retained a significant portion of goods; therefore, there was a marketing peak at the beginning of the harvest and during the effective term of the Exporter Increase Programs; except for the periods mentioned, the sales flow was significantly reduced, minimizing marketing margins.

Gross profit reached USD 78.6 million, showing a 14% decrease as compared to the previous year, mainly due to the low margins from the decrease in international prices and the increase in marketing-related costs. Thus, there is a slight fall in operating profit, which drops from USD 43.4 million at the year ended March 31, 2022, to USD 27.8 million during this year.

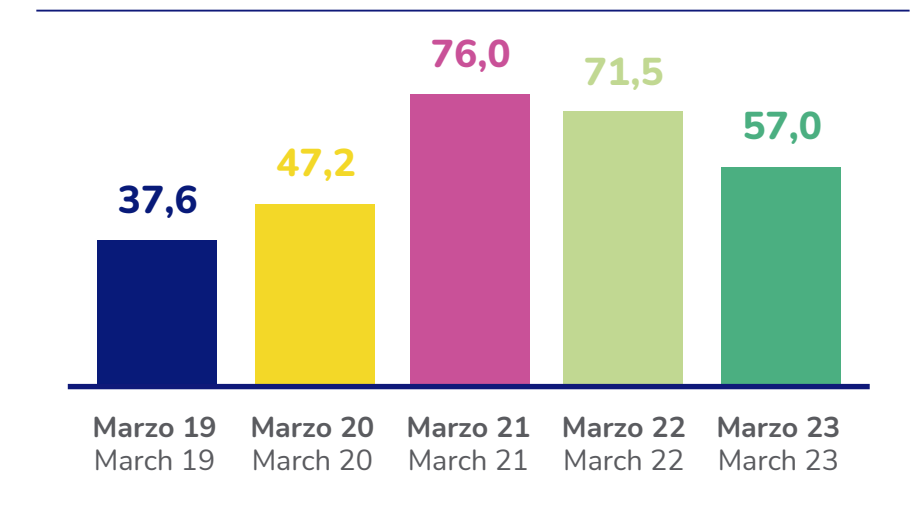
**Evolución del Resultado operativo (en millones de dólares) /**  
Evolution of operating results (In millions of US dollars)



**Evolución del EBTDA (en millones de dólares) /**  
Evolution in EBTDA (In millions of US dollars)



**Evolución del Resultado neto (en millones de dólares) /**  
Evolutions in net results (In millions of US dollars)



El EBTDA, principal indicador de gestión de la Sociedad, alcanzó los 114,7 millones de dólares, 11,3 millones de dólares por encima de los 103,4 millones de dólares obtenidos durante el ejercicio anterior, producto de una mejora en la gestión financiera.

EBTDA, the main indicator of the Company's management, stood at USD 114.7 million, down by USD 11.3 million from the USD 103.4 million obtained in the prior year, as a result of the improved financial management.

Por último, luego del cargo por impuesto a las ganancias, la ganancia neta del ejercicio ascendió a 57 millones de dólares, 14,5 millones de dólares inferior a la registrada durante el ejercicio anterior.

Lastly, after the income tax expense, net profit for the period totaled USD 57 million, USD 14.5 million below the amount posted last period.





Situación patrimonial

La Sociedad se caracteriza por una sólida posición financiera, con amplias líneas de crédito, tanto locales como del exterior, tasas de financiación muy competitivas, inventarios de rápida realización y cuentas a cobrar de muy corto plazo.

El capital del trabajo tuvo un descenso significativo de 74,4 millones de dólares respecto del ejercicio anterior, principalmente por los siguientes efectos:

- (i) Cuentas por cobrar comerciales: la disminución guarda relación con la concentración de las cobranzas durante los últimos días del ejercicio, y el menor volumen operado respecto del mismo periodo del ejercicio anterior.
- (ii) Inventarios y cuentas por pagar - neto: la variación de estos dos rubros, íntimamente relacionados, presenta una disminución de 142,4 millones de dólares, consecuencia de un menor stock en planta y un productor sin intención de vender en el último trimestre (post dólar soja), esperando la nueva cosecha y mejores condiciones de mercado.
- (iii) Créditos aduaneros e impositivos - neto: la disminución responde casi en su totalidad al descenso de los anticipos para derechos de exportación, generado por un menor volumen comercializado en los últimos meses, y el saldo a favor en concepto de IVA que, producto del volumen de compras de los últimos tres meses, registró una baja relevante respecto del mismo período del ejercicio anterior.
- (iv) Otros créditos (neto): la disminución corresponde principalmente al descenso de las posiciones abiertas por contratos de futuros de *commodities* y compromisos en firme, que se registraron en el ejercicio anterior.

La deuda financiera neta, por su parte, disminuyó de 68,5 millones de dólares al cierre de marzo de 2022 a 46,6 millones de dólares al cierre de marzo de 2023, debido a la baja actividad del último trimestre, que generó una menor originación de materias primas, y falta de destino de los fondos a la compra de las mismas, esto generó la necesidad de aplicar dichos fondos a colocaciones transitorias con el fin de obtener cobertura de los fondos disponibles.

Por último, el patrimonio registró una disminución neta de 42,9 millones de dólares, como consecuencia de la buena performance comercial, operativa y financiera que arrojó una ganancia neta de 57 millones de dólares, que fue compensada por la distribución de 100,3 millones de dólares en concepto de dividendos a nuestros accionistas, permitiendo de esta manera disminuir un 26% el patrimonio de la Sociedad respecto del cierre del ejercicio anterior.

Financial position

The Company is characterized by a solid financial position with broad credit lines, both local and foreign lines, highly-competitive financing rates, quickly realizable inventories, and very short-term receivables.

Working capital slipped significantly by USD 74.4 million as compared to the previous year, mainly due to the following:

- (i) Trade receivables: the decrease is related to the concentration of collections during the last few days of the year and the lower volume traded with respect to the previous period.
- (ii) Inventories and accounts payable, net: the variation in these two items, which are closely related, shows a decrease of USD 142.4 million, resulting from a lower plant stock and a producer with no intention to sell in the last quarter (after the soybean dollar), expecting the new harvest and better market conditions.
- (iii) Tax and customs credits (net): the decrease results almost entirely from the decrease in export duties pre-payments, generating a lower marketed volume in the last few months, and the VAT balance in favor, resulting from the purchase volume in the last three months, showed a significant decrease in relation to the same period the prior year.
- (iv) Other receivables, net: the decrease is mainly related to the decrease in open positions for commodities futures contracts and firm commitments, as recorded in the previous year.

The net financial debt decreased from USD 68.5 million at the end of March 2022 to USD 46.6 million at the end of March 2023, due to the low activity in Q4, which generated a lower sourcing of raw materials, and the lack of use of the funds for their purchase. This gave rise to the need to apply those funds to temporary placements to obtain the coverage of available funds.

Finally, shareholders' equity showed a net decrease of USD 42.9 million as a consequence of the good commercial, operating and financial performance that yielded a net profit of USD 57 million, offset by the distribution of USD 100.30 million as dividends to our shareholders, thus decreasing the Company's equity by 26% with respect to the previous year-end.

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
	(EN MILLONES DE DÓLARES) / (IN MILLIONS OF US DOLLARS)	
Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables	51,6	121,0
Inventarios / Inventories	115,1	187,4
Deudas comerciales / Trade payables	(149,0)	(382,1)
Créditos aduaneros e impositivos - neto / Tax and custos credits, net	21,7	123,8
Otros créditos - neto / Other receivables, net	18,4	82,4
Capital de trabajo / Working capital	57,8	132,5
Propiedad, planta, equipo e intangibles / Property, plant and equipment and intangible assets	93,7	96,1
Otros activos (pasivos) no corrientes - neto / Other noncurrent assets (liabilities), net	16,3	4,3
Activo no corriente - neto / Noncurrent assets, net	110,0	100,4
Deuda financiera neta / Net financial debt	46,6	68,8
Patrimonio / Equity	121,2	164,1



VII. Propuesta del Directorio respecto al destino de los resultados del ejercicio

Los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023 arrojan una ganancia neta de \$11.077.631 (en miles). Considerando los resultados no asignados y el monto total acumulado en la reserva para futura distribución de utilidades, el Directorio propone someter a consideración de los señores Accionistas la siguiente propuesta:

- Aprobar una distribución de dividendos en efectivo total por un importe tal que, ajustado por inflación de acuerdo con la Resolución General No. 777/2018 de la CNV, resulte en un monto total, conforme lo determine la Asamblea, que comprenda las siguientes sumas: (1) la suma de \$5.000.000.000 ya distribuida como dividendos anticipados en razón de la disposición del Directorio del 7 de febrero de 2023, la que ajustada al 31 de marzo de 2023 asciende a \$5.383.761.992 y tal como corresponda ajustar por inflación dicha suma a la fecha de la Asamblea en virtud de lo dispuesto por la Resolución General No. 777/2018 de la CNV y (2) un importe adicional tal que, ajustado por inflación de acuerdo con la Resolución General No. 777/2018 de la CNV, resulte un monto de hasta \$13.000.000.000, conforme lo determine la Asamblea, desahectando, de ser necesario, en forma parcial, la Reserva para futura distribución de utilidades con el objeto de complimentar con dicha distribución adicional de dividendos.
- Alternativamente, de existir excedente de los resultados en razón de lo resuelto por la Asamblea respecto del antes propuesto monto adicional de dividendos a distribuirse, luego de la distribución resuelta según lo establecido en (2) anterior, destinar dicho excedente a incrementar la Reserva para futura distribución de utilidades.
- Considerando adecuado el monto del capital actualmente en circulación, no efectuar propuesta alguna respecto de capitalizaciones de ganancias, reservas, de ajustes monetarios del capital ni de otros conceptos.

El directorio no propone capitalizaciones de ganancias ni ajustes monetarios del capital ni otros.

VIII. Vencimiento de mandatos

Conforme lo dispuesto por el artículo 12 del Estatuto Social de la Sociedad, ante la terminación de los mandatos de los directores titulares Juan Manuel Forn, Oscar Miguel Castro y Gabriel Casella, y el director suplente, Mariano Mazur, corresponde proceder a la elección de directores por el período de dos ejercicios.

Ante la terminación de los mandatos anuales de los síndicos titulares y suplentes, deberán elegirse por ese mismo término tres miembros titulares y tres miembros suplentes de la Comisión Fiscalizadora en los términos del artículo 284 de la Ley de Sociedades Comerciales.

El Directorio expresa su reconocimiento a los señores accionistas, clientes, proveedores y entidades financieras por su apoyo y confianza y, especialmente, al personal por su amplia colaboración.

El Directorio somete así a su consideración la gestión cumplida, con la convicción de haberla desarrollado dentro del marco del mandato conferido y en lineamientos con las obligaciones legales y estatutarias.

Ciudad de Buenos Aires, 30 de mayo de 2023

El Directorio

**Amancio Oneto**  
Director Titular

VII. Board of Directors' proposal on the use of profit for the year

The financial statements for the fiscal year ended March 31, 2023, show a net profit for around ARS 11.07 billion. Considering unappropriated retained earnings and the total amount accumulated in the reserve for the future distribution of earnings, the Board of Directors proposes submitting the following proposal for the consideration of the shareholders:

- Approving a total distribution of dividends in cash for an amount which, adjusted for inflation in accordance with CNV General Resolution No. 777/2018, and as determined by the Shareholders' Meeting, results in the following amounts: (1) ARS 5 billion already distributed as advance dividends by virtue by the Board of Directors' resolution dated February 7, 2023, which adjusted as of March 31, 2023, stands at about ARS 5.38 billion to be adjusted for inflation under CNV General Resolution No.777/2018 as of the Shareholders' Meeting date, and (2) an additional amount which adjusted under CNV General Resolution No. 777/2018 results in an amount of up to about ARS 13 billion, as determined by the Shareholders' Meeting, and partially reversing the reserve for the future distribution of earnings until reaching the total additional amount of dividends to be distributed.
- Alternatively, should there be surplus profit by virtue of the decision made by the Shareholders' Meeting regarding the additional amount of dividends proposed to be distributed, after the distribution resolved as per item (2) above, to earmark such surplus to increase the reserve for the future distribution of earnings.
- Considering that the current outstanding capital is adequate, not making any proposals regarding the capitalization of income, reserves, capital monetary adjustments or any other adjustments.

The Board of Directors does not make any proposals regarding the capitalization of profit, capital monetary adjustments or any other adjustments.

VIII. Expiry of terms of office

Under section 12 of the Company's by-laws, upon the expiry of the terms of office of the directors Juan Manuel Forn, Oscar Miguel Castro and Gabriel Casella, and of the alternate director Mariano Mazur, other directors should be elected for a term comprising two fiscal years.

Upon the expiry of the annual terms of office of statutory auditors and alternate statutory auditors, three statutory auditors and three alternate statutory auditors for the Statutory Audit Committee should be elected for the same term under the terms of section 284, Business Associations Law.

The Board of Directors would like to thank the shareholders, customers, suppliers and financial institutions for the support and trust and especially to its personnel, for the cooperation provided.

The Board of Directors submits its performance for your consideration, with the conviction of having met the duty conferred and in line with legal obligations and by-laws.

City of Buenos Aires,  
May 30, 2023

The Board of Directors

**Amancio Oneto**  
Director





19

ANEXO I CÓDIGO DE GOBIERNO  
SOCIETARIO

EXHIBIT I CORPORATE GOVERNANCE  
CODE







A) La función del directorio

Principios

- I. La compañía debe ser liderada por un Directorio profesional y capacitado que será el encargado de sentar las bases necesarias para asegurar el éxito sostenible de la compañía. El Directorio es el guardián de la compañía y de los derechos de todos sus Accionistas.
- II. El Directorio deberá ser el encargado de determinar y promover la cultura y valores corporativos. En su actuación, el Directorio deberá garantizar la observancia de los más altos estándares de ética e integridad en función del mejor interés de la compañía.
- III. El Directorio deberá ser el encargado de asegurar una estrategia inspirada en la visión y misión de la compañía, que se encuentre alineada a los valores y la cultura de la misma. El Directorio deberá involucrarse constructivamente con la gerencia para asegurar el correcto desarrollo, ejecución, monitoreo y modificación de la estrategia de la compañía.
- IV. El Directorio ejercerá control y supervisión permanente de la gestión de la compañía, asegurando que la gerencia tome acciones dirigidas a la implementación de la estrategia y al plan de negocios aprobado por el directorio.
- V. El Directorio deberá contar con mecanismos y políticas necesarias para ejercer su función y la de cada uno de sus miembros de forma eficiente y efectiva.

Prácticas:

- 1. El Directorio genera una cultura ética de trabajo y establece la visión, misión y valores de la compañía.  
  
Para el Grupo Perez Companc el fundamento del desarrollo y del éxito de una compañía es la adopción, identificación y fidelidad a unos valores y principios plasmados en su Filosofía Corporativa, que todas las empresas que lo integran deben adoptar con el fin de orientar los objetivos. En ese sentido el Directorio ha adoptado los valores y principios de la Filosofía Corporativa del Grupo Perez Companc que otorgan un sentido de dirección común para toda la organización, estableciendo pautas para el comportamiento.  
  
La motivación y el compromiso de todos con la filosofía, los valores y objetivos de la empresa, son siempre más importantes que los recursos económicos o técnicos de que se dispone.  
  
Uno de los principios fundamentales implica considerar a la empresa como un proyecto de realización económica, una comunidad de trabajo dirigida e integrada por personas, cuyo fin es cooperar al progreso moral, intelectual, profesional y

- material de quienes participan en ella y de la comunidad en la cual se desempeña.  
  
Molinos Agro cuenta con un Código de Conducta, que se sustenta en la filosofía corporativa del Grupo Perez Companc –visión, misión y principios de Molinos Agro– y constituye un marco de referencia para el comportamiento de todos los que forman parte de la empresa, internalizando valores como confiabilidad, excelencia, ética, credibilidad y transparencia. En el mismo se contemplan, entre otras, definiciones respecto a conflictos de intereses, la relación con accionistas, clientes, proveedores, competidores, la comunidad, el medio ambiente, etc.  
  
En noviembre de 2019, a fin de responder a cambios de contexto relevantes ocurridos a partir de la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas (la “Ley de Responsabilidad Penal”), el Directorio aprobó el Programa de Integridad, el que incluyó la nueva versión actualizada del Código de Conducta dando cumplimiento a dicha Ley y fue circularizado a todos los empleados para su suscripción, reforzando la cultura ética en Molinos Agro, en especial con relación a los apartados “Relación con los Gobiernos”, “Conflictos de Intereses”, “Información Confidencial de la Compañía”, “Cumplimiento de Normas”, “Ambiente de Control” e “Integridad de los Registros Contables”, siendo la ética uno de los pilares fundamentales de la filosofía del Grupo Pérez Companc.  
  
La visión y misión establecidas por la Dirección de la Sociedad se detallan a continuación:  
  
Nuestra visión: ser un participante relevante dentro de un grupo de empresas líderes para el desarrollo del futuro de la Argentina.  
  
Nuestra misión: ser un proveedor internacional de productos de la molienda de oleaginosas y exportación de cereales, para clientes independientes de escala relevante, basados en activos de clase mundial, innovación de punta y servicios de alta eficiencia.
- 2. El Directorio fija la estrategia general de la compañía y aprueba el plan estratégico que desarrolla la gerencia. Al hacerlo, el Directorio tiene en consideración factores ambientales, sociales y de gobierno societario. El Directorio supervisa su implementación mediante la utilización de indicadores clave de desempeño y teniendo en consideración el mejor interés de la compañía y todos sus accionistas.  
  
El Directorio ha aprobado formalmente el plan de negocio y presupuesto anual de la Sociedad para el Ejercicio 2023/24. Dicha información se sometió oportunamente a consideración de sus miembros para su revisión.  
  
El plan anual de negocios es elaborado con la participación colaborativa de todas las áreas de la Compañía. Ese primer documento es presentado para la consideración y revisión

A) Board duties

Principles

- I. The company should be led by a professional and trained Board of Directors that will set the grounds needed to ensure the company’s sustainable success. The Board of Directors safeguards the company and the rights of all its shareholders.
- II. The Board of Directors will determine and foster the corporate culture and values. In its performance, the Board should ensure the fulfillment of the highest ethics and integrity standards according to the company’s best interest.
- III. The Board should ensure a strategy inspired on the company’s vision and mission, which is aligned to its values and culture. It should participate constructively with management to ensure the correct development, performance, monitoring and amendment of the company’s strategy.
- IV. The Board should control and supervise the company’s management on an ongoing basis, ensuring that management takes action to implement the strategy and business plan approved by the Board.
- V. The Board should have the mechanisms and policies needed to execute its functions and that of each member efficiently.

Practices:

- 1. The Board of Directors establishes an ethic work culture and the Company’s vision, mission and values.  
  
For the Perez Companc Group, the foundations of a company’s success lie in adopting, identifying with and being faithful to the values and principles established in its corporate philosophy, which all the companies should adopt to orient their goals. In this regard, the Board of Directors adopted the values and principles of Perez Companc Group corporate philosophy, which provides a common direction for all the organization and establishes behavior guidelines.  
  
Everyone’s motivation and commitment to the Company’s philosophy, values and goals are always more important than the economic or technical resources that may be available.  
  
One of the main principles implies considering the company as an economic fulfillment project, a working community led and made up by people aimed at cooperating towards the moral, intellectual, professional and

- material advancement of those involved and that of the community where it works.  
  
Molinos Agro has a Code of Conduct based on the corporate philosophy of Perez Companc Group –Molinos Agro’s vision, mission and principles– which serves as a reference framework for the conduct of everyone who is part of the Company, internalizing values such as reliability, excellence, ethics, credibility and transparency. It considers, among other things, definitions about conflicts of interest, the relationship with shareholders, customers, suppliers, competitors, the community, the environment, etc.  
  
In November 2019, to respond to important changes in the context that took place as from the enactment of Artificial Persons Criminal Responsibility Law (the “Criminal Responsibility Law”), the Board of Directors approved the Integrity Program, which included the new updated version of the Code of Conduct in compliance with such law, and which was circulated to all employees for the subscription thereof, reinforcing Molinos Agro’s ethical culture, especially in connection with the sections “Relationship with governments”, “Conflicts of interest”, “Company confidential information”, “Compliance with the law”, “Control Environment” and “Integrity of books”: ethics is one of the fundamental pillars in Perez Companc Group’s philosophy.  
  
The vision and mission established by the Company’s Board is detailed below:  
  
Our vision: To be a relevant player within a group of leading companies in the future development of Argentina.  
  
Our mission: Be an international supplier of oilseed crushing and cereal exports for independent, important customer based on world-class assets, cutting-edge technology and high-efficiency services.
- 2. The Board does not set the company’s general strategy and approves the strategic plan designed by management. To such end, the Board weighs environmental, social and corporate governance factors. The Board of Directors supervises the implementation thereof by using key performance indicators and bearing in mind the best interest of the Company and all its shareholders.  
  
The Board of Directors formally approved the Company’s business plan and annual budget for fiscal 2023/24; the information was duly submitted for the consideration and review of all members.  
  
The annual business plan is prepared jointly with all Company areas; this first document is submitted for the Executive Committee’s consideration and review which,



del Comité Ejecutivo, quien luego de diversas reuniones de trabajo y análisis, somete la versión final del mismo a aprobación del Directorio.

Periódicamente los miembros del Directorio y el Comité Ejecutivo monitorean y evalúan el cumplimiento del presupuesto y plan de negocios aprobado, como así también la gestión social en general, dejando constancia del avance del mismo.

### 3. El Directorio supervisa a la gerencia y asegura que ésta desarrolle, implemente y mantenga un sistema adecuado de control interno con líneas de reporte claras.

En base a la misión, visión, estrategias y sus riesgos, la Sociedad cuenta con las descripciones de puestos de cada uno de los gerentes de primera línea estableciéndose asimismo para cada uno de ellos las métricas y parámetros de evaluación de desempeño considerando siempre objetivos cuantitativos, de comportamiento, de corto y largo plazo.

Aualmente se fijan objetivos de performance que son actualizados en función de las necesidades de la Sociedad. Dichos objetivos guardan relación con el plan de negocios y establecen metas cuantitativas y cualitativas, tanto a nivel global de empresa, como a nivel individual. La fijación se hace a principios del ejercicio económico y existe al menos una revisión formal (a mitad del ejercicio) y a final del ejercicio se culmina con una evaluación de desempeño basada en los resultados alcanzados de objetivos fijados sobre la gestión, las personas y el clima.

La Sociedad ha implementado un sistema de evaluación de comportamientos basado en un Feedback 270° (jefe-colaborador; colaborador-jefe; y entre terceros). Con los objetivos evaluamos el QUE y con el feedback 270° evaluamos el COMO. La revisión permanente de las políticas y los ajustes en los procedimientos hacen que los equipos de personas cuenten con los recursos para desempeñar su trabajo con autonomía y colaborando entre los equipos internos. Por otra parte, la Sociedad ha formado un Comité de Recursos Humanos dentro del ámbito de la Gerencia, del cual participan el Gerente de Capital Humano, el Gerente General y otros dos gerentes de primera línea, que define y realiza las tareas de los planes de desarrollo profesional del personal y su seguimiento, planificando el plan de sucesión.

Durante el ejercicio, se realizaron actividades de alineamiento con toda la organización y talleres ad hoc tendientes a asegurar que todos los Gerentes cuenten con la información estratégica relevante para liderar el desempeño y las compensaciones de sus equipos de trabajo. Debido al contexto particular que se ha vivido, se ha trabajado con los líderes para que logren un acercamiento especialmente profundo con sus equipos y lograr así un fortalecimiento del compromiso de cada uno de los colaboradores de la compañía para lograr llevar adelante un programa de trabajo muy exigente y en un contexto muy complejo.

Asimismo, se diseñó un programa de Desarrollo del que participan los líderes de la compañía para generarles más herramientas de conducción y liderazgo acordes al contexto actual y a los nuevos estándares de exigencia requeridos en este nuevo e incierto contexto. El objetivo es ir haciendo que este nuevo estilo de liderazgo se vaya integrando y se haga parte de la cultura de la compañía.

La evaluación de desempeño de los gerentes de primera línea y el cumplimiento de los objetivos a ellos fijados es realizada semestralmente por el Gerente de Capital Humano, en conjunto con el Gerente General de Molinos Agro y es informada a los miembros del Directorio.

En Molinos Agro, la primera línea de defensa se compone de equipos gerenciales de primera línea, dueña de los procesos (cadena de valor) y responsables de gestionar los riesgos y controles. Cada área de negocio de la compañía tiene la principal responsabilidad en materia de control: evalúan, controlan y mitigan los riesgos, orientando el desarrollo y la implementación de políticas y procedimientos internos y aseguran que sus actividades sean coherentes con las metas y objetivos de la organización.

Respecto de las reuniones de Directorio, todos los miembros participan de las mismas, incentivándose un ámbito de discusión objetivo, con discusiones abiertas y sinceras sobre el desempeño de la gerencia y sus propuestas con respecto a la estrategia y acciones que derivan de esta.

### 4. El Directorio diseña las estructuras y prácticas de gobierno societario, designa al responsable de su implementación, monitorea la efectividad de las mismas y sugiere cambios en caso de ser necesarios.

El Directorio de la Sociedad se ocupa de coordinar eficientemente la relación entre inversores, gerentes y su propio funcionamiento.

El Directorio de la Sociedad monitorea y supervisa periódicamente la evolución de la Compañía y sus negocios, definiendo la implementación de nuevas prácticas en materia de gobierno societario.

El Directorio delega funciones en la Gerencia de Legales y Compliance, que cumple las funciones de Secretaría Corporativa, siendo la responsable de cuestiones formales del gobierno societario.

En función de lo establecido en el artículo 12 del Estatuto Social, el Directorio designa a los integrantes del Comité de Auditoría. En la actualidad, la sociedad considera que no resulta necesario contar con otros comités en el ámbito del Directorio.

### 5. Los miembros del Directorio tienen suficiente tiempo para ejercer sus funciones de forma profesional y eficiente. El Directorio y sus comités tienen reglas claras y formalizadas para su funcionamiento y organización, las cuales son divulgadas a través de la página web de la compañía.

after several work meetings and analyses, submits the final version to the Board of Directors for approval.

On a regular basis, Board members and the Executive Committee monitor and assess compliance of the approved budget and business plan, as well as corporate management performance in general, evidencing their progress in meeting minutes.

### 3. The Board of Directors supervises management and ensures that it develops, implements and maintains an adequate internal control system with clear reporting lines.

Based on its mission, vision, strategy and risks, the Company sets out the job descriptions for each top manager, as well as the metrics and performance assessment parameters considering quantitative and behavioral objectives, both for the short and the long term.

Annual performance goals are set every year, and they are updated based on the Company's needs. Such goals are related to the business plan and establish quantitative and qualitative targets, both at global and corporate levels, and at an individual level. These goals are set at the beginning of the fiscal year and there is at least one formal review (at mid-fiscal year). At year-end, a performance assessment is conducted on the basis of the results obtained as compared with the goals set concerning management, people and climate.

The Company implemented a system to assess behavior based on 270-degree feedback (head-employee, employee-head, and between third parties). The goals allow us to assess WHAT and 270-degree feedback allows us to assess HOW. The ongoing review of the policies and the adjustments to procedures allow teams to have the resources to perform their work in a self-sufficient manner and in collaboration with internal teams. On the other hand, the Company formed a Human Resources Committee within the realm of the Management which is made up by the Human Capital Manager, the General Manager and two top managers who define and engage in the tasks related to personnel professional development plans and the follow-up thereof, designing the succession plan.

During the year, it carried out activities with all the organization and ad hoc workshops to ensure that all managers have important strategic information to lead the performance and compensation of their work teams. Due to the particular context, we worked with leaders for them to get really close to their teams and thus strengthen the commitment of each Company associate to carry out a very strict working program within a very difficult context.

A development program was also designed for Company leaders, so that they may have more management and leadership tools in accordance with the current context and the new standards required within these new and uncertain conditions. The purpose is to cause this new leadership style to be integrated and become part of the Company's culture.

The performance assessment of every top manager and whether they meet their objectives is performed every six months by the Human Capital Manager together with Molinos Agro's General Manager, and reported to Board members.

In Molinos Agro, the first defense line is made up of top management teams, process owners (value chain), and of the persons in charge of managing risks and controls. Business units are mainly responsible for control issues: they assess, control and mitigate risks, guide the development and implementation of internal policies and procedures, and ensure that their activities are consistent with the organization's goals and objectives.

All the Board of Directors members participate in the meetings, which promote an objective debate with open and honest discussions on management's performance and their proposals with respect to the strategy and the actions arising from it.

### 4. The Board of Directors designs corporate governance structures and practices, appoints the person responsible for implementing them, monitors their effectiveness and suggest changes, if necessary.

The Company's Board of Directors effectively coordinates the relationship between investors, managers, as well as its own operation.

The Company's Board of Directors regularly monitors and supervises the advances of the Company and its businesses, defining the implementation of new corporate governance practices.

The Board of Directors delegates duties to the Legal Affairs and Compliance Management which fulfills corporate secretariat duties; it is in charge of formal issues related to corporate governance.

As established in section 12 of Company bylaws, the Board of Directors appoints the Audit Committee's members. At present, the Company considers that it is not necessary to have an Appointments Committee.

### 5. Board members have sufficient time to perform their duties in a professional and efficient manner. The Board and their committees have clear and formal rules of operation and organization, which are disclosed through the company's website.



En la Sociedad existen mecanismos destinados a garantizar que el Directorio cuente, con la suficiente antelación, con las herramientas e información necesaria para la toma de decisiones y el ejercicio de su gestión. A tal efecto, es frecuente que el Directorio convoque a sus reuniones a los gerentes de la Sociedad a fin de canalizar consultas y acceder a aquella información relevante para la toma de decisiones.

Los miembros del Directorio mantienen asistencia casi perfecta a las distintas reuniones que son convocados, y se preparan con anterioridad para cada una de ellas mediante la lectura y análisis de la información y documentos provistos con antelación por la Secretaría Corporativa, teniendo el tiempo suficiente para hacer todo tipo de consultas. Todos ellos participan activamente de las reuniones de Directorio, desarrollando sus funciones en un ambiente de transparencia que propicia la toma de decisiones.

El Directorio entiende que el hecho que los directores desempeñen funciones como tales en un número limitado de otras entidades no afecta su desempeño dado que su elección se fundamenta en la versación en temas empresarios, financieros y contables con la que cuentan las personas seleccionadas para ocupar estos cargos. Sin perjuicio de ello, la posibilidad de participar en el directorio o sindicaturas de otras sociedades es admitida siempre y cuando la actividad de las mismas no esté en competencia con las actividades desarrolladas por la Sociedad.

Si bien las funciones y responsabilidades de los miembros del Directorio están previstas en el Estatuto Social y en la Ley General de Sociedades, el Directorio continúa analizando la conveniencia de formalizar las reglas que gobiernan su accionar, mediante la redacción de un reglamento que incluya al menos: (i) responsabilidades y funciones de sus miembros; (ii) procedimientos de trabajo (preparación de la agenda, distribución anticipada, quórum, paquete de información, etc.); y (iii) reglas de conducta durante las reuniones del Directorio.

La integración del Directorio, así como la composición del Comité de Auditoría, se publica en el sitio web de la Sociedad.

B) la presidencia en el directorio y la secretaría corporativa

Principios

VI. El Presidente del Directorio es el encargado de velar por el cumplimiento efectivo de las funciones del Directorio y de liderar a sus miembros. Deberá generar una dinámica positiva de trabajo y promover la participación constructiva de sus miembros, así como garantizar que los miembros cuenten con los elementos e información necesaria para la toma de decisiones. Ello también aplica a los Presidentes de cada comité del Directorio en cuanto a la labor que les corresponde.

VII. El Presidente del Directorio deberá liderar procesos y establecer estructuras buscando el compromiso, objetividad y competencia de los miembros del Directorio, así como el mejor funcionamiento del órgano en su conjunto y su evolución conforme a las necesidades de la compañía.

VIII. El Presidente del Directorio deberá velar por que el Directorio en su totalidad esté involucrado y sea responsable por la sucesión del gerente general.

Prácticas:

6. El Presidente del Directorio es responsable de la buena organización de las reuniones del Directorio, prepara el orden del día asegurando la colaboración de los demás miembros y asegura que estos reciban los materiales necesarios con tiempo suficiente para participar de manera eficiente e informada en las reuniones. Los Presidentes de los comités tienen las mismas responsabilidades para sus reuniones.

El Presidente del Directorio es el responsable de dirigir y organizar las reuniones de Directorio y la Asamblea de Accionistas, contando para ello con la asistencia de la Secretaría Corporativa.

La Gerencia de Legales y Compliance ejerce el rol de Secretaría Corporativa, procurando que el Directorio siga los procedimientos correctos y que cumpla con sus obligaciones legales, normativas y estatutarias. La Secretaría Corporativa también asiste al Presidente en la organización de las actividades del Directorio (incluyendo la información, la preparación de la agenda y la presentación de informes de las reuniones).

El Presidente del Directorio se cerciora que los Directores sean convocados con el tiempo necesario y reciban junto con el orden del día, paquetes de información completos, claros y concisos; y garantiza que la redacción de las actas refleje claramente la discusión y toma de decisiones.

La Secretaría Corporativa, en el desempeño de sus funciones, también se ocupa de asistir al Presidente del Comité de Auditoría en la organización de las actividades de dicho Comité, con las mismas responsabilidades que lo hace para el Directorio.

7. El Presidente del Directorio vela por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual.

Todos los miembros del Directorio cumplen rigurosamente y en forma completa las previsiones del estatuto social.

El Directorio prepara anualmente la memoria donde se exponen en forma integral los resultados de su gestión y se brinda un diagnóstico del grado de cumplimiento de las políticas referidas al plan de negocios, objetivos de gestión y política de inversiones y financiación, entre otras.

The Company has several mechanisms in place ensuring that the Board of Directors has all the tools and information necessary in due time to make decisions and act as required within their area of competence. It is frequent that the Board calls on the Company's managers to attend the meetings to channel inquiries and access relevant information to make decisions.

Board members have almost perfect attendance at the different meetings they are invited to, and they prepare in advance for each of them by reading and analyzing the information and documents previously provided by the Corporate Secretariat, so that they may have sufficient time to make any inquiries. All of them actively participate in Board meetings and fulfill their duties in a transparent environment that fosters decision-making.

The Board understands that the fact that directors carry out tasks as such in a limited number of issuing institutions does not affect their performance since they are chosen due to their expertise on business, financial and accounting matters enabling them to fulfil these positions. However, the possibility of participating in other companies' board or statutory auditor committee is accepted provided that the activity does not compete with the activities carried out by the Company.

Although Board members' duties and responsibilities are established in the Company's bylaws and in Argentine General Business Associations Law, the Board of Directors is still analyzing whether it is convenient to memorialize the rules governing their actions by drafting a written regulation including at least the following: (i) member responsibilities and duties, (ii) work procedures (agenda preparation, early distribution, quorum, information package, among others), and (iii) rules of conduct during Board meetings.

The structure of the Board of Directors and the Audit Committee is published on the Company's website.

B) The board's chairperson and corporate secretary

Principles

VI. The Board's chairperson ensures actual compliance with Board duties and leads its members. It should build a positive work culture and foster the constructive involvement of its members, as well as make sure that members are provided with the elements and information needed to make decisions. This also applies to the duties to be fulfilled by the chairpersons of each Board committee.

VII. The Board's chairperson should lead the processes and establish structures based on the Board members' commitment, objectivity and competence, as well as the better overall performance of the board and its evolution based on the company's needs.

VIII. The Board's chairperson should guarantee that the board is fully involved, and is in charge of, the general manager's succession.

Practices:

6. The Board's chairperson is in charge of properly organizing Board meetings; preparing the agenda ensuring the collaboration of other members, and making sure that all members are provided with the materials needed in due time to attend the meetings in an efficient and informed manner. The chairpersons of the committees have the same responsibilities for their meetings.

The Board's chairperson is in charge of managing and organizing Board of Directors' and Shareholders' Meetings with the Corporate Secretariat's assistance.

The Legal Affairs and Compliance Department Management, seeking that the Board follow the adequate procedures and comply with its legal and regulatory obligations, and bylaws. The Corporate Secretariat also assists the chairperson in organizing the Board's activities (including preparing the information and the agenda, and delivering presentations at the meetings).

The Board's chairperson ensures that Directors are called sufficiently in advance and that they receive, together with the meeting agenda, complete, clear and concise information packages, and ensures that the meeting minutes clearly reflect the debate and decisions made.

In performing its duties, the Corporate Secretariat is also in charge of assisting the Audit Committee's chairperson in organizing the committee's activities, with the same responsibilities it has towards the Board of Directors.

7. The Board's chairperson ensures the correct internal operation of the Board by implementing annual formal assessment processes.

All the Board members meet the bylaws strictly and fully.

The Board prepares the Letter to the Shareholders annually whereby the outcomes of the administration are disclosed comprehensively, as well as a diagnosis of the degree of compliance with the policies regarding the business plan, management objectives and investment and financing policy, among others.



Por su parte, si bien la asamblea de accionistas no realiza una evaluación del cumplimiento de objetivos por parte del Directorio, ésta aprueba su gestión y los estados financieros de la Sociedad, junto con la memoria y el informe sobre el código de gobierno societario.

El Directorio no ha establecido un proceso formal de evaluación de su propio desempeño.

**8. El Presidente genera un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegura que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.**

El Presidente lidera al Directorio y vela porque sea un entorno ordenado, propicio para el diálogo y la crítica constructiva, donde todos los miembros estén suficientemente informados como para expresar sus opiniones.

El Directorio y el Comité Ejecutivo, integrado por los gerentes de primera línea de cada área estratégica de la compañía, trabajan en conjunto para definir el tiempo de anticipación, tipo y cantidad de información a ser proporcionada al Directorio.

El Presidente procura que los Directores, para poder ejercer sus funciones, se capaciten y mantengan actualizados, para poder contribuir en las decisiones.

Molinos Agro, en el marco de las normas y políticas referidas a la capacitación continua de directores y gerentes de primera línea, lleva a cabo programas de actualización en temas vinculados a la legislación, política, economía, compliance, regulaciones, seguridad de la información y/o cualquier otra materia que pueda resultar de interés para los miembros del Directorio y los gerentes de la Sociedad.

La política de capacitación y entrenamiento continuo para directores y gerentes de primera línea se enmarca en el concepto de autodesarrollo, focalizado en las áreas de mejora identificadas a través de reuniones de feedback u otros instrumentos de diagnóstico. En este sentido, los directores y gerentes de primera línea asisten a cursos, congresos y charlas según lo consideren pertinente para su desarrollo. Además, Molinos Agro cuenta con programas especialmente diseñados que apuntan a consolidar a directores y gerentes en su rol y seguir construyendo la cultura organizacional.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023 se realizaron jornadas de actualización y desarrollo de conocimientos y habilidades con los gerentes de primera línea miembros del Comité Ejecutivo. Además, desarrollaron durante todo el año, con apoyo de coaches especializados, actividades de fortalecimiento de equipo y diseño de estrategias de negocio. Se redactaron documentos específicos que constituyen las bases para el alineamiento de la organización en los próximos años.

Por otro lado, algunos miembros del Comité Ejecutivo realizaron cursos de actualización y desarrollo de competencias específicas de su rol y responsabilidad en Institutos y Universidad del extranjero.

Asimismo, el área de capacitación interna de la Sociedad gestiona programas anuales orientados a desarrollar comportamientos organizacionales y técnicas, destinados a todos los miembros de la compañía. Estos programas están integrados por actividades, internas o externas a la organización, cuya participación está supeditada a requerimientos individuales u organizacionales, según necesidades detectadas en relación al perfil requerido para el ejercicio del rol esperado.

**9. La Secretaría Corporativa apoya al Presidente del Directorio en la administración efectiva del Directorio y colabora en la comunicación entre accionistas, Directorio y gerencia.**

Como se dijo anteriormente, si bien no hay una designación formal del Directorio, la Secretaría Corporativa es llevada a cabo por la Gerencia de Legales y Compliance, que cuenta con conocimientos legales, del negocio y de la industria donde opera la compañía.

El Presidente del Directorio delega en la Secretaría Corporativa las funciones de índole administrativa, fundamentalmente del armado del paquete de información, para su presentación en tiempo y de manera clara y concisa para simplificar la preparación de los Directores, como así también el Presidente delega en la Secretaría Corporativa la redacción de las actas de las reuniones.

La Secretaría Corporativa también se ocupa de mantener una línea de comunicación fluida entre los Directores y la gerencia, la compañía y sus inversores, y la compañía y sus grupos de interés.

Otra de las funciones de la Secretaría Corporativa es la organización de las Asambleas de Accionistas, procurando la participación de todos los Directores en la misma.

**10. El Presidente del Directorio asegura la participación de todos sus miembros en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión para el gerente general de la compañía.**

A efectos del desarrollo de planes de sucesión de gerentes de primera línea, la Sociedad llevó adelante un plan de acción específico de desarrollo en esa dirección. Dicho proceso fue implementado por consultoras externas e incluyó reuniones de coaching con todos los participantes. Se finalizó el proceso de identificación de cuadros de sucesión de los gerentes de primera línea con sus respectivos planes de desarrollo personalizados, para que las personas implicadas adquirieran las competencias esperadas en cada una de las posiciones. Durante el ejercicio 2022/23 se prosiguió en la implementación de dichos planes.

In addition and although the Shareholders' Meeting does not evaluate whether the Board has met the goals, it is in charge of approving its management and the Company's financial statements, along with the Letter to the Shareholders and the report on the corporate governance code.

The Board established no formal process to assess its performance.

**8. The chairperson promotes a positive and constructive space for all Board members and makes sure that they receive ongoing training to stay current and meet their duties duly.**

The chairperson leads the Board and sees that it is an orderly environment open to dialogue and constructive criticism, where all members are well-informed and express their opinions.

The Board of Directors and the Executive Committee, made up by the top managers of each strategic area, work together to define the time in advance, type and amount of information to be provided to the Board.

The chairperson sees that the Directors receive training and stay current to perform their duties and contribute to the decisions.

In the context of the standards and policies regarding the ongoing training of directors and top managers, Molinos Agro carries out training programs on issues related to legislation, politics, economics, compliance, regulations, information security and/or any other issue that may be of interest for the members of the Company's directors and managers.

The ongoing training policy aimed at directors and top managers aims at self-development and it focuses on the improvement areas identified in feedback meetings or other diagnosis tools. Directors and top managers attend to courses, congresses and seminars considered to be relevant for their development. In addition, Molinos Agro has specially designed programs aimed at consolidating the roles of directors and managers and continuing to build the organizational culture.

During the year ended March 31, 2023, refresher courses for developing the knowledge and skills of top managers and members of the Executive Committee were conducted. Activities aimed at strengthening teams and designing business strategies were also organized throughout the fiscal year, supported by specialized coaches. The Company drafted specific documents which constitute the basis for the organization's alignment over the next few years.

In addition, some of the Executive Committee members attended refresher courses and courses for developing specific competencies for their roles and duties in foreign institutes and colleges.

In addition, the Company's internal training area manages annual programs aimed at developing organizational behavior and techniques for all company members. These programs include internal or external activities, the involvement of which is dependent upon individual or organization requirements based on the needs detected regarding the profile requested to carry out the expected functions.

**9. The Corporate Secretariat supports the Board's chairperson in efficiently managing the Board and collaborates in the communication with shareholders, directors and managers.**

As previously mentioned, although it is not formally appointed by the Board of Directors, corporate secretariat duties are performed by the Legal Affairs and Compliance Management, who has knowledge on legal and business aspects, and on the industry where the Company operates.

The chairperson of the Board of Directors delegates administrative duties to the Corporate Secretariat, mainly those related to preparing the information package in due time in a clear and concise manner, so that Directors are easily prepared, and the chairperson also delegates the drafting of meeting minutes to the Corporate Secretariat.

The Corporate Secretariat is also in charge of maintaining a fluid communication between the Directors, management, the Company and its investors, and between the Company and its stakeholders.

Another of the duties carried out by the Corporate Secretariat is to organize Shareholders' meetings ensuring the participation of all Directors.

**10. The Board's chairperson ensures the involvement of all its members in developing and approving a succession plan for the company's general manager.**

To develop top managers' succession plans, the Company performed a specific development action towards that direction. The process was implemented by external consulting companies and included coaching meetings with all participants. The process for identifying succession charts for top managers with the related customized development plans, so that the persons involved may acquire the skills expected for each job. During fiscal year 2022/23, the implementation of such plans continued.

Por otra parte, la Sociedad ha formado un Comité de Recursos Humanos dentro del ámbito de la Gerencia, del cual participan el Gerente de Capital Humano y el Gerente General, que define y realiza las tareas de los planes de desarrollo profesional del personal y su seguimiento, planificando el plan de sucesión.

Adicionalmente los gerentes de primera línea participaron de una iniciativa del Grupo Perez Companc de desarrollo de alta dirección en la que con la metodología de evaluaciones sistemáticas se identifican fortalezas y oportunidades individuales. Cada uno de los participantes diseñó un plan de acción personalizado para continuar su desarrollo. Con el propósito de proyectar las necesidades de más largo plazo, se analizaron también las posibles sucesiones para los cuadros ejecutivos. Esto devino también en un plan de desarrollo para apoyar el crecimiento de aquellos Gerentes en condiciones de continuar su maduración en la empresa.

C) Composición, nominación y sucesión del directorio

Principios

IX. El Directorio deberá contar con niveles adecuados de independencia y diversidad que le permitan tomar decisiones en pos del mejor interés de la compañía, evitando el pensamiento de grupo y la toma de decisiones por individuos o grupos dominantes dentro del Directorio.

X. El Directorio deberá asegurar que la compañía cuenta con procedimientos formales para la propuesta y nominación de candidatos para ocupar cargos en el Directorio en el marco de un plan de sucesión.

Prácticas:

11. El Directorio tiene al menos dos miembros que poseen el carácter de independientes de acuerdo con los criterios vigentes establecidos por la Comisión Nacional de Valores.

El Directorio de la Sociedad se encuentra integrado por un total de seis directores titulares, de los cuales dos revisten el carácter de independientes de acuerdo con los criterios vigentes establecidos por la Comisión Nacional de Valores.

Respecto a la proporción de miembros ejecutivos, sin perjuicio de que la Sociedad no posee un comité ejecutivo dentro de la esfera del Directorio (sino a nivel gerencial), los Directores supervisan la marcha de los negocios y se encuentran activamente involucrados en la toma de decisiones.

12. La compañía cuenta con un Comité de Nominaciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros y es presidido por un director independiente. De presidir el Co-

mité de Nominaciones, el Presidente del Directorio se abstendrá de participar frente al tratamiento de la designación de su propio sucesor.

En la actualidad, la Sociedad considera que no resulta necesario contar con un Comité de Nominaciones.

13. El Directorio, a través del Comité de Nominaciones, desarrolla un plan de sucesión para sus miembros que guía el proceso de preselección de candidatos para ocupar vacantes y tiene en consideración las recomendaciones no vinculantes realizadas por sus miembros, el Gerente General y los Accionistas.

El Directorio no desarrolla planes de sucesión para sus miembros.

14. El Directorio implementa un programa de orientación para sus nuevos miembros electos.

El Presidente del Directorio delegó en la Secretaría Corporativa la coordinación del proceso de orientación e inducción de los nuevos integrantes del Directorio que se incorporen. La Secretaría Corporativa coordina el proceso y se ocupa de presentar al nuevo director al resto de los gerentes, organizando visitas a las oficinas, plantas industriales, entrevistas con personal clave y el envío de documentación con anticipación a la primera reunión.

D) Remuneración

Principios

XI. El Directorio deberá generar incentivos a través de la remuneración para alinear a la gerencia – liderada por el gerente general- y al mismo Directorio con los intereses de largo plazo de la compañía de manera tal que todos los directores cumplan con sus obligaciones respecto a todos sus accionistas de forma equitativa.

Prácticas:

15. La compañía cuenta con un Comité de Remuneraciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros. Los miembros son en su totalidad independientes o no ejecutivos.

La Sociedad no cuenta con un Comité de Remuneraciones. La conveniencia de la implementación de dicho Comité continúa bajo análisis por parte de la Sociedad.

16. El Directorio, a través del Comité de Remuneraciones, establece una política de remuneración para el gerente general y miembros del Directorio.

Si bien la Sociedad no ha implementado hasta el momento la creación de un Comité de Remuneraciones, se llevan adelante

On the other hand, the Company formed a Human Resources Committee within the realm of the Management which is made up by the Human Capital Manager, and the General Manager, that defines and engages in the tasks related to personnel professional development plans and the follow-up thereof, designing the succession plan.

In addition, top managers participated of an initiative carried out by the Pérez Companc Group for developing top managers whereby systematic assessments allow identifying strengths and individual opportunities. Each participant designed a customized action plan to continue their development. To project long-term needs, we also analyzed the potential successors to top management. This also entailed a development plan aimed at supporting the development of the managers in a position to continue furthering their career in the company.

C) Structure, appointment and succession of board members

Principles

IX. The Board should have proper independence and diversity levels to make decisions in the company's best interest, avoiding groupthink and decision-making by dominant individuals or groups within the Board.

X. The Board should ensure that the company adopts formal procedures to propose and appoint candidates to hold office in the Board under a succession plan.

Practices:

11. The Board has at least two members that are independent in agreement with the effective CNV criteria.

The Company's Board is made up of six directors, out of which two are independent auditors based on CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

Regarding the proportion of executive members, although the Company does not have an executive committee within the sphere of the Board (but rather at management level), the Directors oversee business progress and are involved in making decisions.

12. The company has an Appointment Committee that is made up of 3 (three) members and is presided over by an independent director. Should it preside over the

Appointment Committee, the Board's chairperson will refrain from participating in the debate concerning the appointment of his/her own successor.

At present, the Company considers that it is not necessary to have an Appointments Committee.

13. The Board, through the Appointment Committee, drafts a succession plan for its members that guides the candidate shortlisting process to fill in vacancies and considers the nonbinding recommendations made by its members, general managers and shareholders.

The Board develops no succession plans for its members.

14. The Board implements a program to guide its new members.

The chairperson of the Board of Directors delegated to the Corporate Secretariat the coordination tasks related to the orientation and induction training process aimed at new Board members. The Corporate Secretariat coordinates the process and presents the new director to the rest of the managers, organize visits to offices, industrial plants, and interviews with key personnel, and send documentation before the first meeting.

D) Compensation

Principles

XI. The Board should generate incentive compensation to align management –led by the general manager– and the Board with the company's long-term interests so that all directors meet their obligations to their shareholders in an even manner.

Practices:

15. The Company has a Compensation Committee that is made up of at least 3 (three) members. All members are independent or nonexecutive.

The Company does not have a Compensations Committee. The Company is still considering whether implementing such Committee is convenient.

16. The Board, through the Compensation Committee, establishes a compensation policy for the general manager and Board members.

Although the Company has not created a Compensations Committee so far, it does implement the following





las siguientes prácticas (i) con relación a las remuneraciones de los Directores, su razonabilidad es considerada por el Comité de Auditoría, quien emite un informe anual respecto de la adecuación a las prácticas de mercado, el cual es presentado al Directorio y puesto a disposición previo a la celebración de la Asamblea de Accionistas en la que se aprueban los mismos y (ii) con relación a todos los niveles gerenciales y no gerenciales, la Sociedad cuenta con una “Política de Compensaciones” que pretende constituir un vehículo para atraer, fidelizar y desarrollar al personal, orientándolo a la estrategia del negocio de la Sociedad.

Los objetivos principales de esta Política consisten en establecer niveles de remuneraciones internamente equitativos y externamente competitivos; administrar las remuneraciones de forma que el personal con mejor desempeño obtenga, dentro del marco establecido, una mayor compensación, incentivando de esta manera desempeños superiores; así como administrar internamente los beneficios bajo parámetros establecidos, en base a la estructura salarial.

E) Ambiente de control

Principios

**XII.** El Directorio debe asegurar la existencia de un ambiente de control, compuesto por controles internos desarrollados por la gerencia, la auditoría interna, la gestión de riesgos, el cumplimiento regulatorio y la auditoría externa, que establezca las líneas de defensa necesarias para asegurar la integridad en las operaciones de la compañía y de sus reportes financieros.

**XIII.** El Directorio deberá asegurar la existencia de un sistema de gestión integral de riesgos que permita a la gerencia y al Directorio dirigir eficientemente a la compañía hacia sus objetivos estratégicos.

**XIV.** El Directorio deberá asegurar la existencia de una persona o departamento (según el tamaño y complejidad del negocio, la naturaleza de sus operaciones y los riesgos a los cuales se enfrenta) encargado de la auditoría interna de la compañía. Esta auditoría, para evaluar y auditar los controles internos, los procesos de gobierno societario y la gestión de riesgo de la compañía, debe ser independiente y objetiva y tener sus líneas de reporte claramente establecidas.

**XV.** El Comité de Auditoría del Directorio estará compuesto por miembros calificados y experimentados, y deberá cumplir con sus funciones de forma transparente e independiente.

**XVI.** El Directorio deberá establecer procedimientos adecuados para velar por la actuación independiente y efectiva de los Auditores Externos.

Prácticas:

**17.** El Directorio determina el apetito de riesgo de la compañía y además supervisa y garantiza la existencia de un sistema integral de gestión de riesgos que identifique, evalúe, decida el curso de acción y monitoree los riesgos a los que se enfrenta la compañía, incluyendo -entre otros- los riesgos medioambientales, sociales y aquellos inherentes al negocio en el corto y largo plazo.

La Sociedad cuenta con una “Política de Riesgo” aprobada anualmente por el Directorio a través de la cual se definen limitaciones a los niveles de exposición de la compañía (a) en operaciones de originación de materias primas (trading de commodities), y (b) en las operaciones financieras. El cumplimiento de la Política de Riesgo es monitoreado por las Gerencias de Administración y Control de Gestión en forma mensual. Por su parte, el Comité de Riesgos de la Sociedad sirve de apoyo al monitoreo realizado por el Directorio al intervenir en aquellas situaciones específicamente previstas en dicha política.

Adicionalmente, la Sociedad ha adoptado las siguientes medidas: (i) la auditoría periódica por parte de la Gerencia de Auditoría Interna de los procesos considerados críticos en la Sociedad y sus subsidiarias, que comprende las áreas de negocios, operativas y de administración general de la Sociedad, (ii) el seguimiento de la “Política de Seguridad de la Información” cuyo fin consiste en especificar los requerimientos mínimos y obligatorios para el uso correcto y la protección de la información, además de proveer un marco para todas las actividades relacionadas con la seguridad de la información dentro de la Sociedad, (iii) la realización de presentaciones a los miembros del Comité de Auditoría informando acerca de (a) la gestión de la Gerencia de Auditoría Interna (incluyendo sin limitación, opiniones acerca de las revisiones realizadas, las denuncias recibidas, el cumplimiento de las acciones sugeridas para mitigar los riesgos identificados y demás tareas de control), y (b) en forma previa a la presentación de los estados contables, las conclusiones de las revisiones y auditorías externas, como así también las políticas de independencia y calidad de los auditores externos.

Cabe destacar que la Sociedad posee un sistema de control interno adecuadamente diseñado para prevenir y detectar riesgos. En particular, los aspectos de control interno dirigidos a generar información contable son evaluados sobre bases anuales por la Gerencia de Auditoría Interna de la Sociedad y los auditores externos independientes. La evaluación y gestión de riesgos es llevada a cabo por el Directorio, el Comité de Auditoría, la Primera Línea Gerencial, la Gerencia de Legales y Compliance y la Gerencia de Auditoría Interna en un proceso de interacción constante que involucra cuestiones de relevancia para la Sociedad en el corto, mediano y largo plazo.

Luego de la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal, se asignó a la Gerencia de Legales y Compliance y a la Gerencia

practices: (i) the fairness of directors’ compensation is considered by the Audit Committee, which issues an annual report on alignment with market practices that is submitted to the Board of Directors and made available prior to the Shareholders’ Meeting in charge of the approval and (ii) as regards managerial and nonmanagerial levels, the Company has a “Compensation Policy” aimed at building a vehicle to attract, engage and develop personnel, with an aim to the Company’s business strategy.

The main objectives of this Policy are to establish compensation levels that should be internally equitable and externally competitive; manage compensation in such a way that employees with a better performance may obtain a higher compensation within the established framework, encouraging better performance; internally manage benefits under predetermined parameters, based on the salary structure.

E) Control environment

Principles

**XII.** The Board should foster a control environment made up of internal controls designed by management, internal audit, risk management, regulatory compliance and external audit, that establish the defense lines needed to ensure the integrity of the company’s transactions and their financial reports.

**XIII.** The Board should ensure the adoption of a comprehensive risk management system that allows management and the Board to lead the company efficiently towards achieving its strategic goals.

**XIV.** The Board should ensure that a person or department (according to the size and complexity of the business, the nature of its transactions and the risks faced) engages in the company’s internal audit. This audit, to assess and audit the company’s internal controls, corporate governance processes and risk management, should be independent and objective, and have well-defined reporting lines.

**XV.** The Board’s Audit Committee will be made up of qualified and experienced members, and should comply with all its duties in a transparent and independent manner.

**XVI.** The Board should establish proper procedures to ensure the external auditors’ independent and efficient performance.

Practices:

**17.** The Board determines the Bank’s risk appetite and supervises and ensures the adoption of a comprehensive risk management policy that identifies, assesses, decides the course of action and monitors the risks faced by the Bank, including, among others, environmental, social and short- and long-term inherent business risks.

The Company has a “Risk policy” annually approved by the Board of Directors which defines restrictions regarding the Company’s exposure in connection with (a) transactions involving the sourcing of raw materials (the trading of commodities), and (b) financial transactions. Compliance with the Risk Policy is monitored by Administration Management and Management Control every month. In addition, the Company’s Risk Committee supports the monitoring conducted by the Board by intervening in specific situations set forth in such policy.

In addition, the Company has adopted the following measures: (i) performing a regular internal audit by the Internal Audit Management on the processes considered to be critical for the Company and its subsidiaries, comprising the business, operating and general management areas, (ii) performing a follow up of the “Information Security Policy”, which is aimed at specifying the minimum and statutory requirements for correctly using and protecting the information within the Company and providing a framework for all the activities related to information security within the Company, (iii) delivering presentations to the members of the Audit Committee informing about (a) Internal Management actions (including, but not limited to opinions on the reviews performed, claims received, compliance with the recommended actions to mitigate the identified risks, as well as other control tasks), and (b) prior to the filing of financial statements, presenting the conclusions of external reviews and audits, as well as the external auditors’ independence and quality policies.

The Company has an internal control system properly designed for preventing and detecting risks. In particular, the internal control aspects aimed at generating accounting information are assessed on an annual basis by the Company’s Internal Audit Management and independent external auditors. Risk assessment and management is carried out by the Board, the Audit Committee, top managers, the Legal Affairs and Compliance Management and the Internal Audit Management through a process of uninterrupted interaction which involves relevant issues for the Company over the short-, medium- and long-term.

After the enactment of Criminal Responsibility Law, the Legal Affairs and Compliance Management and

de Auditoría Interna el análisis pormenorizado de dicha ley a fin de adaptar las políticas y regulaciones internas de la Sociedad a la mencionada norma y de diseñar e implementar el Programa de Integridad que la misma recomienda. En el año 2018 se llevaron a cabo actividades de recolección de información de los procesos definidos como críticos por dicha norma, a fin de confeccionar matrices de riesgos y controles, identificando actores, escenarios de riesgo, puntos de control, controles y evidencia de los mismos, los cuales ayudan a mitigar los riesgos identificados.

Durante el Ejercicio 2019/20 se concluyó con el diseño del Programa de Integridad de la Sociedad, centralizando su análisis en la elaboración de matrices de riesgo, capacitaciones, actualizaciones y relevamientos de los negocios y áreas involucradas de manera de lograr un adecuado cumplimiento normativo, como así también se dio inicio a una revisión y actualización de todas las normas y procedimientos corporativos.

Al respecto, cabe destacar que la Sociedad cuenta con las siguientes prácticas en la materia:

- Normativa interna (Seguros, Control Contratistas, Créditos, Sistemas, SHyMA, Gastos Funcionarios, etc.)
- Evaluación anual de Auditoría Interna, a los efectos del armado del Plan de Auditoría.
- En lo que respecta a Sistemas, se definió una estrategia de largo plazo con foco en la eficientización de procesos y transformación digital. Se llevaron a cabo proyectos alineados a dicha estrategia como ser la implementación de la nueva versión de SAP HANA, plataformas en la nube, aplicaciones móviles y la generación del área de Business Intelligence, entre otros.

**18. El Directorio monitorea y revisa la efectividad de la auditoría interna independiente y garantiza los recursos para la implementación de un plan anual de auditoría en base a riesgos y una línea de reporte directa al Comité de Auditoría.**

La Gerencia de Auditoría Interna, depende directamente del Presidente del Directorio, y tiene como finalidad principal contribuir a minimizar el potencial impacto que podrían originar los riesgos de las operaciones en la consecución de los objetivos de la Sociedad, actuando como soporte de las distintas áreas a través de la implementación y optimización de diversos controles y procedimientos.

Por la naturaleza de su función tiene también un reporte directo al Comité de Auditoría, integrado en su mayoría por Directores independientes.

La Gerencia de Auditoría Interna realiza auditorías periódicas de los procesos considerados críticos en la Sociedad y sus subsidiarias, que comprende las áreas de negocios, operativas y de administración general de la Sociedad. Por otro lado, en

la Sociedad se cuenta con la política y práctica de realizar presentaciones periódicas por parte de la Gerencia de Auditoría Interna a los miembros del Comité de Auditoría informando acerca de la gestión de la misma (incluyendo sin limitación, opiniones acerca de las revisiones realizadas, las denuncias recibidas por la línea ética, el cumplimiento de las acciones sugeridas para mitigar los riesgos identificados y demás tareas de control).

Por su parte, el Comité de Auditoría realiza una evaluación del desempeño de la Gerencia de Auditoría Interna a través de las presentaciones que ésta última prepara relacionadas con los temas relevantes de auditoría interna, de las cuales el Comité de Auditoría toma nota y efectúa observaciones, y evalúa en forma anual, revisando sus planes y desempeño, y refleja sus conclusiones en el Informe Anual del Comité de Auditoría.

Por otro lado, la Gerencia de Auditoría Interna realiza su trabajo de acuerdo con varios principios establecidos en las normas internacionales para el ejercicio profesional de la auditoría interna emitidas por el Institute of Internal Auditors (IIA):

- la existencia de una política de auditoría interna que establece la misión de la Dirección, sus responsabilidades y principales actividades;
  - el desarrollo de la actividad con independencia de las actividades que audita para asegurar juicios y recomendaciones imparciales a la Gerencia;
  - cuenta con personal profesional y capacitado para el ejercicio de sus funciones;
  - desarrolla su plan de auditoría en base a la evaluación de los procesos y sus riesgos en forma integral, de modo de asegurar que se encuentren cubiertas las áreas/procesos definidos como de mayor criticidad y significación dentro de la matriz de procesos general;
  - coordina sus tareas con los auditores externos;
  - emite informes periódicos a la Dirección y al Comité de Auditoría que incluyen sin limitación, opiniones acerca de las revisiones realizadas, las denuncias recibidas, el cumplimiento de las acciones sugeridas para mitigar los riesgos identificados y demás tareas de control; y prepara programas de trabajo apropiados para cada revisión, que son supervisados en forma adecuada.
- Anualmente, la Gerencia de Auditoría Interna elabora su Plan Anual que somete a consideración del Comité de Auditoría y del Presidente del Directorio. El mismo se prepara a fin de evaluar el riesgo de cada proceso, teniendo en cuenta mínimamente los siguientes aspectos:
- Los riesgos inherentes,
  - El ambiente de control,
  - Nuevos negocios o cambios de estructura,

the Internal Audit Management were asked to perform an in-depth analysis of such law in an aim to adapt the Company's internal policies and regulations to the abovementioned law, and to design and implement the Integrity Program recommended by it. In 2018, the Company collected information on the processes defined as critical by the regulation to prepare risk matrices and controls, and identifying actors, risk scenarios, control checkpoints, controls and evidence of controls, which help mitigate the risks identified.

The design of the Company's Integrity Program was completed during fiscal 2019/20; the analysis was focused on preparing risk matrices, training and refreshing courses, and surveys of the businesses and areas involved to ensure proper compliance, and all corporate rules and procedures were also revised and amended.

The Company has the following related practices:

- Internal regulations (insurance, control, contractors, receivables, systems, occupational safety and health and environmental protection, expenses made by Company officials, among others).
- Internal audit annual assessment to prepare the audit plan.
- The IT Systems long-term strategy was designed to streamline processes and achieve digital transformation. The Company implemented projects in line with such strategy, such as the implementation of the new version of SAP HANA, cloud platforms, portable applications and the generation of the Business Intelligence area, among others.

**18. The Board monitors and reviews the efficiency of the independent internal audit and secures the resources for implementing an annual risk-based audit plan and a direct reporting line to the Audit Committee.**

The Internal Audit management depends directly on the Chairman of the Board and its main mission is to minimize the potential impact of operating risks on the achievement of the Company's objectives by supporting the different areas in implementing and optimizing several controls and procedures.

Due to the nature of its duties, it also reports directly to the Audit Committee, which is mostly made up of independent directors.

The Internal Audit Management carries out period audits of the Company's and its subsidiaries' critical processes, which comprise the Company's business, operating and general management areas. The Company has the po-

licy and practice of carrying out frequent presentations to the Audit Committee members advising them of the Internal Audit management's administration (including, without limitation, opinions on the reviews made, the reports received through the ethics hotline, compliance with the actions suggested to mitigate risks identified and additional control tasks).

In addition, the Audit Committee assesses the performance of the Internal Audit management through the presentations prepared by the latter concerning the relevant audit issues, thus informing the Audit Committee which makes observations and evaluates these matters annually, reviewing its plans and performance, and disclosing the conclusions in the Annual Report prepared by the Audit Committee.

In addition, the Internal Audit Management works pursuant to several principles established in the international standards for the professional practice of internal auditing issued by the Institute of Internal Auditors (IIA):

- There is an internal audit policy that establishes Management's mission, its responsibilities and main activities;
  - Activities are carried out independently of the activities audited to ensure Management's impartial estimates and recommendations;
  - It has professional and trained employees to carry out their tasks;
  - It develops its audit plan based on the comprehensive assessment of the processes and risks to ensure that the areas/processes defined as more critical and significant within the general processes matrix are covered;
  - It coordinates its tasks with external auditors;
  - It issues periodical reports to Management and the Audit Committee that include, without limitation, opinions on the reviews made, the reports received, compliance with the actions suggested to mitigate the risks identified and additional control tasks; and prepares adequate work programs for each review that are properly supervised.
- Each year, the Internal Audit Management prepares an annual plan which is submitted for the consideration of the Audit Committee and the Chairperson of the Board of Directors. It is prepared to assess the risk posed by each process, considering at least the following aspects:
- inherent risks;
  - control environment;
  - new businesses or structural changes;



- Los resultados de las últimas auditorías efectuadas,
- Las denuncias recibidas, y
- Las entrevistas mantenidas con los principales referentes de cada proceso.

En función del riesgo determinado, se prepara un ranking de procesos y se seleccionan las revisiones de auditoría que forman parte del Plan de Auditoría Anual.

El objetivo del Plan es poner foco permanente en las áreas críticas de cada negocio y recorrer integralmente los procesos principales cada tres años, abarcando Plantas, Acopios, Áreas Comerciales, Subsidiarias y Administración Central.

La ejecución del Plan de Auditoría se lleva a cabo mediante la realización de:

- Auditorías Integrales (operativas y de sistemas),
- Seguimientos,
- Inventarios y arqueos,
- Auditorías especiales,
- Auditoría a distancia por medio de indicadores de alerta temprana,

#### 19. El auditor interno o los miembros del departamento de auditoría interna son independientes y altamente capacitados.

Para salvaguardar su independencia, Auditoría Interna reporta en forma directa al Presidente de la Compañía, y por la naturaleza de su función tiene también un reporte directo al Comité de Auditoría, integrado en su mayoría por Directores independientes.

A fin de mantener su precisión y evitar cualquier conflicto de intereses, Auditoría Interna no cumple funciones operativas ajenas a su responsabilidad, y es independiente de las actividades que audita para asegurar juicios y recomendaciones imparciales a la Gerencia.

La Gerencia de Auditoría Interna cuenta con un staff de auditoría profesional capacitado con suficientes conocimientos, habilidades y experiencia para desarrollar sus actividades, y gestiona el apoyo del Comité Ejecutivo y del Comité de Auditoría, a fin de cumplir satisfactoriamente su objetivo y desempeñar su trabajo libre de interferencias.

#### 20. El Directorio tiene un Comité de Auditoría que actúa en base a un reglamento. El comité está compuesto en su mayoría y presidido por directores independientes y no incluye al gerente general. La mayoría de sus miembros tiene experiencia profesional en áreas financieras y contables.

El Estatuto Social cuenta con disposiciones que prevén la creación, composición y funcionamiento del Comité de Auditoría. Sin perjuicio de ello, el Comité de Auditoría redactó e implementó su propio Reglamento Interno, que detalla su finalidad y funciones.

Actualmente, el Comité de Auditoría está integrado por tres directores, siendo dos de ellos independientes, conforme a los criterios que determina la CNV. Ningún miembro del Comité Ejecutivo ni el Gerente General forman parte integrante del Comité de Auditoría y todos los miembros del Comité de Auditoría cuentan con acabada experiencia profesional en temas financieros, contables y de negocios.

#### 21. El Directorio, con opinión del Comité de Auditoría, aprueba una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de Accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.

El Directorio no ha aprobado una política formal de selección y monitoreo de auditores externos. Sin perjuicio de ello, el Comité de Auditoría evalúa el desempeño e idoneidad de los auditores externos en forma permanente a través de las reuniones trimestrales realizadas con motivo de los estados financieros presentados ante la CNV y ByMA correspondientes a dicho período. En tales reuniones se exponen, entre otras, las siguientes cuestiones: análisis de los estados financieros auditados, alcance de las tareas de auditoría realizadas (o de revisión de períodos intermedios en su caso) y principales áreas de énfasis de su trabajo. Asimismo, el Comité de Auditoría evalúa a los auditores externos, al menos anualmente, en relación a sus políticas de calidad en materia de (i) código de conducta, (ii) políticas de independencia, (iii) políticas de rotación y (iv) consultas realizadas y resultados obtenidos ante el departamento técnico. Adicionalmente, se considera la performance de los auditores externos en trabajos conexos a la auditoría de los estados financieros realizada, como, por ejemplo, la realización de certificaciones contables, tareas de due diligence y trabajos especiales.

En lo que respecta a la evaluación de independencia de los auditores externos, y adicionalmente a lo requerido por la CNV y ByMA respecto a la rotación de sus miembros y presentación de declaraciones juradas anuales, el Comité de Auditoría indaga a los auditores externos, por lo menos anualmente, respecto a sus políticas de independencia entre las que cabe destacar: (i) políticas de independencia interna basadas en las normas de la International Federation of Accountants (IFAC), (ii) procesos y sistemas internos de confirmación de independencia y código de conducta, (iii) capacitación de profesionales en dicha materia, y (iv) políticas de rotación internas (más allá de lo requerido por los organismos de contralor).

- the results of the latest audits performed;
- the reports received; and
- the interviews held with the main officers of each process.

Based on the risk assessed, it prepares a process ranking and selects the audit reviews which are part of the Annual Audit Plan.

The plan's goal is to focus constantly on the critical areas of each business and to perform a comprehensive walkthrough of the main processes every three years, including plants, warehouses, commercial areas, subsidiaries and central administration.

The Audit Plan is executed through the following:

- comprehensive audits (operational and IT audits);
- follow-ups;
- inventory-taking and counts; and
- special audits.
- Remote audit through early warning indicators.

#### 19. The internal auditor or the members of the internal audit department are independent and highly qualified.

To safeguard its independence, Internal Audit directly reports to the Company's Chairperson, and due to the nature of its duties, it also reports directly to the Audit Committee, which is mostly made up by independent directors.

To maintain its accuracy and avoid any conflict of interest, Internal Audit does not perform any operational duties outside its sphere of responsibility, and it remains independent from the audited activities to ensure that Management receives impartial opinions and recommendations.

The Internal Audit Management has a well-trained professional audit staff with sufficient knowledge, skills and experience to perform their duties, and requests the Executive Committee's and the Audit Committee's support to meet its goal successfully and do its work without any interference.

#### 20. The Board has an Audit Committee that follows regulations to operate. The committee is mostly made up by independent directors who preside over the committee, and does not include the general manager. Most members have professional experience in financial and accounting areas.

The bylaws have provisions that provide for the creation, structure and activities of the Audit Committee. However, the Audit Committee drafted and implemented its own Internal Rules and Regulations, that detail its purpose and duties.

At present, the Audit Committee is made up by three directors, and two of them are independent, in conformity with the criteria set out by the CNV. Neither the Executive Committee's members nor the General Manager are part of the Audit Committee, and all Audit Committee members have proven professional experience in financial, accounting and business issues.

#### 21. The Board, with the Audit Committee's opinion, approves a policy to choose and monitor external auditors that determines the indicators to be considered upon performing a recommendation to the Regular Shareholders' Meeting on whether an external auditor should be maintained or replaced.

The Board of Directors has not approved a policy to choose and monitor external auditors. However, the Audit Committee assesses the performance and suitability of external auditors constantly through quarterly meetings concerning the financial statements filed with the CNV and ByMA for such period. In these meetings, the following issues, among others are disclosed: analysis of the financial statements audited, scope of the audits tasks made (or limited review, as the case may be) and main focus work areas. Besides, the Audit Committee assesses external auditors, at least annually, regarding their quality policies in terms of (i) code of conduct, (ii) independence policies, (iii) rotation policies, and (iv) inquiries made and results obtained from the technical department. The external auditors' performance is also considered in works associated to the audit of the financial statements, such as the issuance of accounting certifications, due diligence tasks and special works.

Regarding the assessment of the external auditors' independence and in addition to the requirements from the CNV and BYMA related to the rotation of its members and filing of annual tax returns, the Audit Committee inquires the external auditor at least once a year with respect to their independence policies, such as: (i) internal independence policies based on the standards issued by the International Federation of Accountants (IFAC), (ii) internal processes and systems for confirming independence and the code of conduct, (iii) training of professionals in such respect, and (iv) internal rotation policies (regardless of the requirements issued by oversight agencies).



El Comité de Auditoría, a fin de opinar sobre la elección del auditor externo propuesta por el Directorio, realiza evaluaciones en base a los parámetros destacados precedentemente.

Los actuales auditores externos de la Sociedad son el Dr. Adrian Gabriel Villar como auditor titular y el Dr. Leonel Tremonti como auditor suplente, ambos socios de Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L., quienes fueron designados por la Asamblea Ordinaria celebrada el 28 de julio de 2022 como auditores de los estados contables del ejercicio social iniciado el 1° de abril de 2022.

Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. (firma miembro de la organización Ernst & Young Global) es un estudio contable reconocido y prestigioso tanto a nivel nacional como internacional que cuenta con estrictas políticas de aseguramiento de la calidad e independencia de sus trabajos y, asimismo, cuenta con sus propias normas internas de rotación que se ajustan a la normativa local y a los estrictos estándares internacionales. Asimismo, ha desempeñado y desempeña las funciones de auditoría externa en importantes sociedades y grupos empresarios, acreditando una vasta experiencia en la materia y se ha desempeñado como auditor externo de los estados contables de la Sociedad en años anteriores, habiendo desempeñado estas funciones en forma satisfactoria y con la debida independencia, según lo expuesto en el informe que el Comité de Auditoría ha presentado al Directorio de la Sociedad. La capacidad profesional de los socios y del equipo de trabajo de Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. que ha venido desempeñando la auditoría externa, su conocimiento acerca de la Sociedad, su contabilidad y sistemas, hacen aconsejable su continuidad en el cargo.

F) Etica, integridad y cumplimiento

Principios

XVII. El Directorio debe diseñar y establecer estructuras y prácticas apropiadas para promover una cultura de ética, integridad y cumplimiento de normas que prevenga, detecte y aborde faltas corporativas o personales serias.

XVIII. El Directorio asegurará el establecimiento de mecanismos formales para prevenir y en su defecto lidiar con los conflictos de interés que puedan surgir en la administración y dirección de la compañía. Deberá contar con procedimientos formales que busquen asegurar que las transacciones entre partes relacionadas se realicen en miras del mejor interés de la compañía y el tratamiento equitativo de todos sus accionistas.

Prácticas:

22. El Directorio aprueba un Código de Ética y Conducta que refleja los valores y principios éticos y de integridad, así

como también la cultura de la compañía. El Código de Ética y Conducta es comunicado y aplicable a todos los directores, gerentes y empleados de la compañía.

Molinos Agro cuenta con un Código de Conducta, que se sustenta en la filosofía corporativa del Grupo Perez Companc –visión, misión y principios de Molinos Agro– y constituye un marco de referencia para el comportamiento de todos los que forman parte de la empresa, internalizando valores como confiabilidad, excelencia, ética, credibilidad y transparencia. En el mismo se contemplan, entre otras, definiciones respecto a conflictos de intereses, la relación con accionistas, clientes, proveedores, competidores, la comunidad, el medio ambiente, etc.

Durante el año 2018, y de acuerdo a lo establecido en la Ley de Responsabilidad Penal, su reglamentación y los lineamientos emitidos por la Oficina Anticorrupción como guía para el diseño e implementación del programa de integridad previsto en dicha norma, se trabajó para efectuar modificaciones al Código de Conducta de la Sociedad a fin de resaltar la tolerancia cero de la Sociedad al soborno y a la corrupción pública y privada, incluyendo normas de integridad aplicables a todos los empleados, funcionarios y directivos de la Sociedad que puedan tener contacto directo o indirecto con funcionarios públicos, entre otras cuestiones. Específicamente se trabajó en modificaciones para promover la integridad, supervisión y control y la prevención de hechos o actos de corrupción o sobornos en el ámbito privado o de la administración pública.

En noviembre de 2019, respondiendo a dichos cambios de contexto, el Directorio promovió la nueva versión del Código de Conducta, el que fue actualizado y revisado con la participación colaborativa de diversas áreas de la Sociedad, reforzando la cultura ética en Molinos Agro, uno de los pilares fundamentales de la filosofía del Grupo Perez Companc, informándose que el Código de Conducta forma parte del “Programa de Integridad” que da cumplimiento a la Ley de Responsabilidad Penal. Asimismo, se hizo hincapié en la necesidad de que todos los años, los colaboradores de la Sociedad renueven los compromisos y obligaciones asumidos en el Código de Conducta, en especial con relación a los apartados “Relación con los Gobiernos”, “Conflictos de Intereses”, “Secretos de la Compañía”, “Cumplimiento de Normas”, “Ambiente de Control” e “Integridad de los Registros Contables”, manteniendo la Declaración Anual de Cumplimiento del Código de Conducta, para su suscripción por todos los colaboradores de la Sociedad.

La aplicación de este Código es responsabilidad personal e indelegable de todos los empleados, gerentes y directores de la Sociedad. Por ello, al ingresar a la Compañía adhieren al mismo y anualmente suscriben una Declaración de Cumplimiento del Código de Conducta, alcanzando a todos los colaboradores y principalmente a Gerentes de primera línea y sus reportes, y áreas que por sus funciones podrían estar más expuestas a situaciones de conflicto, tales como las áreas comerciales de

The Audit Committee, to issue an opinion on the selection of the external auditor proposed by the Board, conducts assessments based on the parameters mentioned above.

Adrian Gabriel Villar is the Company’s current external auditor and Leonel Tremonti is the alternate external auditor, both partners at Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L., who were appointed by the Regular Shareholders’ Meeting held on July 28, 2022, as the auditors of the financial statements for the year beginning on April 1, 2022.

Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. (member firm of EY Ernst & Young Global) is a renowned and prestigious accounting firm at national and international level that adopts strict policies to ensure quality and independence of works and implements internal rotation policies that abide by local regulations and rigorous international standards. In addition, it has been conducting external audit tasks at major companies and business groups, thus becoming vastly experienced in the field and has been the external auditor of the Company’s financial statements in prior years, having satisfactorily performed its duties and with due independence, as disclosed in the report prepared by the Audit Committee filed before the Company’s Board. Therefore, considering the professional capacity of the partners and engagement team of Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. that have been carrying out the external audit, their deep knowledge of the Company, its bookkeeping and systems, it would be advisable that they continue holding the position.

F) Ethics, Integrity and Compliance

Principles

XVII. The Board should design and establish appropriate structures and practices to foster an ethics, integrity and compliance culture that prevents, detects and addresses severe corporate or personal breaches.

XVIII. The Board ensures that formal mechanisms are adopted to prevent and, should that fail, deal with the conflicts of interest that may arise in the company’s management and administration. It should have formal procedures to ensure that intercompany transactions are carried out in the company’s best interest and that all shareholders are treated equally.

Practices:

22. The Board approves an Ethics and Conduct Code that reflects the company’s ethical values, principles

and culture. The Ethics and Conduct Code is communicated and applicable to all the Bank’s directors, managers and employees.

Molinos Agro has a Code of Conduct based on the corporate philosophy of Perez Companc Group –Molinos Agro’s vision, mission and principles– which serves as a reference framework for the conduct of everyone who is part of the Company, internalizing values such as reliability, excellence, ethics, credibility and transparency. It considers, among other things, definitions about conflicts of interest, the relationship with shareholders, customers, suppliers, competitors, the community, the environment, etc.

In 2018, in accordance with Criminal Responsibility Law, its administrative order and guidelines issued by the Anti-Corruption Office for designing and implementing the integrity program established in such law; changes were made to the Company’s Code of Conduct in an aim to highlight the Company’s zero tolerance to bribery and public and private corruption, including integrity guidelines applicable to all Company employees, officials and managers which may be in direct or indirect contact with government officials, among other issues. Particularly, changes were made to promote integrity, supervision and control, and to prevent events or acts of corruption or bribery in the private or public administration spheres.

In November 2019, to respond to important changes in the context, the Board promoted the new version of the Code of Conduct, which was updated and revised with the collaboration of several Company areas, reinforcing Molinos Agro’s ethical culture, a fundamental pillar in Perez Companc Group’s philosophy. The Code of Conduct is part of the “Integrity Program” under Criminal Responsibility Law. Every year, all Company employees are required to renew their commitments and obligations undertaken in the Code of Conduct, especially in connection with sections “Relationships with governments”, “Conflicts of interest”, “Company secrets”, “Compliance with the law”, “Control Environment” and “Integrity of books”. Therefore, the Company maintained the Annual Declaration of Compliance with the Code of Conduct to be subscribed by all Company employees.

Applying this Code is a personal, nondelegable duty of all Company employees, managers and directors. Therefore, upon joining the Company new hires sign a Statement of Compliance with the Code of Conduct, that is then signed every year; this includes all employees and mainly top managers and the people who report to them, and the areas that, due to their role, could be more exposed to conflict situations, such as the busi-



Compras y Ventas, Desarrollo y Gerentes Industriales. El Código de Conducta también es formalmente vinculante para los directores y síndicos de la Sociedad.

Por último, a través de la Línea Ética se pueden efectuar denuncias de incumplimientos al Código de Conducta. Todas las denuncias recibidas son reportadas a la Gerencia de Auditoría Interna para su consideración. Durante el ejercicio 2019/20 y en el marco de la revisión y readecuación del marco normativo de la Sociedad con motivo de la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal, se incluyeron delitos de fraude, sobornos y corrupción como objeto de denuncia, se actualizaron los términos y condiciones de aceptación del denunciante y se reforzó el carácter confidencial y de preservación del anonimato, haciendo hincapié en la inexistencia de represalias contra el denunciante.

**23. El Directorio establece y revisa periódicamente, en base a los riesgos, dimensión y capacidad económica un Programa de Ética e Integridad. El plan es apoyado visible e inequívocamente por la gerencia quien designa un responsable interno para que desarrolle, coordine, supervise y evalúe periódicamente el programa en cuanto a su eficacia. El programa dispone de: (i) capacitaciones periódicas a directores, administradores y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) una política de protección de denunciantes contra represalias; y un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones efectivas a las violaciones del Código de Ética y Conducta; (iv) políticas de integridad en procedimientos licitatorios; (v) mecanismos para análisis periódico de riesgos, monitoreo y evaluación del Programa; y (vi) procedimientos que comprueben la integridad y trayectoria de terceros o socios de negocios (incluyendo la debida diligencia para la verificación de irregularidades, de hechos ilícitos o de la existencia de vulnerabilidades durante los procesos de transformación societaria y adquisiciones), incluyendo proveedores, distribuidores, prestadores de servicios, agentes e intermediarios.**

Desde la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal, Molinos Agro ha trabajado en la implementación de un Programa de Integridad apoyado en los siguientes pilares: (i) Código de Conducta; (ii) Matrices de riesgos; (iii) Políticas específicas para prevenir ilícitos –política anticorrupción, reglas claras respecto de contribuciones, regalos, atenciones, reuniones con funcionarios, integridad en procesos licitatorios; procesos de debida diligencia de terceros; (iv) Marco de Compras y Código de Conducta de Proveedores; (v) Canal de denuncias –Línea Ética; (vi) Monitoreo sobre la efectividad del Programa de Integridad; y (vi) Capacitación.

Durante el ejercicio 2019/20, destacando la importancia de los avances logrados y manifestando que el Programa de Integridad se encontraba adecuado a lo dispuesto por la Ley de Responsabilidad Penal e incluía los elementos recomendados por

el artículo 23 de dicha ley, se aprobó y comunicó formalmente a toda la Compañía la “Norma del Programa de Integridad”. El Programa de Integridad apoya y fomenta la cultura ética de la Compañía y la integridad de quienes se relacionan con ella, guarda relación con los riesgos propios de la actividad que realiza Molinos Agro, su dimensión y capacidad económica y es de aplicación obligatoria para la Sociedad y todas las personas que prestan tareas y servicios a la Sociedad.

El Programa de Integridad de Molinos Agro, se sustenta sobre la base de los siguientes elementos:

## > Código de Conducta

Nuestro Código establece los valores y estándares éticos de Molinos Agro y la forma en que la Sociedad pretende que trabajen todos sus empleados, más allá de la locación en la que se desempeñen y de la posición que ocupen, estableciendo un marco para todas las prácticas comerciales y relaciones con las personas y organizaciones con las que interactúa la Sociedad: clientes, proveedores, competidores, socios, gobierno, municipios, entre otros.

## > Políticas específicas para prevenir ilícitos

Molinos Agro posee políticas y procedimientos internos para prevenir ilícitos y hechos de corrupción, destacándose los siguientes:

“**Política Anticorrupción**”. Su objetivo es establecer un marco de actuación tendiente a prevenir y detectar hechos u actos de corrupción o soborno, ya sea en el marco de interacción con privados o con la Administración Pública, estableciendo reglas claras respecto de:

- Regalos, cortesías y otros gastos de representación,
- Donaciones, contribuciones, patrocinios, auspicio de eventos y pagos a la comunidad,
- Uso de agentes externos, consultores, socios comerciales y otros intermediarios,
- Registro de reuniones con Funcionarios Públicos,
- Integridad en procesos licitatorios y otras interacciones con el sector público,
- Registros contables,
- Due Diligence en procesos de transformación societaria y adquisiciones.

“**Política de Regalos y/o Atenciones**” cuyo objeto es establecer los lineamientos generales, un marco regulatorio y los procedimientos a seguir para la entrega y aceptación de regalos, incluyendo atenciones y hospitalidad corporativa, actividades recreativas y de entretenimiento.

“**Marco de Compras y Código de Conducta de Proveedores**”. Establece los estándares de conducta mínimos que deben cum-

ness areas of Procurement and Sales, Development and Industrial Managers. The Code of Conduct is also binding from a formal standpoint to the Company’s directors and statutory auditors.

Lastly, instances of noncompliance with the Code of Conduct may be reported through the Ethics Hotline. All reports are submitted to the Internal Audit Management for their consideration. During fiscal 2019/20 and in the context of the review and adjustment of the Company’s regulatory framework arising from Criminal Responsibility Law, crimes such as fraud, bribery and corruption were incorporated as reportable matters; the terms for accepting reporters were updated focusing on the confidential and anonymous nature of the report, and on the fact that reporters will suffer no retaliation.

**23. The Board established and reviews periodically, based on the risks, dimension and economic capacity, an Ethics and Integrity Code. The plan is supported visibly and undoubtedly by the management that appoints a person in charge of developing, coordinating, supervising and assessing the program’s efficiency periodically. The program establishes: (i) frequent trainings to directors, administrators and employees on ethics, integrity and compliance; (ii) internal channels to report irregularities, open to third parties and properly disclosed; (iii) a policy to safeguard whistleblowers against retaliation and an internal investigation system that abides by the rights of the party under investigation and imposes penalties on the breaches of the Ethics and Conduct Code; (iv) integrity policies in billing processes; (v) mechanisms for a periodic analysis of risks, monitoring and assessment of the program; and (vi) procedures that control the integrity and track record of third parties or business partners (including due diligence to verify irregularities, illicit events or the existence of vulnerabilities during corporate transformation and acquisitions), including suppliers, distributors, service providers, agents and intermediaries.**

Since the enactment of Criminal Responsibility Law, Molinos Agro worked on implementing an Integrity Program supported on the following pillars: (i) Code of Conduct, (ii) risk matrices, (iii) specific policies for preventing illicit events: anticorruption policies, clear rules with regard to contributions, gifts, presents, meetings with officials, bidding processes, third-party due diligence processes, (iv) procurement framework and supplier code of conduct, (v) reports channel: ethics hotline, (vi) monitoring the integrity program’s effectiveness, and (vi) training.

During fiscal 2019/20, considering the importance of the progress made and the fact that the Integrity Program was implemented in accordance with section 23, Criminal Responsibility Law, the “Integrity Program Regulation” was formally communicated to the whole Company. The Integrity Program supports and promo-

tes the Company’s ethical culture and the integrity of those related to it, is consistent with the risks inherent to Molinos Agro’s activity, its size and economic capacity, and it should be mandatorily applied by the Company and all the people who work for or provide services to the Company.

Molinos Agro’s Integrity Program is based on the following elements:

## > Code of Conduct

Our Code establishes Molinos Agro’s ethical values and standards and the manner in which the Company expects all its employees to work, regardless of where they work or their position, establishing a framework for all commercial practices and relationships with all the people and organizations that work with the Company: customers, suppliers, competition, partners, government, and municipalities, among others.

## > Specific policies to prevent illicit events

Molinos Agro has internal policies and procedures in place to prevent illicit and corruption events, including:

“**Anticorruption policy**”: Its purpose is to establish a framework for preventing and detecting corruption or bribery events or acts, whether interacting with third parties or with the public administration, establishing clear rules with respect to:

- Gifts, presents and other entertainment expenses
- Donations, contributions, event and other sponsorships and payments made to the community
- Use of external agents, consultants, business partners and other intermediaries
- Register of meetings with government officials
- Integrity in bidding processes and other interactions with the government sector
- Accounting books
- Due diligence in corporate and acquisition processes

“**Gift and/or presents policy**”: the purpose is to establish general guidelines, a regulatory framework and the procedures to be followed for delivering and accepting gifts, including presents and hospitality events, recreational and entertainment activities.

“**Procurement framework and supplier code of conduct**”. It establishes the minimum behavior standards

plir los Proveedores de Molinos Agro, así como sus empleados, agentes y subcontratistas. Todos estos sujetos deberán manifestar su conocimiento y aceptación respecto de su obligación de cumplir con las normas relacionadas con el Código de Conducta de Molinos Agro. Dicha manifestación deberá hacerse por escrito de acuerdo con el formato establecido.

#### > Capacitaciones sobre el Programa de Integridad

El Directorio de Molinos Agro deposita en su cuerpo gerencial la confianza y la responsabilidad de velar por la vigencia y el cumplimiento del Programa de Integridad y de transmitir a la organización la cultura ética. Para facilitar el cumplimiento de esta responsabilidad, la Compañía capacita periódicamente a sus Directores y Gerentes en todos los aspectos necesarios para derramar en toda la Organización una “cultura ética” como forma de desarrollar nuestros negocios.

Asimismo, la capacitación podrá ser orientada también a los reportes de las gerencias consideradas críticas por su nivel de exposición al riesgo, función/locación, así como a terceros que interactúen con la Sociedad, con el fin de crear conciencia sobre nuestros lineamientos éticos a toda la cadena de valor.

Durante el año 2019 se realizaron diversas capacitaciones respecto de la Ley de Responsabilidad Penal dirigidas al Comité Ejecutivo, primera y segunda línea gerencial, y también a las áreas de Comercio Exterior y Ventas respecto del cumplimiento normativo en el comercio internacional.

Por último, hacia fin del año 2019, se lanzó formalmente la Academia Ética & Compliance, que con una modalidad 100% virtual, está compuesta por cuatro cursos obligatorios para todos los colaboradores, a saber: “Filosofía Corporativa y Código de Conducta”, “Conflictos de Interés”, “Información Confidencial” y “Línea Ética”. Cabe destacar que durante el año 2020 se cumplió con el 100% de esta capacitación para todo el personal fuera de convenio.

En el cuarto trimestre del 2021, se lanzó la segunda Academia Ética & Compliance, focalizado en dilemas éticos, con una modalidad 100% virtual para todo personal fuera de convenio. Dichas academias se encuentran disponibles en la plataforma de gestión de RRHH (.NOS).

Durante el 2022, la Dirección de Auditoría Interna realizó capacitaciones sobre temáticas de diversidad & inclusión, violencia de género y ciberseguridad, de modo de actualizar políticas y/o procedimientos vigentes.

#### > Canal de denuncias y protección al denunciante

Molinos Agro posee una “Línea Ética” habilitada, constituyendo un canal de denuncia interno extensivo a terceros (clientes, proveedores, comunidad).

La Línea Ética es administrada por un tercero independiente de la Sociedad, confiable y de reconocida trayectoria

en el mercado, de manera de garantizar la estricta confidencialidad y preservando el anonimato del denunciante a elección del mismo. Complementariamente, Molinos Agro ha implementado un Protocolo Interno de Recepción y Administración de Denuncias – Proceso de Investigación Interna, que establece el procedimiento interno específico y define los lineamientos para la administración de la Línea Ética, el proceso de recepción de denuncias y su adecuado tratamiento e investigación interna.

Las denuncias recibidas por el tercero independiente son enviadas sin identificación del denunciante a la Gerencia de Auditoría Interna, que analiza e investiga los hechos informados para luego poner a consideración del “Comité de Ética” los resultados obtenidos de la investigación y definir los planes de acción que correspondan, incluyendo eventuales sanciones disciplinarias a los empleados, el cese de relaciones comerciales con terceros y/o su reporte a las autoridades competentes.

El Comité de Ética está integrado por la Gerencia de Auditoría Interna y la Gerencia de Capital Humano y Asuntos Corporativos.

Auditoría Interna en forma adicional a sus habituales controles de áreas y actividades críticas, efectúa un análisis de las estadísticas del funcionamiento de la Línea Ética, dejando constancia documental de todo ello.

Molinos Agro garantiza la protección suficiente de quien reporta una conducta indebida, y asegura que nadie tomará represalias contra ningún denunciante por informar infracciones al Código de Conducta o actos sospechosos de ser ilegales o no éticos.

Molinos Agro garantiza a los denunciantes que la información se mantendrá en estricta confidencialidad y sólo será empleada para un análisis e investigación serio y profesional.

#### > Análisis periódico de riesgos

Anualmente o cada vez que exista un cambio significativo en el control interno de Molinos Agro, se efectuará una evaluación de los riesgos a los que la Compañía se encuentra expuesta, con la consecuente adaptación del Programa de Integridad.

#### > Monitoreo sobre la efectividad del Programa y apoyo de la Dirección

Periódicamente la Gerencia de Auditoría Interna presenta a la Dirección de Molinos Agro los resultados correspondientes al cumplimiento del Programa de Integridad. Asimismo, recoge los puntos de atención de la Dirección, los cuales son evaluados e incluidos en el Programa de Integridad.

to be met by Molinos Agro's suppliers, employees, agents and subcontractors. All of these individuals must acknowledge and accept their obligation to comply with all the regulations related to Molinos Agro's Code of Conduct. Such representation should be made in writing based on the established format.

#### > Training courses on the Integrity Program

Molinos Agro's Board of Directors delegates to management the trust and responsibility of ensuring that the Integrity Program is still current and of transmitting the ethics culture to the organization. To ensure compliance with this responsibility, the Company provides annual training to its Directors and Managers as regards all the aspects necessary to disseminate an “ethical culture” throughout the organization as a way of developing our business.

The training may also be aimed at the people reporting to management offices considered to be critical due to their risk exposure level, function/location, as well as to third parties interacting with the Company, in an aim to raise awareness on our ethical guidelines throughout the value chain.

In 2019, several training courses were held with respect to Criminal Responsibility Law aimed at the Executive Committee, and top- and second-level management, and also to the foreign trade and sales areas with respect to regulatory compliance in international trade transactions.

Finally, towards the end of 2019, the First Ethics and Compliance Academy was launched. It was a fully online training made up of four mandatory courses for all associates: “Group corporate philosophy and Code of Conduct”, “Conflicts of interest”, “Confidential information” and “Ethics line”. It is worth noting that in 2020, 100% of this training was completed for all non-union personnel.

In the fourth quarter of 2021, the second Ethics & Compliance Academy was launched, focused on ethical dilemmas, with a 100% virtual modality for all non-union personnel. These academies are available on the HR management platform (.NOS).

During 2022, the Internal Audit Department provided training on diversity & inclusion, gender-based violence, and cybersecurity, in order to update current policies and/or procedures.

#### > Reporting channel and whistleblower protection

Molinos Agro has an “Ethics hotline” in place; an internal reporting channel which is also open to third parties (customers, suppliers, community).

The Ethics hotline is managed by a third party independent from the Company, who is trustworthy and

has a well-known track record on the market, to ensure strict confidentiality and preserve the whistleblower's anonymity, at their request. Supplementarily, Molinos Agro implemented an internal report reception and management protocol –internal investigation process–, which establishes the specific internal procedure and defines the guidelines for managing the ethics hotline, the process for receiving reports and the proper treatment and internal investigation thereof.

The reports received by the independent third party are sent without identifying the reporter to the Internal Audit Management, which analyzes and investigates the reported events, and the results obtained from the investigation are submitted to the “Ethics Committee” afterwards, which defines the related action plans, including potential disciplinary penalties to employees, the termination of commercial relationships with third parties and/or the reporting thereof to relevant authorities.

The Ethics Code is made up of the Internal Audit Management and the Human Capital and Corporate Affairs Management.

In addition to the usual controls performed with respect to critical areas and activities, Internal Audit analyzes the Ethics Hotline statistics, documenting all these actions.

Molinos Agro ensures that the person reporting an improper behavior will be sufficiently protected, and ensures that no retaliation actions will be taken against any reporter as a result of him/her reporting infringements related to the Code of Conduct, or any acts suspected of being illegal or unethical.

Molinos Agro ensures reporters that the information will be strictly confidential and that it will only be used to perform serious and professional analyses and investigations.

#### > Periodical risk analyses

Once a year or whenever there is a significant change in Molinos Agro's internal control, an assessment of the risks to which the Company is exposed will be made; and the Integrity Program will be subsequently adapted.

#### > Program's effectiveness monitoring and Management support

The Internal Audit Management periodically submits to Molinos Agro's Management the results related to the compliance with the Integrity Program. It also compiles the issues to be addressed by Management, which are assessed and included in the Integrity Program.



El cumplimiento de las normas y estándares éticos compromete a toda la Compañía y constituye un objetivo estratégico para la misma.

**24. El Directorio asegura la existencia de mecanismos formales para prevenir y tratar conflictos de interés. En el caso de transacciones entre partes relacionadas, el Directorio aprueba una política que establece el rol de cada órgano societario y define cómo se identifican, administran y divulgan aquellas transacciones perjudiciales a la compañía o sólo a ciertos inversores.**

Uno de los capítulos del Código de Conducta se relaciona con la identificación de aquellos supuestos de conflictos de intereses y prevé mecanismos para mitigarlos. En este sentido, la política se orienta fundamentalmente a evitar cualquier conducta que pueda dañar o poner en peligro a Molinos Agro o a su reputación.

Los mecanismos de acción ante diferentes situaciones de conflicto son los siguientes:

- Informar al superior o a la Gerencia de Capital Humano y Asuntos Corporativos si existieran familiares (hasta el segundo grado de consanguinidad) que posean una participación patrimonial o intereses en una compañía que realice negocios con Molinos Agro.
- No recibir ni aceptar presentes significativos, préstamos o tratos preferenciales de personas, instituciones o empresas con las que Molinos Agro realice negocios.
- Solicitar autorización en caso de hacer negocios en nombre de Molinos Agro en cualquier compañía en la que un familiar cercano pudiera beneficiarse.
- No trabajar para un proveedor, cliente o competidor mientras se trabaja en Molinos Agro, ni utilizar tiempo, materiales o instalaciones para trabajo externo que no se relacione con la tarea específica en Molinos Agro.
- Actuar legal y honestamente.
- Priorizar los intereses de Molinos Agro por sobre los intereses personales o de otra índole.

Durante el ejercicio 2019/20 se realizó un relevamiento de los proveedores críticos de la Compañía, con el fin de identificarlos, estableciéndose la obligatoriedad de la presentación de Declaraciones Juradas de Conflictos de Intereses, Aceptación del Código de Conducta de Molinos y Aceptación del Código de Conducta de Proveedores. La presentación de estas declaraciones juradas completas y firmadas por parte de todos los proveedores es requisito obligatorio para proceder con el alta del mismo. Anualmente se verifica la existencia de nuevos proveedores críticos, y se monitorean las operaciones a fin de detectar movimientos inusuales.

Durante el ejercicio 2020/2021, se incorporó la “Declaración de conflictos de interés, vínculo con funcionarios públicos y la aceptación del Código de Conducta de Molinos agro”, como parte de la documentación de alta de proveedores a través de la plataforma web de Molinos agro (moaoperaciones.com.ar). En caso de obtenerse de los proveedores una declaración positiva en cuanto a la existencia de un conflicto de interés real o potencial, así como vínculo con funcionario público, Administración deberá informarlo a la Gerencia de Auditoría Interna, que analizará el legajo recibido, que podrá complementarlo con investigaciones obtenidas de internet, páginas web, redes sociales u otros, para objetivamente verificar si la relación con el nuevo proveedor implica alguna clase de riesgo para la Compañía.

Asimismo, en la Declaración Anual de Cumplimiento del Código de Conducta se introducen preguntas específicas para que todos los colaboradores revelen la existencia de un conflicto de interés real o potencial, y en caso de una declaración positiva, la Gerencia de Auditoría Interna lo elevará al Gerente de Capital Humano y Asuntos Corporativos, para analizar y monitorear el caso concreto.

Molinos Agro cuenta con una “Política de Operaciones con Partes Relacionadas” en función de la cual todas las operaciones que la Sociedad realiza con sociedades y las personas o entidades que, de conformidad con lo establecido en el artículo 72 de la Ley de Mercado de Capitales N°26.831 (la “LMC”), sean consideradas como partes relacionadas, deben someterse, adicionalmente a lo establecido en la referida norma, a un procedimiento específico de autorización y control previo llevado adelante por la Gerencia de Legales y Compliance y la Gerencia de Auditoría Interna de la Sociedad.

Las operaciones con partes relacionadas que se llevaron a cabo durante el presente ejercicio se encuentran (i) adecuadamente identificadas y expuestas en la nota respectiva de los estados financieros consolidados y separados de la Sociedad tal como lo requieren las normas contables vigentes; (ii) sometidas a consideración del Comité de Auditoría de la Sociedad, el cual, con sustento en informes emitidos por firmas evaluadoras independientes, concluyó que dichas operaciones se ajustaban a condiciones normales y habituales de mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes, y (iii) aprobadas por el Directorio e informadas a la Comisión Nacional de Valores (la “CNV”) y Bolsas y Mercados Argentinos S.A. (“ByMA”), tal como lo requiere la normativa vigente.

Por último, cabe destacar que la Sociedad cuenta con una “Política de Utilización de la Información Privilegiada y Confidencial” mediante la cual (i) define lineamientos, estándares y pautas de actuación a los que deberán ajustarse los empleados, directores y síndicos de la Sociedad respecto del uso que podrán darle a la información privilegiada y confidencial de Molinos Agro a la que tuvieren acceso, todo ello con el fin de evitar el aprove-

Compliance with ethical regulations and standards is a commitment to be undertaken by all Company members and it constitutes a strategic goal.

**24. The Board ensures that formal mechanisms exist to prevent and treat conflicts of interest. In the case of intercompany transactions, the Board approves a policy that establishes the role of each corporate body and defines the method of identifying, managing and disclosing the transactions that are detrimental to the company or only to some investors.**

One of the chapters of the Code of Conduct identifies situations where there are conflicts of interest and establishes mitigation mechanisms. In this regard, the policy is mainly aimed at avoiding any behavior that could damage or endanger Molinos Agro or its reputation.

The action mechanisms to be used in the event of conflict situations are as follows:

- Reporting to the supervisor or to the Human capital and Corporate Affairs Management if there are any relatives (up to the second degree of consanguinity) having an equity interest or interests in a company doing business with Molinos Agro.
- Not receiving or accepting any significant presents, loans or preferential treatments by persons, institutions or companies doing business with Molinos Agro.
- The companies doing business on behalf of Molinos Agro should request authorization whereby a close relative could benefit from the situation.
- Not working for a supplier, customer or competitor while working in Molinos Agro, or using time, materials or facilities for performing external work not related to the specific task undertaken at Molinos Agro;
- Acting in a legal and sincere manner; and
- Prioritizing Molinos Agro's interests over personal interests or otherwise.

A survey comprising all of the Company's critical suppliers aimed at identifying them was conducted in fiscal 2019; it was established that they were required to submit the following sworn statements: Conflicts of Interest, Acceptance of Molinos's Code of Conduct, and Acceptance of Suppliers Code of Conduct. The submission of the sworn statements completed and signed by a supplier is a mandatory requirement for their addition. Every year the existence of new critical suppliers is verified, and transactions are monitored to detect unusual movements.

In 2020/2021, the “Statement of conflicts of interests, relationship with public officials and acceptance of the Code of Conduct of Molinos Agro” was incorporated as part of the supplier addition documentation through Molinos Agro's web platform (www.moaoperaciones.com.ar). Should any supplier submit a sworn statement indicating that there is a conflict of interest, either actual or possible, or a relationship with a public official, the Administration shall notify the Internal Audit Management, which will analyze the case received, and complete it with research obtained from the Internet, webpages, social media or any other means, aimed at checking whether the relationship with the new supplier entails some kind of risk for the Company.

In addition, the Annual Declaration of Compliance with the Code of Conduct includes specific questions so that all employees may disclose actual or potential conflicts of interest. Should there be one, the Internal Audit Management will report it to the Human Capital and Corporate Affairs Management so that the area head may analyze and monitor that case in particular.

Molinos Agro has a “Policy for the relationships with related parties” based on which all the transactions carried out by the Company with individuals or entities which are considered as related parties in accordance with section 72, Capital Markets Law No. 26,831 should follow in addition to the provisions included in such regulation, a specific procedure involving the prior authorization and control performed by the Company's Legal Affairs and Compliance Management and Internal Audit Management.

The transactions with related parties carried out during the fiscal year have been (i) identified and disclosed in the related note to the Company's consolidated financial statements as required by the accounting standards in effect, (ii) submitted for the consideration of the Company's Audit Committee which, based on reports issued by independent assessment firms, concluded that they were agreed upon on arm's length terms, and (iii) approved by the Board of Directors and reported to the CNV (Argentine Securities Commission) and to BYMA (Bolsas y Mercados Argentinos S.A.), by virtue of the regulations in effect.

Lastly, the Company has a “Policy for Using Privileged and Confidential Information” whereby (i) it defines guidelines, standards and action guidelines which employees, directors and statutory auditors should conform to regarding how they may use the privileged and confidential information related to Molinos Agro they may have access to, to prevent leveraging



chamiento de la referida información para realizar operaciones sobre valores negociables de la Sociedad, y (ii) prohíbe la divulgación y el uso de información relevante hasta tanto la misma no hubiere tomado estado público.

G) Participación de los accionistas y partes interesadas

Principios

XIX. La compañía deberá tratar a todos los Accionistas de forma equitativa. Deberá garantizar el acceso igualitario a la información no confidencial y relevante para la toma de decisiones asamblearias de la compañía.

XX. La compañía deberá promover la participación activa y con información adecuada de todos los Accionistas en especial en la conformación del Directorio.

XXI. La compañía deberá contar con una Política de Distribución de Dividendos transparente que se encuentre alineada a la estrategia.

XXII. La compañía deberá tener en cuenta los intereses de sus partes interesadas.

Prácticas:

25. El sitio web de la compañía divulga información financiera y no financiera, proporcionando acceso oportuno e igual a todos los Inversores. El sitio web cuenta con un área especializada para la atención de consultas por los Inversores.

Molinos Agro cuenta con un sitio Web institucional, a saber, [www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar), en el cual los interesados pueden acceder a información de diversa naturaleza relacionada con la Sociedad, así como a sus estados contables anuales y trimestrales, estos últimos disponibles mediante un link directo con la CNV. Este sitio de Internet posee además sectores específicos que brindan información sobre los siguientes temas: atención a inversores, comunicaciones de prensa, recursos humanos y permite el acceso directo a la denominada “Línea Ética” que constituye una herramienta que brinda la posibilidad a cualquier tercero de denunciar toda conducta irregular referida a la Sociedad.

Asimismo, esta página Web suministra información, actualizada periódicamente por las distintas áreas de la Sociedad y supervisada por el Área de Asuntos Corporativos, relativa a los anuncios de la Sociedad y a los aspectos relevantes del negocio. Los usuarios pueden canalizar sus comentarios y consultas mediante el envío de correos electrónicos a las direcciones allí especificadas. La Sociedad garantiza la confidencialidad de los datos registrados por los usuarios en el sitio Web referidos a través de la política de privacidad y los

términos y condiciones de uso de la página de Internet que se encuentran publicados en el mismo. El referido sitio Web de la Sociedad se encuentra debidamente registrado ante la Dirección Nacional de Protección de Datos Personales, asegurando a los usuarios la posibilidad de modificar, rectificar, ampliar o eliminar en cualquier oportunidad sus datos personales.

Durante el ejercicio 2019/20 se trabajó en la mejora del diseño de la web, introduciendo un link específico de Gobierno Corporativo y Marco Ético, desde el que se puede acceder a la siguiente información: (i) estatuto social actualizado; (ii) composición de directorio; (iii) Código de Conducta; (iv) Código de Conducta de Proveedores; (v) Acceso directo a la Línea Ética.

En línea con las mejores prácticas de gobierno corporativo y mayor transparencia en la comunicación del desempeño de otras variables clave en su operación, la Sociedad cuenta con un Reporte de Sustentabilidad, que comenzó a implementarse a partir del ejercicio 2017/18, a través del cual se busca comunicar a nuestros accionistas, clientes, colaboradores, proveedores, organismos de control y a toda la comunidad el desempeño de la Sociedad, con especial foco en la calidad, la seguridad, la salud, el desempeño social, el cuidado del medio ambiente, de gobierno y la eficiencia energética.

Los resultados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2022 fueron reportados en un informe de logros de sustentabilidad emitido durante el mes de agosto de 2022, y los resultados correspondientes al presente ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023, serán reportados en un informe de logros de sustentabilidad que se prevé estará disponible en el mes de julio de 2023.

Todos los informes de sustentabilidad presentados y a presentarse fueron llevados a cabo conforme a los lineamientos de la Guía G4 de la Iniciativa de Reporte Global (GRI por sus siglas en inglés).

La versión resumida y extendida del Reporte se encuentra disponible en la página web corporativa: [www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar).

26. El Directorio debe asegurar que exista un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas y un canal de comunicación para las mismas.

La Sociedad no cuenta con un Plan de Involucramiento de Partes Interesadas.

El Responsable de Relaciones con el Mercado y la Gerencia de Estados Financieros y Atención a Inversores de la Sociedad se encargan de mantener una comunicación constante con los accionistas y otras partes interesadas, brindándoles información acerca de Molinos Agro de acuerdo a las normas aplicables. El Directorio -con intervención de la Comisión Fiscalizadora- designa al Responsable de Relaciones con el Mercado, cuya función es la comunicación y divulgación de los hechos relevantes concernientes a la Sociedad de conformidad con la normativa aplicable.

such information from performing transactions in connection with the Company’s corporate bonds, and (ii) bans the publication and use of relevant information until it becomes known to the general public.

G) Shareholders’ and stakeholders’ involvement

Principles

XIX. The company should treat all shareholders equally. It should ensure equal access to nonconfidential information relevant to make decisions at the company’s regular shareholders’ meetings.

XX. The company should promote the active and informed involvement of all shareholders, especially concerning the structure of the Board.

XXI. The company should have a transparent Dividend Distribution Policy aligned with its strategy.

XXII. The company should consider the stakeholders’ interests.

Practices:

25. The company’s website discloses financial and nonfinancial information and provides timely and equal access to all its investors. The website has a specialized area to handle inquiries made by investors.

Molinos has an institutional website, [www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar), in which interested parties may access information of different nature related to the Company, as well as its annual and quarterly financial statements, the latter of which are available through a direct link to the CNV. This website also has specific areas with information on the following topics: investor relations, press releases, human resources; it also provides access to the Ethics Hotline, which is a tool that allows any third party to report misconducts related to the Company.

Moreover, this website provides information which is regularly updated by the different areas in the Company and supervised by the Corporate Affairs Area on the Company’s announcements and relevant business aspects. Users may send their comments and inquiries via e-mail to the addresses indicated in the website. The Company ensures confidentiality of the data submitted by users in the website through its privacy policy, and the terms and conditions on the use the website are published therein. The Company’s web-

site is duly registered with the Argentine Department of Personal Data Protection, which ensures that users will be able to change, correct, extend or eliminate their personal data at any time.

During fiscal 2019, progress was made with respect to website design; it introduced a specific link related to Corporate Governance and Ethical Framework which enabled access to the following information: (i) updated bylaws, (ii) structure of Board of Directors, (iii) Code of Conduct, (iv) Suppliers Code of Conduct, and (v) direct access to the Ethics Hotline.

In line with the best practices related to corporate governance and increased transparency in communicating performance and other key variables of its operation, the Company drafts a Sustainability Report. First implemented in 2017/18, such report seeks to inform our shareholders, customers, employees, suppliers, enforcement agencies and the community in general about the Company’s performance, making special emphasis on quality, safety, health, social performance, environmental care, governance and energy efficiency.

The results related to the fiscal year ended March 31, 2022, were disclosed in a sustainability goal report issued in August 2022. The results related to the current fiscal year ended March 31, 2023, will be disclosed in a sustainability goal report that is expected to be available in July 2023.

All the sustainability reports submitted and to be submitted were prepared using the G4 Guidelines of the Global Reporting Initiative (GRI).

The summarized and extended version of the Report is available on the corporate website: [www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar).

26. The Board should ensure that there is a procedure in place to identify and classify stakeholders and a channel to communicate with them.

The Company does not have a plan to get stakeholders involved.

The person in charge of Market Relations and the head of the Financial Statement and Investor Relations are in charge of holding constant communications with shareholders and other stakeholders, providing information about Molinos Agro under the applicable regulations. The Board of Directors -with involvement by the Statutory Audit Committee- appoints a head of Market Relations in charge of communicating and disseminating all relevant events about the Company pursuant to applicable regulations.



27. El Directorio remite a los Accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un “paquete de información provisorio” que permite a los Accionistas -a través de un canal de comunicación formal realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.

La Sociedad brinda a todos los accionistas la totalidad de la información exigida por las normas. En este sentido, la Sociedad cumple con las previsiones de la Ley de Mercado de Capitales convocando a asamblea en las formas y plazos exigidos por dicha ley y pone a disposición de los accionistas la información relevante concerniente a la misma con la debida anticipación.

Adicionalmente, la Sociedad mantiene informados periódicamente a sus accionistas a través de la publicación en la Autopista de la Información Financiera de los hechos relevantes y los estados financieros intermedios, entre otras cuestiones, lo cual permite a dichos accionistas seguir en forma periódica la marcha de los negocios.

Conforme anticipado, el Responsable de Relaciones con el Mercado y la Gerencia de Estados Financieros y Atención a Inversores de la Sociedad se encargan de mantener una comunicación constante con los accionistas, brindándoles información acerca de Molinos Agro de acuerdo a las normas aplicables. El Directorio -con intervención de la Comisión Fiscalizadora- designa al Responsable de Relaciones con el Mercado, cuya función es la comunicación y divulgación de los hechos relevantes concernientes a la Sociedad de conformidad con la normativa aplicable.

Molinos Agro cuenta con un sector, organizado dentro de la estructura de la Gerencia de Administración y Control de Gestión, que se encuentra especialmente dedicado a la atención de los accionistas y eventuales inversores.

Esta área recepciona las diversas consultas de los accionistas, canalizándolas entre los distintos sectores de la Sociedad según la naturaleza de cada una de ellas y otorgando una respuesta oportuna para evacuar las inquietudes planteadas. La existencia de una Gerencia de Estados Financieros y Atención a Inversores tiene como propósito brindar abundante información al mercado sobre la evolución de los negocios sociales y sus perspectivas, todo ello dentro de las reglas que imponen las normas de transparencia y trato equitativo de la información brindada a los distintos participantes del mercado de capitales.

Para obtener información, los inversores pueden dirigirse personalmente a la sede social. Se cuenta asimismo con un sitio especial en la página Web corporativa [www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar).

28. El estatuto de la compañía considera que los Accionistas puedan recibir los paquetes de información para la Asamblea de Accionistas a través de medios virtuales y participar en las Asambleas a través del uso de medios electrónicos

de comunicación que permitan la transmisión simultánea de sonido, imágenes y palabras, asegurando el principio de igualdad de trato de los participantes.

Conforme al estatuto de la Sociedad, la participación de los accionistas en las asambleas de accionistas es en forma presencial. No obstante, en circunstancias excepcionales en las cuales la normativa aplicable lo prevea, Molinos Agro podrá celebrarlas a través de medios virtuales velando por el cumplimiento de los extremos requeridos por las normas para resguardar la igualdad de trato y participación de los accionistas.

En el año 2020, en virtud de la emergencia sanitaria y de restricción de circulación dispuesta por los Decretos de Necesidad y Urgencia Nros. 260/2020, 297/2020, 325/2020, 355/2020, 408/2020, 459/2020, 493/2020, 520/2020, 576/2020, 605/2020, 641/2020, 677/2020, 712/2020, 754/2020, 792/2020, 814/2020, 875/2020, 956/2020, 1033/2020, 4/2021, 67/2021 y demás resoluciones y normativa complementaria y modificatoria emitida por las autoridades correspondientes y de conformidad con los extremos previstos por la Resolución General de la Comisión Nacional de Valores Nro. 830/2020, la Asamblea Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad que consideró, entre otras cuestiones, la documentación contable correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2020, fue celebrada a distancia a través de sistema “Google Meet”, permitiendo la transmisión en simultáneo de sonido, imágenes y palabras y la libre accesibilidad de los accionistas con voz y voto. Asimismo, los accionistas recibieron con antelación un instructivo con el funcionamiento de la herramienta digital mencionada.

Asimismo, y continuando la situación de emergencia sanitaria y restricción de circulación antes mencionados, la Asamblea Ordinaria que consideró, entre otras cuestiones, la documentación contable correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, como la Asamblea Ordinaria que consideró, entre otras cuestiones, la documentación contable correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2022, fueron celebradas a distancia a través de la herramienta digital “Microsoft Teams”, permitiendo la transmisión en simultáneo de sonido, imágenes y palabras y la libre accesibilidad de los accionistas con voz y voto. Asimismo, los accionistas recibieron con antelación un instructivo con el funcionamiento de la herramienta y las pautas para la celebración de las correspondientes Asambleas, así como una dirección de correo electrónico donde evacuar sus dudas y consultas sobre la celebración de dicho acto.

Molinos Agro cumple con todas las medidas estatutarias y legales necesarias para promover la participación de todos sus accionistas en las asambleas generales que realiza. A tal efecto, la Sociedad lleva a cabo las convocatorias a asambleas generales en los plazos y formas previstos por la normativa vigente. La Sociedad no adopta medidas voluntarias para promover la participación de sus accionistas en la asamblea general por entender que las referidas medidas resultan suficientes para dicho propósito.

27. The Board provides shareholders, before the Regular Shareholders' Meeting, with a “temporary information package” that allows them –through a formal communication channel– to make unbinding comments and share dissenting opinions with the recommendations made by the Board, which has to render an opinion on the comments received deemed necessary upon sending the final information package.

The Company provides all shareholders with all of the information required by the standards. In this sense, the Company complies with the provisions of Capital Markets Law by convening the meeting when and as due for such Law and gives shareholders all relevant information duly in advance.

Additionally, the Company keeps shareholders regularly informed through the publication of relevant events and interim financial statements, among other things, in the Autopista de la Información Financiera, which allows shareholders to follow businesses periodically.

As anticipated, the person in charge of Market Relations and the head of the Financial Statement and Investor Relations are in charge of holding constant communications with shareholders, providing information about Molinos Agro under the applicable regulations. The Board of Directors –with involvement by the Statutory Audit Committee– appoints a head of Market Relations in charge of communicating and disseminating all relevant events about the Company pursuant to applicable regulations.

Molinos Agro has an area organized within the structure of the Administration and Management Control area which is especially in charge of relations with shareholders and potential investors.

This area receives inquiries from shareholders, channeling them between the different areas in the Company based on their nature and giving a prompt reply. The Financial Statements and Investor Relations area is aimed at providing vast information to the market on the progress in the Company's business and its perspectives, within the rules imposed by the rules on transparency and equal treatment regarding the information provided to the different participants in the stock market.

For more information, investors may visit the Company's registered office. There is also a special section in the corporate website [www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar).

28. The company's bylaws consider that shareholders may receive virtual information packages for the Shareholders' Meeting and participate in these

meetings through electronic communications means that allow for the simultaneous transmission of sound, images and words, and ensure the principle of equality among participants.

According to the Company's bylaws, the Company's Shareholders' Meetings are held exclusively in person. However, under the exceptional circumstances provided for by applicable regulations, Molinos Agro may hold virtual meetings ensuring compliance with the regulations to guarantee equal shareholder treatment and participation.

In 2020, in view of the health emergency and circulation restrictions imposed by Presidential Decrees No. 260/2020, 297/2020, 325/2020, 355/2020, 408/2020, 459/2020, 493/2020, 520/2020, 576/2020, 605/2020, 641/2020, 677/2020, 712/2020, 754/2020, 792/2020, 814/2020, 875/2020, 956/2020, 1033/2020, 4/2021, and 67/2021, and other resolutions and supplementary regulations and amendments issued by relevant authorities and pursuant to CNV General Resolution No. 830/2020, the Company's Regular and Special Shareholders' Meeting considered, among other matters, the accounting documentation related to the year ended March 31, 2020, which was held remotely using the “Google Meet” system, thus allowing to broadcast sound, images and words simultaneously, with free access to shareholders to speak and vote. In addition, the shareholders received instructions in advance to operate such digital tool.

In addition, continuing with the abovementioned health situation and circulation restrictions, the Regular Shareholders' Meeting considered, among other matters, the accounting documentation for the fiscal year ended March 31, 2021, and the Regular Shareholders' Meeting considered, among other matters, the accounting documentation for the fiscal year ended March 31, 2022. Such meetings were held remotely using the “Microsoft Teams” system, thus allowing to broadcast sound, images and words simultaneously, with free access to shareholders to speak and vote. In addition, the shareholders received instructions in advance to operate the tool and the guidance to hold the appropriate Meetings, as well as an e-mail address to send related doubts and inquiries.

Molinos Agro complies with all the required statutory and legal measures aimed at promoting shareholders' attendance in all regular shareholders' meetings. To such end, the Company convenes such meetings as established in the applicable regulation as regards terms and methods. The Company does not adopt voluntary measures to promote shareholders' attendance to regular shareholders' meetings as it understands that the abovementioned measures are sufficient.



La Sociedad garantiza a sus accionistas el acceso a toda la información relevante concerniente a la asamblea, la documentación a ser considerada en la misma y las propuestas del directorio, con la debida antelación y en las formas exigidas por la normativa vigente.

**29. La Política de Distribución de Dividendos está alineada a la estrategia y establece claramente los criterios, frecuencia y condiciones bajo las cuales se realizará la distribución de dividendos.**

Es política de Molinos Agro decidir el destino de los fondos generados operativamente a la luz de una estrategia conservadora y de prudencia en materia de financiamiento y niveles de deuda. Esta política ha sido fundamental para atravesar con éxito diversas crisis, tanto locales como internacionales. Esta estrategia permitió financiar las importantes inversiones realizadas durante los últimos años, tanto en sus plantas como en adquisiciones.

Estas inversiones contribuyeron a la sustentabilidad y al crecimiento del negocio. El Directorio de Molinos Agro evalúa las circunstancias imperantes al momento de proponer los cursos de acción a seguir, los cuales podrán consistir en que las utilidades sean destinadas a: (i) ser invertidas en el crecimiento, desarrollo y consolidación de sus negocios a nivel local; y/o (ii) la distribución de dividendos a los accionistas.

La propuesta de destino de resultados acumulados de la Sociedad cumple con los mecanismos y requisitos previstos por la Ley General de Sociedades y demás normativa aplicable.

Las últimas distribuciones de dividendos en efectivo realizadas por la Sociedad fueron aprobadas, por la Asamblea Ordinaria de Accionistas de la Sociedad de fecha 28 de julio de 2022 y por el Directorio de la Sociedad en fecha 7 de febrero de 2023. La Gerencia General y el Comité Ejecutivo evalúan en cada caso las circunstancias imperantes al momento de proponer al Directorio los cursos de acción a seguir.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 30 de mayo de 2023.

**Amancio Oneto**  
Director Titular

The Company guarantees that shareholders will have access to all the relevant information about the Meeting, the documentation to be considered at the Meeting and the Board's proposals, well in advance and as indicated in the current regulation.

**29. The Dividend Distribution Policy is consistent with the strategy and clearly established the criteria, frequency and conditions for distributing dividends.**

Molinos Agro makes decisions about the use given to the funds provided by operations in light of a conservative and prudent strategy regarding financing and debt levels. This policy has been crucial in successfully overcoming various crises, both domestic and international. This strategy also allowed the Company to finance the major investments it made over the past few years, both at its plants and as regards acquisitions.

These investments contributed to the sustainability and growth of the business. Molinos Agro's Board of Directors considers the prevailing situation when proposing courses of action, which could consist in earnings being used for: (i) investments in business growth, development and consolidation at the local level; and/or (ii) distribution of dividends to shareholders.

The proposal of the intended use of unappropriated retained earnings complies with the mechanisms and requirements established by Argentine General Business Associations Law and other applicable regulations.

The last distributions of dividends in cash by the Company were approved by the Company's Regular Shareholders' Meeting held on July 28, 2022, and by the Company's Board of Directors on February 7, 2023. General Management and the Executive Committee evaluate the prevailing circumstances when they propose a course of action to the Board.

Buenos Aires City, May 30, 2023.

**Amancio Oneto**  
Director







35

ESTADOS FINANCIEROS  
FINANCIAL STATEMENTS



POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE 2023 PRESENTADOS EN FORMA COMPARATIVA CON EL EJERCICIO ANTERIOR / FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2023 PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR FISCAL YEAR.



# ÍNDICE / TABLE OF CONTENTS



- **37** Estados financieros consolidados / Consolidated financial statements
  - 38 Estado consolidado del resultado integral / Consolidated statement of comprehensive income
  - 39 Estado consolidado de situación financiera / Consolidated statement of financial position
  - 40 Estado consolidado de cambios en el patrimonio / Consolidated statement of changes in equity
  - 42 Estado consolidado de flujos de efectivo / Consolidated statement of cash flows
  - 43 Notas a los estados financieros consolidados / Notes to the consolidated financial statements
- **85** Estados financieros separados / Separate financial statements
  - 85 Estado separado del resultado integral / Separate statement of comprehensive income
  - 86 Estado separado de situación financiera / Separate statement of financial position
  - 87 Estado separado de cambios en el patrimonio / Separate statement of changes in equity
  - 89 Estado separado de flujos de efectivo / Separate statement of cash flows
  - 90 Notas a los estados financieros separados / Notes to the separate financial statements
- **115** Reseña informativa / Summary of Events
- **117** Informe de la comisión fiscalizadora / Statutory Audit Committee Report
- **119** Informes de los auditores independientes / Independent auditors' reports



Domicilio legal

Bouchard 680, Piso 12°, Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

EJERCICIO ECONÓMICO N° 8  
ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE MARZO DE 2023  
COMPARATIVOS CON EL EJERCICIO ANTERIOR

Actividad principal de la Sociedad: Industrialización y comercialización de granos, oleaginosas y sus subproductos y comercialización de cereales.

Fecha de inscripción en la Inspección General de Justicia ("IGJ") del estatuto: 19 de enero de 2016.

Última modificación del estatuto: 25 de abril de 2017 (1)

Número de registro en la IGJ: 987

Fecha de cumplimiento del plazo social: 19 de enero del año 2115.

C.U.I.T. N° 30-71511877-3

Registered office

Bouchard 680, Piso 12°, Buenos Aires City.

FISCAL YEAR No. 8  
FINANCIAL STATEMENTS AS OF MARCH 31, 2023,  
PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR YEAR

Company's main business: Industrialization and sale of grains and oil seeds and their byproducts, and sale of cereals.

Registration date with the IGJ (Argentine regulatory agency of business associations): January 19, 2016.

Date of latest amendment to bylaws: April 25, 2017 (1)

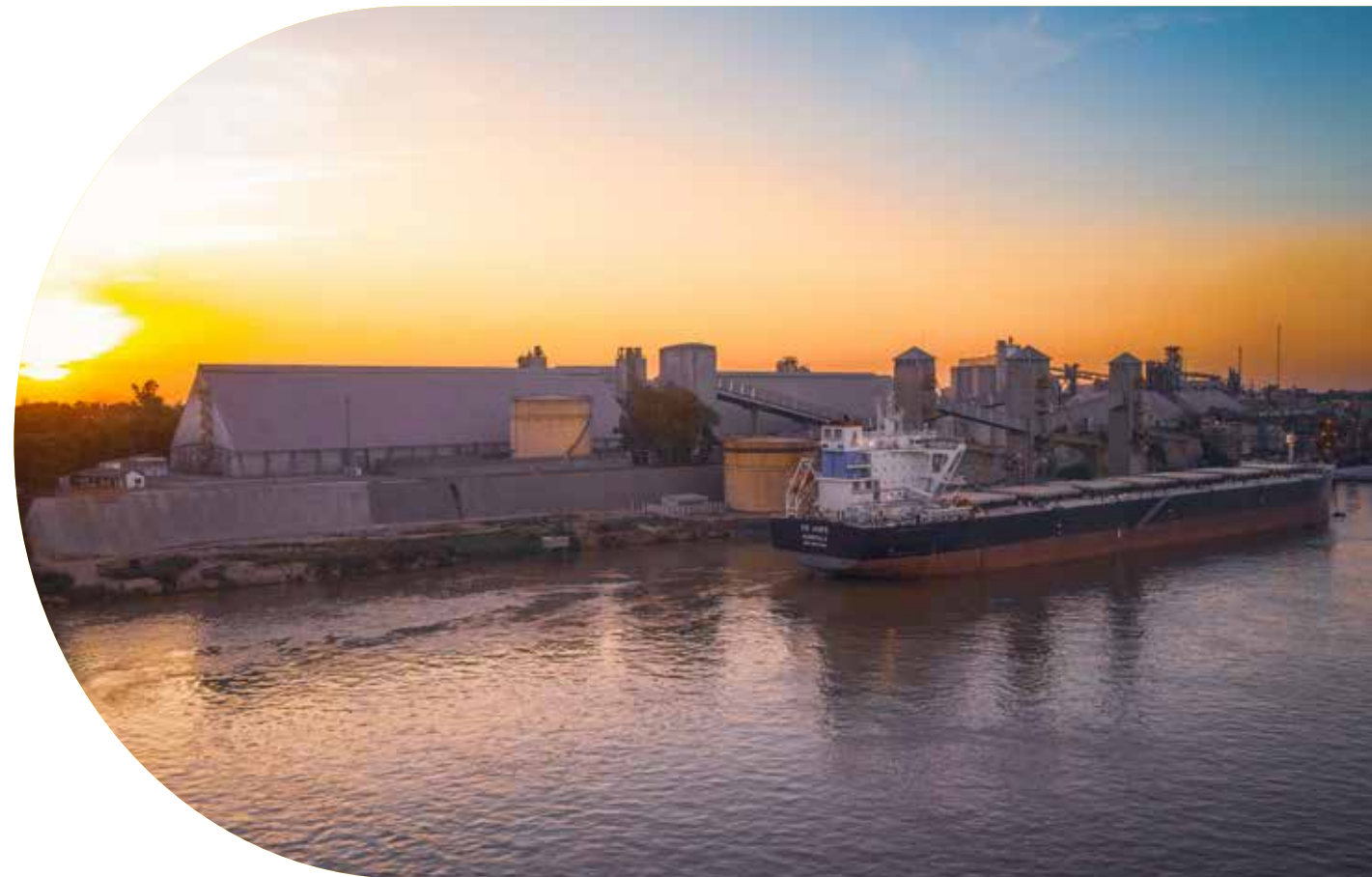
Registration number with the IGJ: 987

Expiry of the articles of incorporation: January 19, 2115.

CUIT (Argentine tax identification number)  
30-71511877-3

Composición del Capital / Capital Structure

CLASE DE ACCIONES / TYPES OF SHARES	CANTIDAD DE ACCIONES / NUMBER OF SHARES	SUSCRITO, EMITIDO E INTEGRADO / SUBSCRIBED, ISSUED, AND PAID-IN CAPITAL
Ord. de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A" / Class "A" shares of common stock, face value ARS 1, and 5 votes	203.938	203.938
Ord. de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class "B" shares of common stock, face value ARS 1, and 1 vote	48.878.086	48.878.086
	49.082.024	49.082.024



CAPITAL NOMINAL AL CIERRE DEL EJERCICIO SEGÚN EVOLUCIÓN DESCRIPTA EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2016 Y 31 DE MARZO DE 2023 / NOMINAL CAPITAL AS OF YEAR-END ACCORDING TO THE CHANGES DESCRIBED IN THE FINANCIAL STATEMENTS FOR THE YEARS ENDED AS OF MARCH 31, 2016, AND MARCH 31, 2023			CAPITAL SOCIAL SUSCRITO E INTEGRADO (EN PESOS) / SUBSCRIBED AND PAID-IN CAPITAL STOCK (IN ARS)
Capital social al 31-03-2016 /Capital stock as of 03-31-2016			300.000
Fecha de: / Date when:		Forma de colocación / Form of placement	Importe (en pesos) / Amount (in ARS)
Asamblea que aprobó la emisión / The Shareholders’ Meeting approved the issue	Inscripción en la IGJ / Registration with the IGJ	Aumento por escisión-fusión / Increase due to the spin-off/merger	48.782.024
06/10/2016 10/06/2016	25/04/2017 04/25/2017		
			48.782.024
			49.082.024

(1) Inscripta en la IGJ, bajo el número 7.693 del libro 83 de sociedades por acciones.  
(1) Registered with the IGJ under number 7,693 of book 83 of sociedades por acciones (stock corporations).



ESTADO CONSOLIDADO DEL RESULTADO INTEGRAL  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE  
2023 COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR  
(en miles de pesos – Nota 2) / CONSOLIDATED  
STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME FOR THE  
FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2023 PRESENTED  
COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR (in thousands of  
Argentine pesos - Note 2)

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Ingresos por ventas (Nota 6) / Sales revenues (Note 6)	754.541.560	949.125.115
Ingresos por prestación de servicios / Revenues from services provided	1.597.037	2.154.529
Ingresos de actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	756.138.597	951.279.644
Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 7) / Cost of goods sold and services rendered (Note 7)	(741.090.894)	(927.752.469)
GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT	15.047.703	23.527.175
Gastos de comercialización (Nota 8) / Selling expenses (Note 8)	(6.325.373)	(6.600.347)
Gastos de administración (Nota 8) / Administrative expenses (Note 8)	(4.955.298)	(5.998.885)
Otros gastos operativos, netos (Nota 9) / Other operating expenses, net (Note 9)	(40.948)	(590.267)
Resultado participación en sociedades con influencia significativa (Nota 4) / Profit from equity interests in company over which Molinos Agro exerts significant influence (Note 4)	648.158	591.642
RESULTADO OPERATIVO / OPERATING PROFIT	4.374.242	10.929.318
Ingresos financieros (Nota 10) / Finance income (Note 10)	117.585.538	18.223.078
Costos financieros (Nota 11) / Finance costs (Note 11)	(100.416.084)	(6.377.586)
GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / PROFIT FOR THE YEAR BEFORE TAXES	21.543.696	22.774.810
Impuesto a las ganancias (Nota 12) / Income tax (Note 12)	(10.466.065)	(5.437.107)
GANANCIA NETA DEL EJERCICIO (1) / NET PROFIT FOR THE YEAR (1)	11.077.631	17.337.703
OTROS RESULTADOS INTEGRALES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS)		
Diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa (2) / Difference on conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence (2)	36.493	8.365
Diferencia de conversión de la Sociedad (3) / Difference on conversion (3)	(2.076.408)	(7.665.472)
TOTAL OTROS RESULTADOS INTEGRALES / TOTAL OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS)	(2.039.915)	(7.657.107)
RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO / TOTAL COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEAR, NET	9.037.716	9.680.596
Ganancia neta del ejercicio por acción (en pesos) (Nota 13) / Earnings per share for the year, net (in Argentine pesos) (Note 13)	225,70	353,24
Básica y diluida / Basic and diluted		

(1) La ganancia neta del ejercicio expresada en la moneda funcional de la Sociedad fue de 57.030 (miles de dólares estadounidenses) y 71.537 (miles de dólares estadounidenses) al 31 de marzo de 2023 y 2022, respectivamente.  
(2) Se reclasificarán a resultados en el momento en que se produzca la venta de la inversión o el reembolso total o parcial del capital.  
(3) Incluye diferencia por conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal de (346.321), y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de (1.730.087) por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023, y diferencia de conversión por los aportes de los propietarios y reserva legal de (1.136.484), y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de (6.528.988) por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2022.  
(1) Net profit for the year stated in the Company's functional currency stood at 57,030 (thousands of US dollars) and 71,537 (thousands of US dollars) as of March 31, 2023 and 2022, respectively.  
(2) Reclassified to profit (loss) when the sale is made or the capital stock is fully or partially reimbursed.  
(3) Including difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for (346,321) and for distributable retained earnings (including profit (loss) for the year) for (1,730,087) for the year ended March 31, 2023, and difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for (1,136,484), and for distributable retained earnings (including profit (loss) for the year) for 6,528,988 for the year ended March 31, 2022.





**ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA  
AL 31 DE MARZO DE 2023 COMPARATIVO CON EL  
EJERCICIO ANTERIOR (en miles de pesos – Nota 2) /  
CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION AS  
OF MARCH 31, 2023, PRESENTED COMPARATIVELY WITH  
PRIOR YEAR (in thousands of Argentine pesos - Note 2)**

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>ACTIVOS / ASSETS</b>		
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS</b>		
Propiedad, planta y equipo (Nota 14) / Property, plant and equipment (Note 14)	18.749.533	20.894.613
Activos intangibles y plusvalía (Nota 15) / Intangible assets and goodwill (Note 15)	833.052	905.557
Inversiones en otras sociedades (Nota 4) / Investments in other companies (Note 4)	1.950.585	1.581.927
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	19.817	11.635
Otros créditos financieros (Nota 19.1) / Other financial receivables (Note 19(1))	217.532	267.365
Activo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 12) / Deferred income tax assets (Note 12)	1.249.416	-
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS</b>	<b>23.019.935</b>	<b>23.661.097</b>
<b>ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS</b>		
Inventarios (Nota 16) / Inventories (Note 16)	24.059.207	42.741.428
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 17) / Tax and customs credits (Note 17)	12.411.543	30.183.873
Anticipos, saldo a favor impuesto a las ganancias – neto / Income tax credits from prepayments, net	-	1.263.915
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	209.819	43.080
Otros créditos financieros (Nota 19.1) / Other financial receivables (Note 19(1))	6.339.812	29.929.833
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 19.2) / Trade receivables (Note 19(2))	10.776.763	27.356.656
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 20) / Cash and short-term deposits (Note 20)	30.830.611	23.277.590
<b>ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS</b>	<b>84.627.755</b>	<b>154.796.375</b>
<b>TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS</b>	<b>107.647.690</b>	<b>178.457.472</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES</b>		
<b>PATRIMONIO / EQUITY</b>		
Capital social (Nota 22) / Capital stock (Note 22)	49.082	49.082
Ajuste integral del capital social / Comprehensive adjustment to capital stock	1.332.424	1.332.424
Prima de emisión / Additional paid-in capital	544.055	544.055
Reserva legal / Legal reserve	304.575	304.575
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	20.335.904	19.642.230
Resultados no asignados / Unappropriated retained earnings	5.693.869	16.223.844
Otros componentes del patrimonio / Other shareholders' equity components	(2.927.896)	(887.981)
<b>PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY</b>	<b>25.332.013</b>	<b>37.208.229</b>
<b>PASIVOS / LIABILITIES</b>		
<b>PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES</b>		
Deudas financieras (Nota 19.3) / Financial payables (Note 19 (3))	12.927.772	28.088.941
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 12) / Deferred income tax liabilities (Note 12)	-	852.013
Otras deudas (Nota 19.5) / Other payables (Note 19 (5))	22.835	33.566
<b>PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES</b>	<b>12.950.607</b>	<b>28.974.520</b>
<b>PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES</b>		
Deudas comerciales (Nota 19.4) / Trade payables (Note 19 (4))	31.141.631	86.854.777
Deudas financieras (Nota 19.3) / Financial payables (Note 19 (3))	27.651.378	10.720.652
Deudas sociales y fiscales (Nota 21) / Payroll and other taxes payable (Note 21)	2.524.977	3.383.255
Provisión impuesto a las ganancias a pagar – neto / Income tax accrued payable, net	5.358.878	-
Otras deudas (Nota 19.5) / Other payables (Note 19 (5))	2.688.206	11.316.039
<b>PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES</b>	<b>69.365.070</b>	<b>112.274.723</b>
<b>TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES</b>	<b>82.315.677</b>	<b>141.249.243</b>
<b>TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVO / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES</b>	<b>107.647.690</b>	<b>178.457.472</b>



ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL  
PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31  
DE MARZO DE 2023 (en miles de pesos – Nota 2) /  
CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2023 (in  
thousands of Argentine pesos - Note 2)

RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL / TOTAL
	CAPITAL SOCIAL / CAPITAL	OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES		GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS		RESULTADOS NO ASIGNADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS	DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS EN MONEDA FUNCIONAL DISTINTA DEL PESO ARGENTINO (1) (2) / EXCHANGE DIFFERENCES ON CONVERSION OF THE FINANCIAL STATEMENTS STATED IN A FUNCTIONAL CURRENCY OTHER THAN THE ARGENTINE PESO (1) (2)	
		AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK	PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL	RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE	RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS			
Saldo al 1 de abril de 2022 / Amount as of April 1, 2022	49.082	1.332.424	544.055	304.575	19.642.230	16.223.844	(887.981)	37.208.229
Distribución de dividendos (Nota 23) / Distribution of dividends (Note 23)	-	-	-	-	(7.503.573)	(13.410.359)	-	(20.913.932)
Asignación de resultado (Nota 23) / Appropriation of earnings (Note 23)	-	-	-	-	8.197.247	(8.197.247)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year	-	-	-	-	-	11.077.631	-	11.077.631
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive loss for the year, net	-	-	-	-	-	-	(2.039.915)	(2.039.915)
Saldo al 31 de marzo de 2023 / Amount as of March 31, 2023	49.082	1.332.424	544.055	304.575	20.335.904	5.693.869	(2.927.896)	25.332.013

(1) Al cierre del ejercicio incluye 1.277.969 de conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal y (4.339.967) de conversión de los resultados acumulados distribuibles.  
(2) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a 134.102.  
(1) As of year-end, including 1,277,969 for owners' contributions and legal reserve and (4,339,967) for conversion of distributable retained earnings.  
(2) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to 134,102.





ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE 2022 (en miles de pesos – Nota 2) / CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2022 (in thousands of Argentine pesos - Note 2)

RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL / TOTAL
	CAPITAL SOCIAL / CAPITAL	OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES		GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS		RESULTADOS NO ASIGNADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS	DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS EN MONEDA FUNCIONAL DISTINTA DEL PESO ARGENTINO (1) (2) / EXCHANGE DIFFERENCES ON CONVERSION OF THE FINANCIAL STATEMENTS STATED IN A FUNCTIONAL CURRENCY OTHER THAN THE ARGENTINE PESO (1) (2)	
		AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK	PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL	RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE	RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS			
Saldo al 1 de abril de 2021 / Amount as of April 1, 2021	49.082	1.332.424	544.055	304.575	10.045.494	22.162.995	5.655.267	40.093.892
Distribución de dividendos / Distribution of dividends	-	-	-	-	-	(12.566.259)	-	(12.566.259)
Asignación de resultado / Appropriation of earnings	-	-	-	-	9.596.736	(9.596.736)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year	-	-	-	-	-	17.337.703	-	17.337.703
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive loss for the year, net	-	-	-	-	-	(1.113.859)	(6.543.248)	(7.657.107)
Saldo al 31 de marzo de 2022 / Amount as of March 31, 2022	49.082	1.332.424	544.055	304.575	19.642.230	16.223.844	(887.981)	37.208.229

((1) Al cierre del ejercicio incluye 1.624.290 de conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal y (2.609.880) de conversión de los resultados acumulados distribuibles.  
(2) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a 97.609.  
(1) As of year-end, including 1,624,290 for owners' contributions and legal reserve and (2,609,880) for conversion of distributable retained earnings.  
(2) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to 97,609.



ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS DE EFECTIVO  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE  
2023 COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR (en  
miles de pesos – Nota 2) / CONSOLIDATED STATEMENT OF  
CASH FLOWS FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31,  
2023 PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR (in  
thousands of Argentine pesos - Note 2)

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Actividades operativas / Operating activities:</b>		
Ganancia antes del impuesto a las ganancias / Profit before income tax	21.543.696	22.774.810
<b>Ajustes para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujos de efectivo netos: /</b> Adjustments to reconcile profit for the year before income tax to net cash flows:		
Depreciación del valor de propiedad, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	1.524.198	1.855.466
Intereses y resultados financieros perdidos / Interest and finance expense	4.882.233	3.106.122
Resultado participación en sociedades con influencia significativa / Profit from equity interests in companies over which Molinos Agro exerts significant influence	(648.158)	(591.642)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	667.116	(1.796.326)
Variación neta en provisión para cuentas por cobrar incobrables / Net change in allowances for doubtful accounts	-	55.489
Rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	(19.084.639)	(12.589.987)
<b>Ajustes al capital de trabajo: / Working capital adjustments:</b>		
Disminución en cuentas por cobrar comerciales / Decrease in trade receivables	14.690.569	9.713.429
Aumento en otros créditos no financieros / Increase in other nonfinancial receivables	(178.904)	(6.129)
Disminución (Aumento) en otros créditos financieros / Decrease (Increase) in other financial receivables	19.036.900	(17.294.579)
Disminución (Aumento) en inventarios / Decrease (Increase) in inventories	13.708.755	(2.325.981)
Disminución (Aumento) de créditos impositivos y aduaneros / Decrease (Increase) in tax and customs credits	13.263.704	(3.414.310)
(Disminución) Aumento de deudas comerciales / (Decrease) Increase in trade payables	(44.459.359)	25.685.102
(Disminución) Aumento de deudas sociales y fiscales / (Decrease) Increase in Payroll and other taxes payable	(540.360)	1.071.854
(Disminución) Aumento de otras deudas / (Decrease) Increase in other payables	(7.043.870)	4.595.754
Impuesto a las ganancias pagado / Income tax paid	(7.283.040)	(7.520.576)
<b>Flujos de efectivo netos generados por actividades de operación / Cash flows provided by operating activities, net</b>	<b>10.078.841</b>	<b>23.318.496</b>
<b>Actividades de inversión: / Investing activities:</b>		
Adquisición de propiedades, planta y equipo y activos intangibles netas / Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets, net	(975.435)	(2.707.965)
Aumento de colocaciones a corto plazo / Increase in short-term deposits	(21.850.000)	(412.575)
Cobro rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Collection of returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	18.370.868	12.469.943
<b>Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de inversión /</b> Cash flow (used in) provided by investing activities, net	<b>(4.454.567)</b>	<b>9.349.403</b>
<b>Actividades de financiación: / Financing activities:</b>		
Intereses pagados / Interest expense	(4.610.265)	(3.120.456)
Colocación de Obligaciones negociables / Corporate bond placement	-	32.801.549
Distribución de dividendos / Distribution of dividends	(20.913.932)	(12.566.259)
Aumento (Disminución) de deudas financieras / Increase (Decrease) in financial payables	4.815.972	(37.660.205)
<b>Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación /</b> Cash flows used in financing activities, net	<b>(20.708.225)</b>	<b>(20.545.371)</b>
<b>(Disminución) Aumento neto en el efectivo y equivalentes al efectivo /</b> (Decrease) Increase in cash and cash equivalents, net	<b>(15.083.951)</b>	<b>12.122.528</b>
Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio (Nota 20) / Cash and cash equivalents at beginning of year (Note 20)	16.667.817	9.681.461
Diferencias de cambio del efectivo y equivalente de efectivo / Cash and cash equivalents foreign exchange differences	(1.299.552)	(5.136.172)
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 20) /</b> Cash and cash equivalents as of year-end (Note 20)	<b>284.314</b>	<b>16.667.817</b>





NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO 2023 COMPARATIVAS CON EL EJERCICIO ANTERIOR (en miles de pesos argentinos – Nota 2)

1. Información general del grupo

Molinos Agro S.A. (en adelante, “la Sociedad”) y las sociedades que componen el grupo económico (en adelante, “el Grupo Molinos Agro”) configuran un grupo integrado de empresas relacionadas dedicadas a la industrialización y comercialización de granos y subproductos derivados de la soja y comercialización de cereales.

La Sociedad es una entidad constituida bajo las regulaciones de la República Argentina, sujeta a normas de la Ley General de Sociedades (“LGS”) y las correspondientes normas de la CNV. La Sociedad se encuentra sujeta al régimen de oferta pública dado que cotiza sus acciones en la Bolsa de Comercio de Buenos Aires y sus obligaciones negociables en el Mercado Abierto Electrónico (MAE). La información sobre su controladora principal se incluye en la Nota 25 a los presentes estados financieros consolidados.

La emisión de los presentes estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023 ha sido aprobada por el Directorio de la Sociedad en su reunión del 30 de mayo de 2023.

2. Bases de preparación y presentación de los estados financieros consolidados

2.1 Normas contables profesionales aplicadas y marco normativo CNV

La Sociedad prepara sus estados financieros consolidados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV) contenidas en el Capítulo III, Título IV de las Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias). De acuerdo con el artículo 1 de dicha sección de las Normas, las sociedades emisoras de valores negociables deben presentar sus estados financieros consolidados aplicando la Resolución Técnica 26 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), sus modificatorias y circulares de adopción de NIIF que la FACPCE dicte de acuerdo a lo establecido en aquella Resolución Técnica.

2.2 Bases de presentación y consolidación

Los presentes estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023 han sido preparados de conformidad con las NIIF, según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros consolidados presentados de acuerdo con las NIIF, la Sociedad ha aplicado las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descriptos en la Nota 3.

Estos estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del modelo de costo histórico, a excepción de la valuación de ciertas partidas que han sido medidas a su valor razonable de acuerdo a lo indicado en Nota 3.

Los presentes estados financieros consolidados incluyen (i) los activos y pasivos del Grupo Molinos Agro al 31 de marzo de 2023 y 2022, y (ii) los resultados de la Sociedad y su subsidiaria, por los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022.

La subsidiaria consolidada y su participación a las fechas respectivas es la siguiente:

SOCIEDAD	PARTICIPACIÓN	
	31/03/2023	31/03/2022
Molinos Overseas Commodities S.A.	100%	100%

Las subsidiarias se consolidan totalmente a partir de la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el Grupo Molinos Agro obtiene el control y siguen siendo consolidadas hasta la fecha en que dicho control cesa. En el proceso de la consolidación, los importes de la inversión en las subsidiarias y la participación en sus resultados y flujos de efectivo se reemplazan por la totalidad de los activos, pasivos, resultados y flujos de efectivo de las mismas, reflejando separadamente la participación no controladora en las mismas, si hubiera.

Los estados financieros de las subsidiarias se preparan para el mismo período de información que el de la entidad controladora, aplicando políticas contables uniformes. Todos los saldos, operaciones, ganancias y pérdidas no realizadas que surjan de las operaciones entre las empresas del Grupo Molinos Agro se eliminan totalmente. Los resultados, incluyendo los otros resultados integrales, de una subsidiaria se atribuyen a la sociedad controladora y a la participación no controladora, aún si esto resulta en un saldo negativo de la participación no controladora.

2.3 Unidad de medida

2.3.1 Moneda funcional, de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros consolidados a pesos argentinos

NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE YEAR ENDED MARCH 31, 2023, PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR YEAR (in thousands of Argentine pesos - Note (2))

1. General Group information

Molinos Agro S.A. (hereinafter, “the Company”) and the companies that make up the group of companies (hereinafter, “Molinos Agro Group”) are an integrated group of related companies, which engage in the industrialization and sale of grains and byproducts obtained from soybean, as well as the sale of cereals.

The Company has been organized in accordance with Argentine laws; it is subject to Argentine General Business Associations Law and to the related CNV regulations. The Company is included in the public offering system because its shares and corporate bonds are listed on Mercado Abierto Argentino Electrónica (MAE). Parent company information is included in note 25 to these consolidated financial statements.

The issuance of these consolidated financial statements for the year ended March 31, 2023, has been approved by the Company’s Board of Directors in its meeting held on May 30, 2023.

2. Basis of preparation of the consolidated financial statements

2.(1) Applicable professional accounting standards and CNV regulatory framework

The Company prepares its consolidated financial statements pursuant to the CNV’s current regulations contained in Chapter III, Title IV (as amended in 2013). According to section 1 of such regulations, the companies issuing marketable securities must present their consolidated financial statements pursuant to FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolution No. 26, which sets forth the application of the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB), as amended, as well as the circulars for the adoption of IFRS enacted by the FACPCE in accordance with the abovementioned technical resolution.

2.(2) Basis of presentation and consolidation

The Company prepared its consolidated financial statements for the year ended March 31, 2023, under IFRS, as issued by the IASB (International Accounting Standards Board).

In preparing these consolidated financial statements under IFRS, the Company applied the significant accounting policies, judgments, estimates and assumptions described in note 3.

These consolidated financial statements were prepared on a historical cost basis, except for the measurement of certain items, which have been measured at fair value as indicated in note 3.

These consolidated financial statements include (i) the assets and liabilities of Molinos Agro Group as of March 31, 2023, and 2022, and (ii) the profit (loss) of the Company and its subsidiary for the fiscal years ended March 31, 2023, and 2022.

The consolidated subsidiary and its equity interest as of the relevant dates is as follows:

COMPANY	EQUITY INTEREST	
	03/31/2023	03/31/2022
Molinos Overseas Commodities S.A.	100%	100%

The subsidiaries are fully consolidated as from the acquisition date, which is the date in which Molinos Agro Group seizes control and continue to be consolidated until such control is lost. In the consolidation, the amounts invested in subsidiaries and the share in profit (loss) and cash flows are replaced by all the subsidiaries’ assets, liabilities and cash flows, separately disclosing the third-party minority interests in subsidiaries, if any.

The subsidiaries’ financial statements are prepared for the same period as the parent company pursuant to the same accounting policies are applied. All the amounts, transactions and unrealized income and loss arising from transactions between Molinos Agro Group of companies are fully eliminated. Profit (loss), including other comprehensive income, of a subsidiary are attributed to the parent company and the noncontrolling interest, even if it gives rise to a negative amount of the noncontrolling interest.

2.(3) Measurement unit

2.(3).1 Functional and reporting currency and criteria used for converting the consolidated financial statements into Argentine pesos

**Moneda Funcional**

La Sociedad, sobre la base de los parámetros establecidos en la NIC 21 “Efectos de las variaciones de las tasas de cambio de la moneda extranjera” y dada la naturaleza de operaciones que realiza, ha definido como su moneda funcional el dólar estadounidense. Consecuentemente, las partidas no monetarias, que se midan en términos de costo histórico, así como los resultados, son valuados en moneda funcional utilizando a tales fines el tipo de cambio de la fecha de transacción.

Las transacciones en monedas distintas de la moneda funcional de la Sociedad se consideran transacciones en “moneda extranjera” y se contabilizan en su moneda funcional al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. Al cierre de cada ejercicio, o al momento de su cancelación, los saldos de las partidas monetarias en moneda distinta a la moneda funcional se convierten al tipo de cambio vigente a dicha fecha y las diferencias de cambio, que surgen de tal valoración, se registran en el apartado como ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral del ejercicio en que se producen.

Los activos, pasivos y resultados correspondientes a las subsidiarias y sociedades con influencia significativa, se expresan en sus respectivas monedas funcionales. Los efectos de la conversión a dólares de la información contable de las sociedades cuya moneda funcional es distinta del dólar se registran en “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral.

**Moneda de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros**

De acuerdo con lo establecido por Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias), la Sociedad debe presentar sus estados financieros en pesos. De esta forma y según lo establecido por la NIC 21, los estados financieros preparados en la moneda funcional de la Sociedad se convierten a la moneda de presentación utilizando los siguientes procedimientos:

- Los activos y pasivos de cada uno de los estados de situación financiera presentados (es decir, incluyendo las cifras comparativas), se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del correspondiente estado de situación financiera.
- Las partidas del estado del resultado integral se convierten al tipo de cambio del momento en el que se generaron las operaciones (o, por razones prácticas y cuando el tipo de cambio no ha variado significativamente, al tipo de cambio promedio de cada mes). (ver también Nota 2.3.3.).
- Todas las diferencias de conversión que se produzcan como resultado de lo anterior, se reconocen en el apartado “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral.
- Por último, los rubros del patrimonio (capital social, reservas

y resultados acumulados) se convierten al tipo de cambio histórico. (ver también Nota 2.3.3.).

La diferencia surgida por la utilización del tipo de cambio de cierre para la conversión de activos y pasivos netos al cierre y tipo de cambio vigente a la fecha de cada transacción para los resultados y rubros del Patrimonio y sus variaciones, es expuesta directamente en el patrimonio en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”.

**2.3.2 Entorno económico**

Para definir un contexto de inflación, las normas contables sobre unidad de medida proponen analizar el comportamiento de la población, los precios, las tasas de interés y los salarios ante la evolución de los índices de precios y la pérdida de poder adquisitivo de la moneda, y establecen como solución práctica que los estados financieros deben reexpresarse para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda cuando se presente el hecho fáctico de una variación acumulada en los índices de precios que en tres años alcance o sobrepase el 100%, lo que se evidenció en forma continua en la Argentina a partir del año 2018.

A efectos de evaluar la mencionada condición cuantitativa, y también para reexpresar los estados financieros, las normas contables sobre unidad de medida establecen que la serie de índices a utilizar es la determinada por la FACPCE. Esa serie de índices combina el Índice de Precios al Consumidor (IPC) Nacional publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) a partir de enero de 2017 (mes base: diciembre 2016) con el Índice de Precios Internos al por Mayor (IPIM) publicado por el INDEC hasta esa fecha, computando para los meses de noviembre y diciembre de 2015, respecto de los cuales no se cuenta con información del INDEC sobre la evolución del IPIM, la variación en el IPC de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Considerando el mencionado índice, la inflación fue de 104,3% y 55,1% en los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022, respectivamente.

**2.3.3 Proceso de reexpresión de los estados financieros convertidos en moneda de presentación Pesos**

Según se explica en la Nota 2.3.1 la Sociedad debe preparar sus estados financieros utilizando el dólar estadounidense como su moneda funcional y por requerimientos de la CNV el peso como su moneda de presentación. A tal fin, según se describe en dicha nota, el proceso de conversión de su moneda funcional a su moneda de presentación se realizó siguiendo la metodología prevista en la NIC 21.

Si bien la NIC 21 no requiere ninguna reexpresión de las cifras de los estados contables una vez convertidos a la moneda de presentación (Pesos), su aplicación literal daría lugar a

**Functional currency**

The Company, based on the parameters established in IAS 21 “The Effects of Changes in Foreign Exchange Rates” and given the nature of the transactions conducted, defined the US dollars as its functional currency. Therefore, non monetary items measured under the historical cost, and profit, are stated in the functional currency using the exchange rate applicable on the date of the transaction.

The transactions stated in a currency other than the Company’s functional currency are deemed transactions in foreign currency and are booked in the functional currency at the exchange rate effective on the date of the transaction. As of each year-end or upon settlement, the monetary item amounts in a currency other than the functional currency are converted at the exchange rate effective as of such date and the foreign exchange differences that arise from such valuation are booked as finance income or costs in the statement of comprehensive income of the year when they arise.

The assets, liabilities and results of operations carried by the subsidiaries and companies over which Molinos Agro exerts significant influence are stated in their related functional currencies. The effects of the conversion into US dollars of the accounting information of the companies the functional currency of which is other than the US dollar are booked under “Other comprehensive income” under the statement of comprehensive income.

**Reporting currency and criteria used for converting the financial statements**

As established in CNV regulations (as amended in 2013), the Company is required to file its financial statements in Argentine pesos. Therefore, and as established in IAS 21, the financial statements prepared using the Company’s functional currency are converted into the reporting currency adopting the following procedures:

- The assets and liabilities of each statement of financial position presented (including comparative figures) were converted at the year-end foreign exchange rate as of the date of the relevant statement of financial position.
- The items of the statements of comprehensive income are converted at the exchange rate applicable upon the transaction (or, for practical reasons and when the exchange rate has not changed drastically, at the average exchange rate for the month). (See also Note 2(3)3).
- All the conversion differences are recognized in “Other comprehensive income” within the statement of comprehensive income.
- Finally, equity accounts (capital stock, reserves and retained earnings (accumulated losses)) are convert-

ed at the historical foreign exchange rate. (See also Note 2(3)3).

The difference arising from using the closure exchange rate for converting net assets and liabilities as of year-end and the exchange rate effective as of the date of each transaction in relation to profit (loss) and equity items and their variations is disclosed directly in equity under “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso”.

**2.(3).2 Economic environment**

To define an inflationary context, the accounting standards on measurement unit propose analyzing the behavior of population, prices, interest rates and salaries in response to the variations in price indexes and the loss of currency purchasing power and provide the practical solution of restating the financial statements to show changes in the currency purchasing power upon the accumulated variation in price indexes reaching or exceeding 100% in a term of three years, which occurred on a continuous basis in Argentina as from 2018.

To evaluate the above mentioned quantitative condition and to restate the financial statements, the accounting standards on measurement unit determined that the series of indexes to be applied is that determined by the FACPCE. This series of indexes combines the Argentine consumer price index (CPI) published by the INDEC (Argentine Statistics and Census Institute) as from January 2017 (baseline month: December 2016) with the domestic wholesale price index published by the INDEC until that date. In relation to November and December 2015, for which there is no INDEC information on domestic wholesale price index variations, the CPI of Buenos Aires City was taken into account.

Based on that index, inflation amounted to 104.3% and 55.1% in the fiscal years ended March 31, 2023, and 2022, respectively.

**2.(3).3 Process for restating the financial statements converted into presentation currency: Argentine pesos**

As explained in note 2(3)1, the Company is required to prepare its financial statements using the US dollar as functional currency and, based on CNV requirements, the Argentine peso as presentation currency. As described in such note, the process for the conversion of the functional currency into the presentation currency followed the methodology under IAS 21.

Even though IAS 21 does not require any restatement of figures in the financial statements once converted into the presentation currency (Argentine pesos), its



la presentación de información de distinto poder adquisitivo, dado que la información comparativa, el patrimonio neto inicial y sus variaciones, los anexos evolutivos y los resultados de la entidad no estarían expresados en moneda de un mismo poder adquisitivo. A efectos de mitigar esta distorsión, y siguiendo en su origen a (i) el Informe N° 1 “Aplicación práctica de temas de contabilidad y auditoría en empresas en el ámbito de la Oferta Pública”, del 26 de febrero de 2019, emitido por la Comisión de Actuación Profesional en Empresas que Participan en la Oferta Pública y luego a la (ii) Guía de Aplicación de las Normas Contables sobre Ajuste por inflación (NIC 29) – Segunda Parte, sobre “Aplicación de la reexpresión a la moneda de cierre en los estados financieros consolidados correspondientes a grupos empresarios con multi-moneda, y a transacciones bajo control común” emitido por CENCyA (Consejo Elaborador de Normas de Contabilidad y Auditoría) y aprobado por la Mesa Directiva de la FACPCE el 22 de octubre de 2020, la Sociedad optó como política contable reexpresar a moneda de cierre toda la información que se encuentra expresada en una moneda distinta a la de cierre, a saber: los aportes de los propietarios, la reserva legal, la reserva para futura distribución de utilidades, los resultados no asignados, los dividendos distribuidos, así como cada uno de los conceptos que componen el resultado del ejercicio. El efecto de dicha reexpresión fue imputado en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”, dentro del Patrimonio Neto, de forma tal que el saldo de dicha cuenta resulte expresado en términos reales. Asimismo, la reexpresión mencionada es consistente con el mecanismo de reexpresión previsto en la Resolución Técnica N° 6 de la FACPCE.

### 3. Resumen de las políticas contables significativas y nuevas normas NIIF

#### 3.1 Resumen de políticas contables

Las siguientes son las políticas contables significativas aplicadas por el Grupo Molinos Agro en la preparación de sus estados financieros consolidados:

##### 3.1.1 Clasificación de activos y pasivos en corrientes y no corrientes

En los estados financieros consolidados, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

En este sentido, un activo/pasivo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- Espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación,

- Mantiene el activo principalmente con fines de negociación,
- Espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del período sobre el que se informa,
- El activo es efectivo o equivalente al efectivo a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para cancelar un pasivo por un período mínimo de doce meses después del cierre del período sobre el que se informa,
- Espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación,
- Mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación,
- El pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa, o
- No tiene un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa.

Todos los demás activos y pasivos se clasifican como no corrientes. En cuanto a los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como no corrientes en todos los casos.

##### 3.1.2 Mediciones de valores razonables de activos financieros, pasivos financieros y activos no financieros

El Grupo Molinos Agro mide ciertos instrumentos financieros, tales como los derivados, y ciertos activos no financieros, por su valor razonable a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa. Asimismo, los valores razonables de los instrumentos financieros medidos por su costo amortizado se revelan en la Nota 19.6.

Se define como valor razonable al precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. Una medición a valor razonable supone que la transacción de venta del activo o transferencia del pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible para el Grupo Molinos Agro.

El valor razonable de un activo o un pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes del mercado utilizarían para fijar el precio del activo o pasivo, suponiendo que los participantes del mercado actúan en su mejor interés económico. Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante del mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

El Grupo Molinos Agro utiliza las técnicas de valoración que resultan más apropiadas a las circunstancias y sobre las cua-

verbatim application would give rise to the presentation of information on a different purchasing power, as comparative information, the original shareholders' equity and its variations, changing exhibits and profit (loss) related to the Company would not be stated in a currency of the same purchasing power. To mitigate this distortion, pursuant to (i) Report No. 1 “Practical application of accounting and auditing matters in the public offering sphere”, issued on February 26, 2019, by the Committee for Professionals Acting in Companies Participating in Public Offering, and (ii) Guidelines for the Adoption of Accounting Standards on Inflation Adjustment (IAS 29) – Second part, concerning “Application of restatement to year-end currency in the consolidated financial statements of multi-currency business groups and to transactions under common control”, issued by the CENCyA (Special Accounting and Auditing Standards Committee) and approved by FACPCE's Board on October 22, 2020, the Company chose the accounting policy to restate into year-end currency all the information stated in a currency other than year-end currency, i.e. the owners' contributions, the legal reserve, the reserve for the future distribution of earnings, unappropriated retained earnings (accumulated losses), the dividends distributed and each profit (loss) item. The effect of such restatement was charged to “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso” in equity, so that the amount of such account is stated in real terms. Such restatement is consistent with the restatement mechanism under FACPCE Technical Resolution No. 6.

### 3. Summary of significant accounting policies and new IFRS

#### 3.(1) Summary of significant accounting policies

The following are the significant accounting policies applied by Molinos Agro Group in preparing its consolidated financial statements:

##### 3.(1).1 Classification of assets and liabilities as current and noncurrent

In the consolidated financial statements, the amounts are classified based on their due dates; that is to say, current assets are those maturing within 12 months, whereas noncurrent assets are those that are not due in 12 months or less.

In this sense, an entity shall classify a liability as current when:

- it expects to realize the asset, or intends to sell or consume it, in its normal operating cycle;

- it holds the asset primarily for the purpose of trading;
- it expects to realize the asset within twelve months after the reporting period;
- the asset is cash or a cash equivalent unless the asset is restricted from being exchanged or used to settle a liability for at least twelve months after the reporting period.
- it is expected to be settled in normal operating cycle;
- It is held primarily for the purpose of trading;
- it is due to be settled within twelve months after the reporting year; or
- there is no unconditional right to defer the settlement of the liability for at least twelve months after the reporting year.

All other assets and liabilities are classified as non-current. Deferred tax assets and liabilities are classified as noncurrent assets and liabilities in all cases.

##### 3.(1).2 Fair value measurements of financial assets, financial liabilities and nonfinancial assets

Molinos Agro Group measures certain financial instruments, such as derivatives, and certain nonfinancial assets at their fair value at the end of their reporting fiscal year. In addition, the fair value of financial instruments measured at amortized cost is disclosed in note 19(6).

Fair value is the price that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date. The fair value measurement is based on the presumption that the transaction to sell the asset or transfer the liability takes place either:

- in the principal market for the asset or liability, or
- in the absence of a principal market, in the most advantageous market for the asset or liability.

The principal or the most advantageous market must be accessible to by the Group.

The fair value of an asset or a liability is measured using the assumptions that market participants would use when pricing the asset or liability; assuming that market participants act in their economic best interest. A fair value measurement of a non-financial asset takes into account a market participant's ability to generate economic benefits by using the asset in its highest and best use or by selling it to another market participant that would use the asset in its highest and best use.

The Group uses valuation techniques that are appropriate in the circumstances and for which sufficient

les existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos para los cuales se mide o se revela el valor razonable en los estados financieros se categorizan dentro de la jerarquía de valor razonable, como se describe a continuación, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto:

- Datos de entrada de Nivel 1: Precios de cotización (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Datos de entrada de Nivel 2: técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada son distintos de los precios de cotización incluidos en el Nivel 1, pero son observables para el activo o pasivo, directa o indirectamente.
- Datos de entrada de Nivel 3: técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada no son observables para el activo o pasivo.

Para los activos y pasivos reconocidos en los estados financieros en forma recurrente, al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa, el Grupo Molinos Agro determina si han ocurrido transferencias entre los niveles de la jerarquía de valor razonable, a través de la reevaluación de su categorización, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto.

### 3.1.3 Inversiones en subsidiaria y asociadas

La subsidiaria y asociadas son aquellas entidades en las que el Grupo Molinos Agro ejerce control e influencia significativa, respectivamente.

Tal como se describe en la nota 2.2, la subsidiaria ha sido consolidada en los presentes estados financieros consolidados. Se describen a continuación las políticas contables que fueron aplicadas con respecto a las entidades asociadas en los estados financieros consolidados y con respecto a la subsidiaria y entidades asociadas en los estados financieros separados.

El Grupo Molinos Agro contabiliza su participación en la subsidiaria y las asociadas a través del método de la participación. En virtud de este método, la inversión efectuada en la subsidiaria y en las asociadas se registra inicialmente en el estado de situación financiera al costo, más (menos) los cambios en la participación de la Sociedad sobre los activos netos de la subsidiaria y las asociadas después de la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con la subsidiaria, se incluye en el importe en libros de la inversión y este valor llave de negocio no se amortiza ni se somete individualmente a pruebas del deterioro de su valor.

El estado del resultado integral refleja la participación en los resultados de las operaciones de la subsidiaria y las asocia-

das. Si hubiera cambios reconocidos directamente en el patrimonio de la subsidiaria o las asociadas, la Sociedad reconoce su participación sobre cualquiera de estos cambios y los revela, según corresponda, en el estado de cambios en el patrimonio. Las ganancias y pérdidas no trascendidas a terceros procedentes de las transacciones entre la Sociedad y las asociadas se eliminan en la medida de la participación de la Sociedad, mientras que las transacciones entre la Sociedad y su subsidiaria se eliminan totalmente.

La información financiera de la subsidiaria o las asociadas se preparan para el mismo periodo de información que el de la Sociedad. De ser necesario, se realizan los ajustes a los fines de alinear las políticas contables de la subsidiaria o las asociadas con las de la Sociedad.

Una vez aplicado el método de la participación, la Sociedad determina si es necesario reconocer pérdidas por deterioro adicionales respecto de la inversión que tenga en su subsidiaria o asociada. A cada fecha de información, la Sociedad determina si existe evidencia objetiva alguna de que la inversión en la subsidiaria o en las asociadas se hubiera deteriorado. Si este fuera el caso, la Sociedad calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el monto recuperable de la subsidiaria o la asociada y su importe en libros y reconoce dicho importe en el rubro "Resultado participación en subsidiaria y en sociedades con influencia significativa" en el estado del resultado integral.

Ante la pérdida de control o influencia significativa, sobre la subsidiaria o asociadas, respectivamente, la Sociedad mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve a su valor razonable. Cualquier diferencia entre el importe en libros de la subsidiaria o asociadas, ante la pérdida de control o influencia significativa, respectivamente, y el valor razonable de la inversión residual retenida y los importes procedentes de su venta, se reconoce en resultados.

Con fecha 2 de enero de 2019, la Sociedad adquirió 32.675 acciones, representativas del 32,675% del capital social y de los votos de las sociedades constituidas en España, Patagonia Bioenergía Holding 1, SL y Patagonia Bioenergía Holding 2, SL, cuyas actividades, en ambos casos, son la adquisición, tenencia y administración directa o indirecta de participaciones sobre otras sociedades.

Al 31 de marzo de 2023, si bien Molinos Agro no reviste la calidad de accionista sobre su participación en la sociedad Renova S.A., en virtud de ciertos documentos suscriptos con los accionistas de Renova S.A., la Sociedad participa en el negocio de producción y comercialización de biodiesel, glicerina cruda y glicerina refinada de Renova en un 33,3%. De conformidad con lo comentado precedentemente y teniendo en cuenta la definición de control de la NIIF 11, el importe registrado en los estados financieros al 31 de marzo de 2023 corresponde a la participación (valor patrimonial proporcional en los términos de la NIIF 11) que la Sociedad mantiene sobre dicho negocio.

data are available to measure fair value, maximizing the use of relevant observable inputs and minimizing the use of unobservable inputs.

All assets and liabilities for which fair value is measured or disclosed in the financial statements are categorized within the fair value hierarchy, described as follows, based on the lowest level input that is significant to the fair value measurement as a whole:

- Level 1 input data: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- Level 2 input data: valuation techniques with input data other than the quoted prices included in Level 1, but which are observable for assets or liabilities, either directly or indirectly.
- Level 3 input data: valuation techniques for which input data are not observable for assets or liabilities.

For assets and liabilities that are recognized in the financial statements on a recurring basis, at the end of each reporting year, the Group determines whether transfers have occurred between levels in the hierarchy by reassessing categorization, taking into consideration the lowest level input that is significant to the fair measurement as a whole.

### 3.(1).3 Interests in subsidiary and associates

The subsidiary and associates are those entities over which Molinos Group exerts control and significant influence, respectively.

As described in note 2(2), the subsidiary was consolidated in these financial statements. Below are described the accounting policies that were applied to the associates in the consolidated financial statements and with respect to the subsidiary and associates in the separate financial statements.

The Group accounts for its interests in the subsidiary and associates using the equity method. Under the equity method, the investment in the subsidiary and associates is booked initially on the statement of financial position at cost plus (less) changes in the Group's share of net assets of the subsidiary and associates after the date of acquisition. Goodwill relating to the subsidiary is included in the carrying amount of the investment and is neither amortized nor individually tested for impairment.

The statement of comprehensive income reflects the share of the results of operations of the subsidiary and associates. When there has been a change

recognized directly in the equity of the subsidiary or associates, the Company recognizes its share of any changes and discloses this, when applicable, in the statement of changes in equity. Unrealized gains and losses resulting from transactions between the Company and associates are eliminated to the extent of the Company's interest, while transactions between the Company and its subsidiary are eliminated completely.

The financial information of the subsidiary and associates is prepared for the same reporting period as the Company. When necessary, adjustments are made to bring the accounting policies of the subsidiary or associates in line with those of the Company.

After applying the equity method, the Company determines whether it is necessary to recognize an additional impairment loss on its investment in its subsidiary or associate. As of each reporting date, the Company determines whether there is objective evidence that the investment in the subsidiary or associates is impaired. If this is the case, the Company calculates the amount of impairment as the difference between the recoverable amount of the subsidiary or associate, and its carrying value and recognizes the amount in "Profit (loss) from equity interests in subsidiaries and in the companies over which Molinos Agro exerts significant influence."

Upon loss of control, significant influence or joint control over the subsidiary or associate, respectively, the Company measures and recognizes any retained investment at its fair value. Any difference between the carrying amount of the subsidiary or associate, upon loss of control or significant influence, respectively, and the fair value of the retained investment and proceeds from disposal is recognized in profit or loss.

On January 2, 2019, the Company acquired 32,675 shares representing 32.675% of capital stock and voting rights of the companies incorporated in Spain, Patagonia Bioenergía Holding 1, SL and Patagonia Bioenergía Holding 2, SL. They are both engaged in the acquisition, holding and direct or indirect management of equity interests in other companies.

As of March 31, 2023, although Molinos Agro is not Renova S.A.'s shareholder, we report that under certain documents subscribed with the shareholders of Renova S.A., the Company will continue to take part in Renova's business of producing and selling biodiesel, crude glycerin and refined glycerin with a 33.3% interest. Considering the above and the definition of control in IFRS 11, the amount booked in the financial statements as of March 31, 2023, is related to the equity interest (valued under the equity method under IFRS 11) held by the Company in such business.



### 3.1.4 Reconocimiento de ingresos y egresos en el estado de resultado integral

Los ingresos se reconocen siguiendo los lineamientos establecidos por la NIIF 15, "Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes".

El principio básico de esta norma es que los ingresos de los contratos de venta se reconocen cuando se transfiere el control de los bienes o servicios al cliente por un monto que refleje la contraprestación a la que el Grupo espera tener derecho a cambio de esos bienes o servicios. El Grupo ha llegado a la conclusión general de que es el principal en sus contratos de ingresos, porque normalmente controla los bienes o servicios antes de transferirlos al cliente.

Los ingresos por la venta se reconocen en el momento en que el control del activo se transfiere al cliente, generalmente con la carga en el puerto de embarque o en otro transporte contratado por el cliente, o en su caso, con la entrega en el domicilio del cliente, según se haya pactado. El plazo normal del crédito es, en general, inferior a 30 días a partir de la entrega.

Al determinar el precio de transacción de una venta, el Grupo considera los efectos de los ingresos variables, que en general se relacionan con las calidades efectivamente entregadas respecto de las convenidas contractualmente. Si la contraprestación de un contrato incluye un monto variable, el Grupo estima y registra como ingreso al monto de la contraprestación que considera que es altamente probable que tendrá derecho a cambio de transferir los bienes al cliente.

Para el reconocimiento de los ingresos, la norma prevé un modelo de 5 etapas: (1) identificar el contrato (o contratos) celebrado con el cliente; (2) identificar y segregar las obligaciones de desempeño asumidas en el contrato (por ejemplo, venta de bienes, prestación de servicios, etc.); (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción entre las distintas obligaciones de desempeño identificadas; y (5) reconocer el ingreso cuando (o a medida que) la entidad satisfice cada obligación de desempeño asumida en el contrato.

Los ingresos y egresos incluidos en el estado del resultado integral se muestran por el importe que originalmente se obtuvo o se desembolsó por los bienes. Los gastos de administración, los otros gastos operativos, los ingresos y costos financieros y las diferencias de cambio han sido tratados de acuerdo con el principio de lo devengado.

### 3.1.5 Propiedad, planta y equipo

Los bienes de propiedad, planta y equipo se valúan al costo histórico de adquisición deducida la correspondiente depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro del valor, si las hubiera.

El costo de un elemento de propiedad, planta y equipo incluye su precio de adquisición, cualquier costo directamente relacionado con la ubicación y puesta en condiciones de funcionamiento del activo y la estimación inicial de los costos de desmantelamiento o retiro del mismo.

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente lleve un período de tiempo sustancial para prepararlos para su uso destinado o su venta se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos.

Los gastos de reparación, conservación y mantenimiento se imputan a resultados del ejercicio en que se producen.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad, eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

Los bienes son dados de baja en el momento de su disposición (ventas o retiros) o cuando no se esperan beneficios económicos futuros como consecuencia de su uso o disposición; cualquier utilidad o pérdida que surja será reconocida en el estado del resultado integral.

La depreciación se calcula por el método lineal en función de la vida útil estimada de los respectivos activos utilizando las alícuotas descritas en la nota 14.

Los valores residuales de los activos, las vidas útiles y los métodos de depreciación son revisados al cierre de cada ejercicio y ajustados, en caso de corresponder.

### 3.1.6 Activos intangibles y plusvalía

Los activos intangibles, que incluyen patentes y licencias, se miden inicialmente a su costo. Después del reconocimiento inicial, se contabilizan al costo menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro del valor, en caso de existir. Los activos intangibles generados internamente no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado del resultado integral en el ejercicio en el que se incurre en el desembolso.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de sus vidas útiles económicas y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro del valor siempre que haya un indicio de que el activo intangible pudiera haber sufrido un deterioro. El periodo de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Los cambios en la vida útil esperada o el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros en el activo se contabilizan al cambiar el periodo o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto de amortización

### 3.(1).4 Recognition of revenues and expenses in the statement of comprehensive income

Revenues are recognized following the guidelines established in IFRS 15 "Revenue from Contract with Customers".

The basic principle of this standard is that revenue from sale agreements are recognized when the control of the assets or services is transferred to the customer in exchange for an amount reflecting the consideration to which an entity expects to be entitled in exchange for such goods or services. The Group concluded that it acts as the agent in its revenue contracts because it generally controls the goods or services before transferring them to the customer.

Sales revenues are recognized when asset control is transferred to the customer, generally when products are loaded in the port of shipping or another transportation hired by the customer or, as the case may be, when delivered to the customer's domicile, as agreed upon. The normal term is usually under 30 days as from delivery.

Upon determining the transaction price of a sale, the Group considers the effects of variable revenues which, in general, are related to the quality actually delivered with respect to those agreed by contract. Although the consideration of an agreement includes a variable amount, the Group estimates and books as revenue the consideration that it is highly likely that it will be entitled to in exchange for transferring the goods to the customer.

For revenue recognition, the standard provides a 5-stage model: (1) identification of the contract(s) with the customer; (2) identification and segregation of the affirmative covenants assumed in the contract (e.g., sale of goods, provision of services, etc.); (3) transaction pricing; (4) allocation of the transaction price between the different affirmative covenants that were identified; and (5) recognition of the revenue when (or provided that) the entity fulfills each obligation assumed in the contract.

The revenues and expenses included in the statements of comprehensive income are broken down by the amount originally obtained or disbursed for the assets. Administrative expenses, other operating expenses, finance income and financial costs, and foreign exchange differences were valued by the accrual method.

### 3.(1).5 Property, plant and equipment

Property, plant and equipment is valued at the historical cost of acquisition net of accumulated depreciation and accumulated impairment losses, if any.

The cost of an item of property, plant and equipment includes its acquisition price, any cost directly related to the location of the asset and the works to bring it into operating condition, and the initial estimate of the costs for dismantling or retiring the asset.

Borrowing costs directly attributable to the acquisition, construction or production of an asset that necessarily takes a substantial period of time to get ready for its intended use or sale are capitalized as part of the cost of the respective assets.

Repair, preservation and maintenance expenses are charged to income for the year when they are incurred.

The costs of expansion, refurbishing or improvement that enhance productivity, capacity or efficiency or an increase in the useful life are capitalized by increasing the value of the assets.

The assets are deleted upon their disposal (sale or retirement) or when no future economic benefits are expected from use or disposal; any profit or loss is recognized in the statements of comprehensive income.

Depreciation is calculated using the straight-line method based on the estimated useful life of the related assets using the rates included in note 14.

The assets' residual values, useful lives and methods of depreciation are reviewed at each fiscal year-end and adjusted, if appropriate.

### 3.(1).6 Intangible assets and goodwill

Intangible assets, including patents and licenses, are measured on initial recognition at cost. Following initial recognition, they are carried at cost less accumulated amortization and accumulated impairment losses, if any. Internally generated intangible assets are not capitalized and expenditure is reflected in the statement of comprehensive income in the fiscal year in which the expenditure is incurred.

Intangible assets with finite lives are amortized over the useful economic life and assessed for impairment whenever there is an indication that the intangible asset may be impaired. The amortization period and the amortization method for an intangible asset with a finite useful life are reviewed at least at the end of each reporting period. Changes in the expected useful life or the expected pattern of consumption of future economic benefits embodied in the asset is accounted for by changing the amortization period or method, as appropriate, and are treated as changes in accounting estimates. The amortization expense on

en activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado del resultado integral en la categoría de gastos que resulte coherente con la función de los activos intangibles.

Las ganancias o pérdidas que surjan de dar de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el producido neto de la disposición y el importe en libros del activo, y se reconoce en el estado del resultado integral cuando se da de baja el activo.

La Sociedad no posee activos intangibles designados como de vida útil indefinida.

La amortización se calcula en forma lineal, aplicando tasas anuales a lo largo de las vidas útiles estimadas de los intangibles utilizando las alícuotas descriptas en la nota 15.

La plusvalía se mide inicialmente al costo, como el exceso de la suma de la contraprestación transferida y el importe reconocido por la participación no controladora sobre los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos netos. Si esta contraprestación resultare menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

Después del reconocimiento inicial, la plusvalía se mide al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. A los fines de las pruebas de deterioro del valor, la plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Sociedad, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el importe en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición o enajenación de la operación. La plusvalía que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

### 3.1.7 Instrumentos financieros: presentación, reconocimiento y medición

#### 3.1.7.1 Activos Financieros

De acuerdo a lo establecido en la NIIF 9 "Instrumentos financieros", el Grupo clasifica a sus activos financieros en dos categorías, basado en el "modelo de negocio" de la entidad y en la naturaleza de los flujos de efectivo contractuales involucrados:

#### - Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros se miden a costo amortizado sólo si se cumplen las dos condiciones siguientes: (i) el objetivo del modelo de negocios del Grupo es mantener el activo para cobrar los flujos de efectivo contractuales; y (ii) los términos contractuales requieren pagos en fechas específicas sólo de capital e intereses.

Adicionalmente, y para los activos que cumplan con las condiciones arriba mencionadas, la NIIF 9 contempla la opción de designar, al momento del reconocimiento inicial, un activo como medido a su valor razonable si al hacerlo elimina o reduce significativamente una inconsistencia de valuación o reconocimiento que surgiría en caso de que la valuación de los activos o pasivos o el reconocimiento de las ganancias o pérdidas de los mismos se efectuase sobre bases diferentes.

El Grupo no ha designado ningún activo financiero a valor razonable haciendo uso de esta opción. Al cierre de los presentes estados financieros consolidados, los activos financieros a costo amortizado del Grupo comprenden ciertos elementos de efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

#### - Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Si no se cumpliera alguno de los dos criterios mencionados más arriba, el activo financiero se clasifica como un activo medido a "valor razonable con cambios en resultados".

Al cierre de los presentes estados financieros consolidados, los activos financieros del Grupo a valor razonable con cambios en resultados comprenden fondos comunes de inversión y títulos públicos, clasificados como inversiones corrientes, instrumentos financieros con y sin cotización e instrumentos financieros derivados.

### Reconocimiento y medición

Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha en la cual el Grupo se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando se han extinguido o transferido los derechos a recibir flujos de efectivo provenientes de dichas inversiones y los riesgos y beneficios relacionados con su titularidad.

Los activos financieros valuados a costo amortizado se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción. Estos activos devengan los intereses en base al método de la tasa de interés efectiva.

Los activos financieros valuados a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente a valor razonable

intangible assets with finite lives is recognized in the statement of comprehensive income as the expense category that is consistent with the function of the intangible assets.

Gains or losses arising from derecognition of an intangible asset are measured as the difference between the net disposal proceeds and the carrying amount of the asset and are recognized in the statement of comprehensive income when the asset is derecognized.

The Company has no intangible assets with indefinite lives.

Amortization is calculated on a straight-line basis applying annual rates over the estimated useful lives of the intangible assets using the rates described in note 15.

Goodwill is initially measured at cost, being the excess of the aggregate of the consideration transferred and the amount recognized for non-controlling interest over the net identifiable assets acquired and liabilities assumed. If this consideration is lower than the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, the difference is recognized through profit or loss.

After initial recognition, goodwill is measured at cost less any accumulated impairment losses. For the purpose of impairment testing, goodwill acquired in a business combination is, from the acquisition date, allocated to each of the Company's cash-generating units that are expected to benefit from the combination, irrespective of whether other assets or liabilities of the acquiree are assigned to those units.

Where goodwill forms part of a cash-generating unit and part of the operation within that unit is disposed of, the goodwill associated with the operation disposed of is included in the carrying amount of the operation when determining the gain or loss on disposal of the operation. Goodwill disposed of in this circumstance is measured based on the relative values of the operation disposed of and the portion of the cash-generating unit retained.

### 3.(1).7 Financial instruments: presentation, recognition and measurement

#### 3.(1).7.(1) Financial assets

According to IFRS 9 "Financial Instruments", the Company classifies its financial assets in two categories based on the entity's "business model" and the nature of the contractual cash flows involved:

#### - Financial assets at amortized cost

Financial assets are valued at amortized cost if the two following conditions are met: (i) the purpose of the Group's business model is to maintain the asset to collect the contractual cash flows; and (ii) the contractual conditions require that principal and interest be paid on specific dates.

In addition, for assets meeting the conditions previously mentioned, IFRS 9 includes the option designating, upon initial recognition, an asset as measured at fair value if doing so eliminates or reduces significantly a valuation or recognition inconsistency that would arise if the valuation of assets or liabilities or the recognition of the related profit or loss is performed on different bases.

The Group did not designate any financial asset at fair value using this option. As of the end of these consolidated financial statements, the Group's financial assets at amortized cost comprise certain elements of cash and cash equivalents, trade receivables and other accounts receivable.

#### - Financial assets at fair value through profit or loss

Should any of the two above mentioned criteria not be met, the financial asset is classified as an asset measured at "fair value through profit or loss".

As of the end of these consolidated financial statements, the Group's financial assets at fair value through profit or loss comprise mutual funds and government securities classified as current investments, listed and unlisted financial instruments and derivative financial instruments.

### Recognition and measurement

The purchases and sales of financial assets are recognized when the Group undertakes to purchase or sell the asset. Financial assets are derecognized when the rights to receive cash flows from these investments and the rights and rewards related to their ownership have expired or been transferred.

The financial assets measured at amortized cost are recognized initially at fair value plus transaction costs. These assets accrue interest based on the effective interest rate method.

Financial assets measured at fair value through profit or loss are initially recognized initially at fair value, and transaction costs are recognized as expenses in the statement of comprehensive income. Subsequent-



y los costos de transacción se reconocen como gasto en el estado de resultados integrales. Posteriormente se valúan a valor razonable. Los cambios en los valores razonables y los resultados por ventas de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se registran en "Resultados financieros" en el estado de resultado integral.

En general, el Grupo utiliza el precio de la transacción para determinar el valor razonable de un instrumento financiero al momento del reconocimiento inicial. En el resto de los casos, el Grupo sólo registra una ganancia o pérdida al momento del reconocimiento inicial sólo si el valor razonable del instrumento es evidenciado con otras transacciones comparables y observables del mercado para el mismo instrumento o se basa en una técnica de valuación que incorpora solamente datos de mercado observables. Las ganancias o pérdidas no reconocidas en el reconocimiento inicial de un activo financiero se reconocen con posterioridad, sólo en la medida en que surjan de un cambio en los factores (incluyendo el tiempo) que los participantes de mercado considerarían al establecer el precio.

#### Desvalorización de activos financieros

El Grupo registra el deterioro del valor de un activo financiero medido por su costo amortizado, en base al modelo de "pérdidas crediticias esperadas" establecido en la NIIF 9.

A cada fecha de presentación, se mide la pérdida por deterioro del valor de un instrumento financiero por el importe equivalente a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de dicho instrumento, si es que el riesgo crediticio del mismo se ha incrementado de forma significativa desde su reconocimiento inicial. Si dicho riesgo crediticio no se hubiera incrementado de forma significativa, la pérdida por deterioro del valor del instrumento se mide por el importe equivalente a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doce meses. Para las cuentas por cobrar que no incluyan un componente de financiación significativo, la NIIF 9 admite el enfoque simplificado de reconocer las pérdidas por deterioro directamente en función al tiempo de vida del activo.

El Grupo evalúa al cierre de cada ejercicio si existen pruebas objetivas de desvalorización de un activo financiero o grupo de activos financieros medidos a costo amortizado. La desvalorización se registra sólo si existen pruebas objetivas de la pérdida de valor como consecuencia de uno o más eventos ocurridos con posterioridad al reconocimiento inicial del activo y dicha desvalorización puede medirse de manera confiable.

Las evidencias de desvalorización incluyen indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando importantes dificultades financieras, incumplimientos o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que sean declarados en quiebra o concurso, y cuando datos observa-

bles indican que existe una disminución en los flujos de efectivo futuros estimados.

El monto de la desvalorización se mide como la diferencia entre el valor contable del activo y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados (excluyendo futuras pérdidas crediticias no incurridas) descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor contable del activo se reduce y el monto de la pérdida se reconoce en el estado de resultados. Como medida práctica, el Grupo puede medir la desvalorización en base al valor razonable de un instrumento, utilizando un precio de mercado observable. Si, en un período posterior, el monto de la pérdida por desvalorización disminuye y la disminución está relacionada con un hecho ocurrido con posterioridad a la desvalorización original, la reversión de la pérdida por desvalorización se reconoce en el estado de resultados integrales.

#### 3.1.7.2 Pasivos Financieros

##### Reconocimiento inicial y medición posterior

Los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. El Grupo Molinos Agro determina la clasificación de sus pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de deudas y préstamos, se contabilizan a su costo amortizado. Esto incluye los costos de operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros del Grupo Molinos Agro además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

- Pasivos financieros a valor razonable que afectan resultados

Los pasivos financieros al valor razonable que afectan resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se contraen a los fines de negociarlos en un futuro cercano. Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados, incluidos los derivados implícitos, tomados por la Sociedad que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera al valor razonable con cambio en dicho valor razonable reconocidos en ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral.

ly, they are stated at fair value. The changes in fair values and profit (loss) from sales of financial assets at fair value through profit or loss are booked in "Finance income (expense)" in the statement of comprehensive income.

In general, the Group uses the transaction price to determine the fair value of a financial instrument upon initial recognition. In the remaining cases, the Group only books profit (loss) upon initial recognition only if the fair value of the instrument is shown by other comparable and observable market transactions for the same instrument or based on a valuation technique that only provides observable market data. Profit or loss that is not recognized upon initial recognition of a financial asset is recognized subsequently only insofar as there is a change in the factors (including time) that market participants would consider upon establishing the price.

#### Impairment of financial assets

The Group books the impairment of a financial asset measured at amortized cost based on the expected credit loss model included in IFRS 9.

As of each presentation date, the impairment loss on the value of a financial instrument is measured by the amount equal to the credit losses during the expected life of such instrument if there has been a significant increase in credit risk since its initial recognition. If such credit risk did not increase significantly, the loss for impairment in the value of the instrument is measured by the amount equivalent to the credit losses expected over the following twelve months. In the case of receivables that do not include a significant financing component, IFRS 9 provides a simplified approach to recognize impairment losses directly based on the useful life of the asset.

The Group assessed as of every year-end whether there is objective evidence that a financial asset or a group of financial assets measured at amortized cost is impaired. The impairment is booked only if there is objective evidence of the impairment as a consequence of one or more events occurred after initial recognition of the asset and such impairment may be reliably measured.

The evidence of impairment may include indications that the debtors or a group of debtors is experiencing significant financial difficulty, default or delinquency in interest or principal payments, the probability that they will enter bankruptcy and where observable data indicate that there is a decrease in the estimated future cash flows.

The impairment amount is measured as the difference between the asset's carrying amount and the present value of estimated future cash flows (excluding future incurred credit loss) discounted at the original effective interest rate of the financial asset. The asset's carrying value and the loss amount is reduced and the loss amount is recognized in the statement of profit or loss. As a practical measure, the Group may measure impairment based on the fair value of an instrument using the observable market price. If, in a subsequent period, the impairment loss amount decreases and such decline is related to an event after the original impairment, the reversal of the impairment loss is recognized in the statement of comprehensive income.

#### 3.(1).7.(2) Financial liabilities

##### Initial recognition and subsequent measurement

Financial liabilities are classified as financial liabilities at fair value through profit or loss, loans and borrowings, or as derivatives designated as hedging instruments in an effective hedge, as appropriate. Molinos Agro Group determines the classification of its financial liabilities at initial recognition.

All financial liabilities are recognized initially at fair value and, in the case of loans and borrowings, carried at amortized cost. This includes directly attributable transaction costs.

Molinos Agro Group's financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

- Financial liabilities at fair value through profit or loss

Financial liabilities at fair value through profit or loss include financial liabilities held for trading and financial liabilities designated upon initial recognition as at fair value through profit or loss.

Financial liabilities are classified as held for trading if they are acquired for the purpose of selling in the near term. This category includes derivative financial instruments, including embedded derivatives, entered into by the Company that are not designated as hedging instruments in hedge relationships.

Financial liabilities at fair value through profit and loss are carried in the statement of financial position at fair value with changes in fair value recognized in finance income or finance cost in the statement of comprehensive income.

#### - Deudas y préstamos que devengan interés

Después del reconocimiento inicial, las deudas y préstamos que devengan intereses se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado del resultado integral cuando los pasivos se dan de baja como también a través del proceso de amortización a través del método de la tasa de interés efectiva.

El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como costo financiero en el estado del resultado integral.

#### Baja en cuentas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado o haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal intercambio o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los importes respectivos en libros se reconocen en el estado del resultado integral.

#### 3.1.7.3 Instrumentos financieros derivados y la contabilización de coberturas

El Grupo Molinos Agro contrata derivados para cubrirse de los riesgos financieros y comerciales relacionados con la variación de los tipos de cambio, variación de las tasas de interés o de los precios de determinados *commodities*, en este último caso dentro de los límites establecidos por el Directorio de la Sociedad para cada tipo de producto o subproducto (trigo, maíz, aceite y harina de soja).

Todos los instrumentos financieros derivados son inicialmente reconocidos a su valor razonable a la fecha de inicio del contrato y se mantienen - en cualquier medición subsecuente - también a su valor razonable. Los derivados se registran como activo cuando su valor razonable es positivo y como pasivo cuando es negativo.

Los compromisos en firme por compra o venta de *commodities* a precio fijo se los considera instrumentos financieros y, por lo tanto, son valorizados conforme a los criterios establecidos por la NIIF9. La razón para ello radica en que los *commodities* comprendidos en dichos contratos son rápidamente convertibles en efectivo, básicamente (i) por tratarse de unidades fungibles, (ii) por disponer de precios o cotizaciones de mercado accesibles al cierre de cada ejercicio, y (iii) por no existir un límite para la venta de dichos *commodities* en el mercado, es decir las cantidades comprendidas en dichos contratos pue-

den ser colocadas en el mercado sin un esfuerzo significativo de venta y sin variaciones relevantes respecto de los precios o cotizaciones de mercado mencionados anteriormente.

En consecuencia, al cierre de cada ejercicio, los mencionados compromisos en firme por compra y venta de *commodities* a precio fijo se valúan a su valor razonable conforme a las pautas establecidas por la NIIF9, e independientemente si los mismos son cubiertos con instrumentos financieros derivados, los cuales, tal como se mencionó anteriormente, buscan mitigar el riesgo de las fluctuaciones en el precio internacional asociados al poroto de soja, trigo, maíz, aceite y harina de soja que el Grupo Molinos Agro exporta a terceros.

Las diferencias (ganancias o pérdidas) que surjan de cambios en el valor razonable de los derivados se reconocen en el estado del resultado integral, salvo tratamiento específico bajo contabilidad de coberturas - cuando corresponda - que se reconocen como otro resultado integral dentro del estado del resultado integral. En el caso de contratos de *commodities* que cumplen con la definición de un derivado, según la definición de la NIIF9, los cambios en el valor razonable de los mismos se reconocen en el estado del resultado integral como costos de venta de bienes y servicios prestados.

Para la valuación de los derivados, se utilizan precios o cotizaciones de mercado a la fecha de cierre de cada ejercicio, en el caso en que estén disponibles. Tal es el caso para los instrumentos financieros derivados utilizados para mitigar riesgos de tipo de cambio, riesgos de tasas de interés y riesgos asociados con el valor razonable de los *commodities*.

Cuando no existen precios o cotizaciones de mercado para los instrumentos financieros derivados contratados, se estima su valor razonable descontando los flujos de fondos futuros asociados a los mismos.

Si bien el Grupo Molinos Agro aplica técnicas de valuación habituales de mercado, cambios en los modelos de valuación o en las hipótesis aplicadas en los mismos podrían resultar en valuaciones de dichos instrumentos distintas de las que han sido registradas en el estado de situación financiera y del resultado integral.

Los valores razonables de los diversos instrumentos financieros derivados utilizados por el Grupo Molinos Agro se encuentran detallados en la Nota 19.6.

La clasificación de los instrumentos financieros derivados como instrumento de cobertura comprende:

#### a. Cobertura de valor razonable

Son coberturas para mitigar la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el

#### - Interest-bearing loans and borrowings

After initial recognition, interest-bearing loans and borrowings are subsequently measured at amortized cost using the EIR method. Gains and losses are recognized in the statement of comprehensive income when the liabilities are derecognized as well as through the EIR amortization process.

The EIR accrual is recognized as finance costs in the statement of comprehensive income.

#### Derecognition

A financial liability is derecognized when the obligation under the liability is discharged or canceled or expires.

When an existing financial liability is replaced by another from the same lender on substantially different terms, or the terms of an existing liability are substantially modified, such an exchange or modification is treated as a derecognition of the original liability and the recognition of a new liability, and the difference in the respective carrying amounts is recognized in the statement of comprehensive income.

#### 3.(1).7.(3) Derivative financial instruments and hedge accounting

Molinos Agro Group enters into derivative contracts to hedge financial and business risks related to the changes in foreign exchange rates, interest rates or the prices for certain commodities, in the latter case within the limits established by the Company's Board for each type of product or byproduct (wheat, corn and soybean oil and flour).

All derivative financial instruments are initially recognized at their fair value at the effective day of the contract and are also held -in any subsequent measurement- at their fair value. Derivatives are carried as assets when the fair value is positive and as liabilities when the fair value is negative.

Firm commitments for the purchase or sale of commodities at fixed price are considered to be financial instruments and, therefore, are measured according to the criteria laid down in IFRS 9. The reason for that lies in the fact that the commodities included in such contracts are readily convertible into cash, basically because (i) they are fungible units, (ii) there are accessible market prices or quotes as of each year-end, and (iii) there is no limit on the sale of such commodities in the market, i.e., the sales included in such contracts may be placed in the market without a significant sale

effort and without material variations in relation to the abovementioned market prices or quotes.

Consequently, as of each year-end, the abovementioned firm commitments for the purchase and sale of commodities at fixed price are valued at their fair value pursuant to IFRS 9, and regardless of whether they are hedged with derivative financial instruments, as mentioned previously, they are aimed at mitigating the risk of fluctuations in the associated international prices for soybean, wheat, corn and soybean flour exported by Molinos Agro Group to third parties.

Any differences (gains or losses) arising from changes in fair value on derivatives are recognized in the statement of comprehensive income, except for the specific treatment under hedge accounting -when applicable- which is recognized as other comprehensive income in the statement of comprehensive income. In the case of commodity contracts that meet the definition of a derivative as defined by IFRS 9, changes in the fair value thereof are recognized in the statement of comprehensive income as cost of goods sold and services rendered.

Derivatives are measured using the market prices or quotes as of each year-end, if available. This is the case for derivative financial instruments used to mitigate foreign exchange risks, interest rate risks and risks associated to the fair value of commodities.

When there are no market quotes or prices for derivative financial instruments under contracts, the fair value is measured discounting the future cash flows associated to them.

Although Molinos Agro Group applies usual market valuation techniques, changes in the valuation models or in the hypotheses applied in them could result in valuations of such instruments that may be different than the ones recorded in the statements of financial position and comprehensive income.

The fair value of the various derivative financial instruments used by Molinos Agro Group are disclosed in note 19(6).

The classification of derivative financial instruments as hedge instruments includes the following:

#### a. Fair value hedge

They are hedges to mitigate the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion



riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado integral del ejercicio.

Los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura se registran en resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable de las partidas cubiertas. En este sentido, cuando un compromiso en firme no reconocido es designado como ítem cubierto, los cambios subsecuentes en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto se reconocen como un activo o pasivo y la consecuente ganancia o pérdida se reconoce inmediatamente en resultados.

#### b. Cobertura de flujos de efectivo

Son coberturas para mitigar la exposición ante la variación de los flujos de fondos que: (i) se atribuye a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido, o a una transacción prevista altamente probable o el riesgo de variación de tipo de cambio en un compromiso firme no reconocido, y que (ii) pueda afectar al resultado del ejercicio.

La parte efectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura se registran como otro resultado integral en el estado del resultado integral, mientras que la ganancia o pérdida relativa a la parte inefectiva es reconocida en el resultado del ejercicio. Los importes acumulados en el otro resultado integral son reclasificados al estado del resultado integral en los ejercicios en los que las partidas cubiertas afectan a la cuenta de resultados o cuando tiene lugar la venta prevista, excepto para los casos en los cuales el ítem cubierto se refiere al costo de un activo o pasivo no financiero, donde los montos registrados en el estado del resultado integral son transferidos al valor residual de los mismos.

#### 3.1.7.4 Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que informe el importe neto en el estado de situación financiera solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los importes reconocidos y (ii) existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

#### 3.1.7.5 Valor razonable de los instrumentos financieros

A cada fecha de presentación, el valor razonable de los instrumentos financieros que se negocian en los mercados activos se determina por referencia a los precios cotizados en el mercado o a los precios cotizados por los agentes del mercado, sin deducción alguna de los costos de operación.

Para los instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo, el valor razonable se determina utilizando las técnicas de valoración adecuadas. Tales técnicas pueden

incluir el uso de transacciones de mercado recientes entre partes interesadas y debidamente informadas que actúen en condiciones de independencia mutua, las referencias al valor razonable de otro instrumento financiero que sea esencialmente igual, el análisis de descuento de flujos de efectivo y otros modelos de valoración.

#### 3.1.8 Inventarios

La valuación de los inventarios es realizada por el Grupo Molinos Agro como se detalla a continuación:

a) Materias primas: han sido valuados al costo o al valor neto de realización, el que sea menor.

b) *Commodities*, cereales y productos semielaborados valuados a valor neto de realización: se valúan a su valor neto de realización en la condición actual en la que se encuentran, cuando su venta esté asegurada por un contrato a plazo o que exista un mercado activo, y el riesgo de no poder efectuar la venta sea mínimo.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en base a las cotizaciones vigentes en los mercados a los que accede la Sociedad al cierre de cada ejercicio, menos los costos estimados necesarios para efectuar la venta.

#### 3.1.9 Deterioro de los activos no financieros

Al cierre de cada ejercicio, la Dirección del Grupo Molinos Agro evalúa si existe algún indicio de que un activo pueda estar deteriorado. Si tal indicio existiera, el o los activos serán sometidos a pruebas de deterioro de valor, estimándose su valor recuperable. El valor recuperable de un activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de realización y su valor en uso. Ese importe recuperable se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los flujos de efectivo de otros activos o grupos de activos, en cuyo caso se toman los flujos de efectivo del grupo de activos que conforman la unidad generadora de efectivo a la que pertenecen.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su importe recuperable, el activo individual, o en su caso la unidad generadora de efectivo, se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso de un activo individual o de una unidad generadora de efectivo, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente aplicando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo.

of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect comprehensive income for the year.

Changes in the fair value of the hedge instrument are recorded in the statement of profit or loss, together with any change in the fair value of the hedge items. When an unrecognized firm commitment is designated as a hedged item, the subsequent changes in the fair value of the firm commitment attributable to the hedged risk is recognized as an asset or liability with a corresponding gain or loss recognized in profit or loss.

#### b. Cash flow hedge

Cash flow hedges are hedges to mitigate exposure to variations in cash flows that (i) are attributable to a particular risk associated with a recognized asset or liability or a highly probable forecast transaction or the foreign currency risk in an unrecognized firm commitment, and (ii) may affect profit (loss) for the year.

The effective portion of the changes in the fair value of the hedge instrument are recorded as other comprehensive income in the statement of comprehensive income, while profit or loss related to the ineffective portion is recognized in the statement of profit or loss. The amounts accumulated in other comprehensive income are reclassified to the statement of comprehensive income in the years when the hedged items affect the income account or when the forecast sale takes place, except for those cases where the hedged item refers to the cost of a nonfinancial asset or liability, in which case the amounts booked in the statement of comprehensive income are transferred to the residual value thereof.

#### 3.(1).7.(4) Offsetting of financial instruments

Financial assets and financial liabilities are offset and the net amount is reported in the statement of financial position if (i) there is a currently enforceable legal right to offset the recognized amounts and (ii) there is an intention to settle on a net basis, to realize the assets and settle the liabilities simultaneously.

#### 3.(1).7.(5) Fair value of financial instruments

The fair value of financial instruments that are traded in active markets at each reporting date is determined by reference to quoted market prices or dealer price quotations, without any deduction for transaction costs.

For financial instruments not traded in an active market, the fair value is determined using appropriate valuation techniques. Such techniques may include using

recent arm's length market transactions; reference to the current fair value of another instrument that is substantially the same; a discounted cash flow analysis or other valuation models.

#### 3.(1).8 Inventories

Inventory valuation is carried out by Molinos Agro Group as follows:

a) Raw materials: they are valued at cost or at net realizable value, whichever lower.

b) Commodities, grains and semi-finished products valued at net realizable value: they are valued at net realizable value in the current status they are in, when their sale is guaranteed by a forward contract or if there is an active market and the risk of not performing the sale is minimal.

The net realizable value is the sales price estimated on the basis of current prices as of each year-end in the markets to which the Company has access, less the estimated costs necessary to perform the sale.

#### 3.(1).9 Impairment in value of nonfinancial assets

The Board of Directors of Molinos Agro Group assesses, at each year-end, whether there is any evidence that the asset may be impaired. If any indication exists, the assets undergo impairment tests to estimate the recoverable amount. An asset's recoverable value is the higher of the fair value less realization costs and its value in use. That amount is determined for an individual asset, unless the asset does not generate cash inflows that are largely independent of those from other assets or groups of assets; in that case, the cash flows of the group of assets that form part of the cash-generating unit to which they belong are taken.

Where the carrying amount of an individual asset or CGU exceeds its recoverable amount, the individual asset or CGU, as the case may be, is considered impaired and is written down to its recoverable amount.

In assessing value in use of an individual asset or CGU, the estimated future cash flows are discounted to their present value using a pre-tax discount rate that reflects current market assessments of the time value of money and the risks specific to the individual asset.

Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta transacciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de transacciones, se utiliza un modelo de valoración que resulte apropiado en las circunstancias. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, valores de cotización de acciones para sociedades que coticen en bolsa, u otros indicadores disponibles representativos del valor razonable.

El Grupo Molinos Agro basa su cálculo del deterioro del valor en presupuestos detallados y cálculos de proyecciones que se confeccionan por separado para cada una de las unidades generadoras de efectivo del Grupo Molinos Agro a las cuales se les asignan los activos individuales. Por lo general, los presupuestos y cálculos de proyecciones cubren un periodo de cinco años. Para los periodos de mayor extensión, se calcula una tasa de crecimiento a largo plazo y se la aplica a los flujos de efectivo futuros de las proyecciones a partir del quinto año.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuadas, se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que mejor se correspondan con la función del activo deteriorado (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo para las propiedades revaluadas previamente, donde la revaluación se registró en el otro resultado integral. En estos casos, el deterioro del valor también se reconoce en el otro resultado integral hasta el importe de cualquier revaluación previamente reconocida.

Asimismo, para esta clase de activos, a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa se efectúa una evaluación para determinar si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existiese tal indicio, el Grupo Molinos Agro efectúa una nueva estimación del importe recuperable del activo individual o de la unidad generadora de efectivo, según corresponda. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable del activo individual o de la unidad generadora de efectivo, desde la última vez en que se reconoció dicha pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo individual o de la unidad generadora de efectivo no exceda su importe recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación o amortización correspondiente, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo individual o esa unidad generadora de efectivo en los periodos anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados en la misma línea en la que se reconoció previamente el respectivo cargo por deterioro (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo que el activo se contabilice por su valor revaluado, en cuyo caso la reversión se trata de manera similar a un incremento de revaluación.

En el caso de la plusvalía, se somete a pruebas anuales de deterioro de su valor y, además, cuando las circunstancias indiquen que su importe en libros pudiera estar deteriorado. El deterioro del valor de la plusvalía se determina evaluando el importe recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relacione la plusvalía.

Cuando el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que su importe en libros, se reconoce una pérdida por deterioro del valor en el estado de resultados (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos). Las pérdidas por deterioro del valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en periodos futuros.

Al 31 de marzo de 2023, la Dirección del Grupo Molinos Agro no ha identificado la presencia de indicadores de deterioro de activos, mientras que los importes en libros de las propiedades, planta y equipo y los activos intangibles (incluida la plusvalía) no superan sus importes recuperables a las fechas respectivas.

### 3.1.10 Efectivo y colocaciones a plazo

El efectivo y las colocaciones a corto plazo en los estados financieros consolidados incluyen el efectivo y los equivalentes de efectivo y los depósitos a corto plazo con vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de compra.

### 3.1.11 Provisiones

Conforme a lo dispuesto por las NIIF, la Sociedad distingue entre:

- **Provisiones:** se registran cuando la Sociedad tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la entidad tenga que desprenderse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la obligación. En los casos en que la Sociedad espera que la provisión se reintegre en todo o en parte, el reintegro se reconoce como un activo separado, pero únicamente en los casos en que tal reintegro sea virtualmente cierto. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta, en el estado del resultado integral, neto de todo reembolso. Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa corriente antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se realiza un descuento, el aumento de la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un costo financiero.

- **Pasivos contingentes:** son aquellas obligaciones posibles surgidas como resultado de un suceso pasado cuya confirmación está sujeta a la ocurrencia o no de eventos fuera del control de la Sociedad, u obligación presente como resultado de

In determining fair value less costs to sell, recent market transactions are taken into account, if available. If no such transactions can be identified, an appropriate valuation model is used depending on the circumstances. These calculations are corroborated by valuation multiples, quoted share prices for publicly traded companies or other available fair value indicators.

Molinos Agro Group bases its impairment calculation on detailed budgets and forecast calculations which are prepared separately for each of the Group's cash-generating units to which the individual assets are allocated. These budgets and forecast calculations generally cover a period of five years. For longer periods, a long-term growth rate is calculated and applied to project future cash flows after the fifth year.

Impairment losses of continuing operations are recognized in the statement of profit and loss in expense categories consistent with the function of the impaired asset (generally in the cost of sales or other operating expenses), except for a property previously revalued where the revaluation was taken to other comprehensive income. In these cases, the impairment is also recognized in other comprehensive income up to the amount of any previously recognized revaluation.

In addition, for this type of assets as of each reporting period-end, an assessment is made whether there is any indication that previously recognized impairment losses may no longer exist or may have decreased. If such indication exists, Molinos Agro Group makes a new estimate of the individual assets or cash-generating unit's recoverable amount, as the case may be. A previously recognized impairment loss is reversed only if there has been a change in the assumptions used to determine the individual assets or cash-generating unit's recoverable amount since the last impairment loss was recognized. The reversal is limited so that the carrying amount of the individual asset or cash-generating unit does not exceed its recoverable amount, nor exceed the carrying amount that would have been determined, net of the related depreciation or amortization, had no impairment loss been recognized for the individual asset or cash-generating unit in prior periods. Such reversal is recognized in the statement of profit or loss in the same line in which the related impairment charge was previously recognized (generally under the cost of sales or other operating expenses), unless the asset is carried at a revalued amount, in which case, the reversal is treated as a revaluation increase.

Goodwill is tested for impairment and when circumstances indicate that the carrying value may be impaired. Impairment is determined for goodwill by assessing the recoverable amount of each CGU (or group of CGUs) to which the goodwill relates.

When the recoverable amount of the CGU is less than its carrying amount, an impairment loss is recognized in the statement of profit or loss (generally under the cost of sales or other operating expenses.) Impairment losses relating to goodwill cannot be reversed in future periods.

As of March 31, 2023, the Board of Directors of Molinos Agro Group identified no indicators of impairment in value of assets, whereas the carrying amounts of property, plant and equipment, and intangible assets (including goodwill) do not exceed their recoverable values as of the relevant dates.

### 3.(1).10 Cash and short-term deposits

Cash and short-term deposits in the consolidated financial statements comprise cash and cash equivalents and short-term deposits with a maturity of three months or less, as from the date of the related purchase.

### 3.(1).11 Allowances and provisions

Under IFRS, the Company distinguishes between the following:

- **Provisions:** They are recognized when the Company has a present obligation (legal or constructive) as a result of a past event, it is probable that an outflow of resources embodying economic benefits will be required to settle the obligation and a reliable estimate can be made of the amount of the obligation. When the Company expects some or all of a provision to be reimbursed, the reimbursement is recognized as a separate asset, but only when the reimbursement is virtually certain. The expense relating to any provision is presented in the statement of comprehensive income net of any reimbursement. If the effect of the time value of money is material, provisions are discounted using a current pre-tax rate that reflects, when appropriate, the risks specific to the liability. When discounting is used, the increase in the provision due to the passage of time is recognized as a finance cost.

- **Contingent liabilities:** They are those obligations arising as a result of a past event the confirmation of which is subject to the occurrence of events outside the Company's control, or a present obligation resulting from a past event whose amount cannot be estimated.



un suceso pasado cuyo importe no puede ser estimado de forma fiable o para cuya cancelación no es probable que tenga lugar una salida de recursos que incorporen beneficios económicos. La evaluación de los pasivos contingentes es realizada por la Dirección de la Sociedad en base a la opinión de los asesores legales, tanto internos como externos, y de los restantes elementos de juicio disponibles.

### 3.1.12 Plan de incentivo largo plazo

La Sociedad, dentro de sus beneficios al personal, otorga a la gerencia un plan de incentivo de largo plazo, cuyas principales características son las siguientes:

- es un beneficio trianual cuyo monto es igual a un porcentaje fijo adicional de la gratificación anual de los participantes durante el trienio,
- el plan no implica para sus beneficiarios la entrega de acciones u opciones, ni está referenciado al valor de la acción de la Sociedad,
- los beneficios a los cuales pueden acceder los participantes son:

- (i) por cumplirse el ciclo trianual: al finalizar cada ciclo, la empresa paga a los participantes el 100% de los fondos acumulados,
- (ii) por jubilación, fallecimiento, invalidez total o permanente: el participante (o sus herederos legales) tienen derecho al cobro de los fondos en forma proporcional a la fracción del ciclo que el empleado hubiera trabajado,
- (iii) por desvinculación: en el caso de desvinculación laboral por despido sin causa, el participante tiene derecho al cobro del 75% de los fondos proporcionales a la fracción del ciclo trabajada, excepto en el caso en que la desvinculación coincida con la terminación de un ciclo en cuyo caso el participante tiene derecho al cobro del 100% de los fondos. En el caso de desvinculación laboral por renuncia, abandono de trabajo, despido con causa o despido indirecto, antes del cierre del ciclo, el participante perderá todo derecho a los fondos.

Las contribuciones (actuales y proyectadas) asociadas al plan antes mencionado son reconocidas como un gasto por el método de la línea recta a lo largo del periodo bajo el cual el participante presta el servicio. Las contribuciones se registran en el rubro Retribuciones al personal del estado del resultado integral y su cargo para los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022, asciende a 124.557 y 49.139, respectivamente.

### 3.1.13 Impuestos

#### Impuesto a las ganancias:

Los activos y pasivos por el impuesto a las ganancias del ejercicio se miden a los importes que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. Las tasas y la normativa fiscales utilizadas para computar dichos montos son aquellas que estén

aprobadas o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse a la fecha de cierre de cada ejercicio. La tasa vigente para el periodo fiscal finalizado al 31 de marzo de 2023 y para el 31 de marzo de 2022 fue del 35%.

El impuesto a las ganancias que se relacione con partidas que se reconocen directamente en el patrimonio se reconoce en el patrimonio y no en el estado del resultado integral.

La Sociedad evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas impositivas aplicables se encuentran sujetas a la interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

La Sociedad deberá presentar al organismo fiscal, además de los estados financieros separados preparados de acuerdo con las NIIF, un estado de situación patrimonial al 31 de marzo de 2023 y un estado de resultados por el ejercicio finalizado en esa fecha, preparados de acuerdo con las NCPA vigentes, para los sujetos no alcanzados por la RT N°26, sin considerar el efecto que se produce por el cambio en el poder adquisitivo de la moneda, junto con un informe profesional que detalle las diferencias de medición y presentación surgidas de la aplicación de las NIIF respecto de las NCPA.

#### Impuesto a las ganancias diferido:

El Grupo Molinos Agro determina el cargo contable por impuesto a las ganancias aplicando el método del impuesto a las ganancias diferido, el cual consiste en el reconocimiento (como activo o pasivo) del efecto impositivo de las diferencias temporarias entre la valuación contable y la impositiva de los activos y pasivos, y su posterior imputación a los resultados de los períodos en los cuales se produce la reversión de las mismas.

Los pasivos por impuesto a las ganancias diferidos se reconocen para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo:

- i) Cuando el pasivo por impuesto a las ganancias diferido surja del reconocimiento inicial de una plusvalía o de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ganancia ni la pérdida impositiva.
- ii) Con respecto a las diferencias temporarias imponibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias temporarias no se revertan en el futuro cercano.

Los activos por impuesto a las ganancias diferidos se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas impositivas no utilizadas, en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales imputar

ed reliably or whose settlement is unlikely to involve an outflow of resources bringing about an inflow of economic benefits. Contingent liabilities are assessed by the Company's Management based on its in-house and outsourced legal counsel's opinion and other evidence available.

### 3.(1).12 Long-term incentive plan

Among its employee benefits, the Company provides management with a long-term incentive plan, the main characteristics of which are:

- It is a three-year benefit which amount is equivalent to a fixed percentage additional to the annual bonus received by the participants during the three years.
- The plan does not imply that beneficiaries will receive shares or options, nor is it indexed to the value of the Company's shares.
- Participants may enjoy the following benefits:

- (i) for completing the three-year cycle: at the end of each cycle, the Company will pay 100% of accumulated funds to participants,
- (ii) benefit for retirement, death, total or permanent disability: the participant (or their legal heirs) is entitled to collect the funds proportionately to the fraction of the cycle worked by the employee,
- (iii) termination without cause: the participant is entitled to collect 75% of the funds, proportionately to the fraction of the cycle worked by the employee, except in those cases where the termination coincides with the end of a cycle, in which case the participant is entitled to collect 100% of the funds. In case of termination for dismissal, abandonment of employment, dismissal with cause or indirect dismissal before the end of the cycle, the participant will lose all rights to the funds.

The (actual and projected) contributions associated to the abovementioned plan are recognized as an expense by the straight-line method over the period when the participant provides the service. Contributions are booked under "Compensation to personnel" in the statement of comprehensive income, and they stood at 124,557, and 49,139 for the fiscal years ended March 31, 2023, and 2022, respectively.

### 3.(1).13 Taxes

#### Income tax:

Income tax assets and liabilities for the year are measured at the amount expected to be recovered from or paid to the taxation authorities. The tax rates and tax laws used to compute the amounts are those that are

enacted or substantively enacted at each fiscal year-end. The current rate for the tax period ended December 31, 2023, and March 31, 2022, stood at 35%.

Income tax relating to items recognized directly in equity is recognized in equity and not in the statement of comprehensive income.

The Company regularly assesses the positions adopted in income tax returns regarding the cases in which the applicable tax regulations are subject to interpretation, and books an income tax accrual when deemed appropriate.

The Company should file with tax authorities, in addition to these separate financial statements prepared in accordance with IFRS, a statement of financial position as of March 31, 2023, and a separate statement of profit or loss for the year then ended, prepared under Argentine professional accounting standards for parties not bound by Technical Resolution No. 26, disregarding the effect produced from the change in the currency purchasing power, together with a professional report listing the measurement and presentation differences arising from the application of IFRS as compared to Argentine professional accounting standards.

#### Deferred income tax:

Molinos Agro Group assesses the income tax book charge by the deferred income tax method, which consists in recognizing (as asset or liability) the tax effect of the temporary differences between the book and tax valuation of assets and liabilities, and the subsequent charge to income for the periods in which such differences are reversed.

Deferred income tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences, except:

- i) Where the deferred income tax asset liability arises from the initial recognition of a surplus or an asset or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting income nor taxable profit or loss;
- ii) In respect of taxable temporary differences associated with investments in subsidiaries, when the timing of the reversal of the temporary differences can be controlled and it is probable that the temporary differences will not reverse in the foreseeable future.

Deferred income tax assets are recognized for all deductible temporary differences, carry forward of unused tax credits and unused tax losses, to the extent that it is probable that taxable income will be available against

esas pérdidas o créditos fiscales no utilizados, salvo:

i) Cuando el activo por impuesto a las ganancias diferido relacionado a la diferencia temporaria surja del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal.

ii) Con respecto a las diferencias temporarias deducibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, los activos por impuesto a las ganancias diferidos se reconocen solamente en la medida que sea probable que las diferencias temporarias sean revertidas en un futuro cercano y que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales compensar dichas diferencias.

El importe en libros de los activos por impuesto a las ganancias diferido se revisa a la fecha de cierre de cada ejercicio y se reduce en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia fiscal para permitir que se utilice todo o una parte del activo por impuesto a las ganancias diferido. Los activos por impuesto a las ganancias diferido no reconocidos se reevalúan a la fecha de cierre de cada ejercicio y se reconocen en la medida en que se torne probable que las ganancias fiscales futuras permitan recuperar el activo por impuesto a las ganancias diferido.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el ejercicio en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, en base a las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de cierre de ejercicio o que cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto a las ganancias diferido relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado se reconoce fuera de este. Las partidas de impuesto diferido se reconocen en correlación con la transacción subyacente ya sea en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos corrientes contra los pasivos corrientes por el impuesto a las ganancias y si los impuestos a las ganancias diferidos se relacionan con la misma entidad imponible y la misma autoridad fiscal.

#### Impuestos relacionados con las ventas

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos incurridos y los activos adquiridos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto relacionado con las ventas (ej. impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto relacionado con las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no

resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda,

- Las cuentas por cobrar y por pagar, que ya están expresadas incluyendo el importe del impuesto relacionado con las ventas.

El importe neto del impuesto relacionado con las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como créditos impositivos y aduaneros o deudas fiscales, según corresponda, en el estado de situación financiera.

#### 3.1.14 Juicios, estimaciones contables y supuestos significativos utilizados por la Dirección de la Sociedad

La preparación de los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro requiere que la Dirección deba realizar suposiciones y estimaciones contables que afectan los montos de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes, al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Sin embargo, la incertidumbre sobre tales supuestos y estimaciones puede dar lugar a resultados que requieran un ajuste significativo al importe en libros del activo o del pasivo afectado en periodos futuros.

A continuación, se analizan los supuestos clave sobre el futuro y otras fuentes clave de estimaciones de incertidumbre a la fecha sobre la que se informa, que tienen un riesgo significativo de ocasionar ajustes de importancia relativa sobre el importe en libros del activo y pasivo en los próximos periodos o ejercicios de presentación. El Grupo Molinos Agro basó sus supuestos y estimaciones sobre los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros. Sin embargo, las circunstancias y los supuestos existentes sobre los acontecimientos futuros pueden variar debido a cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control del Grupo Molinos Agro. Tales cambios se reflejan en los supuestos al momento en que ocurren.

#### Deterioro de activos no financieros

Existe deterioro cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, que es el valor razonable menos los costos de venta o su valor de uso, el que sea mayor. El cálculo del valor razonable menos los costos de venta se basan en información disponible sobre operaciones de ventas vinculantes en condiciones entre partes independientes para bienes similares o precios de mercado observables menos los costos incrementales de disposición del bien. El cálculo del valor de uso se basa en un modelo de flujos de efectivo descontados. Los flujos de efectivo surgen del presupuesto para los próximos años y no incluyen las actividades de reestructuración a las que el Grupo Molinos Agro aún no se ha comprometido ni inversiones futuras significativas que aumentarán el rendimiento del bien de la unidad generadora de efectivo que se somete a prueba. El monto recuperable es sensible a las variaciones en la tasa de

which the deductible temporary differences, and the carry forward of unused tax credits and unused tax losses can be utilized, except:

i) Where the deferred income tax asset relating to the deductible temporary difference arises from the initial recognition of an asset or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting income nor taxable profit or loss;

ii) In respect of deductible temporary differences associated with investments in subsidiaries, deferred tax assets are recognized only to the extent that it is probable that the temporary differences will reverse in the foreseeable future and taxable income will be available against which the temporary differences can be utilized.

The carrying amount of deferred income tax assets is reviewed at year-end and reduced to the extent that it is no longer probable that sufficient taxable income will be available to allow all or part of the deferred tax asset to be utilized. Unrecognized deferred income tax assets are reassessed at fiscal year-end and are recognized to the extent that it has become probable that future taxable income will allow the deferred income tax asset to be recovered.

Deferred income tax assets and liabilities are measured at the tax rates that are expected to apply in the year when the asset is realized or the liability is settled, based on tax rates and tax laws that have been enacted or substantively enacted at fiscal year-end.

Deferred income tax relating to items recognized outside profit or loss is recognized outside profit or loss. Deferred income tax items are recognized in correlation to the underlying transaction either in OCI or directly in equity.

Deferred income tax assets and deferred income tax liabilities are offset, if a legally enforceable right exists to set off current income tax assets against current income tax liabilities and the deferred income taxes relate to the same taxable entity and the same taxation authority.

#### Sales tax

Revenues from ordinary activities, expenses incurred and assets acquired are recognized net of the amount of sales tax (e.g. value-added tax), except:

- Where the sales tax incurred on a purchase of assets or services is not recoverable from the taxation author-

ity, in which case the sales tax is recognized as part of the cost of acquisition of the asset or as part of the expense item as applicable;

- Receivables and payables are stated with the amount of sales tax included.

The net amount of sales tax and expected to be recovered from or payable to tax authorities is included as tax and customs credits or taxes payable in the statement of financial position, as the case may be.

#### 3.(1).14 Significant accounting judgments, estimates and assumptions made by Company Management

The preparation of Molinos Agro Group's consolidated financial statements requires Management to make accounting estimates and assumptions that affect the reported amounts of revenues, expenses, assets and liabilities, and the disclosure of contingent liabilities, at the end of the reporting fiscal year. However, uncertainty about these assumptions and estimates could result in outcomes that require a material adjustment to the carrying amount of the asset or liability affected in future periods.

The key assumptions concerning the future and other key sources of estimation uncertainty at the reporting date, that have a significant risk of causing adjustments of relative importance to the carrying amounts of assets and liabilities over the following periods or fiscal years are discussed below. Molinos Agro Group based its assumptions and estimates on parameters available when the financial statements were prepared. Existing circumstances and assumptions about future developments, however, may change due to market changes or circumstances arising beyond the control of Molinos Agro Group. Such changes are reflected in the assumptions when they occur.

#### Impairment in value of nonfinancial assets

An impairment exists when the carrying value of an asset or CGU exceeds its recoverable amount, which is the higher of its fair value less costs to sell and its value in use. The fair value less costs to sell calculation is based on available data from binding sales transactions in arm's length transactions of similar assets or observable market prices less incremental costs for disposing of the asset. The value in use calculation is based on a DCF model. The cash flows are derived from the budget for the next few years and do not include restructuring activities that Molinos Agro Group is not yet committed to or significant future investments that will enhance the asset's performance of the cash-generating unit being tested. The recoverable amount is sensitive to changes in the discount



descuento utilizada para el modelo de flujo de fondos descontados y a los ingresos de fondos futuros esperados y la tasa de crecimiento utilizada con fines de extrapolación.

#### *Impuesto a las ganancias*

Existen incertidumbres con respecto a la interpretación de normativas fiscales complejas, cambios en las normas fiscales y en cuanto al monto y la oportunidad del resultado impositivo futuro. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la naturaleza a largo plazo y la complejidad de los acuerdos contractuales existentes, las diferencias que surjan entre los resultados reales y los supuestos, o las modificaciones futuras de tales supuestos, podrían requerir ajustes futuros a las pérdidas y ganancias impositivas ya registradas. En los casos que corresponda, el Grupo Molinos Agro establece provisiones, sobre la base de estimaciones razonables, para las posibles consecuencias de las inspecciones por parte de las autoridades fiscales correspondientes. El monto de tales provisiones se basa en varios factores, como la experiencia en inspecciones fiscales anteriores y las diferentes interpretaciones de la normativa en materia impositiva realizadas por la entidad sujeta a impuesto y la autoridad fiscal responsable. Esas diferencias de interpretación pueden surgir en una gran variedad de cuestiones.

Debido a que el Grupo Molinos Agro considera como poco probable la materialización de un rechazo por parte del fisco acerca de los tratamientos fiscales relacionados con el impuesto a las ganancias y de posteriores desembolsos como consecuencia de ello, no se ha reconocido ningún pasivo contingente relacionado con impuestos.

El pasivo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce para todas las diferencias temporales imponibles no utilizadas en la medida que sea probable que haya una ganancia impositiva disponible contra la cual puedan utilizarse tales pérdidas. La determinación del monto del activo por impuesto a las ganancias diferido que se puede reconocer requiere un nivel significativo de juicio por parte de la Dirección de la Sociedad, sobre la base de la oportunidad y el nivel de la ganancia impositiva futura y de las estrategias futuras de planificación fiscal. La Nota 12 incluye información más detallada sobre impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido.

#### *Provisiones para juicios y reclamos*

Las contingencias incluyen procesos judiciales pendientes o reclamos por eventuales perjuicios a terceros por daños originados en el desarrollo de las actividades, así como también reclamos de terceros originados en cuestiones de interpretación legislativa. La naturaleza de las contingencias comprende cuestiones laborales, comerciales, impositivas y aduaneras.

El costo final de las mismas puede variar respecto de las provisiones contabilizadas por el Grupo Molinos Agro basadas en

diferentes interpretaciones de las normas, opiniones y evaluaciones finales de los daños y costas de los procesos judiciales en los que el Grupo Molinos Agro es parte demandada. Por lo tanto, cualquier modificación en los factores o circunstancias relacionados con este tipo de provisiones, así como en las normas y regulaciones, podría tener un efecto significativo en los pasivos contingentes registrados por dichos juicios.

#### *Valor razonable de los instrumentos financieros*

En los casos en que el valor razonable de los activos y pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no surjan de mercados activos, su valor razonable se determina mediante la utilización de técnicas de valuación que incluyen el modelo de flujos de efectivo descontados. Cuando es posible, los datos de los que se nutren estos modelos se toman de mercados observables.

Pero cuando no es así, se requiere un grado de juicio discrecional para establecer los valores razonables. Estos juicios incluyen las consideraciones de datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo crediticio y la volatilidad. Los cambios en los supuestos relativos a estos factores pueden afectar el valor razonable informado de los instrumentos financieros (ver Nota 19.6).

#### *Planes de beneficio definido*

Las provisiones por planes de beneficios al personal descriptos en la nota 3.1.12, implican varios supuestos que pueden diferir de los acontecimientos que efectivamente tengan lugar. Estos supuestos incluyen el cumplimiento de los objetivos del participante, el cumplimiento de los objetivos de performance financiera del Grupo Molinos Agro, los futuros aumentos salariales y la permanencia en la Sociedad de los participantes del plan. Debido a la complejidad de la valuación, la obligación del beneficio definido es sensible a los cambios de estos supuestos, razón por la cual la Dirección de la Sociedad somete los mismos a revisión a la fecha de cierre de cada ejercicio.

### **3.2 Nuevas normas e interpretaciones adoptadas**

A partir del ejercicio iniciado el 1° de abril de 2022 el Grupo Molinos Agro ha aplicado, por primera vez, ciertas normas e interpretaciones nuevas y/o modificadas según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés).

Las normas se describen a continuación:

#### *- NIIF 3 - Referencia al marco conceptual*

En mayo de 2020, el IASB emitió modificaciones a la NIIF 3 “Combinaciones de negocios”. Las modificaciones están destinadas, principalmente, a reemplazar una referencia al mar-

rate used for the discounted cash flow model as well as the expected future cash- inflows and the growth rate used for extrapolation purposes.

#### *Income tax*

Uncertainties exist with respect to the interpretation of complex tax regulations, changes in tax laws, and the amount and timing of future taxable income. Given the wide range of international business relationships and the long-term nature and complexity of existing contractual agreements, differences arising between the actual results and the assumptions made, or future changes to such assumptions, could necessitate future adjustments to tax income and expense already recorded. In the corresponding cases, Molinos Agro Group establishes provisions, based on reasonable estimates, for the possible consequences of inspections by the corresponding tax authorities. The amount of such provisions is based on various factors, such as experience of previous tax audits and differing interpretations of tax regulations by the taxable entity and the responsible tax authority. Such differences of interpretation may arise on a wide variety of issues.

Since Molinos Agro Group considers that the probability of occurrence of income tax litigations and subsequent disbursements resulting from them is remote, no contingent liability has been recognized in connection with taxes.

Deferred income tax liabilities are recognized for all unused taxable temporary differences to the extent that it is probable that taxable income will be available against which the losses can be utilized. Significant judgment by Company Management is required to determine the amount of deferred income tax assets that can be recognized, based upon the likely timing and the level of future taxable income together with future tax planning strategies. Note 12 includes more detailed information on income tax and deferred income tax.

#### *Provisions for lawsuits and claims*

Contingencies include the pending lawsuits or claims arising from potential third-party losses from damages arising while activities are carried out, as well as the third-party claims resulting from legislation interpretations. The nature of contingencies mainly comprises labor, commercial, tax and customs issues.

The final cost thereof could differ from the provisions booked by Molinos Agro Group based on different

interpretations of the standards, opinions and final assessments of the damages and costs related to the legal proceedings in which Molinos Agro Group is a defendant.

Therefore, any change in the factors or circumstances related to this type of provisions, as well as in the standards and regulations, could have a material effect on the contingent liabilities booked for such lawsuits.

#### *Fair value of financial instruments*

When the fair value of financial assets and financial liabilities recorded in the statement of financial position cannot be derived from active markets, their fair value is determined using valuation techniques including the discounted cash flow model. The inputs to these models are taken from observable markets where possible.

Where this is not feasible, a degree of judgment is required in establishing fair values. The judgments include considerations of inputs such as liquidity risk, credit risk and volatility. Changes in assumptions about these factors could affect the reported fair value of financial instruments (see note 19.6).

#### *Defined benefit plans*

Accruals for defined-benefit plans described in note 3(1)12 imply several assumptions that may differ from the events that effectively take place. These assumptions include compliance with goals by the participant, compliance with Molinos Agro Group's financial performance goals, future salary raises and plan participants' continued employment at the Company. Due to the complex nature of the valuation, the defined benefit obligation is sensitive to changes in these assumptions, which is why Company Management reviews them as of each year-end.

### **3.(2) New standards and interpretations adopted**

As from the year beginning April 1, 2022, Molinos Agro Group applied, for the first time, certain new and/or amended standards and interpretations as issued by the IASB.

The standards are as follows:

#### *- IFRS 3 – Reference to the Conceptual Framework*

In May 2020, the IASB issued amendments to IFRS 3 “Business Combinations.” These amendments are mainly intended to replace a reference to the frame-

co para la preparación y presentación de estados financieros, emitido en 1989, con una referencia al marco conceptual para la información financiera emitido en marzo de 2018, sin cambiar significativamente sus requisitos. El IASB también agregó una excepción al principio de reconocimiento de la NIIF 3 para evitar el problema de las posibles ganancias o pérdidas del “día 2” que surgen de los pasivos y pasivos contingentes que estarían dentro del alcance de la NIC 37 “Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes” o la CINIIF 21 “Gravámenes”, si se incurrieran por separado. Las modificaciones mencionadas son efectivas a partir de los ejercicios que comiencen a partir del 1° de abril de 2022, y se aplicarán prospectivamente.

Debido a que el Grupo Molinos Agro no realizó ninguna combinación de negocios, no se vio afectado por estas enmiendas.

- *Modificaciones a la NIC 16 - Ingresos antes del uso previsto de las propiedades, planta y equipo*

En mayo de 2020, el IASB emitió modificaciones a la NIC 16 “Propiedades, planta y equipo”, que prohíben a las entidades deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo, cualquier producto de la venta de elementos producidos mientras se lleva ese activo a la ubicación y condición necesaria para que pueda funcionar de la manera prevista. En su lugar, una entidad reconocerá el producto de la venta de dichos elementos, y los costos de producirlos, en resultados. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comiencen a partir del 1° de abril de 2022 y debe aplicarse retroactivamente a los elementos de propiedad, planta y equipo disponibles para su uso en o después del comienzo del primer período presentado cuando la entidad aplica por primera vez la modificación.

La aplicación de esta enmienda se realizó a partir del 1° de abril de 2022, sin impactos significativos en los presentes estados financieros.

- *Modificaciones a la NIC 37 - Costos de cumplimiento de un contrato oneroso*

En mayo de 2020, el IASB emitió modificaciones a la NIC 37 “Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes” para especificar qué costos debe incluir una entidad al evaluar si un contrato es oneroso o genera pérdidas. Las modificaciones aplican un enfoque de costos directamente relacionados. Los costos que se relacionan directamente con un contrato para proporcionar los bienes o servicios incluyen tanto costos incrementales como una asignación de costos directamente relacionados con las actividades del contrato. Los costos generales y administrativos no se relacionan directamente con un contrato y están excluidos a menos que son explícitamente imputables a la contraparte en virtud del contrato. Las modificaciones son efectivas a partir de los ejercicios que comiencen a partir del 1° de abril de 2022.

La aplicación de esta enmienda se realizó a partir del 1° de abril de 2022, sin impactos significativos en los presentes estados financieros.

- *NIIF 1 - Adopción por primera vez de las NIIF por parte de una subsidiaria*

Como parte del proceso de mejoras anuales 2018-2020 a las normas IFRS, el IASB emitió una modificación a la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera”. La enmienda permite que una subsidiaria que opte por aplicar el párrafo D16 (a) de la NIIF 1 mida las diferencias de conversión acumuladas utilizando los importes informados por la controladora, con base en la fecha de transición de la controladora a las NIIF. Esta modificación también se aplica a una asociada o negocio conjunto que opta por aplicar el párrafo D16 (a) de la NIIF 1. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comiencen a partir del 1° de abril de 2022.

La aplicación de esta enmienda se realizó a partir del 1° de abril de 2022, sin impactos significativos en los presentes estados financieros.

- *NIIF 9 - Tarifas en la prueba del “10 por ciento” para la baja en cuentas de pasivos financieros*

Como parte del proceso de mejoras anuales 2018-2020 a las normas NIIF, el IASB emitió una modificación a la NIIF 9 “Instrumentos financieros”. La modificación aclara las tarifas que una entidad debe incluir al evaluar si los términos de un pasivo financiero nuevo o modificado son sustancialmente diferentes de los términos del pasivo financiero original. Estas tarifas deben incluir solo las pagadas o recibidas entre el prestatario y el prestamista, incluidas las tarifas pagadas o recibidas por el prestatario o el prestamista en nombre del otro. Una entidad aplicará la modificación a los pasivos financieros que se modifican o intercambian en o después del comienzo del período anual sobre el que se informa en el que la entidad aplica por primera vez la modificación. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comiencen a partir del 1° de abril de 2022.

La aplicación de esta enmienda se realizó a partir del 1° de abril de 2022, sin impactos significativos en los presentes estados financieros.

- *NIC 41 – Impuestos en las mediciones del valor razonable*

Como parte del proceso de mejoras anuales 2018-2020 a las normas NIIF, el IASB emitió una modificación a la NIC 41 “Agricultura”. La modificación elimina el requerimiento del párrafo 22 de la NIC 41 de que las entidades excluyan los flujos de efectivo por impuestos cuando midan el valor razonable de los activos dentro del alcance de la NIC 41. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comiencen a partir del 1° de abril de 2022.

work for financial reporting, issued in 1989, with a reference to the conceptual framework for financial information issued in March 2018, without changing its requirements drastically. The IASB also added an exception to its recognition principle under IFRS 3 to avoid the problem of day 2 losses or gains from contingent assets and liabilities under the scope of IAS 37 “Provisions, contingent liabilities and contingent assets” or IFRIC 21 “Levies,” should they occur separately. These amendments are effective for years beginning April 1, 2022, and should be applied retroactively.

Since Molinos Group did not take part in any business combinations, it was not affected by these amendments.

- *Amendments to IAS 16 – Property, Plant and Equipment: Proceeds Before Intended Use*

In May 2020, the IASB issued amendments to IAS 16 “Property, plant and equipment”, to prohibit an entity to deduce from the cost of a PP&E item any proceeds received from selling items produced while the entity is preparing the asset for its intended use. Instead, the proceeds from selling such items, together with the costs of producing them, are now recognized in profit or loss. The amendment is effective for years beginning as from April 1, 2022, and should be applied retroactively to PP&E items available for use or after the beginning of the first period filed when the entity applies the amendment for the first time.

This amendment was applied as from April 1, 2022, with no significant impact on these financial statements.

- *Amendments to IAS 37 - Onerous Contracts: Cost of Fulfilling a Contract*

In May 2020, the IASB issued amendments to IAS 37 “Provisions, Contingent Liabilities and Contingent Assets” to specify the costs to be included by an entity upon assessing whether a contract is onerous or generates losses. The amendments apply a directly related cost approach. The costs that are directly related to an agreement to supply the assets or services include incremental costs and allocation of costs that relate directly to contract activities. General and administrative costs do not relate directly to a contract and are excluded unless they are explicitly charged to the counterparty by virtue of the contract. Changes are effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

This amendment was applied as from April 1, 2022, with no significant impact on these financial statements.

- *IFRS 1 Subsidiary as a First-Time Adopter*

As part of the 2018-2020 annual improvements to IFRS, the IASB issued an amendment to IFRS 1 “First-Time Adoption of IFRS.” The amendment allows a subsidiary that applies paragraph D16 (a) of IFRS 1 to measure the cumulative translation differences at the amount that would be included in the parent’s financial statements, based on the parent’s date of transition to IFRSs. This amendment also applies to an associate or joint business that applies paragraph D16 (a) of IFRS 1. The amendment is effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

This amendment was applied as from April 1, 2022, with no significant impact on these financial statements.

- *IFRS 9 – Fees in the “10 per cent” Test for Derecognition of Financial Liabilities*

As part of the 2018-2020 annual improvements to IFRS, the IASB issued an amendment to IFRS 9 “Financial Instruments.” The amendment clarifies the fees that an entity should include upon assessing whether the terms of a new or amended financial lease are substantially different from the terms of the original financial liability. These fees should only include the fees paid or received between the borrower and lender, including the fees paid or received by the borrower or lender on someone else’s account. An entity will apply the amendment to the financial liabilities that are amended or exchanged at the beginning or after the reporting period when the entity applies the amendment for the first time. The amendment is effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

This amendment was applied as from April 1, 2022, with no significant impact on these financial statements.

- *IAS 41 – Taxation in fair value measurements*

As part of the 2018-2020 annual improvements to IFRS, the IASB issued an amendment to IAS 41 “Agriculture.” The amendment removes the requirement contained in paragraph 22 of IAS 41 that the entities exclude cash flows for taxes when they measure the fair value of assets under the scope of IAS 41. The amendment is effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

This amendment was applied as from April 1,



La aplicación de esta enmienda se realizó a partir del 1° de abril de 2022, sin impactos significativos en los presentes estados financieros.

### 3.3 Nuevas normas e interpretaciones no vigentes

A continuación, se enumeran las NIIF emitidas pero que no se encuentran en vigencia a la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro. En este sentido, solamente se indican las Normas emitidas que el Grupo Molinos Agro prevé que le resultarán aplicables en el futuro. El Grupo Molinos Agro tiene la intención de adoptar esas Normas cuando entren en vigencia (es decir, no en forma anticipada).

#### - NIIF 17 - Contratos de Seguro

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de Seguros, un nuevo estándar de contabilidad integral para contratos de seguros que cubre el reconocimiento, la medición, presentación y divulgación. Una vez entrada en vigencia sustituirá a la NIIF 4 Contratos de Seguro emitida en 2005. La nueva norma aplica a todos los tipos de contratos de seguro, independientemente del tipo de entidad que los emiten. La NIIF 17 entrará en vigor a partir del 1 de abril de 2023 y requerirá la presentación de cifras comparativas. Se permite su aplicación anticipada para periodos de reporte que empiezan en o después del 1° de abril de 2021, con cifras comparativas requeridas, se permite la aplicación anticipada, siempre que la entidad también aplique la NIIF 9 y la NIIF 15.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros, de igual manera no aplicará dicha norma de forma anticipada.

#### - Modificaciones a la NIC 8 – Definición de estimaciones contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 8, en las que introduce una definición de “Estimaciones contables”. Las modificaciones aclaran la distinción entre cambios en estimaciones contables y cambios en políticas contables y corrección de errores. Además, aclaran cómo las entidades utilizan técnicas de medición y datos de entrada para desarrollar estimaciones contables. Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023 y se aplican a los cambios en las políticas contables y cambios en las estimaciones contables que ocurran a partir del inicio de ese periodo. Se permite la aplicación anticipada siempre que se revele este hecho.

No se espera que la modificación tenga impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro.

#### - Modificaciones a la NIC 1 y al Documento de práctica de las NIIF 2 – Información a revelar sobre políticas contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 1 y al Documento de Práctica de las NIIF 2 “Realización de juicios de materialidad”, en los que proporciona orientación y ejemplos para ayudar a las entidades a aplicar juicios de materialidad a las revelaciones de políticas contables. Las enmiendas tienen como objetivo ayudar a las entidades a proporcionar revelaciones de políticas contables que sean más útiles reemplazando el requisito de que las entidades revelen sus políticas contables “significativas” con un requisito de revelar sus políticas contables “materiales” y agregando orientación sobre cómo las entidades aplican el concepto de materialidad en la toma de decisiones sobre las revelaciones de políticas contables. Las modificaciones a la NIC 1 son aplicables a los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, permitiéndose su aplicación anticipada. Dado que las enmiendas al Documento de práctica 2 brindan orientación no obligatoria sobre la aplicación de la definición de materialidad para la información de políticas contables, no existe una fecha efectiva para su adopción.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros.

#### - Modificaciones a la NIC 12 – Impuestos diferidos relacionados con activos y pasivos que surgen de una transacción única

El 7 de mayo de 2021 el IASB emitió modificaciones a la NIC 12, “Impuestos a las ganancias”, las cuales requieren que se reconozca el impuesto diferido sobre las transacciones que, en el reconocimiento inicial, dan lugar a diferencias temporales acumulables y deducibles por el mismo importe.

Dicha modificación se agrega como una nueva exención en el reconocimiento inicial a las ya previstas en la NIC 12.15(b) y la NIC 12.24. Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, permitiéndose su aplicación anticipada.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros.

#### - Modificaciones a la NIC 1 – Clasificación de Pasivos como Corrientes o No Corrientes

En enero de 2020, el IASB emitió las modificaciones “Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes”, que modi-

2022, with no significant impact on these financial statements.

### 3.(3) New standards and interpretations not effective

The following IFRS have been issued but are not effective as of the date of issuance of these consolidated financial statements of Molinos Agro Group. In this sense, only the issued standards that the Group expects to be applicable in the future are indicated. Molinos Agro Group intends to adopt these standards when they become effective, i.e. not on an early basis.

#### - IFRS 17 “Insurance Contracts”

In May 2017, the IASB issued IFRS 17 Insurance Contracts, a new comprehensive accounting standard for insurance contracts covering the recognition, measurement, presentation and disclosure. Once effective, it will replace IFRS 4 Insurance Contracts, issued in 2005. The new standard applies to all types of insurance contracts, regardless of the type of entity issuing them. IFRS 17 shall become effective as from April 1, 2023, and will require the presentation of comparative figures. Its early application is allowed for reporting periods beginning on or after April 1, 2021, with comparative figures required. Early application is allowed provided that the entity also applies IFRS 9 and IFRS 15.

The Company is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the financial statements significantly. Anyway, it will not be applied on an early basis.

#### - Amendments to IAS 8 – Definition of Accounting Estimates

In February 2021, the IASB issued amendments to IAS 8 introducing a definition of “accounting estimates”: The amendments clarify the distinction between changes in accounting estimates and changes in accounting policies and error correction. They also clarify how entities use measurement techniques and input data to develop accounting estimates. The amendments are effective for annual periods beginning as from January 1, 2023, and they apply to the changes in accounting policies and the changes in accounting estimates made as from such period. Early application is allowed provided that the related disclosures are made.

The amendment is not expected to have a material impact on Molinos Agro Group’s consolidated financial statements.

#### - Amendments to IAS 1 and IFRS Practice Statements 2 – Disclosure of Accounting Policies

In February 2021, the IASB issued amendments to IAS 1 and to IFRS Practice Statement 2 “Making Materiality Judgments”, whereby it provides guidance and examples to help entities apply materiality judgments to accounting policy disclosures. The purpose of the amendments is to help entities provide more useful accounting policy disclosures by replacing the “significant” accounting policy disclosure requirement and providing additional guidance on how entities apply the materiality concept in making decisions on accounting policy disclosures. The amendments to IAS 1 are applicable to annual periods beginning as from January 1, 2023. Early application is permitted. Since the amendments to Practice Statement 2 provide non mandatory guidance on the application of the definition of materiality in connection with accounting policy information, no effective date has been set for the adoption thereof.

The Company is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the financial statements significantly.

#### - Amendments to IAS 12 – Deferred Tax related to Assets and Liabilities arising from a Single Transaction

On May 7, 2021, the IASB issued amendments to IAS 12 “Income tax” requiring that deferred taxes be recognized on transactions which upon initial recognition give rise to cumulative temporary differences deductible in the same amount.

The amendment is added as a new exemption upon initial recognition in addition to those established by IAS 12, section 15(b) and IAS 12, section 24. The amendments are effective for annual periods beginning as from January 1, 2023. Early application is permitted.

The Company is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the financial statements significantly.

#### - Amendments to IAS 1: Classification of Liabilities as Current or Non-current

In January 2020, the IASB issued the amendment to IAS 1 “Presentation of financial statements”, “Classification of liabilities as current or noncurrent”. The amendments clarified how an entity classifies debt and other financial liabilities as current or non-cur-



ficó la NIC 1 “Presentación de estados financieros”. Las modificaciones aclararon cómo una entidad clasifica la deuda y otros pasivos financieros como corrientes o no corrientes en circunstancias particulares. Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, y se permite su aplicación anticipada. En octubre de 2022, el IASB emitió otra modificación que modifica los requerimientos introducidos por “Clasificación de Pasivos como Corrientes o No Corrientes” sobre cómo una entidad clasifica la deuda y otros pasivos financieros como corrientes o no corrientes en circunstancias particulares: Solo las cláusulas con las que una entidad está obligada a cumplir en o antes de la fecha de presentación afecta la clasificación de un pasivo como corriente o no corriente. Además, una entidad tiene que revelar información en las notas que permita a los usuarios de los estados financieros comprender el riesgo de que los pasivos no corrientes con convenios puedan volverse reembolsables dentro de los doce meses. Las últimas modificaciones difieren la fecha de entrada en vigor de las modificaciones de 2020 al 1 de enero de 2024.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros.

rent in particular circumstances. The amendments are effective for annual periods beginning as from January 1, 2023. Early application is permitted. In October 2022, the IASB issued another amendment to the requirements introduced by “Classification of liabilities as current or noncurrent” on how an entity classifies debt and other financial liabilities as current or noncurrent in particular circumstances. Only the clauses that an entity is required to comply on or before the presentation date affect the classification of liabilities as current or noncurrent. Moreover, an entity is required to disclose information in the notes which may allow the users of financial statements to understand the risk that noncurrent liabilities with covenants may become refundable within a 12-month period. The last amendments defer the effective date of the 2020 amendments to January 1, 2024.

The Company is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the financial statements significantly.







4. Inversiones en otras sociedades

A continuación, se detallan las inversiones en sociedades que el Grupo Molinos Agro tiene al 31 de marzo de 2023 y 2022.:

SOCIEDAD / COMPANY	CLASE ACCIÓN / CLASS OF SHARES	VALOR NOMINAL / NOMINAL VALUE	CANTIDAD / AMOUNT	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2023 / EQUITY VALUE AS OF 03/31/2023	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2022 / EQUITY VALUE AS OF 03/31/2022
Sociedades con influencia significativa / Companies over which Molinos Agro exerts significant influence					
Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. (1) / Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. (1)	Ord. / Common	EUR 0,03	32.675	609.014	562.718
Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. (1) / Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. (1)	Ord. / Common	EUR 0,03	32.675	205.109	187.795
Renova S.A. (2) / Renova S.A. (2)	-	-	-	1.131.975	826.545
Otras / Other					
Terminal Bahía Blanca S.A. / Terminal Bahía Blanca S.A.	Ord. / Common	1	242.400	3.999	4.339
Mercados / Markets					
MATBA ROFEX S.A. / MATBA ROFEX S.A.	Ord. / Common	1	697.268	488	530
				1.950.585	1.581.927

(1) Actividad: adquisición, tenencia y administración directa o indirecta de participaciones sobre otras sociedades.  
(2) Actividad: producción, elaboración y transformación de aceites vegetales y/o grasas animales en biocombustibles y/o refinación de aceites vegetales crudos para convertirlos en comestibles.  
(1) Activity: acquisition, holding and direct or indirect management of equity interests in other companies.  
(2) Activity: Production, preparation and transformation of vegetable oils and/or animal fat into biofuel and/or refining of crude vegetable oils to turn them into edible oil.

Por otra parte, se detalla a continuación la participación del Grupo Molinos Agro en el resultado de dichas sociedades por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022:

SOCIEDAD / COMPANY	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Con influencia significativa / Over which Molinos Agro exerts significant influence		
Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L.	18.911	(705)
Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L.	8.206	(184)
Renova S.A.	621.041	592.531
	648.158	591.642

4. Investments in other companies

Molinos Agro Group's investments in companies as of March 31, 2023, and 2022, break down as follows:

5. Información por segmentos de operación

El Grupo Molinos Agro opera en conjunto fundamentalmente en los segmentos de negocio de soja (y los productos industriales originados en su molienda) y cereales. Los criterios de valuación aplicables para preparar la información por segmentos de negocios son los descritos en la Nota 2 de los presentes estados financieros consolidados.

El siguiente cuadro presenta información sobre los resultados de los segmentos de negocio y los ingresos por área geográfica del Grupo Molinos Agro, correspondiente a los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022:

5. Operating segment information

Molinos Agro Group operates jointly primarily in the soybean (and industrial products from crushing) and cereal business segments. The valuation methods for preparing the information by business segment are described in note 2 to these consolidated financial statements.

The following chart shows information on the profit (loss) of the business segments and revenues by geographical area for Molinos Agro Group for the year/period ended March 31, 2023, and 2022:





5. Información por segmentos de operación /  
5. Operating segment information

SEGMENTO DE NEGOCIO / BUSSINESS SEGMENT	31/03/2023 / 03/31/2023			31/03/2022 / 03/31/2022		
	OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS	CEREALES / CEREALS	TOTAL / TOTAL	OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS	CEREALES / CEREALS	TOTAL / TOTAL
Ingresos por actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	664.764.506	91.374.091	756.138.597	791.245.907	160.033.737	951.279.644
Ganancia bruta (1) / Gross income (1)	13.082.568	1.965.135	15.047.703	21.740.402	1.786.773	23.527.175
% sobre ventas / % on sales	1,97%	2,15%	1,99%	2,7%	1,1%	2,5%
Depreciación del ejercicio de propiedad, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets for the year	1.377.267	146.931	1.524.198	1.681.438	174.028	1.855.466
Resultado operativo / Operating profit (loss)	4.032.799	341.443	4.374.242	11.915.226	(985.908)	10.929.318
Ingresos financieros, neto / Financial income, net			17.169.454			11.845.492
Ganancia del ejercicio antes de impuestos / Income for the year before taxes			21.543.696			22.774.810
Impuesto a las ganancias / Income tax			(10.466.065)			(5.437.107)
Ganancia neta del ejercicio / Net profit for the year			11.077.631			17.337.703

INGRESOS POR ÁREA GEOGRÁFICA / REVENUES BY GEOGRAPHIC AREA	31/03/2023 / 03/31/2023			31/03/2022 / 03/31/2022		
	OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS	CEREALES / CEREALS	TOTAL / TOTAL	OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS	CEREALES / CEREALS	TOTAL / TOTAL
Externo / Foreign market	568.752.733	86.166.238	654.918.971	729.387.173	154.119.404	883.506.577
Local / Domestic market	96.011.773 (1)	5.207.853	101.219.626	61.858.734 (1)	5.914.333	67.773.067
Totales / Total	664.764.506	91.374.091	756.138.597	791.245.907	160.033.737	951.279.644

(1) Incluye ingresos por prestación de servicios y otros ingresos.  
(1) Includes "Service-charge and other income".

Por otra parte, el siguiente cuadro presenta los activos y pasivos de los segmentos de negocio correspondientes a los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022, respectivamente:

The following chart presents the assets and liabilities of the Group's business segments for the years ended as of March 31, 2023, and 2022, respectively:

SEGMENTO DE NEGOCIO / BUSSINESS SEGMENT	31/03/2023 / 03/31/2023			
	OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS	CEREALES / CEREALS	OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NETOS (1) / OTHER ASSETS AND LIABILITIES, NET (1)	TOTAL / TOTAL
Total de activos / Total assets	69.952.611	5.615.052	32.080.027	107.647.690
Total de pasivos / Total liabilities	32.432.310	3.945.339	45.938.028	82.315.677

SEGMENTO DE NEGOCIO / BUSSINESS SEGMENT	31/03/2022 / 03/31/2022			
	OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS	CEREALES / CEREALS	OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NETOS (1) / OTHER ASSETS AND LIABILITIES, NET (1)	TOTAL / TOTAL
Total de activos / Total assets	131.650.539	22.265.428	24.541.505	178.457.472
Total de pasivos / Total liabilities	80.716.555	20.871.082	39.661.606	141.249.243

(1) Incluye anticipos y saldo a favor impuesto a las ganancias – neto; provisión impuesto a las ganancias a pagar – neto, activo (pasivo) por impuesto a las ganancias diferido, efectivo y colocaciones a corto plazo y deudas financieras.  
(1) Including prepayments and balance in favor of income tax, net; income tax accrual, net; deferred income tax assets (liabilities), cash and short-term placements, and financial payables.





6. Ingresos por ventas /  
6. Sales revenues

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Mercado local / Domestic market	99.622.589	65.618.538
Mercado externo / Foreign market	654.918.971	883.506.577
Total ingresos por ventas / Total sales revenues	754.541.560	949.125.115

7. Costo de venta de bienes y servicios prestados /  
7. Cost of goods sold and services rendered

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year	42.741.428	52.209.773
Compras del ejercicio / Purchases for the year	536.547.204	680.608.218
Gastos de producción (Nota 8) / Production expenses (Note 8)	33.824.568	38.470.429
Gravámenes de exportación / Export duties	164.649.143	214.185.774
Resultado por conversión / Conversion profit	(12.612.242)	(14.980.297)
Inventarios al final del ejercicio (Nota 16) / Inventories at end of year (Note 16)	(24.059.207)	(42.741.428)
Total costo de venta de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered	741.090.894	927.752.469



8. Gastos de producción, comercialización y administración /  
8. Operating, administrative and selling expenses

RUBROS / ACCOUNTS	GASTOS DE PRODUCCIÓN / PRODUCTION EXPENSES	GASTOS DE COMERCIALIZACIÓN / EXPENSES SALES	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN / ADMINISTRATIVE EXPENSES	TOTAL AL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023	TOTAL AL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022
Sueldos y jornales / Salaries and wages	4.973.875	573.234	2.196.606	7.743.715	8.404.659
Cargas sociales / Payroll taxes	1.052.473	139.425	658.759	1.850.657	1.921.827
Honorarios directores y síndicos / Directors' and statutory auditors' fees	-	-	112.964	112.964	328.398
Indemnizaciones / Severance pay	214.047	15.174	197.999	427.220	50.976
Otros beneficios al personal / Other employee benefits	430.475	5.412	247.170	683.057	674.413
Combustibles, energía eléctrica y otros materiales / Fuel, electric power and other materials	8.418.736	882	50.219	8.469.837	11.167.173
Mantenimiento / Maintenance	3.815.545	16.358	14.794	3.846.697	4.620.775
Servicios prestados por terceros / Services rendered by third parties	9.313.206	54.310	1.051.576	10.419.092	11.016.522
Impuestos / Taxes	3.471.902	3.267.357	25.003	6.764.262	7.054.966
Depreciaciones propiedades, planta y equipo / Property, plant and equipment depreciation	1.415.229	20.283	87.119	1.522.631	1.849.911
Fletes y acarreos / Freight and handling	56.714	216.363	155	273.232	203.628
Gastos de oficina y materiales / Office and stationery expenses	15.682	17.699	118.522	151.903	146.730
Seguros / Insurance	436.299	-	18.269	454.568	360.095
Gastos de embarque / Shipping expenses	-	1.960.027	-	1.960.027	2.822.610
Deudores incobrables / Doubtful accounts	-	-	-	-	55.489
Amortizaciones activos intangibles / Amortization of intangible assets	1.567	-	-	1.567	5.555
Gastos de movilidad / Travel and living expenses	30.679	26.793	37.782	95.254	36.168
Alquileres y arrendamientos / Rentals and leases	34.701	3.687	80.769	119.157	134.499
Diversos / Miscellaneous	143.438	8.369	57.592	209.399	215.267
Total al 31/03/2023 / Total as of 03/31/2023	33.824.568	6.325.373	4.955.298	45.105.239	
Total al 31/03/2022 / Total as of 03/31/2022	38.470.429	6.600.347	5.998.885		51.069.661





9. Otros gastos operativos, netos /  
9. Other operating expenses, net

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Otros gastos operativos, netos / Other operating expenses, net		
Siniestros / Insured damages	(46.073)	(81.484)
Diversos / Miscellaneous	5.125	(508.783)
Total otros gastos operativos, netos / Total other operating expenses, net	(40.948)	(590.267)

10. Ingresos financieros /  
10. Finance income

Ingresos financieros / Finance income		
Intereses y resultados financieros ganados / Interest and finance income	18.631.914	10.819.620
Operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Hedge transactions for currency other than functional currency	452.725	1.770.367
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	98.500.899	5.633.091
Total ingresos financieros / Total finance income	117.585.538	18.223.078

11. Costos financieros /  
11. Finance expense

Costos financieros / Finance expense		
Intereses y resultados financieros perdidos / Interest and finance expense	(4.882.233)	(3.106.122)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(95.533.851)	(3.271.464)
Total costos financieros / Total finance costs	(100.416.084)	(6.377.586)



12. Impuesto a las ganancias

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022 son los siguientes:

ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL / STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME	GANANCIA (PÉRDIDA) / INCOME (LOSS)	
	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Impuesto a las ganancias: / Income tax: Cargo por impuesto a las ganancias / Income tax charge	(11.338.744)	(6.145.627)
Impuesto a las ganancias diferido: / Deferred income tax: Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	872.679	708.520
Cargo por impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax charge and deferred income tax for the year	(10.466.065)	(5.437.107)

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por la tasa impositiva aplicable al Grupo Molinos Agro, vigente para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022, a nivel consolidado no presenta diferencias significativas con la conciliación presentada en la Nota 10 a los estados financieros separados adjuntos.

12. Income tax

The major components of income tax charge for the years ended March 31, 2023, and 2022, are:

A reconciliation between the income tax charge and the accounting income multiplied by the tax rate applicable to Molinos Agro Group, for the years ended March 31, 2023, and 2022, at the consolidated level bears no significant differences with the reconciliation presented in note 10 to the accompanying separate financial statements:

Impuesto a las ganancias diferido

El detalle de las partidas incluidas en el activo (pasivo) por impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2023 y 2022 es el siguiente:

Deferred income tax

The items included in deferred income tax assets (liabilities) as of March 31, 2023, and 2022, break down as follows:

DIFERENCIAS TEMPORARIAS ACTIVAS / ASSET TEMPORARY DIFFERENCES	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Provisiones no deducibles / Nondeductible allowances and provisions	453.458	616.636
Provisiones comerciales y sociales no deducibles / Nondeductible allowances and provisions for trade payables and payroll taxes payable	40.308	150.977
Propiedad, planta y equipo y bienes intangibles / Property, plant and equipment and intangible assets	1.769.410	1.998.067
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	23.031	-
Subtotal diferencias temporarias activas / Subtotal of asset temporary differences	2.286.207	2.765.680

DIFERENCIAS TEMPORARIAS PASIVAS / LIABILITY TEMPORARY DIFFERENCES	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Colocaciones transitorias / Temporary placements	(314.966)	(5.645)
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	-	(1.457.680)
Otras / Other	(9.653)	(40.430)
Subtotal diferencias temporarias pasivas / Subtotal liability temporary differences	(324.619)	(1.503.755)
Efecto por ajuste integral por inflación impositivo (1) / Effect of the comprehensive tax adjustment for inflation (1)	(712.172)	(2.113.938)
Activo (Pasivo) por impuesto a las ganancias diferido, neto / Deferred income tax assets (liabilities), net	1.249.416	(852.013)

(1) Ver nota 29.  
(1) See note 29.







Conciliación de activos (pasivos) netos por impuesto a las ganancias diferido

La evolución del activo (pasivo) por impuesto a las ganancias diferido por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022, es la siguiente:

Reconciliation of deferred income tax assets (liabilities), net

The changes in deferred income tax assets (liabilities) for the fiscal years ended March 31, 2023, and 2022, are as follows:

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at beginning of year, net	(852.013)	(2.482.096)
Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino / Exchange differences on conversion of the financial statements stated in a functional currency other than the Argentine peso	1.228.750	921.563
Cambio de alícuota / Rate change	-	(778.791)
Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income	872.679	1.487.311
Activo (pasivo) por impuesto a las ganancias diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax assets (liabilities) at end of year, net	1.249.416	(852.013)

El Grupo Molinos Agro compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

Molinos Agro Group offsets tax assets and liabilities if and only if it has a legally enforceable right to set them off and if they relate to income taxes levied by the same tax authority.

13. Resultado por acción

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones ordinarias diluibles.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cálculos del resultado neto por acción básica y diluida:

13. Earnings (losses) per share

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.

Earnings per diluted share are calculated dividing net profit for the fiscal year attributable to the holders of ordinary securities in the Company's equity by the weighted average of the number of outstanding shares of common stock during the fiscal year plus the weighted average of the shares of common stock that would be issued by converting all the potential shares that may be diluted into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Ganancia neta del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net profit for the year/period attributable to equity holders of the Company	11.077.631	17.337.703
Promedio ponderado de acciones en circulación, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción / Weighted average number of outstanding shares attributable to basic and diluted earnings per share	49.082	49.082
Ganancia neta del ejercicio por acción básica y diluida / Net profit for the year/period per basic and diluted share	225,70	353,24



14. Propiedad, planta y equipo /  
14. Property, plant and equipment

RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST					DEPRECIACIONES / DEPRECIATION						NETO RESULTANTE AL 31/03/2023 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2023	NETO RESULTANTE AL 31/03/2022 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2022
	VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR	ADICIONES Y TRANSFERENCIAS / ADDITIONS AND TRANSFERS	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR	ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR		ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR		
									ALÍCUOTA % / RATE %	CARGO / CHARGE			
Terrenos / Plots of land	1.214.245	1.892	(95.221)	-	1.120.916	-	-	-	-	-	-	1.120.916	1.214.245
Edificios / Buildings	5.299.469	509.532	(384.009)	-	5.424.992	(1.504.191)	118.893	-	2 / 2,5	(119.718)	(1.505.016)	3.919.976	3.795.278
Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities	21.247.358	835.194	(1.354.524)	(573.065)	20.154.963	(11.676.509)	844.405	289.020	6,66	(1.055.976)	(11.599.060)	8.555.903	9.570.849
Silos / Silos	5.022.483	29.257	(378.907)	-	4.672.833	(885.720)	72.630	-	3 / 6,66	(150.237)	(963.327)	3.709.506	4.136.763
Útiles industriales / Industrial equipment	561.991	15.055	(11.337)	(4.241)	561.468	(302.600)	19.224	2.512	3,3 / 10	(29.617)	(310.481)	250.987	259.391
Muebles y útiles / Furniture and office supplies	645.549	119.849	(5.598)	-	759.800	(490.036)	38.781	-	20 / 33,3	(93.726)	(544.981)	214.819	155.513
Rodados / Vehicles	206.893	76.720	(10.149)	(57.843)	215.621	(124.490)	10.744	57.843	20	(31.937)	(87.840)	127.781	82.403
Trabajos en curso / Works in progress	1.576.987	(335.701)	(448.574)	-	792.712	-	-	-	-	-	-	792.712	1.576.987
Derechos de uso en edificios / Right-of-use assets in buildings	227.372	29.032	(42.244)	(19.621)	194.539	(124.188)	28.002	-	10	(41.420)	(137.606)	56.933	103.184
TOTAL AL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023	36.002.347	1.280.830	(2.730.563)	(654.770)	33.897.844	(15.107.734)	1.132.679	349.375		(1.522.631)	(15.148.311)	18.749.533	
TOTAL AL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022	42.967.288	3.056.423	(9.572.116)	(449.248)	36.002.347	(17.303.284)	3.940.377	105.084		(1.849.911)	(15.107.734)		20.894.613





15. Activos intangibles y plusvalía /  
15. Intangible assets and goodwill

RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST			AMORTIZACIONES / AMORTIZATION					NETO RESULTANTE AL 31/03/2023 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2023	NETO RESULTANTE AL 31/03/2022 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2022
	VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR	ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR		ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR		
						ALÍCUOTA % / RATE %	CARGO / CHARGE			
Licencias / Licenses	4.780	(375)	4.405	(4.780)	375	4	-	(4.405)	-	-
Patentes / Patents	49.269	(3.861)	45.408	(47.628)	3.787	5 / 10	(1.567)	(45.408)	-	1.641
Plusvalía / Goodwill	903.916	(70.864)	833.052	-	-	-	-	-	833.052	903.916
TOTAL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023	957.965	(75.100)	882.865	(52.408)	4.162		(1.567)	(49.813)	833.052	
TOTAL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022	1.231.424	(273.459)	957.965	(61.036)	14.183		(5.555)	(52.408)		905.557



16. Inventarios /  
16. Inventories

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Commodities, cereales y productos semielaborados valuados a valor neto de realización / Commodities, grains and semi-finished products valued at net realizable value	22.442.887	41.148.477
Materias primas / Raw materials	1.616.320	1.592.951
Total inventarios / Total inventories	24.059.207	42.741.428

17. Créditos impositivos y aduaneros /  
17. Tax and customs credits

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Anticipos gravámenes a las exportaciones / Prepaid export duties	12.270.716	26.590.663
Saldo a favor impuesto al valor agregado / VAT credit	127.118	3.482.808
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	-	89.333
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	13.709	21.069
Total créditos impositivos y aduaneros / Total tax and customs credits	12.411.543	30.183.873

18. Otros créditos no financieros no corrientes y corrientes /  
18. Other current and noncurrent nonfinancial receivables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Anticipos a proveedores de propiedad, planta y equipo / Prepayments to providers of P&E	19.817	11.635
Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other noncurrent nonfinancial receivables	19.817	11.635
Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses	53.092	43.080
Anticipos a proveedores de inventarios / Prepayments to suppliers of inventories	156.727	-
Total otros créditos no financieros corrientes / Total other nonfinancial current receivables	209.819	43.080

19. Activos y pasivos financieros no corrientes y corrientes /  
19. Current and noncurrent financial assets and liabilities

19.1 Otros créditos financieros /  
19.(1) Other financial assets

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	163.028	176.894
Préstamos al personal / Loans to personnel	54.504	90.471
Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent financial receivables	217.532	267.365
Saldo a cobrar con mercados a término / Amounts receivable from forward markets	1.202.989	2.652.433
Saldos indisponibles de operaciones de futuros / Unavailable funds related to futures operations	2.154.070	8.443.520
Préstamos al personal / Loans to personnel	65.950	109.133
Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 19.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 19(6))	2.912.521	18.648.971
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 19.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 19(6))	287	-
Otros diversos / Other sundry receivables	3.995	75.776
Total otros créditos financieros corrientes / Total other current financial receivables	6.339.812	29.929.833



Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los préstamos al personal en los que las cuotas se actualizan en la misma proporción que el sueldo básico de convenio o salario bruto por pautas generales que aplique la compañía para los casos que están fuera de convenio.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los préstamos al personal y otros préstamos financieros cuyo vencimiento opera con posterioridad a los doce meses de cerrado el ejercicio. El resto de los otros créditos financieros tienen, en su mayoría, un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

## 19.2 Cuentas por cobrar comerciales

### 19.(2) Trade receivables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Cuentas a cobrar mercado local / Receivables in the domestic market	2.914.139	3.234.543
Cuentas a cobrar mercado externo / Receivables in the foreign market	4.970.318	20.610.622
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Receivables from related parties (Note 25)	2.952.107	3.578.433
Provisión para cuentas por cobrar incobrables / Allowance for doubtful accounts	(59.801)	(66.942)
<b>Total cuentas por cobrar comerciales / Total trade receivables</b>	<b>10.776.763</b>	<b>27.356.656</b>

Los deudores comerciales no devengan intereses y su plazo de cobro suele ser de entre 30 a 45 días.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

Other financial receivables do not accrue any interest, except for loans for personnel, whereby installments are adjusted at the same rate as basic salaries subject to collective bargaining agreements or in the cases not governed by collective bargaining agreements, as gross salaries, which are adjusted according to the general guidelines applied by the Company.

"Other noncurrent financial receivables" are related to the portion of "Loans to personnel" and "Other financial loans", which are due over 12 months after year-end. Other financial receivables have a collection or realization due date between 30 and 90 days.

Trade receivables are non-interest bearing and are generally on terms ranging from 30-45 days.

See below for the movements in the allowance for doubtful accounts.

	SALDO AL INICIO DEL EJERCICIO / BALANCE AT BEGINNING OF YEAR	EFFECTOS DE CONVERSIÓN (1) / CONVERSION EFFECTS (1)	AUMENTOS (3) / INCREASES (3)	APLICACIONES Y COBROS (2) / APPLICATIONS AND COLLECTIONS (2)	SALDO AL CIERRE DEL EJERCICIO / BALANCE AT END OF YEAR
Deducidas del activo / Allowances					
Deudores incobrables / Doubtful accounts	66.942	(7.141)	-	-	59.801
<b>TOTAL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023</b>	<b>66.942</b>	<b>(7.141)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>59.801</b>
<b>TOTAL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022</b>	<b>6.096</b>	<b>(4.400)</b>	<b>55.489</b>	<b>9.757</b>	<b>66.942</b>

(1) Imputado a otros resultados integrales.  
(2) Aplicado a destino específico.  
(3) Imputado a gastos de comercialización.

(1) Charged to other comprehensive income.  
(2) Used for the specific purpose thereof.  
(3) Charged to selling expenses.

## 19.3 Deudas financieras /

### 19.(3) Financial payables

DEUDAS FINANCIERAS NO CORRIENTES QUE DEVENGAN INTERESES / NONCURRENT INTEREST-BEARING FINANCIAL PAYABLES	TASA DE INTERÉS (%) / INTEREST RATE (%)	VENCIMIENTO / MATURITY	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022
Obligaciones negociables / Corporate bonds	1,86	Más de doce meses / Over twelve months	12.927.772	28.088.941
<b>Total deudas financieras no corrientes / Total noncurrent financial payables</b>			<b>12.927.772</b>	<b>28.088.941</b>

DEUDAS FINANCIERAS CORRIENTES QUE DEVENGAN INTERESES / CURRENT INTEREST-BEARING FINANCIAL PAYABLES	TASA DE INTERÉS (%) / INTEREST RATE (%)	VENCIMIENTO / MATURITY	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	59,46	De uno a tres meses / From 1 to 3 months	8.557.000	422.238
Obligaciones negociables / Corporate bonds	1,86	De uno a seis meses / From 1 to 6 months	13.001.524	50.018
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	6,45	De uno a tres meses / From 1 to 3 months	6.092.854	10.248.396
<b>Total deudas financieras corrientes / Total current financial payables</b>			<b>27.651.378</b>	<b>10.720.652</b>



Obligaciones negociables

El día 14 de mayo de 2021, la sociedad emitió la Clase I y Clase II de Obligaciones negociables simples (no convertibles en acciones) por un total de U\$S 28.462.533 y U\$S 25.392.110 respectivamente, denominadas en dólares estadounidenses, pero integradas y pagaderas en pesos al tipo de cambio que se detalla en el suplemento de precio respectivo. Dichas obligaciones devengan una tasa nominal anual de 1,5% con pago trimestral de intereses, y amortización del capital el día 18 de mayo de 2023 para la Clase I y una tasa nominal anual del 2,5%, con pago trimestral de intereses, y amortización del capital el día 18 de mayo de 2024 para la Clase II.

Adicionalmente el día 3 de septiembre de 2021, fueron emitidas la Clase III y Clase IV del mismo instrumento, por un monto de U\$S 33.539.700 a una tasa del 1% para la Clase III y U\$S 36.460.300 a una tasa del 2,49% para la Clase IV. Ambas clases pagan intereses trimestrales y la amortización del capital será el día 3 de septiembre de 2023 y 3 de septiembre de 2024 respectivamente.

Préstamos en pesos

El saldo del capital adeudado, junto con los intereses devengados por la utilización de este, tienen vencimiento en los primeros meses del ejercicio siguiente.

Prefinanciación de exportaciones

Las prefinanciaciones son préstamos financieros que la Sociedad solicita a bancos locales y del exterior con el objeto de financiar exportaciones futuras. La tasa de interés a la que está afectada depende del monto solicitado y el plazo del préstamo. Al 31 de marzo de 2023 y 31 de marzo de 2022 los saldos por prefinanciaciones con bancos locales y del exterior tienen una tasa ponderada de interés del 6,45% y del 2,39% anual, respectivamente.

19.3.1 Cambios en los pasivos generados por actividades de financiación /  
19.(3).1 Changes in payables from financing activities

	31/03/2022 / 03/31/2022	AUMENTO / INCREASE	DISMINUCIÓN (1) / DECREASE (1)	DIFERENCIAS POR CONVERSIÓN / CONVERSION DIFFERENCES	DIFERENCIAS DE CAMBIO / FOREIGN EXCHANGE DIFFERENCES	INTERESES / INTEREST	31/03/2023 / 03/31/2023
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	422.238	15.988.490	(7.620.248)	(40.349)	(1.337.470)	1.144.339	8.557.000
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	10.248.396	210.827.514	(218.500.092)	1.655.585	-	1.861.451	6.092.854
Obligaciones Negociables / Corporate bonds	28.138.959	-	(489.957)	(2.201.982)	-	482.276	25.929.296
Total deudas financieras / Total financial payables	38.809.593	226.816.004	(226.610.297)	(586.746)	(1.337.470)	3.488.066	40.579.150

(1) Incluye intereses pagados por 4.610.265. / (1) Including interest expense for 4,610,265.

Corporate bonds

On May 14, 2021, the Company issued Class I and Class II simple corporate bonds (nonconvertible into shares) for USD 28,462,533 and USD 25,392,110, respectively, denominated in US dollars paid-in and payable in Argentine pesos at the foreign exchange rate detailed in the relevant price supplement. Class I obligations accrue interest at a 1.5% annual nominal rate, pay interest on a quarterly basis, and the amortization of principal occurs on May 18, 2023, whereas Class II obligations accrue interest at a 2.5% nominal rate p.a., pay interest on a quarterly basis and the amortization of principal occurs on May 18, 2024.

In addition, on September 3, 2021, Class III and Class IV obligations were issued in the amount of USD 33,539,700 at a 1% rate for Class III obligations and USD 36,460,300 at a 2.49% rate for Class IV obligations. Both pay interest on a quarterly basis and the amortization of capital occurs on September 3, 2023, and September 3, 2024, respectively.

Loans in Argentine pesos

The principal amount, together with interest accrued by its use, mature in the first months of the following year.

Export prefinancing

Prefinancing are the financial loans that the Company requested from local and foreign banks to finance future exports. The interest rate depends on the amount requested and the term. As of March 31, 2023, and March 31, 2022, prefinancing from local and foreign banks obtains a weighted rate of 6.45% and 2.39% p.a., respectively.

19.4 Deudas Comerciales /  
19.(4) Trade payables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Saldos con partes relacionadas (Nota 25) / Payables to related parties (Note 25)	522.461	629.733
Proveedores / Suppliers	30.619.170	86.225.044
Total deudas comerciales / Total trade payables	31.141.631	86.854.777

Las deudas comerciales no devengan intereses y su plazo de pago suele oscilar entre los 30 y 60 días.

Trade payables are non-interest bearing and are generally on terms of 30 to 60 days.



19.5 Otras deudas no corrientes y corrientes /  
19.(5) Other noncurrent and current payables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Deudas por arrendamientos / Lease payables	22.835	33.566
Total otras deudas no corrientes / Total other noncurrent payables	22.835	33.566
Cobertura de valor razonable de commodities (Nota 19.6) / Fair value hedge of commodities (Note 19(6))	-	1.524.142
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 19.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 19(6))	53.879	453.579
Acreeedores varios / Miscellaneous payables	84.314	164.628
Deudas por arrendamientos / Lease payables	33.831	64.674
Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 19.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 19(6))	2.516.182	9.109.016
Total otras deudas corrientes / Total other current payables	2.688.206	11.316.039





19.6 Información y jerarquía de valores razonables /  
19.(6) Information on and hierarchy of fair values

Información sobre valores razonables

A continuación, se incluye el detalle de los activos y pasivos financieros por categoría y cuyos importes en libros coinciden con el valor razonable de los mismos por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022.

La definición de activos y pasivos financieros incluye los contratos a término de commodities.

Information on fair values

Set out below is a breakdown by class of financial assets and liabilities and a comparison of their carrying amounts and fair values for the years ended March 31, 2023, and 2022.

The definition of financial assets and liabilities includes commodity forward contracts.

ACTIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL ASSETS	IMPORTE EN LIBROS / CARRYING AMOUNT	
	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through income or loss		
Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	2.912.521	18.648.971
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	287	-
Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through income or loss	2.912.808	18.648.971

PASIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL LIABILITIES	IMPORTE EN LIBROS / CARRYING AMOUNT	
	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through income or loss		
Cobertura de valor razonable de commodities / Fair value hedge of commodities	-	1.524.142
Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	2.516.182	9.109.016
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	53.879	453.579
Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through income or loss	2.570.061	11.086.737

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

- (a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos,
- (b) El Grupo Molinos Agro evalúa las cuentas por cobrar (no corrientes) y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de marzo de 2023 y 2022, los importes en libros de estos instrumentos financieros no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados,
- (c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares,
- (d) El Grupo Molinos Agro celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, posiciones en mercados de futuros de granos y oleaginosas, contratos a término de moneda extranjera y contratos a término de commodities. Estos derivados son valuados a su valor razonable mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuta y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

Jerarquía de valores razonables

El Grupo Molinos Agro utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente.
- Nivel 3: Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado y que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, el Grupo Molinos Agro tenía los siguientes instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado consolidado de situación financiera:

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- (a) Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.
- (b) Molinos Agro Group assesses noncurrent receivables and loans to personnel based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of March 31, 2023, and 2022, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values
- (c) The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.
- (d) The Group enters into derivative financial instruments with several counterparties which include positions in grains and oilseeds forward markets, foreign exchange forward contracts and commodity forward contracts. These derivatives valued at fair value using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.

Fair value hierarchy

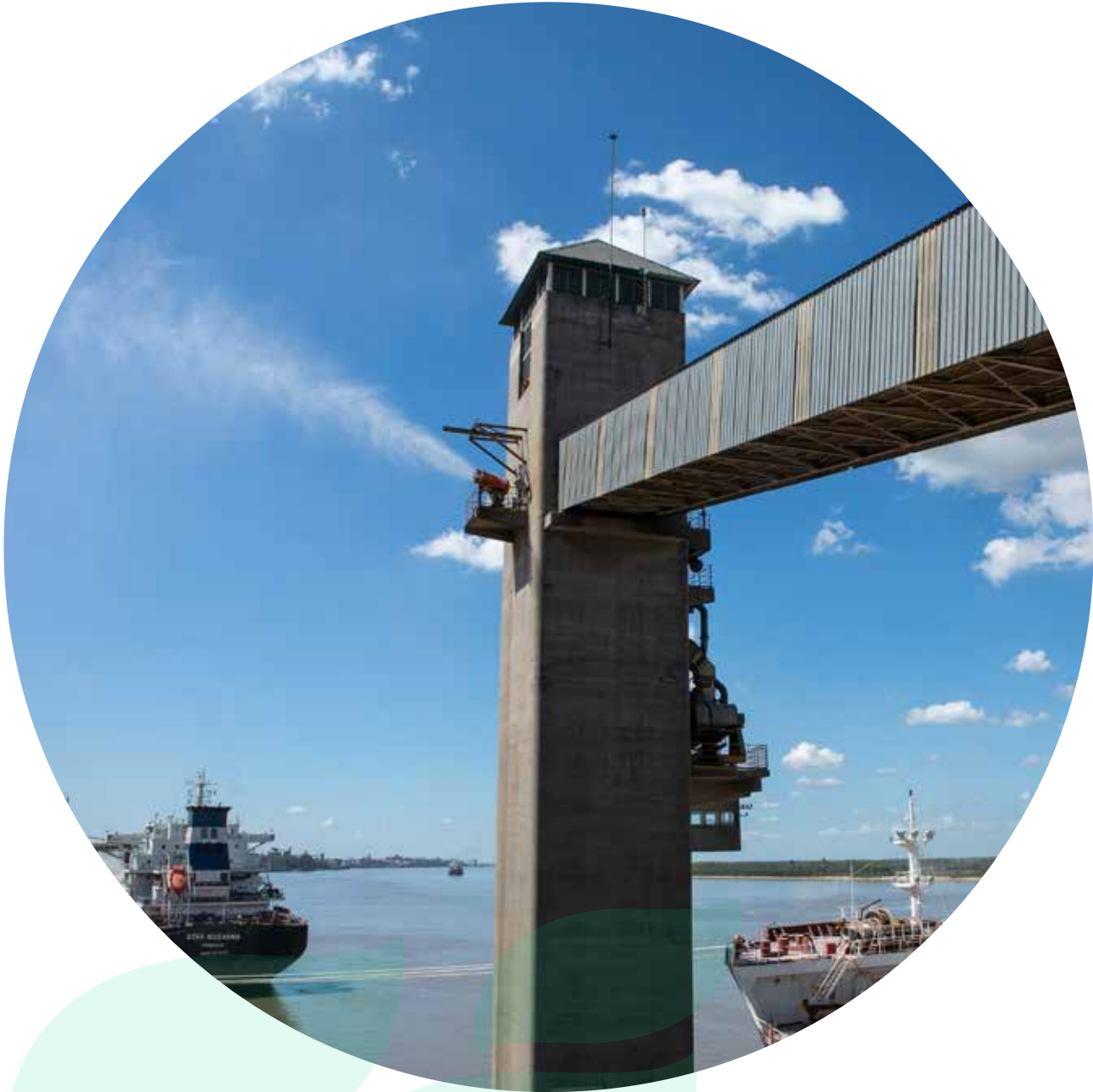
Molinos Agro Group uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:

- Level 1: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- Level 2: other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly
- Level 3: techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data.

As of March 31, 2023, and 2022, Molinos Agro Group held the following financial instruments carried at fair value on the consolidated statement of financial position:

	31/03/2023 03/31/2023	NIVEL 1 LEVEL 1	NIVEL 2 LEVEL 2	NIVEL 3 LEVEL 3
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	2.912.521	-	2.912.521	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	(2.516.182)	-	(2.516.182)	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	287	287	-	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	(53.879)	(53.879)	-	-
<b>Totales / Total</b>	342.747	(53.592)	396.339	-

	31/03/2022 03/31/2022	NIVEL 1 LEVEL 1	NIVEL 2 LEVEL 2	NIVEL 3 LEVEL 3
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Cobertura de valor razonable de commodities /</b> Fair value hedge of commodities	(1.524.142)	(1.524.142)	-	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	18.648.971	-	18.648.971	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	(9.109.016)	-	(9.109.016)	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	(453.579)	(453.579)	-	-
<b>Totales / Total</b>	7.562.234	(1.977.721)	9.539.955	-







19.7 Operaciones con derivados

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, el Grupo Molinos Agro llevó a cabo operaciones con derivados para cubrir el valor razonable de ciertos commodities y/o compromisos en firme para la adquisición de dichos commodities a precio fijo y para cubrir el valor razonable de ciertos activos y/o pasivos nominados en pesos argentinos.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio asciende a:

	31/03/2023 / 03/31/2023		31/03/2022 / 03/31/2022	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
Derivados de cobertura de valor razonable / Fair value hedge derivatives				
- de tipo de cambio (NDF) / - foreign exchange (NDF)	287	53.879	-	453.579
- de precio de commodities / - commodity prices	-	-	-	1.524.142
	287	53.879	-	1.977.721

Coberturas de valor razonable

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

A tales efectos, el Grupo Molinos Agro lleva a cabo contratos de compra y venta en el Chicago Board of Trade (CBOT) y Mercados a término de Buenos Aires y Rosario a los efectos de mitigar los riesgos asociados al cambio en el valor de los stocks físicos y/o compromisos en firme de compra y venta de soja y sus productos derivados. La cobertura de los riesgos mencionados mediante el perfeccionamiento de contratos de venta en los mencionados mercados implica que, ante la presencia de un mercado alcista (bajista), el Grupo Molinos Agro registra pérdidas (ganancias) en los instrumentos de cobertura mencionados y como contrapartida una revaluación (devaluación) de los inventarios.

El efecto de estas operaciones en el estado consolidado del resultado integral al 31 de marzo de 2023 y 2022, ascendió a una (pérdida) ganancia de (3.118.233) y 6.840.305, respectivamente, que fue registrada en el rubro costo de ventas de bienes y servicios prestados.

19.(7) Derivative transactions

As of March 31, 2023, and 2022, Molinos Agro Group conducted derivative transactions to hedge the fair value of certain commodities and/or firm commitments for the acquisition of such commodities and hedge the fair value of certain assets and/or liabilities stated in Argentine pesos.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:

Fair value hedges

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect profit for the year.

To such end, Molinos Agro Group executes purchase and sale agreements in the Chicago Board of Trade (CBOT) and in the forward markets in Rosario and Buenos Aires to mitigate the risks associated to changes in the value of physical stock and/or firm commitments related to the purchase and sale of soybeans, sunflower seeds and their byproducts. If risks are hedged through sale contracts in the abovementioned markets, in case of upward (downward) trends in the market, Molinos Agro Group would book losses (income) related to the abovementioned hedge instruments with contra to a revaluation (devaluation) of inventories.

The effect of these transactions in the consolidated statement of comprehensive income as of March 31, 2023, and 2022, amounted to (loss) profit for (3,118,233) and 6,840,305, respectively, which were booked under cost of goods sold and services rendered.

Adicionalmente, al 31 de marzo de 2023 y 2022, el Grupo Molinos Agro tiene contratos a término de moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de los mismos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones es el siguiente:

	31/03/2023 / 03/31/2023		31/03/2022 / 03/31/2022	
	Compra (miles de USD) / Purchase (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value	Compra (miles de USD) / Purchase (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value
Compra de dólares estadounidenses / Purchase of US dollars	39.000	(53.592)	54.000	(453.579)

El Grupo Molinos Agro registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado consolidado del resultado integral al 31 de marzo de 2023 y 2022 fue una ganancia de 452.725 y 1.770.367, respectivamente, que fue registrada en el rubro ingresos financieros del estado consolidado del resultado integral.

Otras operaciones con instrumentos financieros

El Grupo Molinos Agro tiene contratados adicionalmente una serie de instrumentos financieros que no califican, en principio, como instrumentos financieros derivados, y se encuentran relacionados principalmente con la compra y venta de activos no financieros, como poroto de soja, maíz, trigo, aceite y harina de soja, entre los más importantes.

En este sentido, el Grupo Molinos Agro realiza contratos de compra con precio fijo correspondiente a la provisión de semilla de maíz, de trigo, de girasol y poroto de soja, y contratos de venta de dichas semillas o de los productos derivados de su procesamiento industrial (aceite y harina) con terceros, entre otros. Al 31 de marzo de 2023 y 2022, el valor razonable de las posiciones contratadas abiertas era el siguiente:

Additionally, as of March 31, 2023, and 2022, Molinos Agro Group has foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

Molinos Agro Group recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of profit or loss for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the consolidated statement of comprehensive income as of March 31, 2023 and 2022, amounted to income for 452,725 and 1,770,367, respectively, which was booked under finance income in the statement of comprehensive income.

Other transactions with financial instruments

Molinos Agro Group also had a series of financial instruments that do not qualify, in principle, as derivative financial instruments, and are mainly related to the purchase and sale of nonfinancial assets, such as soybean, corn and soybean oil and flour, among others.

In this regard, Molinos Agro Group executes purchase agreements at a fixed price related to the provision of corn, wheat, sunflower and soybean seeds, and agreements to sell these seeds or their industrial processing byproducts (oil and flour) to third parties, among others. As of March 31, 2023, and 2022, the open contract positions measured at fair value were as follows:

	31/03/2023 / 03/31/2023		31/03/2022 / 03/31/2022	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
<b>Contratos de compra /</b> Purchase contracts	222.052	1.697.665	9.885.055	463.839
<b>Contratos de venta</b> Sale contracts	2.690.469	818.517	8.763.916	8.645.177
	<b>2.912.521</b>	<b>2.516.182</b>	<b>18.648.971</b>	<b>9.109.016</b>

Dichos instrumentos son contabilizados a su valor razonable al cierre de cada ejercicio, determinados sobre la base del valor en efectivo a cobrar o pagar necesario para cancelar el instrumento a la fecha de medición. Las diferencias resultantes entre los valores de mercado y los precios pactados se registran contablemente como activo o pasivo, dependiendo de su saldo al cierre de cada ejercicio. La contabilización de estos contratos a su valor razonable es coincidente con la opción de valor razonable que introduce la NIIF9 puntualmente para estos tipos de contratos (contratos de uso propio), a los fines de evitar el desajuste contable que se produciría entre la valuación de los contratos y la valuación de los stocks. La norma establece que, al inicio de un contrato, una entidad puede hacer una designación irrevocable para medir un contrato de uso propio a su valor razonable con cambios en resultados (la "opción de valor razonable"), incluso si dicho contrato se celebró con el fin de recibir o entregar un activo no financiero de acuerdo con el requisito de compra, venta o uso esperado de la entidad.

Such instruments are booked at their fair value at year-end, determined on the basis of the cash amount to be collected or paid to settle such instrument at the date of measurement. The differences between market and agreed-upon prices are booked as assets or liabilities, depending on their balance as of each year-end. The booking of these contracts at fair value matches the fair value option introduced by IFRS 9 particularly for these types of contracts (own-use contracts) to avoid the accounting imbalance that would arise from the valuation of contracts and the valuation of stock. The standard provides that at the beginning of a contract, an entity may make an irrevocable designation to measure an own-use contract at fair value through profit or loss (the "fair value option"), even if such contract was entered into to receive or deliver a non-financial asset in accordance with the entity's expected purchase, sale or usage requirements.

## 20. Efectivo y colocaciones a corto plazo

## 20. Cash and short-term deposits

	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022
<b>Efectivo en caja y bancos /</b> Cash at banks and on hand	284.314	16.667.817
<b>Colocaciones a corto plazo (1) /</b> Short term deposits (1)	30.546.297	6.609.773
<b>Total efectivo y colocaciones a corto plazo /</b> Total cash and short-term deposits	<b>30.830.611</b>	<b>23.277.590</b>

(1) Contiene 4.314.533 de saldos con partes relacionadas al 31 de marzo de 2023 (Nota 25).

(1) Including 4,314,533 in payables to and receivables from related parties as of March 31, 2023 (note 25).

## 21. Deudas sociales y fiscales /

## 21. Employee benefits and taxes payable

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Remuneraciones y cargas sociales a pagar /</b> Salaries and payroll taxes payable	1.820.509	1.971.457
<b>Percepciones y retenciones a depositar /</b> Additional withholdings and withholdings to be deposited	198.733	474.475
<b>Otras provisiones fiscales /</b> Other tax accruals	505.735	937.323
<b>Total deudas sociales y fiscales /</b> Total payroll and other taxes payable	<b>2.524.977</b>	<b>3.383.255</b>

## 22. Capital Social

Al 31 de marzo de 2023, el capital social es de 49.082 y está representado por 49.082.024 acciones ordinarias, divididas en dos clases (A y B) de valor nominal \$1 con derecho a 5 y 1 voto por acción. El mismo se encuentra totalmente suscrito e integrado.

## 22. Capital stock

As of March 31, 2023, the Company's capital stock amounts to 49,082 made up of 49,082,024 Class A and B shares of common stock with a face value of ARS 1 entitled to 5 votes and 1 vote per share. It is fully subscribed and paid in.

## 23. Asignación de resultados y distribución de dividendos

Con fecha 28 de julio de 2022, la Asamblea Ordinaria de Accionistas resolvió, entre otras cuestiones, la aprobación de la distribución de dividendos en efectivo por un importe \$4.950.000.000, suma que se encuentra ajustada por inflación conforme la Resolución General N° 777/2018 de la CNV, destinando los resultados no asignados del ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2022, adicionalmente, destinar el excedente de los resultados de dicho ejercicio a incrementar la Reserva para futura distribución de utilidades y facultar al Directorio a resolver en una o más veces desafectar dicha Reserva para futura distribución de utilidades y disponer la distribución como dividendos de hasta la suma de \$4.950.000.000, en las oportunidades y por los montos que el Directorio considere, desde la fecha de la Asamblea Ordinaria de Accionistas hasta el 31 de marzo de 2023.

## 23. Appropriation of income and distribution of dividends

On July 28, 2022, the Regular Shareholders' Meeting decided, among other matters, to approve the distribution of dividends in cash for an amount of ARS 4,950,000,000, an amount which has been adjusted for inflation under CNV General Resolution No. 777/2018 using for that purpose net profit for the year ended March 31, 2022; the surplus income for such year to increase the reserve for the future distribution of earnings, and to empower the Board of Directors to reverse in one or more instances the reserve for future distribution of dividends in an amount of up to ARS 4.95 billion, whenever the Board of Directors and for the amounts may decide as from the Shareholder's Meeting date through March 31, 2023.



En línea con la decisión adoptada por la Asamblea de Accionistas, el Directorio resolvió con fecha 28 de julio de 2022 poner a disposición los dividendos aprobados y proceder a su pago el día 11 de agosto por \$ 4.950.000.000 (\$8.026.597.244 expresados en moneda del 31 de marzo del 2023).

El día 23 de agosto de 2022 el Directorio resolvió la desafectación de la Reserva para futura distribución de utilidades y el pago de dividendos en efectivo por \$4.950.000.000 (\$7.503.573.024 expresados en moneda del 31 de marzo del 2023), los cuales se encontraron a disposición de los accionistas desde el día 1 de septiembre de 2022.

Con fecha 7 de febrero de 2023, el Directorio resolvió, entre otras cuestiones la aprobación de la distribución anticipada de dividendos en efectivo por \$5.000.000.000 (\$5.383.761.992 expresados en moneda del 31 de marzo del 2023), destinando para ello la ganancia neta del presente ejercicio a finalizar el 31 de marzo de 2023.

#### 24. Otros componentes del patrimonio – Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino

La NIC 21 establece que toda diferencia de cambio que se produzca como consecuencia de: (i) la conversión de activos y pasivos de entidades con moneda funcional distinta a la de presentación (en el caso del Grupo Molinos Agro, dólar y peso respectivamente) a tipo de cambio de cierre, (ii) y la conversión de los resultados de estas entidades a tipo de cambio de cada transacción, se reconocerán como un componente separado del patrimonio.

El rubro otros componentes del patrimonio se compone por un lado de estas diferencias de cambio que surgen de la conversión de los estados financieros, cuya moneda funcional es distinta del peso argentino, y por otro lado del importe que se incorporó como resultado de la escisión-fusión llevada a cabo en 2016. Este último incluye la diferencia de cambio por la conversión de los estados financieros de subsidiarias con moneda funcional distinta a la sociedad controladora, junto con el efecto de la cobertura de riesgo de tipo de cambio por estas inversiones (neto de su efecto impositivo).

In line with the decision adopted by the Shareholders' Meeting, on July 28, 2022, the Board of Directors decided to make available the approved dividends and settle them on August 11 in the amount of about ARS 4.95 billion (about ARS 8.02 billion as of March 31, 2023).

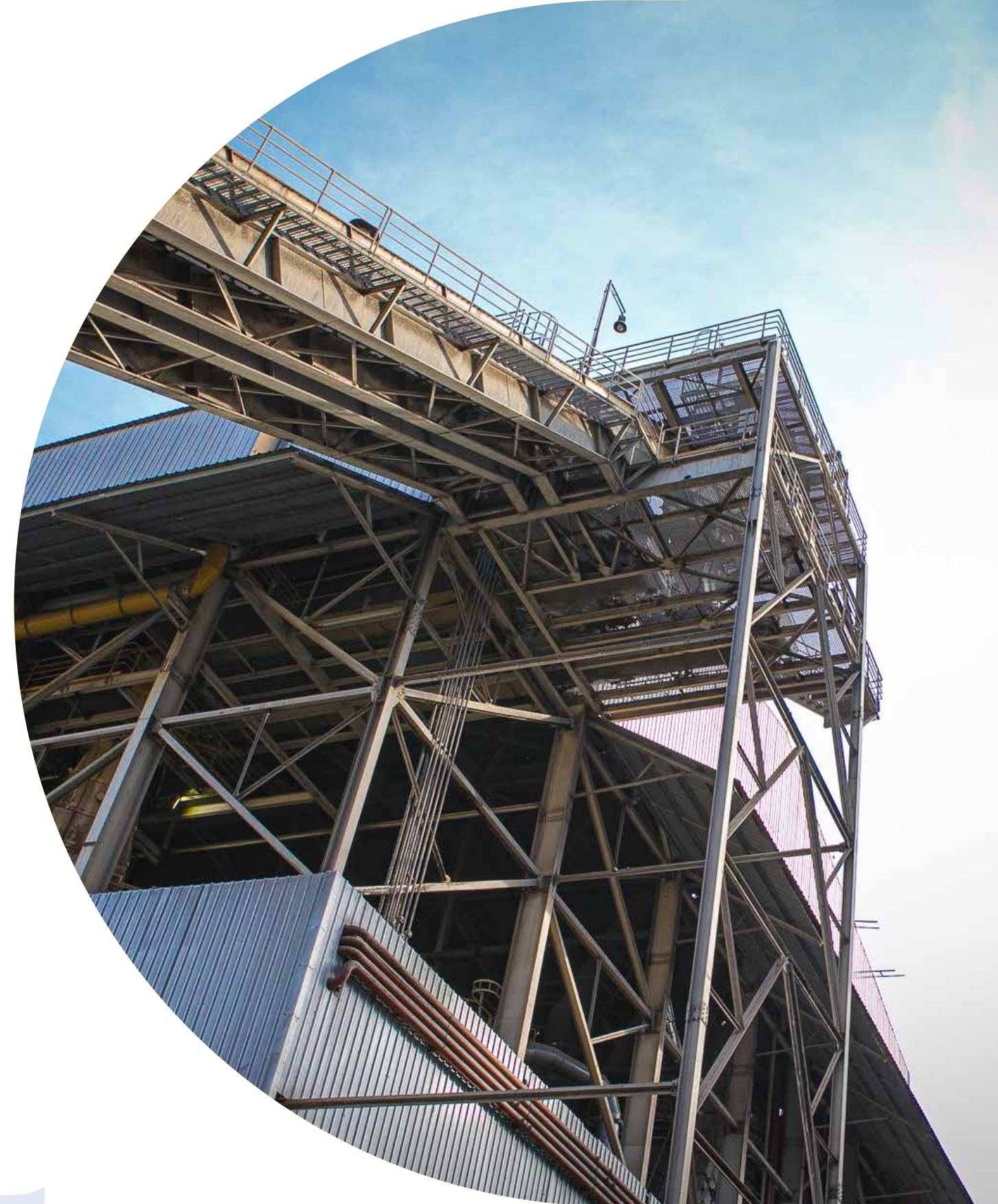
On August 23, 2022, the Board of Directors decided to reverse the reserve for the future distribution of earnings and to pay cash dividends for ARS 4.95 billion (about ARS 7.50 billion as of March 31, 2023), which were made available to the shareholders as from September 1, 2022.

On February 7, 2023, the Board of Directors resolved, among other issues, to approve the advance distribution of cash dividends for ARS 5 billion (about ARS 5.38 billion as of March 31, 2023), earmarking for such purpose the total net profit for the year ending March 31, 2023.

#### 24. Other equity components - Foreign exchange differences for conversion of financial statements in a functional currency other than the Argentine peso

IAS 21 establishes that any foreign exchange difference arising from: (i) the conversion of assets and liabilities of entities with a functional currency other than the reporting currency (in Molinos Agro Group's case, the US dollar and Argentine peso, respectively) at the closing exchange rate; (ii) the conversion of income earned by these entities at the exchange rate of each transaction, will be recognized as separate equity components.

"Other equity components" is made up of these foreign exchange differences from the conversion of the financial statements the functional currency of which is the Argentine peso, and the amount arising from the spin-off/merger carried out in 2016. The latter includes the foreign exchange difference on the conversion of the financial statements of the subsidiaries with a functional currency other than that of the parent company, and the effect of the foreign exchange hedge for these investments (net of the tax effect).





25. Información sobre partes relacionadas /  
25. Related party disclosures

Los saldos y transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022, son los siguientes:

The amounts and transactions with related parties conducted during the year ended March 31, 2023, and 2022, are as follows:

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables</b>		
Renova S.A. (1)	9.427	917.114
Molinos Río de la Plata S.A. (2)	2.359.547	2.522.265
Patagonia Bioenergía S.A. (1)	583.133	139.054
	2.952.107	3.578.433
<b>Colocaciones a corto plazo / Short term deposits</b>		
Pecom Servicios Energía S.A. (3)	4.314.533	-
	4.314.533	-
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>		
Renova S.A. (1)	87.910	177.611
Molinos Río de la Plata S.A. (2)	16.020	14.409
Assara S.A. (3)	463	1.164
Patagonia Bioenergía S.A. (1)	418.068	436.549
	522.461	629.733

(1) Sociedad con influencia significativa.  
(2) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes.  
(3) Sociedad relacionada con accionistas controlantes.

(1) Company with significant influence.  
(2) Shareholder and company related to the controlling shareholders.  
(3) Company related to the controlling shareholders.





De acuerdo con lo requerido por la Resolución N° 233, emitida por el Directorio del Banco Central de la República Argentina con fecha 15 de julio de 2021 (la “Resolución”), la Sociedad informa que, desde el día 20 de julio de 2021 -fecha en la cual fuera notificada de la Resolución-, tanto la Sociedad como sus sociedades controladas no han recibido ni prevén recibir directa o indirectamente, financiación del resto de las sociedades que integran el Grupo Perez Companc que éstas hayan obtenido de entidades financieras, ni prevén recibir de éstas fondos en exceso de lo necesario para atender obligaciones derivadas del giro comercial, normal y habitual.

As required by BCRA (Central Bank of Argentina) Resolution No. 233 issued by the Board of Governors on July 15, 2021, (the “Resolution”), the Company reports that as from July 20, 2021, when the Resolution was notified, neither the Company or its subsidiaries received nor they expect to receive, directly or indirectly, financing from the rest of the entities making up the Perez Companc Group which they may have received from financial institutions, and they do not expect to receive funds other than those necessary to face obligations arising from the Company’s regular course of business.

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Molinos Rio de la Plata S.A. (3)</b>		
<b>Venta de productos / Product sales</b>	<b>11.033.797</b>	<b>6.726.886</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(89.213)</b>	<b>(79.381)</b>
<b>Alquileres / Leases</b>	<b>(94.198)</b>	<b>(116.617)</b>
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(412.038)</b>	<b>(29.106)</b>
<b>Recupero de gastos / Expense recovery</b>	<b>-</b>	<b>31</b>
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(26.024)</b>	<b>(34.524)</b>
<b>Renova S.A. (1)</b>		
<b>Venta de productos / Product sales</b>	<b>1.166.933</b>	<b>3.230.271</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(863.487)</b>	<b>(1.218.306)</b>
<b>Goyaike S.A.A.C.I y F. (2)</b>		
<b>Alquileres / Leases</b>	<b>76</b>	<b>-</b>
<b>PCFG Advisory S.A. (2)</b>		
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(14.930)</b>	<b>(15.819)</b>
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(42)</b>	<b>-</b>
<b>Pecom Servicios Energia S.A. (2)</b>		
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(2.690)</b>	<b>-</b>
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(992.412)</b>	<b>(78.820)</b>
<b>Patagonia Bioenergia S.A. (1)</b>		
<b>Venta de productos / Products sales</b>	<b>3.333.141</b>	<b>2.053.100</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(785.662)</b>	<b>(897.475)</b>
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>176.750</b>	<b>-</b>
<b>Assara S.A. (2)</b>		
<b>Compra de productos / Product purchase</b>	<b>(95.525)</b>	<b>(116.592)</b>
<b>Accionistas controlantes (4) / Controlling shareholders (4)</b>		
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(36.119)</b>	<b>(52.741)</b>

(1) Sociedad con influencia significativa.  
(2) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes.  
(3) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes.  
(4) Accionistas personas físicas.

(1) Company over which Molinos Agro exerts significant influence.  
(2) Company related to the controlling shareholders.  
(3) Shareholder and company related to the controlling shareholders.  
(4) Shareholders (natural persons).



Entidad controladora principal

Las entidades controladoras principales del Grupo Molinos Agro, son Santa Margarita LLC y la Familia Perez Companc, cuya participación directa en conjunto asciende al 75,01% del capital social y al 75,37% de los votos.

Términos y condiciones de las transacciones con partes relacionadas

Las ventas y compras entre partes relacionadas se realizan en condiciones equivalentes a las que existen para transacciones entre partes independientes. Los saldos al cierre del ejercicio, no se encuentran garantizados. No existen garantías otorgadas o recibidas en relación con las cuentas por cobrar o pagar con partes relacionadas.

Para el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023, el Grupo Molinos Agro no ha registrado ningún deterioro del valor sobre las cuentas por cobrar con partes relacionadas. Esta evaluación se realiza al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa, a través del examen de la situación financiera de la parte relacionada y del mercado en el que opera.

Información sobre el Directorio y la alta gerencia de Molinos Agro S.A.

Retribuciones a los miembros del Directorio

Por su pertenencia al Directorio y por el desempeño de puestos en relación laboral, el importe de las diversas retribuciones de los miembros del Directorio de Molinos Agro S.A. devengadas al 31 de marzo de 2023 y 2022, ha ascendido a un total de 483.373 (1) y 807.135 (2), respectivamente.

Asimismo, y en cumplimiento de lo establecido en las nuevas normas de la CNV, se informa que durante el ejercicio finalizado al 31 de marzo de 2023 no se produjeron pagos en concepto de indemnización laboral.

Ninguna sociedad del Grupo Molinos Agro o relacionada tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones o de seguros de vida con ninguno de los miembros antiguos o actuales del Directorio de la Sociedad.

- (1) Por su pertenencia al Directorio de la Sociedad 101.241 y por el desempeño de puestos en relación laboral 382.132.
- (2) Por su pertenencia al Directorio de la Sociedad 305.579 y por el desempeño de puestos en relación laboral 501.556.

Retribución al personal de la alta gerencia

La alta gerencia percibe un sueldo mensual como retribución correspondiente a sus funciones, una remuneración variable conforme a objetivos personales y corporativos, un plan de

Ultimate parent company

Molinos Agro Group's controlling entities are Santa Margarita LLC and the Perez Companc Family group, which holds a direct equity interest totaling, as a whole, 75.01% of capital stock and 75.37% of votes.

Terms and conditions of transactions with related parties

The sales to and purchases from related parties are made on terms equivalent to those that prevail in arm's length transactions. Los saldos al cierre del ejercicio, no se encuentran garantizados. There have been no guarantees provided or received for any related party receivables or payables.

For the year ended March 31, 2023, Molinos Agro Group has not recorded any impairment of receivables relating to amounts owed by related parties. This assessment is undertaken at the end of each fiscal year by examining the financial position of the related party and the market in which the related party operates.

Information about the Board of Directors and senior management of Molinos Agro S.A.

Compensation to Board members

In exchange for being Board members and for their work in a role under an employment relationship, the amount of compensation to Board members of Molinos Agro S.A. accrued as of March 31, 2022, and 2022, totaled 483,373 (1) and 807,135 (2), respectively.

Moreover, and pursuant to the new CNV regulations, it is reported that during the fiscal year ended March 31, 2023, no payments were made as severance pay.

No Molinos Agro Group company or related company as undertaken pension or life insurance obligations with any of the former or current members of the Company's Board of Directors.

- (1) A total of 101,241 in exchange for being Board members and 382,132 for their work under an employment relationship.
- (2) A total of 305,579 in exchange for being Board members and 501,556 for their work under an employment relationship.

Compensation to senior management personnel

Senior management receives monthly salaries for their roles, variable compensation based on personal and corporate goals, a long-term incentive plan (note





incentivo a largo plazo (Nota 3.1.12) y otros beneficios accesorios a los mencionados anteriormente. Por otra parte, al 31 de marzo de 2023 y 2022, la Sociedad tiene concedidos créditos a la alta gerencia por un plazo máximo de 48 meses con cuotas variables según porcentaje de incremento salarial.

26. Activos y pasivos consolidados en monedas distintas del peso argentino por los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022

Los activos y pasivos monetarios consolidados en moneda distinta del peso argentino expresados en miles de pesos, son los siguientes:

	31/03/2023	31/03/2022
Activos monetarios	52.498.599	100.640.893
Pasivos monetarios	(63.357.782)	(122.802.760)

27. Gestión y política de riesgo financiero

Los activos financieros principales del Grupo Molinos Agro incluyen, además de instrumentos financieros derivados, saldos en cuenta corriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comerciales. Por su parte, los pasivos financieros, además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

El Grupo Molinos Agro dispone de una organización y de unos sistemas de información que le permiten identificar, medir y controlar los riesgos asociados a los instrumentos financieros a los que está expuesto el mismo.

La gerencia de administración y finanzas es responsable de la gestión del riesgo de liquidez, así como del control, coordinación y seguimiento del riesgo de crédito y de mercado del Grupo Molinos Agro, en este último caso con la asistencia de la gerencia de originación y trading. Asimismo, las mencionadas gerencias se encuentran respaldadas por un Comité de riesgo y su operación se circunscribe en torno a las políticas de riesgo establecidas previamente por el Directorio de la Sociedad. Todas las actividades relacionadas con derivados son administradas por especialistas y se utilizan básicamente con fines de cobertura, es decir no existen actividades financieras con instrumentos financieros derivados con fines especulativos que excedan los límites de riesgo establecidos en las políticas de riesgo aprobadas por el Directorio de la Sociedad. Las actividades propias del Grupo Molinos Agro conllevan diversos tipos de riesgos financieros: riesgo de mercado, liquidez y crédito.

1. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es la fluctuación potencial a la que se encuentra expuesta el Grupo Molinos Agro ante movimientos en las variables de mercado, es decir el riesgo asociado a las variaciones en el valor razonable o los flujos de fondos futuros relacionados con el valor de los commodities de exportación y con el valor de ciertos instrumentos financieros. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado incluyen créditos y deudas, colocaciones e instrumentos financieros derivados. El Grupo Molinos Agro está expuesto a tres tipos de riesgos de mercado:

Riesgo de tipo de cambio

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en la relación de cambio entre monedas. La exposición del Grupo Molinos Agro al riesgo de tasas de cambio se relaciona con aquellos activos y pasivos denominados en pesos que el Grupo Molinos Agro posee (como ser créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otras).

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda distinta a la moneda funcional, el Grupo Molinos Agro busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, mediante colocaciones financieras de corto plazo y/u otros instrumentos de cobertura (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

Por razones operativas, el Grupo decidió no designar los contratos a plazo de moneda extranjera como relaciones de cobertura contable. Por consiguiente, todas las variaciones del valor razonable de estos contratos a plazo de moneda extranjera se contabilizan en el estado de resultados.

Riesgo de precio de commodities

Como consecuencia del desarrollo de las operaciones y actividades comerciales, los resultados del Grupo Molinos Agro están expuestos a la volatilidad de los precios internacionales de cereales, de soja y sus derivados (aceite, harina y pellet de soja). Asimismo, y como valor agregado sobre el aceite de soja, el Grupo Molinos Agro participa como un actor importante en el mercado de biocombustibles comercializando biodiesel.

La mayoría de los productos mencionados en el párrafo anterior cotizan en mercados internacionales, los cuales actúan como referencia. En este sentido, el valor de la mercadería producida por el Grupo Molinos Agro ajusta, vía los denominados premios, esa cotización internacional al origen argentino. En

3(1)12) and other ancillary benefits. Moreover, on March 31, 2023, and 2022, the Company had granted loans to senior management for a maximum 48-month term of with variable rates depending on the salary increase percentage.

26. Consolidated assets and liabilities in currencies other than the Argentine peso for the year/period ended March 31, 2023, and 2022

Consolidated monetary assets and liabilities in a currency other than the Argentine peso stated in thousands of Argentine pesos are as follows:

	03/31/2023	03/31/2022
Monetary assets	52.498.599	100.640.893
Monetary liabilities	(63.357.782)	(122.802.760)

27. Financial risk management and policy

The Group's principal financial assets, other than derivative financial instruments, include checking account balances, short-term deposits, trade receivables. In turn, financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

Molinos Agro Group has an organization and information systems which allow it to identify, measure and control the risks associated to the financial instruments to which it is exposed.

The Administration and Finance area is in charge of managing the liquidity risk, as well controlling, coordinating and following up on the Group's credit and market risk, in the latter case with the aid of the Origination and Trading area. Moreover, the above-mentioned areas are supported by a risk committee in charge of the risk policies previously established by the Company's Board of Directors. All the activities related to derivatives are managed by specialists and are used basically for hedging purposes, i.e. there are no financial activities with derivative financial instruments for speculative purposes that exceed the risk caps established by the risk policies approved by the Company's Board. The Group's own activities entail different types of financial risks: market, liquidity and credit risk.

1. Market risk

Market risk are the potential changes to which Molinos Agro Group is exposed in case of movements in market variables, i.e., the risk associated to changes in the fair value of future cash flows related to the value of export commodities and certain financial instruments. Financial instruments affected by market risk include loans and borrowings, deposits and derivative financial instruments. Molinos Agro Group is exposed to three types of market risks:

Exchange rate risk

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in foreign exchange rates. The Group's exposure to foreign exchange risk is related to the assets and liabilities stated in Argentine pesos that Molinos Agro Group owns (such as tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others).

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in a currency other than the functional currency, Molinos Agro Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level) through short-term financial deposits and/or other hedge instruments (NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

Due to operating reasons, the Group decided not to consider foreign exchange forward contracts as hedge accounting relationships. Therefore, variations in the fair value of these foreign exchange forward contracts are booked in profit or loss.

Commodity price risk

As a result of the business activities and transactions, the Group's profit (loss) is exposed to the volatility of the international prices of cereals and soybeans and its byproducts (soybean oil, flour and pellet). Moreover, and as aggregate value over the price of soybeans, Molinos Agro Group participates as a major player in the biofuel market selling biodiesel.

Most products mentioned in the previous paragraph are listed in international markets, which act as benchmark. In this regard, the value of the goods produced by Molinos Agro Group adjusts that international listed price to the Argentine origin, via

consecuencia, los riesgos asociados a los commodities involucran (i) el componente internacional del precio, y (ii) el mencionado ajuste al origen argentino.

A los efectos de mitigar estos riesgos, el Directorio de la Sociedad dispuso: (i) límites volumétricos a las posiciones abiertas para cada tipo de producto y subproducto, y (ii) el perfeccionamiento, dentro de los límites mencionados, de contratos de compra y/o venta en mercados a término de granos, con el objeto de minimizar los riesgos asociados a la fluctuación en el precio internacional y que afectarían el margen entre los stocks físicos y/o los compromisos de compra de materia prima con precio respecto de los compromisos de venta de cereales y subproductos de la soja (aceite, harina y biodiesel), cuyas posiciones se registran asimismo a su valor razonable al cierre de cada ejercicio. Dichas posiciones son cerradas en forma previa a su vencimiento, sin que ello implique entrega física de la mercadería, y se espera tengan un impacto económico inverso al de la posición de la mercadería a comercializar. Las posiciones mencionadas implican movimientos financieros diarios, pagando o cobrando según la evolución del mercado, así como el mantenimiento de garantías vinculadas a la posición de cada producto y/o subproducto, con su correspondiente contrapartida en resultados. En lo que respecta a los saldos patrimoniales, los mismos registran el efecto de las garantías entregadas (en función de la posición tomada al cierre de cada mes) más el resultado correspondiente al último día hábil del mes, que se efectiviza financieramente el primer día hábil del mes siguiente.

#### Riesgo de tasa de interés

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en las tasas de interés de mercado. El principal instrumento financiero que puede verse afectado como consecuencia de variaciones en las tasas de interés es la deuda financiera con tasas de interés variables.

El Grupo Molinos Agro gestiona su riesgo de tasas de interés principalmente por medio de (i) una cartera equilibrada de préstamos a tasa fija y variable, y (ii) una alta correlación entre sus inventarios y la prefinanciación de sus exportaciones.

#### Análisis de sensibilidad

El Grupo Molinos Agro realiza un seguimiento de la exposición al riesgo de mercado en términos de sensibilidades, las cuales se complementan con otras medidas de riesgo en aquellas ocasiones en las que la naturaleza de las posiciones de riesgo así lo requiere.

A continuación, se describe la sensibilidad del resultado consolidado integral y del patrimonio consolidado del Grupo Molinos Agro frente a las variaciones de los principales riesgos

de mercado. Las estimaciones indicadas son representativas tanto de variaciones favorables como desfavorables, es decir los incrementos y decrementos de los factores de riesgo en la misma cuantía provocan un impacto similar y de signo opuesto. Cabe destacar que los análisis de sensibilidad detallados a continuación han sido preparados sobre la base que los saldos asociados a los instrumentos financieros afectados se mantienen constantes y considerando los instrumentos financieros de cobertura en operación al cierre de cada ejercicio.

#### a. Riesgo de divisa:

La posición consolidada neta en pesos argentinos que administra el Grupo Molinos Agro, y cuyos efectos derivados de la variación del tipo de cambio intenta mitigar, incluye créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otros.

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), el efecto de una devaluación del peso argentino respecto al dólar de un 1%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos Agro al cierre de cada ejercicio un aumento (disminución) del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente 15.258 y (40.447), respectivamente.

#### b. Riesgo de precio de commodities:

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) del 1% en los precios internacionales del maíz, trigo, la soja y sus subproductos, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos Agro al cierre del ejercicio, una (disminución) aumento del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente (33.303) y 222.313, respectivamente.

#### c. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) de 0,5 puntos porcentuales en la tasa Libor sobre la porción de deuda financiera que devenga interés variable, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos del Grupo Molinos Agro al cierre de cada ejercicio, no presenta efectos significativos sobre el resultado consolidado y el patrimonio del Grupo Molinos Agro.

premiums. Therefore, the risks associated to the commodities involve (i) the international component of the price, and (ii) the abovementioned adjustment to the Argentine origin.

To mitigate these risks, the Company's Board of Directors ordered the following: (i) limits to the volume of the open positions for each product and byproduct, and (ii) the execution of the sale and/or purchase agreements within those limits in grain forward markets, for the purpose of minimizing the risks associated to the change in the international prices which would affect the margin between the physical stocks and the raw material purchase commitments with prices with respect to the sale commitments regarding byproducts (oil, flour and biodiesel), the positions of which are booked at fair value as of each year-end. Such positions are closed prior to maturity, without this implying the physical delivery of the goods, and they are expected to have an economic impact opposite to the position of the goods to be sold. These positions imply daily financial movements, paying or collecting according to the trends in the market, as well as the maintenance of guarantees related to the position of each product and/or byproduct, with the related contra to profit (loss). As regards equity balances, they register the effect of the guarantees that were provided (based on the position at the end of each month) plus the profit (loss) for the last business day of the month, which is made effective financially the first working day of the following month.

#### Interest rate risk

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in market interest rates. The main financial instrument that could be affected as a result of changes in interest rates is the financial payables with variable interest rates.

The Group manages its interest rate risk mainly through (i) a balanced portfolio of fixed and variable rate borrowings, and (ii) a high correlation between inventories and export prefinancings.

#### Sensitivity analysis

Molinos Agro Group follows up on the exposure to market risk in terms of sensitivities, which are supplemented with other risk measurements in those occasions where it is so required by the nature of the risk positions.

Below is a description of the sensitivity of Molinos Group's consolidated comprehensive income and consolidated equity to changes in the main market risks.

The abovementioned estimates are representative of both favorable and unfavorable changes, i.e., the increases and decreases in the risk factors by the same amount cause a similar impact of the opposite sign. The sensitivity analyses detailed below were prepared on the basis that amounts associated to affected financial instruments remain constant, and considering the hedge financial instruments effective as of each year-end.

#### a. Foreign exchange risk:

The net consolidated position in Argentine pesos managed by Molinos Group, the foreign exchange rate effects of which it attempts to mitigate, includes tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others.

As of March 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% devaluation of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account the Molinos Agro Group's hedge instruments as of each year-end, an increase (decrease) in consolidated income (loss) (after taxes) and consolidated equity of about 15,258 and (40,447), respectively.

#### b. Commodity price risk:

As of March 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% increase (decrease) in international prices of corn, wheat and soybean and its byproducts would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account Molinos Agro Group's hedge instruments as of each year-end, a (decrease) increase in consolidated income (loss) (after taxes) and consolidated equity of about (33,303) and 222,313, respectively.

#### c. Interest rate risk:

As of March 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), a 0.5% increase (decrease) in Libor over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account Molinos Group's hedge instruments as of each year-end, did not have material effects over Molinos Agro Group's consolidated income (loss) and equity.





2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está asociado a la capacidad del Grupo Molinos Agro para financiar los compromisos adquiridos a precios de mercado razonables, así como para llevar a cabo sus planes de negocio con fuentes de financiación estables.

Para cumplir con dicho objetivo, el Grupo Molinos Agro lleva a cabo una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez, manteniendo disponibilidades de recursos en efectivo y líneas de crédito no utilizadas en volumen suficiente para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Cabe destacar que una porción significativa de la deuda financiera del Grupo Molinos Agro corresponde a prefinanciación de exportaciones y cuyos fondos se utilizan para adquirir los commodities que luego serán exportados. Es por ello que dicha porción significativa de la deuda financiera está asociada a contratos de exportación relacionados con los stocks físicos y anticipos de materia prima a recibir con precio fijo al cierre de cada ejercicio.

Adicionalmente, el Grupo Molinos Agro opera dentro del marco de ciertos límites a la estrategia de financiamiento, en lo que respecta a (i) plazos, (ii) montos y (iii) monedas, aprobados previamente por el Directorio de la Sociedad.

El Grupo Molinos Agro ha evaluado como bajo el riesgo de liquidez, ya que el acceso a fuentes de financiamiento está razonablemente asegurado y la deuda con vencimiento a menos de doce meses podría ser cancelada y/o refinanciada sin problemas con los actuales y/o potenciales prestamistas, si esto fuera necesario.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos consolidados existentes al 31 de marzo de 2023 y 2022:

2. Liquidity risk

Liquidity risk is associated to Molinos Agro Group's capacity to finance the commitments undertaken at reasonable market prices and to carry out its business plans with stable funding sources.

To such aim, Molinos Agro Group applies a prudent protection policy against liquidity risk, maintaining cash availability and unused credit lines at a sufficient volume to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. It should be noted that a significant portion of Molinos Agro Group's financial payable is related to export prefinancing and the funds are used to acquire the commodities that will afterwards be exported. For such reason, a significant portion of the financial payable is associated with export agreements related to physical stocks and the prepayments of raw materials receivable at a fixed price at each year-end.

In addition, Molinos Agro Group's financing strategy is subject to certain restrictions with respect to (i) terms, (ii) amounts, and (iii) currencies, which are previously approved by the Company's Board of Directors.

Molinos Agro Group assessed liquidity risk as low, since the access to funding sources is reasonably assured, and the payable falling due in less than twelve months may be easily repaid and/or refinanced with the current and/or potential lenders, if necessary.

The tables below show the due dates of existing consolidated liabilities as of March 31, 2023, and 2022:

31 DE MARZO DE 2023 / MARCH 31, 2023	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
Deudas comerciales / Trade payables	31.141.631	-	-	-	-	-	31.141.631
Deudas financieras / Financial payables	20.641.239	7.010.139	-	-	12.927.772	-	40.579.150
Otras deudas (1) / Other payables (1)	2.643.122	5.358.878	-	-	22.835	-	8.024.835
	54.425.992	12.369.017	-	-	12.950.607	-	79.745.616

31 DE MARZO DE 2022 / MARCH 31, 2022	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
Deudas comerciales / Trade payables	86.854.777	-	-	-	-	-	86.854.777
Deudas financieras / Financial payables	10.720.652	-	-	-	14.061.460	14.027.481	38.809.593
Otras deudas (1) / Other payables (1)	3.612.557	-	-	-	33.566	-	3.646.123
	101.187.986	-	-	-	14.095.026	14.027.481	129.310.493

(1) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas, a excepción de los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados.

(1) Includes payroll and other taxes payable and other payables, except for financial instruments at fair value through profit or loss.



3. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para el Grupo Molinos Agro. En este sentido, el Grupo Molinos Agro está expuesto a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales, anticipos a proveedores, compromisos de compra de materia prima con precio y compromisos de venta de cereales y productos de la molienda de soja (aceite, harina y biodiesel) y saldos de los contratos a término con mercados) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

Como política general, el Grupo Molinos Agro no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada. En este sentido, al 31 de marzo de 2023 y 2022, ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 13% y 4%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

En lo que respecta al mercado externo, el riesgo de incobrabilidad está acotado, ya que una parte significativa de las ventas se realiza a través de cartas de crédito y el resto de las ventas están cubiertas a través de una póliza de seguro de riesgo de impago de clientes (C.O.F.A.C.E.).

En consecuencia, la previsión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha previsión representa, al cierre de cada ejercicio, la mejor estimación del Grupo Molinos Agro de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar. El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de marzo de 2023 y 2022 se presentan, en el estado consolidado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 59.801 y 66.942, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales y de los saldos a cobrar por contratos a término y compromisos en firme de commodities que se presentan en el estado de situación financiera.

En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de las cuentas por cobrar comerciales y su antigüedad neta de la provisión para deudores incobrables mencionada en el párrafo anterior:

3. Credit risk

Credit risk is defined as the possibility of incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, Molinos Agro Group is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables, prepayments to vendors, raw material purchase commitments with prices and commitments to sell cereals and soybean crushing products [oil, flour and biodiesel] and receivables from forward markets) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).

As a general policy, Molinos Agro Group does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified. In this regard, as of March 31, 2023, and 2022, no customer, excluding related companies, accounts for over 13% and 4%, respectively, of total trade receivables.

With respect to the foreign market, the uncollectibility risk is limited since a significant portion of sales is carried out through letters of credit, and the rest of sales are covered by an insurance policy against the risk of customers' default in payment.

Therefore, the allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents Molinos Agro Group's greatest estimate of probable losses in accounts receivable. Trade receivables as of March 31, 2023, and 2022, are disclosed in the consolidated statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 59,801 and 66,942, respectively. In this sense, the maximum credit risk involved does not differ from the carrying amount of trade receivables and receivables from forward contracts and commodities firm commitments included in the statement of financial position.

The following chart shows all trade receivables and their aging net of the allowance for doubtful accounts mentioned in the previous paragraph:

En lo que respecta al riesgo crediticio relacionado con los saldos bancarios y colocaciones transitorias, el Directorio de la Sociedad ha definido procedimientos específicos en lo que respecta a (i) las instituciones financieras en las cuales se pueden mantener saldos de libre disponibilidad o realizar inversiones, (ii) los montos y plazos máximos a mantener dichos fondos, (iii) las garantías que exigen los mercados para operar con contratos de forward, con el objetivo de evitar la concentración de riesgos en una o pocas instituciones financieras y, en consecuencia, mitigar cualquier pérdida financiera relacionada con dichos saldos con motivo de un eventual incumplimiento de las obligaciones contractuales. El máximo riesgo crediticio involucrado para este tipo de instrumentos no difiere significativamente de los saldos bancarios y colocaciones transitorias que se presentan en el estado de situación financiera al cierre de cada ejercicio.

Gestión del capital

El Grupo Molinos Agro, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, el Grupo Molinos Agro intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio neto ajustado.

As regards the credit risk related to bank balances and short-term deposits, the Company's Board of Directors had defined specific procedures regarding (i) financial institutions in which freely-available balances may be held or investments may be made, (ii) the amounts and maximum terms to hold such funds, (iii) the guarantees required by markets to operate with forward contracts for the purpose of avoiding a concentration of risks in one (or a few) financial institution(s) and thus mitigate any financial loss related to such amounts as a result of a breach of contractual obligations. The maximum credit risk involved for this type of instrument does not differ significantly from the bank balances and short-term deposits reflected on the statement of financial position as of each year-end.

Capital management

As a fundamental part of its strategy, Molinos Agro Group has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, Molinos Agro Group tries to maintain a debt and capital mix that maintains the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-adjusted equity ratio:

Deuda financiera neta / Net financial debt

Patrimonio neto ajustado / Adjusted equity

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:

- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo y commodities, cereales y productos semielaborados valuados a su valor razonable:

This ratio is calculated based on the following criteria:

- Net financial debt includes financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities, cereals and semifinished products measured at fair value:





Deuda financiera (corriente y no corriente) / Current and noncurrent financial debt	40.579.150
Efectivo y colocaciones a corto plazo / Cash and short-term deposits	(30.830.611)
Commodities, cereales y productos semielaborados / Commodities, cereal and semifinished products	(22.442.887)
Deuda financiera neta / Net financial debt	(12.694.348)

- el Grupo Molinos Agro mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez. Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de ésta las colocaciones transitorias y los inventarios de alta liquidez,

- el Grupo Molinos Agro no posee acciones preferentes,

- el patrimonio neto ajustado registra el mayor valor del monto asegurado de su propiedad, planta y equipo respecto de su valor de libros, todo ello neto de su efecto impositivo.

La evolución y el análisis de este ratio se realizan en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos del Grupo Molinos Agro. Al 31 de marzo de 2023 y 2022, la deuda financiera neta medida en los términos definidos previamente fue negativa.

Garantías

El Grupo Molinos Agro mantiene, en la cuenta corriente del mercado internacional de granos en el que opera (C.B.O.T. – Chicago Board of Trade), una porción de sus fondos inmovilizados con el objeto de cumplir con los requerimientos de garantía relacionados a los instrumentos derivados de cobertura vigentes. Al 31 de marzo de 2023 y 2022, los fondos cedidos en garantía por este concepto ascendieron a 2.154.070 y 8.443.520, respectivamente, los cuales se encuentran registrados dentro del rubro otros créditos financieros. Adicionalmente, por operaciones con derivados de tipo NDF realizados en el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023, el Grupo cuenta con bonos en pesos por 626.906, registrados en el rubro de colocaciones a corto plazo, para dar cumplimiento con los requerimientos de garantías exigidos por el ROFEX. Finalmente, en lo que respecta a operaciones de granos, y para cumplir con los requerimientos de garantías exigidos por el Mercado a Término de Buenos Aires, el Grupo cuenta con FCI por 43.648, incluidos también en el rubro de colocaciones a corto plazo.

- Molinos Agro Group applies a prudent protection policy against liquidity risk. To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore, this ratio reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt - rather than gross debt - and, hence, temporary deposits and high-liquidity inventories are deducted therefrom.

- Molinos Agro Group has no preferred shares.

- Adjusted equity is the higher value of the insured property, plant and equipment amount regarding the carrying amount, net of the tax effect.

Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in Molinos Agro Group's investments and dividends strategy. As of March 31, 2023, and 2022, the net financial debt measured in the terms previously mentioned was negative.

Guarantees

Molinos Agro Group keeps a portion of its tied-up funds in the current account of the international grain market in which it does business (C.B.O.T. – Chicago Board of Trade), so as to comply with the guarantee requirements involving the current hedging derivatives. As of March 31, 2023, and 2022, the funds given as a guarantee on this account totaled 2,154,070 and 8,443,520, respectively, which are recorded under "Other financial receivables". In addition, for forward foreign exchange transactions (NDF) involving derivatives carried out during the year ended March 31, 2023, the Group has bonds in Argentine pesos for 626,906, included under "Short-term deposits" to comply with the guarantee requirements issued by ROFEX (forward market of Rosario). Finally, as to grain operations, and to comply with the requirements and guarantees set by the Mercado a Término de Buenos Aires (Buenos Aires forward market), the Group has mutual funds totaling 43,648, also included under "Short-term deposits".

28. Restricción a la distribución de utilidades

De acuerdo con las disposiciones de la LGS, la RG (CNV) N° 622 y el estatuto de la Sociedad, al menos el 5% del resultado positivo surgido de la sumatoria algebraica de la ganancias neta del ejercicio y los ajustes de ejercicios anteriores, las transferencias de otros resultados integrales a resultados acumulados no asignados, y las pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores (si las hubiere), deberá destinarse a incrementar el saldo de la reserva legal hasta que la misma alcance el 20% del capital social más el saldo de la cuenta Ajuste del capital, requerimiento que ya se encuentra cumplido al 31 de marzo de 2023, para el nivel de capital ajustado a dicha fecha.

La Ley 27.430 dispuso la gravabilidad de los dividendos que se distribuyan fijando la alícuota en 7%.

29. Ajuste por inflación impositivo integral

La Ley N° 27.430 / 2017 de Reforma Fiscal, modificada por la Ley N° 27.468 / 2018 y por la Ley N° 27.541 / 2019, establece respecto del ajuste por inflación impositivo lo siguiente:

- (a) que dicho ajuste resultará aplicable en el ejercicio fiscal en el cual se verifique un porcentaje de variación del índice de precios al consumidor nivel general (IPC) que supere el 100% en los treinta y seis meses anteriores al cierre del ejercicio que se liquida, y
- (b) que el ajuste por inflación impositivo positivo o negativo, según sea el caso, correspondiente al primer y segundo ejercicio iniciado a partir del 1° de enero de 2019, que se deba calcular en caso de verificarse los supuestos previstos en los acápites (a) y (b) precedentes, deberá imputarse un sexto en ese período fiscal y los cinco sextos restantes, en partes iguales, en los cinco períodos fiscales inmediatos siguientes.

La información disponible a la fecha de aprobación de los presentes estados financieros sobre la evolución del IPC confirma que se han alcanzado las condiciones que establece la ley de impuesto a las ganancias para practicar el ajuste por inflación impositivo. En consecuencia, el impuesto a las ganancias corriente y diferido ha sido registrado incorporando los efectos que se desprenden de la aplicación del ajuste por inflación impositivo en los términos previstos en la ley.

30. Hechos ocurridos después del ejercicio sobre el que se informa

Con fecha 30 de mayo de 2023, el Directorio de la Sociedad ha propuesto someter a consideración de la próxima Asamblea de Accionistas la distribución de dividendos en efectivo por un importe tal que, ajustado por inflación conforme la Resolución General No. 777/2018 de la CNV, resulte un monto

28. Restriction on distribution of earnings

According to the provisions of General Business Associations Law, CNV General Resolution No. 622 and the Company's bylaws, at least 5% of the income from the algebraic sum of net earnings for the year and prior-year adjustments, the transfers of other comprehensive income to unappropriated retained earnings and accumulated losses of prior years (if any), will be used to increase the legal reserve balance until it reaches 20% of the capital stock, plus the balance in the "Capital adjustment" account, a requirement that has already been met by March 31, 2023, for the adjusted capital level as of that date.

By virtue of Law No. 27,430, it was decided to tax dividends distributed by fixing a 7% rate.

29. Comprehensive tax adjustment for inflation

Tax Reform Law No. 27,430/2017, amended by Law No. 27,468/2018 and Law No. 27,541/2019, establishes the following in connection with the tax adjustment for inflation:

- (a) This adjustment will apply in the fiscal year in which the variation in the general consumer price index exceeds 100% during the 36 months prior to the end of the year calculated;
- (b) the positive or negative, as the case may be, adjustment for inflation for the first and second years beginning as from January 1, 2019, to be calculated should (a) and (b) above be met, should be charged as follows: one sixth in the period when the adjustment is assessed and the remaining five sixths in equal parts in the immediately following periods.

The information available on the changes in the consumer price index as of the date of approval of the financial statements confirms that such conditions contained in Income Tax Law are already present to make the tax adjustment for inflation. Therefore, current and deferred income tax was booked including the effects of the application of the tax adjustment for inflation as provided for by the Law.

30. Events after the reporting fiscal year

On May 30, 2023, the Board submitted to the next Shareholders' Meeting the distribution of dividends in cash for an amount which, adjusted for inflation in accordance with CNV General Resolution No. 777/2018, and as determined by the Shareholders' Meeting results in a total amount comprising the following: (1)



total, conforme lo determine la Asamblea, que comprenda las siguientes sumas, (1) la suma de \$5.000.000.000 ya distribuida como dividendos anticipados en razón de la disposición del Directorio del 7 de febrero de 2023, la que ajustada al 31 de marzo de 2023 asciende a \$5.383.761.992 y tal como corresponda ajustar por inflación dicha suma a la fecha de la Asamblea en virtud de lo dispuesto por la Resolución General No. 777/2018 de la CNV y (2) un importe adicional tal que, ajustado por inflación de acuerdo con la Resolución General No. 777/2018 de la CNV, resulte un monto de hasta \$13.000.000.000. De ser necesario se consuma Reserva para futuras distribuciones o de existir excedente de los resultados del ejercicio, luego de la distribución mencionada anteriormente, se destine a integrar la Reserva para futura distribución de utilidades.

Adicionalmente a lo indicado en las notas previas, y según corresponda, con posterioridad al cierre del ejercicio no se produjeron otros hechos relevantes adicionales a los mencionados anteriormente que deban ser informados.

ARS 5 billion already distributed as advance dividends by virtue by the Board of Directors' Resolution dated February 7, 2023, which adjusted as of March 31, 2023, stands at about ARS 5.38 billion to be adjusted for inflation under CNV General Resolution No.777/2018 as of the Shareholders' Meeting date, and (2) an additional amount which adjusted under CNV General Resolution No. 777/2018 results in an amount of up to about ARS 13 billion. If necessary, it was determined that the reserve for the future distribution of dividends be used, or should there be any surplus on profit for the year after the abovementioned distribution, that it be earmarked for the reserve for the future distribution of earnings.

In addition to the events that have been mentioned in previous notes, no additional relevant events that should be reported took place after year-end.







ESTADO SEPARADO DEL RESULTADO INTEGRAL  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE  
2023 COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR  
(en miles de pesos – Nota 1)  
/ SEPARATE STATEMENT OF COMPREHENSIVE  
INCOME FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31,  
2023 PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR  
(in thousands of Argentine pesos - Note 1)

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Ingresos por ventas (Nota 4) / Sales revenues (Note 4)	689.673.956	857.193.533
Ingresos por prestación de servicios / Revenues from services provided	1.597.037	2.154.529
Ingresos de actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	691.270.993	859.348.062
Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 5) / Cost of goods sold and services rendered (Note 5)	(676.367.480)	(856.522.259)
GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT	14.903.513	2.825.803
Gastos de comercialización (Nota 6) / Selling expenses (Note 6)	(5.893.566)	(6.021.765)
Gastos de administración (Nota 6) / Administrative expenses (Note 6)	(4.653.907)	(5.596.860)
Otros gastos operativos, netos (Nota 7) / Other operating expenses, net (Note 7)	(55.083)	(594.499)
Resultado participación en sociedades con influencia significativa (Nota 2) / Income from equity interests in subsidiary and companies over which Molinos Agro exerts significant influence (Note 2)	1.407.944	20.994.272
RESULTADO OPERATIVO / OPERATING PROFIT	5.708.901	11.606.951
Ingresos financieros (Nota 8) / Finance income (Note 8)	116.232.320	17.419.100
Costos financieros (Nota 9) / Finance costs (Note 9)	(100.397.525)	(6.251.241)
GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / PROFIT FOR THE YEAR BEFORE TAXES	21.543.696	22.774.810
Impuesto a las ganancias (Nota 10) / Income tax (Note 10)	(10.466.065)	(5.437.107)
GANANCIA NETA DEL EJERCICIO (1) / NET PROFIT FOR THE YEAR (1)	11.077.631	17.337.703
OTROS RESULTADOS INTEGRALES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS)		
Diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa (2) / Difference on conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence (2)	36.493	8.365
Diferencia de conversión de la Sociedad (3) / Difference on conversion (3)	(2.076.408)	(7.665.472)
TOTAL OTROS RESULTADOS INTEGRALES / TOTAL OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS)	(2.039.915)	(7.657.107)
RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO / TOTAL COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEAR, NET	9.037.716	9.680.596
Ganancia neta del ejercicio por acción (en pesos) (Nota 11) / Earnings per share for the year, net (in Argentine pesos) (Note 11)	225,70	353,24
Básica y diluida / Basic and diluted		

(1) La ganancia neta del ejercicio expresada en la moneda funcional de la Sociedad fue de 57.030 (miles de dólares estadounidenses) y de 71.537 (miles de dólares estadounidenses) al 31 de marzo de 2023 y 2022, respectivamente.  
(2) Se reclasificarán a resultados en el momento en que se produzca la venta de la inversión o el reembolso total o parcial del capital.  
(3) Incluye diferencia por conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal de (346.321), y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de (1.730.087) por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023, y diferencia de conversión por los aportes de los propietarios y reserva legal de (1.136.484) y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de (6.528.988) por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2022.  
(1) Net profit for the year stated in the Company's functional currency stood at 57,030 (thousands of US dollars) and 71,537 (thousands of US dollars) as of March 31, 2023 and 2022, respectively.  
(2) Reclassified to profit (loss) when the sale is made or the capital stock is fully or partially reimbursed.  
(3) Including the difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for (346,321) and for distributable retained earnings (including profit (loss) for the year) for (1,730,087) for the year ended March 31, 2023, and the difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for (1,136,484), and for distributable retained earnings (including profit (loss) for the year) for (6,528,988) for the year ended March 31, 2022.



ESTADO SEPARADO DE SITUACIÓN FINANCIERA  
AL 31 DE MARZO DE 2023 COMPARATIVO CON EL  
EJERCICIO ANTERIOR (en miles de pesos – Nota 1) /  
SEPARATE STATEMENT OF FINANCIAL POSITION  
AS OF MARCH 31, 2023 PRESENTED COMPARATIVELY WITH  
PRIOR YEAR (in thousands of Argentine pesos - Note 1)

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>ACTIVOS / ASSETS</b>		
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS</b>		
Propiedad, planta y equipo (Nota 12) / Property, plant and equipment (Note 12)	18.698.089	20.812.155
Activos intangibles y plusvalía (Nota 13) / Intangible assets and goodwill (Note 13)	833.052	905.557
Inversiones en otras sociedades (Nota 2) / Investments in other companies (Note 2)	25.569.154	33.288.929
Otros créditos no financieros (Nota 16) / Other nonfinancial receivables (Note 16)	9.095	-
Otros créditos financieros (Nota 17.1) / Other financial receivables (Note 17(1))	187.414	250.355
Activo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 10) / Deferred income tax assets (Note 10)	1.249.416	-
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS</b>	<b>46.546.220</b>	<b>55.256.996</b>
<b>ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS</b>		
Inventarios (Nota 14) / Inventories (Note 14)	21.874.448	39.572.542
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 15) / Tax and customs credits (Note 15)	12.411.026	30.183.419
Anticipos, saldo a favor impuesto a las ganancias – neto / Income tax credits from prepayments, net	-	1.263.915
Otros créditos no financieros (Nota 16) / Other nonfinancial receivables (Note 16)	196.237	39.638
Otros créditos financieros (Nota 17.1) / Other financial receivables (Note 17(1))	3.806.628	14.263.134
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 17.2) / Trade receivables (Note 17(2))	12.986.862	38.066.331
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 18) / Cash and short-term deposits (Note 18)	20.785.400	12.220.225
<b>ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS</b>	<b>72.060.601</b>	<b>135.609.204</b>
<b>TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS</b>	<b>118.606.821</b>	<b>190.866.200</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES</b>		
<b>PATRIMONIO / EQUITY</b>		
Capital social / Capital stock	49.082	49.082
Ajuste integral del capital social / Comprehensive adjustment to capital stock	1.332.424	1.332.424
Prima de emisión / Additional paid-in capital	544.055	544.055
Reserva legal / Legal reserve	304.575	304.575
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	20.335.904	19.642.230
Resultados no asignados / Unappropriated retained earnings	5.693.869	16.223.844
Otros componentes del patrimonio / Other shareholders' equity components	(2.927.896)	(887.981)
<b>PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY</b>	<b>25.332.013</b>	<b>37.208.229</b>
<b>PASIVOS / LIABILITIES</b>		
<b>PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES</b>		
Deudas financieras (Nota 17.3) / Financial payables (Note 17(3))	12.927.772	28.088.941
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 10) / Deferred income tax liabilities (Note 10)	-	852.013
Otras deudas (Nota 17.5) / Other payables (Note 17(5))	18.358	2.360
<b>PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES</b>	<b>12.946.130</b>	<b>28.943.314</b>
<b>PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES</b>		
Deudas comerciales (Nota 17.4) / Trade payables (Note 17(4))	37.575.866	88.710.866
Deudas financieras (Nota 17.3) / Financial payables (Note 17(3))	27.651.378	10.720.652
Deudas sociales y fiscales (Nota 20) / Payroll and other taxes payable (Note 20)	2.348.964	3.196.434
Provisión impuesto a las ganancias a pagar – neto / Income tax accrued payable, net	5.358.878	-
Otras deudas (Nota 17.5) / Other payables (Note 17(5))	7.393.592	22.086.705
<b>PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES</b>	<b>80.328.678</b>	<b>124.714.657</b>
<b>TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES</b>	<b>93.274.808</b>	<b>153.657.971</b>
<b>TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVO / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES</b>	<b>118.606.821</b>	<b>190.866.200</b>





ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE 2023  
(en miles de pesos – Nota 1) / SEPARATE STATEMENT OF  
CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH  
31, 2023 (in thousands of Argentine pesos - Note 1)

RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL / TOTAL
	CAPITAL SOCIAL / CAPITAL	OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES		GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS		RESULTADOS NO ASIGNADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS	DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS EN MONEDA FUNCIONAL DISTINTA DEL PESO ARGENTINO (2) (3) / EXCHANGE DIFFERENCES ON CONVERSION OF THE FINANCIAL STATEMENTS STATED IN A FUNCTIONAL CURRENCY OTHER THAN THE ARGENTINE PESO (2) (3)	
		AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK	PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL	RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE	RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS			
Saldo al 1 de abril de 2022 / Amount as of April 1, 2022	49.082	1.332.424	544.055	304.575	19.642.230	16.223.844	(887.981)	37.208.229
Distribución de dividendos (1) / Distribution of dividends (1)	-	-	-	-	(7.503.573)	(13.410.359)	-	(20.913.932)
Asignación de resultado (1) / Appropriation of earnings (1)	-	-	-	-	8.197.247	(8.197.247)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year	-	-	-	-	-	11.077.631	-	11.077.631
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive (loss) for the year, net	-	-	-	-	-	-	(2.039.915)	(2.039.915)
Saldo al 31 de marzo de 2023 / Amount as of March 31, 2023	49.082	1.332.424	544.055	304.575	20.335.904	5.693.869	(2.927.896)	25.332.013

(1) Ver Nota 23 a los estados financieros consolidados.  
(2) Al cierre del ejercicio incluye 1.277.969 de conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal y (4.339.967) de conversión de los resultados acumulados distribuibles.  
(3) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a 134.102.  
(1) See note 23 to the consolidated financial statements.  
(2) As of year-end, including 1,277,969 for owners' contributions and legal reserve and (4,339,967) for conversion of distributable retained earnings.  
(3) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to 134,102.



ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE 2022  
(en miles de pesos – Nota 1) / SEPARATE STATEMENT  
OF CHANGES IN EQUITY FOR THE FISCAL YEAR ENDED  
MARCH 31, 2022 (in thousands of Argentine pesos - Note 1)

RUBROS / ACCOUNTS	APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS			RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS			OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS	TOTAL / TOTAL
	CAPITAL SOCIAL / CAPITAL	OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES		GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS		RESULTADOS NO ASIGNADOS / UNAPPROPRIATED RETAINED EARNINGS	DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS EN MONEDA FUNCIONAL DISTINTA DEL PESO ARGENTINO (1) (2) / EXCHANGE DIFFERENCES ON CONVERSION OF THE FINANCIAL STATEMENTS STATED IN A FUNCTIONAL CURRENCY OTHER THAN THE ARGENTINE PESO (1) (2)	
		AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK	PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL	RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE	RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS			
Saldo al 1 de abril de 2021 / Amount as of April 1, 2021	49.082	1.332.424	544.055	304.575	10.045.494	22.162.995	5.655.267	40.093.892
Distribución de dividendos / Distribution of dividends	-	-	-	-	-	(12.566.259)	-	(12.566.259)
Asignación de resultado / Appropriation of earnings	-	-	-	-	9.596.736	(9.596.736)	-	-
Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year	-	-	-	-	-	17.337.703	-	17.337.703
Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net	-	-	-	-	-	(1.113.859)	(6.543.248)	(7.657.107)
Saldo al 31 de marzo de 2022 / Amount as of March 31, 2022	49.082	1.332.424	544.055	304.575	19.642.230	16.223.844	(887.981)	37.208.229

(1) Al cierre del ejercicio incluye 1.624.290 de conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal y (2.609.880) de conversión de los resultados acumulados distribuibles.  
(2) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a 97.609.  
(1) As of year-end, including 1,624,290 for owners' contributions and legal reserve and (2,609,880) for conversion of distributable retained earnings.  
(2) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to 97,609.





ESTADO SEPARADO DE FLUJOS DE EFECTIVO  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE 2023  
COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR  
(en miles de pesos – Nota 1)  
SEPARATE STATEMENT OF CASH FLOWS  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2023  
PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR  
(in thousands of Argentine pesos - Note 1)

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Actividades operativas: / Operating activities: Ganancia antes de impuestos / Income before income taxes	21.543.696	22.774.810
Ajustes para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujos de efectivo netos: / Adjustment to reconcile income for the year before income tax to net cash flows:		
Depreciación del valor de propiedad, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	1.491.241	1.811.538
Intereses y resultados financieros perdidos / Interest and finance expense	4.880.277	3.010.477
Resultado participación en subsidiaria y en sociedades con influencia significativa / Profit from equity interests in subsidiary companies over which Molinos Agro exerts significant influence (Note 2)	(1.407.944)	(20.994.272)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	667.116	(1.796.326)
Variación neta en Provisiones para cuentas por cobrar incobrables / Net change in allowances for doubtful accounts	-	55.489
Rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	(18.819.629)	(12.563.265)
Ajustes al capital de trabajo: / Working capital adjustments:		
Disminución (Aumento) en cuentas por cobrar comerciales / Decrease (Increase) in trade receivables	22.580.230	(8.698.129)
Disminución (Aumento) en otros créditos financieros / Decrease (Increase) in other financial receivables	9.384.309	(5.485.129)
Aumento en otros créditos no financieros / Increase in other nonfinancial receivables	(168.454)	(5.438)
Disminución (Aumento) en inventarios / Decrease (Increase) in inventories	11.245.226	(2.521.471)
Disminución (Aumento) de créditos impositivos y aduaneros / Decrease (Increase) in tax and customs credits	15.114.671	(3.414.310)
(Disminución) Aumento de deudas comerciales / (Decrease) increase in trade payables	(40.202.613)	28.469.345
(Disminución) Aumento de deudas sociales y fiscales / (Decrease) increase in payroll and other taxes payable	(543.780)	1.069.876
(Disminución) Aumento de otras deudas / (Decrease) increase in other payables	(11.767.650)	8.363.417
Impuesto a las ganancias pagado / Income tax paid	(7.283.040)	(7.520.576)
Flujos de efectivo netos generados por actividades de operación / Cash flows provided by operating activities, net	6.713.656	2.556.036
Actividades de inversión: / Investing activities:		
Adquisición de propiedades, planta y equipo y activos intangibles netas / Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets, net	(967.160)	(2.690.871)
Aumento de colocaciones a corto plazo / Increase in short-term deposits	(12.747.860)	(405.755)
Cobro de dividendos / Dividend collection	6.248.828	7.870.421
Cobro rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Collection of returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	16.539.880	12.485.318
Flujos de efectivo netos generados por actividades de inversión / Net cash flow provided by investing activities	9.073.688	17.259.113
Actividades de financiación: / Financing activities:		
Intereses pagados / Interest expense	(4.610.265)	(3.120.456)
Distribución de dividendos / Distribution of dividends	(20.913.932)	(12.566.259)
Colocación de Obligaciones negociables / Corporate bond placement	-	32.801.549
Aumento (Disminución) de deudas financieras / Increase (Decrease) in financial payables	4.815.848	(37.076.876)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiación / Cash flows used in financing activities, net	(20.708.349)	(19.962.042)
Disminución neta en el efectivo y equivalentes al efectivo / Decrease in cash and cash equivalents, net	(4.921.005)	(146.893)
Diferencias de cambio del efectivo y equivalente de efectivo / Cash and cash equivalents foreign exchange differences	(437.428)	(1.570.792)
Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio (Nota 18) / Cash and cash equivalents at beginning of year (Note 18)	5.610.452	7.328.137
Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 18) / Cash and cash equivalents as of year-end (Note 18)	252.019	5.610.452

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE  
2023 COMPARATIVAS CON EL EJERCICIO ANTERIOR  
(en miles de pesos – Nota 1)****1. Bases de presentación de los estados financieros separados****1.1 Resumen de las políticas contables significativas aplicadas**

La Sociedad prepara sus estados financieros separados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV), que aprobó la Resolución General (RG) N°622 (Texto ordenado 2013), la cual establece que las entidades emisoras de acciones y/u obligaciones negociables, con ciertas excepciones, están obligadas a preparar sus estados financieros de acuerdo con la Resolución Técnica N°26 (y modificatorias), 29 y 43 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés), mientras que otras entidades tendrán la opción de utilizar las NIIF o la NIIF para las PyMES en reemplazo de las normas contables profesionales argentinas (NCPA).

**1.2 Bases de presentación**

Los presentes estados financieros separados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023 han sido preparados de conformidad con las NIIF, según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros separados, la Sociedad ha aplicado las bases de presentación, las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descritos en la Nota 3 a los estados financieros consolidados adjuntos, correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023.

Los presentes estados financieros se presentan en miles de pesos argentinos, salvo cuando se indique lo contrario.

**1.3 Unidad de medida****1.3.1 Moneda funcional, de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros a pesos argentinos****Moneda Funcional**

La Sociedad, sobre la base de los parámetros establecidos en la NIC 21 “Efectos de las variaciones de las tasas de cambio de la moneda extranjera” y dada la naturaleza de operaciones que realiza, ha definido como su moneda funcional el dólar estadounidense. Consecuentemente, las partidas no monetarias, que se midan en términos de costo histórico, así como los resultados, son valuados en moneda funcional utilizando a tales fines el tipo de cambio de la fecha de transacción.

Las transacciones en monedas distintas de la moneda funcional de la Sociedad se consideran transacciones en “moneda extranjera” y se contabilizan en su moneda funcional al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. Al cierre de cada ejercicio, o al momento de su cancelación, los saldos de las partidas monetarias en moneda distinta a la moneda funcional se convierten al tipo de cambio vigente a dicha fecha, y las diferencias de cambio que surgen de tal valoración, se registran como ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral del ejercicio en que se producen.

Los activos, pasivos y resultados correspondientes a la subsidiaria y sociedades con influencia significativa, se expresan en sus respectivas monedas funcionales. Los efectos de la conversión a dólares de la información contable de las sociedades cuya moneda funcional es distinta del dólar se registran en “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral.

**Moneda de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros**

De acuerdo con lo establecido por Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias), la Sociedad debe presentar sus estados financieros en pesos. De esta forma y según lo establecido por la NIC 21, los estados financieros preparados en la moneda funcional de la Sociedad se convierten a la moneda de presentación utilizando los siguientes procedimientos:

- Los activos y pasivos de cada uno de los estados de situación financiera presentados (es decir, incluyendo las cifras comparativas), se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del correspondiente estado de situación financiera,
- Las partidas del estado del resultado integral se convierten al tipo de cambio del momento en el que se generaron las operaciones (o, por razones prácticas y cuando el tipo de cambio no ha variado significativamente, al tipo de cambio promedio de cada mes) (ver también Nota 1.3.3.),
- Todas las diferencias de conversión que se produzcan como resultado de lo anterior, se reconocen en el apartado “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral,
- Por último, los rubros del patrimonio (capital social, reservas y resultados acumulados) se convierten al tipo de cambio histórico (ver también Nota 1.3.3.).

La diferencia surgida por la utilización del tipo de cambio de cierre para la conversión de activos y pasivos netos al cierre y tipo de cambio vigente a la fecha de cada transacción para los resultados y rubros del Patrimonio y sus variaciones es expuesta directamente en el patrimonio en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”.

**1.3.2 Entorno económico**

Para definir un contexto de inflación, las normas contables sobre unidad de medida proponen analizar el comportamiento de

**NOTES TO THE SEPARATE FINANCIAL  
STATEMENTS FOR THE FISCAL YEAR ENDED  
MARCH 31, 2023 PRESENTED COMPARATIVELY  
WITH THE PRIOR YEAR (in thousands of  
Argentine pesos - Note 1)****1. Basis of preparation of the separate financial  
statements****1.(1) Summary of significant accounting policies**

The Company prepares its separate financial statements in accordance with the effective provisions of the CNV (Argentine Securities Commission), which approved General Resolution (RG) N° 622 (as revised in 2013), whereby stock and/or other corporate bond issuers, subject to certain conditions, are required to prepare their financial statements under FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolutions (RT) No. 26 (as amended), 29 and 43, providing for the adoption of IFRS (International Financial Reporting Standards) as issued by the IASB (International Accounting Standards Board), while other entities may choose to use IFRS or IFRS for SMEs replacing current Argentine professional accounting standards.

**1.(2) Basis of preparation**

The Company prepared its separate financial statements for the year ended March 31, 2023 under IFRS, as issued by the IASB (International Accounting Standards Board).

In preparing these separate financial statements, the Company applied the basis of preparation, the accounting policies and the significant accounting estimates, assumptions and opinions described in note 3 to the accompanying consolidated financial statements for the fiscal year ended March 31, 2023.

These financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, except when otherwise indicated.

**1.(3) Measurement unit****1.(3).1 Functional and reporting currency and criteria  
used for converting the financial statements into  
Argentine pesos****Functional currency**

The Company, based on the parameters established in IAS 21 “The Effects of Changes in Foreign Exchange Rates” and given the nature of the transactions conducted, defined the US dollars as its functional currency. Therefore, nonmonetary items measured under the historical cost, and profit, are stated in the functional currency using the exchange rate applicable on the date of the transaction.

The transactions stated in a currency other than the Company’s functional currency are deemed transactions in foreign currency and are booked in the functional currency at the exchange rate effective on the date of the transaction. As of each year-end or upon settlement, the monetary item amounts in a currency other than the functional currency are converted at the exchange rate effective as of such date and the foreign exchange differences that arise from such valuation are booked as finance income or costs in the statement of comprehensive income of the year when they arise.

The assets, liabilities and results of operations carried by the subsidiary and companies over which Molinos Agro exerts significant influence are stated in their related functional currencies. The effects of the conversion into US dollars of the accounting information of the companies the functional currency of which is other than the US dollar are booked under “Other comprehensive income” under the statement of comprehensive income.

**Reporting currency and criteria used for converting  
the financial statements**

As established in CNV regulations (as amended in 2013), the Company is required to file its financial statements in Argentine pesos. Therefore, and as established in IAS 21, the financial statements prepared using the Company’s functional currency are converted into the reporting currency adopting the following procedures:

- The assets and liabilities of each statement of financial position presented (including comparative figures) were converted at the year-end foreign exchange rate as of the date of the relevant statement of financial position.
- The items of the statements of comprehensive income are converted at the exchange rate applicable upon the transaction (or, for practical reasons and when the exchange rate has not changed drastically, at the average exchange rate for the month) (see also note 1(3)3).
- All the conversion differences are recognized in “Other comprehensive income” within the statement of comprehensive income.
- Finally, equity accounts (capital stock, reserves and retained earnings (accumulated losses)) are converted at the historical foreign exchange rate. (See also note 1(3)3).

The difference arising from using the closure exchange rate for converting net assets and liabilities as of year-end and the exchange rate effective as of the date of each transaction in relation to profit (loss) and equity items and their variations is disclosed directly in equity under “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso”.

**1.(3).2 Economic environment**

To define an inflationary context, the accounting standards on measurement unit propose analyzing the be-



la población, los precios, las tasas de interés y los salarios ante la evolución de los índices de precios y la pérdida de poder adquisitivo de la moneda, y establecen como solución práctica que los estados financieros deben reexpresarse para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda cuando se presente el hecho fáctico de una variación acumulada en los índices de precios que en tres años alcance o sobrepase el 100%, lo que se evidenció en forma continua en la Argentina a partir del año 2018.

A efectos de evaluar la mencionada condición cuantitativa, y también para reexpresar los estados financieros, las normas contables sobre unidad de medida establecen que la serie de índices a utilizar es la determinada por la FACPCE. Esa serie de índices combina el Índice de Precios al Consumidor (IPC) Nacional publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) a partir de enero de 2017 (mes base: diciembre 2016) con el Índice de Precios Internos al por Mayor (IPIM) publicado por el INDEC hasta esa fecha, computando para los meses de noviembre y diciembre de 2015, respecto de los cuales no se cuenta con información del INDEC sobre la evolución del IPIM, la variación en el IPC de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Considerando el mencionado índice, la inflación fue de 104,3% y 55,1% en los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022, respectivamente.

### 1.3.3 Proceso de reexpresión de los estados financieros convertidos en moneda de presentación Pesos

Según se explica en la Nota 1.3.1 la Sociedad debe preparar sus estados financieros utilizando el dólar estadounidense como su moneda funcional y por requerimientos de la CNV el peso como su moneda de presentación. A tal fin, según se describe en dicha nota, el proceso de conversión de su moneda funcional a su moneda de presentación se realizó siguiendo la metodología prevista en la NIC 21.

Si bien la NIC 21 no requiere ninguna reexpresión de las cifras de los estados contables una vez convertidos a la moneda de presentación (Pesos), su aplicación literal daría lugar a la presentación de información de distinto poder adquisitivo, dado que la información comparativa, el patrimonio neto inicial y sus variaciones, los anexos evolutivos y los resultados de la entidad no estarían expresados en moneda de un mismo poder adquisitivo. A efectos de mitigar esta distorsión, y siguiendo en su origen a (i) el Informe N°1 “Aplicación práctica de temas de contabilidad y auditoría en empresas en el ámbito de la Oferta Pública”, del 26 de febrero de 2019, emitido por la Comisión de Actuación Profesional en Empresas que Participan en la Oferta Pública y luego a la (ii) Guía de Aplicación de las Normas Contables sobre Ajuste por inflación (NIC 29) – Segunda Parte, sobre “Aplicación de la reexpresión a

havior of population, prices, interest rates and salaries in response to the variations in price indexes and the loss of currency purchasing power and provide the practical solution of restating the financial statements to show changes in the currency purchasing power upon the accumulated variation in price indexes reaching or exceeding 100% in a term of three years, which occurred on a continuous basis in Argentina as from 2018.

To evaluate the abovementioned quantitative condition and to restate the financial statements, the accounting standards on measurement unit determined that the series of indexes to be applied is that determined by the FACPCE. This series of indexes combines the Argentine consumer price index (CPI) published by the INDEC (Argentine Statistics and Census Institute) as from January 2017 (baseline month: December 2016) with the domestic wholesale price index published by the INDEC until that date. In relation to November and December 2015, for which there is no INDEC information on domestic wholesale price index variations, the CPI of Buenos Aires City was taken into account.

Based on that index, inflation amounted to 104.3% and 55.1% in the fiscal years ended March 31, 2023, and 2022, respectively.

### 1.(3).3 Process for restating the financial statements converted into presentation currency: Argentine pesos

As explained in note 1(3)1, the Company is required to prepare its financial statements using the US dollar as functional currency and, based on CNV requirements, the Argentine peso as presentation currency. As described in such note, the process for the conversion of the functional currency into the presentation currency followed the methodology under IAS 21.

Even though IAS 21 does not require any restatement of figures in the financial statements once converted into the presentation currency (Argentine pesos), its verbatim application would give rise to the presentation of information on a different purchasing power, as comparative information, the original shareholders' equity and its variations, changing exhibits and profit (loss) related to the Company would not be stated in a currency of the same purchasing power. To mitigate this distortion, pursuant to (i) Report No. 1 “Practical application of accounting and auditing matters in the public offering sphere”, issued on February 26, 2019, by the Committee for Professionals Acting in Companies Participating in Public Offering, and (ii) Guidelines for the Adoption of Accounting Standards on Inflation Adjustment (IAS 29) – Second part, concerning “Application of restatement to year-end currency

la moneda de cierre en los estados financieros consolidados correspondientes a grupos empresarios con multi-moneda, y a transacciones bajo control común” emitido por CENCyA (Consejo Elaborador de Normas de Contabilidad y Auditoría) y aprobado por la Mesa Directiva de la FACPCE el 22 de octubre de 2020, la Sociedad optó como política contable reexpresar a moneda de cierre toda la información que se encuentra expresada en una moneda distinta a la de cierre, a saber: los aportes de los propietarios, la reserva legal, la reserva para futura distribución de utilidades, los resultados no asignados, los dividendos distribuidos, así como cada uno de los conceptos que componen el resultado del ejercicio. El efecto de dicha reexpresión fue imputado en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”, dentro del Patrimonio Neto, de forma tal que el saldo de dicho rubro resulte expresado en términos reales. Asimismo, la reexpresión mencionada es consistente con el mecanismo de reexpresión previsto en la Resolución Técnica N°6 de la FACPCE.

in the consolidated financial statements of multi-currency business groups and to transactions under common control”, issued by the CENCyA (Special Accounting and Auditing Standards Committee) and approved by FACPCE's Board on October 22, 2020, the Company chose the accounting policy to restate into year-end currency all the information stated in a currency other than year-end currency, i.e. the owners' contributions, the legal reserve, the reserve for the future distribution of earnings, unappropriated retained earnings (accumulated losses), the dividends distributed and each profit (loss) item. The effect of such restatement was charged to “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso” in equity, so that the amount of such account is stated in real terms. Such restatement is consistent with the restatement mechanism under FACPCE Technical Resolution No. 6.



2. Inversiones en otras sociedades

A continuación, se detallan las inversiones que la Sociedad tiene en subsidiaria y sociedades con influencia significativa al 31 de marzo de 2023 y 2022:

2. Investments in other companies

The Company’s investments in the subsidiary and companies over which Molinos Agro exerts significant influence as of March 31, 2023, and 2022 break down as follows:

SOCIEDAD / COMPANY	CLASE ACCIÓN / CLASS OF SHARES	VALOR NOMINAL / NOMINAL VALUE	CANTIDAD / AMOUNT	% PART. S/CAP. SOCIAL Y S/VOTOS AL 31/03/2023 / % OF CAPITAL STOCK AND VOTING RIGHTS AS OF 03/31/2023	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2023 / EQUITY VALUE AS OF 03/31/2023	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2022 / EQUITY VALUE AS OF 03/31/2022	INFORMACIÓN SOBRE EL EMISOR / INFORMATION ABOUT THE ISSUER			
							FECHA / DATE	CAPITAL SOCIAL VALOR NOMINAL / SOCIAL STOCK NOMINAL VALUE	RESULTADOS / PROFIT (LOSS)	PATRIMONIO NETO / EQUITY
Subsidiaria / Subsidiary Molinos Overseas Commodities S.A. (1)	Ord. / Common	\$U1 / UYU 1	240.000	100%	23.618.569	31.707.002	31/03/2023 / 03/31/2023	62	759.786	23.618.569
Sociedades con influencia significativa / Companies over which Molinos Agro exerts significant influence Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. (2) Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. (2) Renova S.A. (3)	Ord. / Common	EUR 0,03	32.675	32,675%	609.014	562.718	31/03/2023 / 03/31/2023	681	57.876	2.587.861
	Ord. / Common	EUR 0,03	32.675	32,675%	205.109	187.795	31/03/2023 / 03/31/2023	681	25.114	869.059
	-	-	-	-	1.131.975	826.545	-	-	-	-
Otras / Other Terminal Bahía Blanca S.A.	Ord. / Common	1	242.400	-	3.999	4.339	-	-	-	-
Mercados / Markets MATBA ROFEX S.A.	Ord. / Common	1	697.268	-	488	530	-	-	-	-
					25.569.154	33.288.929				

\$U: Pesos Uruguayos.  
EUR: Euros  
UYU: Uruguayan pesos.  
EUR: Euros

Firmado a efectos de su identificación  
con nuestro informe de fecha 30-05-2023

ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Abogado U.C.A. / C.P.A.C.F. T° 45 – F° 785  
Síndico en Representación de la comisión fiscalizadora

Firmado a efectos de su identificación  
con nuestro informe de fecha 30-05-2023  
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR  
Socio / Contador Público U.A.D.E.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

Signed for identification purposes  
with our report dated 05-30-2023.

ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Attorney-at-law U.C.A. / C.P.A.C.F. Vol. 45 Fo. 785  
Statutory auditor on behalf of the Statutory Audit Committee

Signed for identification purposes  
with our report dated 05-30-2023  
PISTRELLI, HENRY I MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 – Fo. 13.

ADRIÁN G. VILLAR  
Partner / Certified Public Accountant (U.A.D.E.)  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 307 – Fo. 228

(1) Actividad: comercialización en el exterior de granos, oleaginosas, aceites y sus subproductos.  
(2) Actividad: adquisición, tenencia y administración directa o indirecta de participaciones sobre otras sociedades.  
(3) Actividad: producción, elaboración y transformación de aceites vegetales y/o grasas animales en biocombustibles y/o refinación de aceites vegetales crudos para convertirlos en comestibles.  
(1) Activity: Sale abroad of grains, oil seeds, oils and its byproducts.  
(2) Activity: acquisition, holding and direct or indirect management of equity interests in other companies.  
(3) Activity: Production, preparation and transformation of vegetable oils and/or animal fat into biofuel and/or refining of crude vegetable oils to turn them into edible oil.



Por otra parte, se detallan a continuación las participaciones de la Sociedad en los resultados de dichas sociedades por el ejercicio finalizado al 31 de marzo de 2023 y 2022:

Moreover, the Company's interests in the profit (loss) of such companies for the year ended March 31, 2023, and 2022, are detailed below:

SOCIEDAD / COMPANY	RESULTADO PARTICIPACIÓN EN SUBSIDIARIA Y SOCIEDADES CON INFLUENCIA SIGNIFICATIVA / PROFIT (LOSS) FROM EQUITY INTERESTS IN SUBSIDIARY AND COMPANIES OVER WHICH MOLINOS AGRO EXERTS SIGNIFICANT INFLUENCE	
	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022
Subsidiaria / Subsidiary Molinos Overseas Commodities S.A.	759.786	20.402.630
Con influencia significativa / Over which Molinos Agro exerts significant influence Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. Renova S.A.	18.911 8.206 621.041	(705) (184) 592.531
Total / Total	1.407.944	20.994.272

5. Costo de venta de bienes y servicios prestados /  
5. Cost of goods sold and services rendered

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year	39.572.542	47.943.239
Compras del ejercicio / Purchases for the year	473.173.615	610.551.669
Gastos de producción (Nota 6) / Production expenses (Note 6)	33.210.440	37.446.972
Gravámenes de exportación / Export duties	164.649.143	214.185.774
Resultado por conversión / Conversion profit (loss)	(12.363.812)	(14.032.853)
Inventarios al final del ejercicio (Nota 14) / Inventories at end of year (Note 14)	(21.874.448)	(39.572.542)
Total costo de venta de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered	676.367.480	856.522.259

3. Información sobre segmentos de operación

3. Operating segment information

La información correspondiente a los segmentos de operación por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022 se presenta en la Nota 5 a los estados financieros consolidados.

The information related to the operating segments for the year/period ended March 31, 2023, and 2022, is disclosed in note 5 to the consolidated financial statements.

4. Ingresos por ventas /  
4. Sales revenues

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Mercado local / Domestic market	99.622.589	65.618.539
Mercado externo / Foreign market	590.051.367	791.574.994
Total ingresos por ventas / Total sales revenues	689.673.956	857.193.533



**6. Gastos de producción, comercialización y administración /**  
6. Operating, administrative and selling expenses

RUBROS / ACCOUNTS	GASTOS DE PRODUCCIÓN / PRODUCTION EXPENSES	GASTOS DE COMERCIALIZACIÓN / EXPENSES SALES	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN / ADMINISTRATIVE EXPENSES	TOTAL AL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023	TOTAL AL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022
<b>Sueldos y jornales /</b> Salaries and wages	4.973.875	298.021	2.013.131	7.285.027	7.733.010
<b>Cargas sociales /</b> Payroll taxes	1.052.473	90.858	626.381	1.769.712	1.803.301
<b>Honorarios directores y síndicos /</b> Directors' and statutory auditors' fees	-	-	99.444	99.444	312.096
<b>Indemnizaciones /</b> Severance pay	214.047	15.174	197.999	427.220	50.976
<b>Otros beneficios al personal /</b> Other employee benefits	430.475	5.412	247.170	683.057	674.413
<b>Combustibles, energía eléctrica y otros materiales /</b> Fuel, electric power and other materials	8.418.736	-	49.631	8.468.367	11.165.451
<b>Mantenimiento /</b> Maintenance	3.815.545	275	4.072	3.819.892	4.587.706
<b>Servicios prestados por terceros /</b> Services rendered by third parties	8.699.078	28.062	1.034.077	9.761.217	9.942.098
<b>Impuestos /</b> Taxes	3.471.902	3.267.357	25.003	6.764.262	7.054.966
<b>Depreciaciones propiedades, planta y equipo /</b> Property, plant and equipment depreciation	1.415.229	509	73.936	1.489.674	1.805.983
<b>Fletes y acarreo /</b> Freight and handling	56.714	216.131	-	272.845	202.985
<b>Gastos de oficina y materiales /</b> Office and stationery expenses	15.682	702	107.191	123.575	115.550
<b>Seguros /</b> Insurance	436.299	-	18.269	454.568	360.095
<b>Gastos de embarque /</b> Shipping expenses	-	1.960.027	-	1.960.027	2.822.610
<b>Deudores incobrables /</b> Doubtful accounts	-	-	-	-	55.489
<b>Amortizaciones activos intangibles /</b> Amortization of intangible assets	1.567	-	-	1.567	5.555
<b>Gastos de movilidad /</b> Travel and living expenses	30.679	7.526	24.937	63.142	29.147
<b>Alquileres y arrendamientos /</b> Rentals and leases	34.701	64	78.354	113.119	129.049
<b>Diversos /</b> Miscellaneous	143.438	3.448	54.312	201.198	215.117
<b>Total al 31/03/2023 /</b> Total as of 03/31/2023	33.210.440	5.893.566	4.653.907	43.757.913	
<b>Total al 31/03/2022 /</b> Total as of 03/31/2022	37.446.972	6.021.765	5.596.860		49.065.597





7. Otros gastos operativos, netos /  
7. Other operating expenses, net

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Otros gastos operativos, netos /Other operating expenses, net		
Siniestros / Insured damages	(46.073)	(81.484)
Diversos - netos / Miscellaneous, NET	(9.010)	(513.015)
Total otros gastos operativos, netos /Total other operating expenses, net	(55.083)	(594.499)

8. Ingresos financieros /  
8. Finance income

Ingresos financieros / Finance income		
Intereses y resultados financieros ganados /Interest and finance income	18.366.904	10.792.899
Operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Hedge transactions for currency other than functional currency	452.725	1.770.367
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	97.412.691	4.855.834
Total ingresos financieros /Total finance income	116.232.320	17.419.100

9. Costos financieros /  
9. Finance expense

Costos financieros / Finance expense		
Intereses y resultados financieros perdidos /Interest and finance expense	(4.880.277)	(3.010.477)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(95.517.248)	(3.240.764)
Total costos financieros /Total finance costs	(100.397.525)	(6.251.241)



10. Impuesto a las ganancias /  
10. Income tax

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022 son los siguientes:

The major components of income tax charge for the years ended March 31, 2023, and 2022, are:

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por las tasas impositivas aplicable a la Sociedad, vigentes para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022 es la siguiente:

A reconciliation between the income tax charge and the accounting profit multiplied by the tax rates applicable to the Company for the years ended March 31, 2023, and 2022, is as follows:

ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL / STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME	GANANCIA (PÉRDIDA) / PROFIT (LOSS)	
	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Impuesto a las ganancias: / Income tax: Cargo por impuesto a las ganancias / Income tax charge	(11.338.744)	(6.145.627)
Impuesto a las ganancias diferido: / Deferred income tax: Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	872.679	708.520
Cargo por impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio / Income tax charge and deferred income tax for the year	(10.466.065)	(5.437.107)

	GANANCIA (PÉRDIDA) / PROFIT (LOSS)	
	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias / Income for the year before income tax	21.543.696	22.774.810
A la tasa legal de impuesto a las ganancias del 35% / At the statutory income tax rate of 35%	(7.540.294)	(7.971.184)
Diferencias para arribar al cargo contable por impuesto a las ganancias / Differences in the income tax book charge calculation		
Efecto por conversión de propiedades, planta y equipo y activos intangibles impositivos en su moneda funcional / Tax effect of the conversion of property, plant and equipment and intangible assets in functional currency	155.644	1.789.541
Resultado participación en subsidiaria, neto de dividendos cobrados / Income from equity interest in subsidiary, net of collected dividends	(1.682.127)	4.300.728
Efecto por ajuste integral por inflación impositivo (1) / Effect of the comprehensive tax adjustment for inflation (1)	(4.562.218)	(2.753.956)
Diferencias de cambio / Foreign exchange differences	80.795	(131.937)
Efecto por ajuste integral por inflación contable / Effect of the comprehensive book adjustment for inflation	2.647.418	(591.747)
Impuesto fecha embarque / Tax as of shipment date	(526.585)	(679.956)
Efecto en resultados por uso de diferente moneda funcional / Effect on profit (loss) from the use of a different functional currency	945.661	1.752.611
Efecto cambio de alícuota / Rate change effect	-	(778.791)
Otras / Other	15.641	(372.416)
Cargo contable por impuesto de las ganancias / Income tax charge	(10.466.065)	(5.437.107)

(1) Ver nota 29 a los estados financieros consolidados.

(1) See note 29 to the consolidated financial statements.



Impuesto a las ganancias diferido /  
Deferred income tax

El detalle de las partidas incluidas en el activo (pasivo) por impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2023 y 2022 es la siguiente:

The breakdown of the items included in deferred income tax assets (liabilities) as of March 31, 2023, and 2022, is as follows:

DIFERENCIAS TEMPORARIAS ACTIVAS / ASSET TEMPORARY DIFFERENCES	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Provisiones no deducibles / Nondeductible allowances and provisions	453.458	616.636
Provisiones comerciales y sociales no deducibles / Nondeductible allowances and provisions for trade payables and payroll taxes payable	40.308	150.977
Propiedad, planta y equipo y bienes intangibles / Property, plant and equipment and intangible assets	1.769.410	1.998.067
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	23.031	-
Subtotal diferencias temporarias activas / Subtotal of asset temporary differences	2.286.207	2.765.680
DIFERENCIAS TEMPORARIAS PASIVAS / LIABILITY TEMPORARY DIFFERENCES	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Colocaciones transitorias / Temporary placements	(314.966)	(5.645)
Valuación de inventarios / Valuation of inventories	-	(1.457.680)
Otras / Other	(9.653)	(40.430)
Subtotal diferencias temporarias pasivas / Subtotal liability temporary differences	(324.619)	(1.503.755)
Efecto por ajuste integral por inflación impositivo (1) / Effect of the comprehensive tax adjustment for inflation (1)	(712.172)	(2.113.938)
Activo (Pasivo) por impuesto a las ganancias diferido, neto / Deferred income tax assets (liabilities), net	1.249.416	(852.013)

(1) Ver nota 29 a los estados financieros consolidados.  
(1) See note 29 to the consolidated financial statements.





Conciliación de activos (pasivos) netos por impuesto a las ganancias diferido

La evolución del pasivo por impuesto a las ganancias diferido por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2023 y 2022, es la siguiente:

Reconciliation of net deferred income tax assets (liabilities)

The changes in deferred income tax liabilities for the year and period ended March 31, 2023, and 2022, are:

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at beginning of year, net	(852.013)	(2.482.096)
Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino / Exchange differences on conversion of the financial statements stated in a functional currency other than the Argentine peso	1.228.750	921.563
Cambio de alícuota / Change of rate	-	(778.791)
Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income	872.679	1.487.311
Activo (Pasivo) por impuesto a las ganancias diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax assets (liabilities) at end of year, net	1.249.416	(852.013)

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, las diferencias temporarias originadas en inversiones en sociedades controladas por las que no se han computado pasivo por impuesto a las ganancias diferido ascienden a 3.866.016 y 7.055.376, respectivamente. La Sociedad determinó que como controlante está en condiciones de controlar la reversión de estas, y que los resultados acumulados en la sociedad controlada no está previsto que se distribuyan como dividendo en el futuro cercano.

As of March 31, 2023, and 2022, the temporary differences from investments in subsidiaries for which no income tax liabilities were booked amounted to 3,866,016 and 7,055,376, respectively. As a parent company, the Company determined that it is in a position to control the reversal thereof and that it is not expected that the subsidiary's retained earnings will be distributed as dividends in the near future.

La Sociedad compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

The Company offsets tax assets and liabilities if and only if it has a legally enforceable right to set them off and if they relate to income taxes levied by the same tax authority.

11. Resultado por acción /  
11. Earnings (losses) per share

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones ordinarias diluibles.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cálculos del resultado neto por acción básica y diluida:

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.

Diluted earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the net profit (loss) attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year plus the weighted average number of shares of common stock that would be issued on conversion of all the dilutive potential shares of common stock into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Ganancia neta del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net income for the year/period attributable to equity holders of the Company	11.077.631	17.337.703
Promedio ponderado de acciones en circulación, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción / Weighted average number of outstanding shares attributable to basic and diluted earnings per share	49.082	49.082
Ganancia neta del ejercicio por acción básica y diluida / Net income for the year/period per basic and diluted share	225,70	353,24







12. Propiedad, planta y equipo /  
12. Property, plant and equipment

RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST					DEPRECIACIONES / DEPRECIATION						NETO RESULTANTE AL 31/03/2023 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2023	NETO RESULTANTE AL 31/03/2022 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2022
	VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR	ADICIONES Y TRANSFERENCIAS / ADDITIONS AND TRANSFERS	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR	ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR		ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR		
									ALÍCUOTA % / RATE %	CARGO / CHARGE			
Terrenos / Plots of land	1.214.245	1.892	(95.221)	-	1.120.916	-	-	-	-	-	-	1.120.916	1.214.245
Edificios / Buildings	5.271.866	509.532	(381.733)	-	5.399.665	(1.483.925)	117.304	-	2 / 2,5	(116.372)	(1.482.993)	3.916.672	3.787.941
Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities	21.247.284	835.194	(1.354.524)	(573.065)	20.154.889	(11.676.509)	844.405	289.020	6,66	(1.055.976)	(11.599.060)	8.555.829	9.570.775
Silos / Silos	5.022.483	29.257	(378.907)	-	4.672.833	(885.720)	72.630	-	3 / 6,66	(150.237)	(963.327)	3.709.506	4.136.763
Útiles industriales / Industrial equipment	561.991	15.055	(11.337)	(4.241)	561.468	(302.600)	19.224	2.512	3,3 / 10	(29.617)	(310.481)	250.987	259.391
Muebles y útiles / Furniture and office supplies	632.681	118.369	(4.583)	-	746.467	(480.568)	38.041	-	20 / 33,3	(92.151)	(534.678)	211.789	152.113
Rodados / Vehicles	156.727	72.165	(7.081)	(25.684)	196.127	(91.324)	8.900	25.684	20	(26.905)	(83.645)	112.482	65.403
Trabajos en curso / Works in progress	1.575.473	(335.701)	(448.574)	-	791.198	-	-	-	-	-	-	791.198	1.575.473
Derechos de uso en edificios / Right-of-use assets in buildings	106.615	26.792	(32.801)	(19.621)	80.985	(56.564)	22.705	-	10	(18.416)	(52.275)	28.710	50.051
TOTAL AL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023	35.789.365	1.272.555	(2.714.761)	(622.611)	33.724.548	(14.977.210)	1.123.209	317.216		(1.489.674)	(15.026.459)	18.698.089	
TOTAL AL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022	42.704.773	3.033.182	(9.514.147)	(434.443)	35.789.365	(17.169.976)	3.906.617	92.132		(1.805.983)	(14.977.210)		20.812.155



13. Activos intangibles y plusvalía /  
13. Intangible assets and goodwill

RUBROS / ACCOUNTS	COSTO / COST			AMORTIZACIONES / AMORTIZATION					NETO RESULTANTE AL 31/03/2023 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2023	NETO RESULTANTE AL 31/03/2022 / NET BOOK VALUE AS OF 03/31/2022
	VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR	ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR		ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR		
						ALÍCUOTA % / RATE %	CARGO / CHARGE			
Patentes / Patents	49.269	(3.861)	45.408	(47.628)	3.787	5 / 10	(1.567)	(45.408)	-	1.641
Plusvalía / Goodwill	903.916	(70.864)	833.052	-	-	-	-	-	833.052	903.916
TOTAL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023	953.185	(74.725)	878.460	(47.628)	3.787		(1.567)	(45.408)	833.052	
TOTAL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022	1.225.279	(272.094)	953.185	(54.890)	12.817		(5.555)	(47.628)		905.557



Firmado a efectos de su identificación  
con nuestro informe de fecha 30-05-2023

ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Abogado U.C.A. / C.P.A.C.F. T° 45 – F° 785  
Síndico en Representación de la comisión fiscalizadora

Firmado a efectos de su identificación  
con nuestro informe de fecha 30-05-2023  
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR  
Socio / Contador Público U.A.D.E.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

Signed for identification purposes  
with our report dated 05-30-2023.

ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Attorney-at-law U.C.A. / C.P.A.C.F. Vol. 45 Fo. 785  
Statutory auditor on behalf of the Statutory Audit Committee

Signed for identification purposes  
with our report dated 05-30-2023  
PISTRELLI, HENRY I MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 – Fo. 13.

ADRIÁN G. VILLAR  
Partner / Certified Public Accountant (U.A.D.E.)  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 307 – Fo. 228



**14. Inventarios /**  
14. Inventories

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Commodities, cereales y productos semielaborados valuados a valor neto de realización / Commodities, grains and semi-finished products valued at net realizable value</b>	<b>20.258.128</b>	<b>37.979.591</b>
<b>Materias primas / Raw materials</b>	<b>1.616.320</b>	<b>1.592.951</b>
<b>Total inventarios / Total inventories</b>	<b>21.874.448</b>	<b>39.572.542</b>

**15. Créditos impositivos y aduaneros /**  
15. Tax and customs credits

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Anticipos gravámenes a las exportaciones / Prepaid export duties</b>	<b>12.270.199</b>	<b>26.590.209</b>
<b>Saldo a favor impuesto al valor agregado / VAT credit</b>	<b>127.118</b>	<b>3.482.808</b>
<b>Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit</b>	<b>-</b>	<b>89.333</b>
<b>Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable</b>	<b>13.709</b>	<b>21.069</b>
<b>Total créditos impositivos y aduaneros / Total tax and customs credits</b>	<b>12.411.026</b>	<b>30.183.419</b>

**16. Otros créditos no financieros no corrientes y corrientes /**  
16. Other current and noncurrent nonfinancial receivables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Anticipos a proveedores de propiedades, planta y equipo / Prepayments to providers of property, plant and equipment</b>	<b>9.095</b>	<b>-</b>
<b>Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other noncurrent nonfinancial receivables</b>	<b>9.095</b>	<b>-</b>
<b>Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses</b>	<b>39.510</b>	<b>39.638</b>
<b>Anticipos a proveedores de inventarios / Prepayments to suppliers of inventories</b>	<b>156.727</b>	<b>-</b>
<b>Total otros créditos no financieros corrientes / Total other nonfinancial current receivables</b>	<b>196.237</b>	<b>39.638</b>

**17. Activos y pasivos financieros no corrientes y corrientes /**  
17. Current and noncurrent financial assets and liabilities**17.1 Otros créditos financieros /**  
17.(1) Other financial assets

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Deudores por ventas de propiedades, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment</b>	<b>163.028</b>	<b>176.894</b>
<b>Préstamos al personal / Loans to personnel</b>	<b>24.386</b>	<b>73.461</b>
<b>Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent financial receivables</b>	<b>187.414</b>	<b>250.355</b>
<b>Saldo a cobrar con mercado a término / Amounts receivable from forward markets</b>	<b>1.141.262</b>	<b>2.652.433</b>
<b>Préstamos al personal / Loans to personnel</b>	<b>65.950</b>	<b>109.133</b>
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 17.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 17(6))</b>	<b>534.142</b>	<b>10.757.781</b>
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme con partes relacionadas (Nota 17.6 y Nota 21) / Commodities forward contracts and firm commitments with related parties (Note 17(6) and Note 21)</b>	<b>2.060.992</b>	<b>668.009</b>
<b>Contratos a término de moneda extranjera (Nota 17.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 17(6))</b>	<b>287</b>	<b>-</b>
<b>Otros diversos / Other sundry receivables</b>	<b>3.995</b>	<b>75.778</b>
<b>Total otros créditos financieros corrientes / Total other current financial receivables</b>	<b>3.806.628</b>	<b>14.263.134</b>





Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los préstamos al personal en los que las cuotas se actualizan en la misma proporción que el sueldo básico de convenio o salario bruto por pautas generales que aplique la compañía para los casos que están fuera de convenio.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los préstamos al personal y otros préstamos financieros cuyo vencimiento opera con posterioridad a los doce meses de cerrado el ejercicio. El resto de los otros créditos financieros tienen, en su mayoría, un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

17.2 Cuentas por cobrar comerciales /  
17.(2) Trade receivables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Cuentas a cobrar mercado local /Receivables in the domestic market	2.914.139	3.234.543
Saldos con partes relacionadas (Nota 21) /Receivables from and payables to related parties (Note 21)	10.132.524	34.898.730
Provisión para cuentas por cobrar incobrables /Allowance for doubtful accounts	(59.801)	(66.942)
Total cuentas por cobrar comerciales /Total trade receivables	12.986.862	38.066.331

Los deudores comerciales no devengan intereses y su plazo de cobro suele ser de entre 30 a 45 días.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

Other financial receivables do not accrue any interest, except for loans for personnel, whereby installments are adjusted at the same rate as basic salaries subject to collective bargaining agreements or in the cases not governed by collective bargaining agreements, as gross salaries, which are adjusted according to the general guidelines applied by the Company.

“Other noncurrent financial receivables” are related to the portion of “Loans to personnel” and “Other financial loans”, which are due over 12 months after year-end. Most of other financial receivables have a collection or realization due date between 30 and 90 days.

Trade receivables are non-interest bearing and are generally on terms ranging from 30-45 days.

See below for the movements in the allowance for doubtful accounts.

	SALDO AL INICIO DEL EJERCICIO / BALANCE AT BEGINNING OF YEAR	EFFECTOS DE CONVERSIÓN (1) / CONVERSION EFFECTS (1)	AUMENTOS (3) / INCREASES (3)	APLICACIONES Y COBROS (2) / APPLICATIONS AND COLLECTIONS (2)	SALDO AL CIERRE DEL EJERCICIO / BALANCE AT END OF YEAR
Deducidas del activo / Allowances					
Deudores incobrables / Doubtful accounts	66.942	(7.141)	-	-	59.801
TOTAL 31/03/2023 / TOTAL AS OF 03/31/2023	66.942	(7.141)	-	-	59.801
TOTAL 31/03/2022 / TOTAL AS OF 03/31/2022	6.096	(4.400)	55.489	9.757	66.942

(1) Imputado a otros resultados integrales.  
(2) Aplicado a destino específico.  
(3) Imputado a gastos de comercialización.

(1) Charged to other comprehensive income.  
(2) Used for the specific purpose thereof.  
(3) Charged to selling expenses.

17.3 Deudas financieras /  
17.(3) Financial payables

DEUDAS FINANCIERAS QUE DEVENGAN INTERESES / INTEREST-BEARING FINANCIAL PAYABLES	TASA DE INTERÉS (%) / INTEREST RATE (%)	VENCIMIENTO / MATURITY	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022
Obligaciones negociables / Corporate bonds	1,86	Más de doce meses / Over twelve months	12.927.772	28.088.941
Total deudas financieras no corrientes / Total noncurrent financial payables			12.927.772	28.088.941
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	59,46	De uno a tres meses / From 1 to 3 months	8.557.000	422.238
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	6,45	De uno a tres meses / From 1 to 3 months	6.092.854	10.248.396
Obligaciones negociables /Corporate bonds	1,86	De uno a seis meses / From 1 to 6 months	13.001.524	50.018
Total deudas financieras corrientes / Total current financial payables			27.651.378	10.720.652

Obligaciones negociables

El día 14 de mayo de 2021, la sociedad emitió la Clase I y Clase II de Obligaciones negociables simples (no convertibles en acciones) por un total de U\$S 28.462.533 y U\$S 25.392.110 respectivamente, denominadas en dólares estadounidenses, pero integradas y pagaderas en pesos al tipo de cambio que se detalla en el suplemento de precio respectivo. Dichas obligaciones devengan una tasa nominal anual de 1,5% con pago trimestral de intereses, y amortización del capital el día 18 de mayo de 2023 para la Clase I y una tasa nominal anual del 2,5%, con pago trimestral de intereses, y amortización del capital el día 18 de mayo de 2024 para la Clase II.

Adicionalmente el día 3 de septiembre de 2021, fueron emitidas la Clase III y Clase IV del mismo instrumento, por un monto de U\$S 33.539.700 a una tasa del 1% para la Clase III y U\$S 36.460.300 a una tasa del 2,49% para la Clase IV. Ambas clases pagan intereses trimestrales y la amortización del capital será el día 3 de septiembre de 2023 y 3 de septiembre de 2024 respectivamente.

Préstamos en pesos

El saldo del capital adeudado, junto con los intereses devengados por la utilización de este, tienen vencimientos en los primeros meses del ejercicio siguiente.

Corporate bonds

On May 14, 2021, the Company issued Class I and Class II simple corporate bonds (nonconvertible into shares) for USD 28,462,533 and USD 25,392,110, respectively, denominated in US dollars paid-in and payable in Argentine pesos at the foreign exchange rate detailed in the relevant price supplement. Class I obligations accrue interest at a 1.5% annual nominal rate, pay interest on a quarterly basis, and the amortization of principal occurs on May 18, 2023, whereas Class II obligations accrue interest at a 2.5% nominal rate p.a., pay interest on a quarterly basis and the amortization of principal occurs on May 18, 2024.

In addition, on September 3, 2021, Class III and Class IV obligations were issued in the amount of USD 33,359,700 at a 1% rate for Class III obligations and USD 36,460,300 at a 2.49% rate for Class IV obligations. Both pay interest on a quarterly basis and the amortization of capital occurs on September 3, 2023, and September 3, 2024, respectively.

Loans in Argentine pesos

The principal amount, together with interest accrued by its use, mature in the first months of the following year.





Prefinanciación de exportaciones

Las prefinanciaciones son préstamos financieros que la Sociedad solicita a bancos locales y del exterior con el objeto de financiar exportaciones futuras. La tasa de interés a la que está afectada depende del monto solicitado y el plazo del préstamo. Al 31 de marzo de 2023 y 31 de marzo de 2022 los saldos por prefinanciaciones con bancos locales y del exterior tienen una tasa ponderada de interés del 6,45% y del 2,39% anual, respectivamente.

Export prefinancing

Prefinancing are the financial loans that the Company requested from local and foreign banks to finance future exports. The interest rate depends on the amount requested and the term. As of March 31, 2023, and March 31, 2022, prefinancing from local and foreign banks obtains a weighted rate of 6.45% and 2.39% p.a., respectively.

17.3.1 Cambios en los pasivos generados por actividades de financiación /  
17.(3).1 Changes in payables from financing activities

	31/03/2022 / 03/31/2022	AUMENTO / INCREASE	DISMINUCIÓN (1) / DECREASE (1)	DIFERENCIAS POR CONVERSIÓN / CONVERSION DIFFERENCES	DIFERENCIAS DE CAMBIO / FOREIGN EXCHANGE DIFFERENCES	INTERESES / INTEREST	31/03/2023 / 03/31/2023
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	422.238	15.988.490	(7.620.248)	(40.349)	(1.337.470)	1.144.339	8.557.000
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	10.248.396	210.827.514	(218.500.216)	1.655.709	-	1.861.451	6.092.854
Obligaciones Negociables / Corporate bonds	28.138.959	-	(489.957)	(2.201.982)	-	482.276	25.929.296
Total deudas financieras / Total financial payables	38.809.593	226.816.004	(226.610.421)	(586.622)	(1.337.470)	3.488.066	40.579.150

(1) Contiene el saldo de intereses pagados por 4.610.265.  
(1) Contains interest expense for 4,610,265.

17.4 Deudas comerciales /  
17.(4) Trade payables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Saldos con partes relacionadas (Nota 21) / Receivables from and payables to related parties (Note 21)	11.195.216	2.945.935
Proveedores / Suppliers	26.380.650	85.764.931
Total deudas comerciales / Total trade payables	37.575.866	88.710.866

Las deudas comerciales no devengan intereses y su plazo de pago suele oscilar entre los 30 y 60 días.

Trade payables are non-interest bearing and are generally on terms of 30 to 60 days.

17.5 Otras deudas /  
17.(5) Other payables

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Deudas por arrendamientos / Lease payables	18.358	2.360
Total otras deudas no corrientes / Total other noncurrent payables	18.358	2.360
Deudas por arrendamientos / Lease payables	7.674	39.240
Saldos con partes relacionadas (Nota 21) / Receivables from and payables to related parties (Note 21)	4.613.440	205.526
Acreedores varios / Miscellaneous payables	84.314	164.628
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 17.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 17(6))	53.879	453.579
Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 17.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 17(6))	740.513	67.724
Contratos a término de commodities y compromisos en firme con partes relacionadas (Nota 17.6 y Nota 21) / Commodities forward contracts and firm commitments with related parties (Note 17(6) and Note 21)	1.893.772	21.156.008
Total otras deudas corrientes / Total other current payables	7.393.592	22.086.705



17.6 Información y jerarquía de valores razonables /  
17.(6) Information on and hierarchy of fair values

Información sobre valores razonables

A continuación, se incluye el detalle de los activos y pasivos financieros por categoría y cuyos importes en libros coinciden con el valor razonable de los mismos.

La definición de activos y pasivos financieros incluye los contratos a término de commodities.

Information on fair values

Set out below is a breakdown by class of financial assets and liabilities which carrying amounts agree with their fair values.

The definition of financial assets and liabilities includes commodity forward contracts.

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

- a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos,
- b) La Sociedad evalúa las cuentas por cobrar (no corrientes) y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de marzo de 2023 y 2022 los importes en libros de estos instrumentos financieros, no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados,
- c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares,
- d) La Sociedad celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, posiciones en mercados de futuros de granos y oleaginosas, contratos a término de moneda extranjera y contratos a término de commodities. Estos derivados son valuados mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuta y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

Jerarquía de valores razonables

La Sociedad utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos,
- Nivel 2: Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente,
- Nivel 3: Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado y que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, la Sociedad tenía los siguientes instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado consolidado de situación financiera:

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- a) Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.
- b) Noncurrent receivables and loans to personnel are evaluated by the Company based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of March 31, 2023, and 2022, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values.
- c) The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.
- d) The Company enters into derivative financial instruments with several counterparties which include positions in grains and oilseeds forward markets, foreign exchange forward contracts and commodity forward contracts. These derivatives valued using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.

Fair value hierarchy

The Company uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:

- Level 1: quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- Level 2: other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly
- Level 3: techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data.

As of March 31, 2023, and 2022, the Company held the following financial instruments carried at fair value on the consolidated statement of financial position:

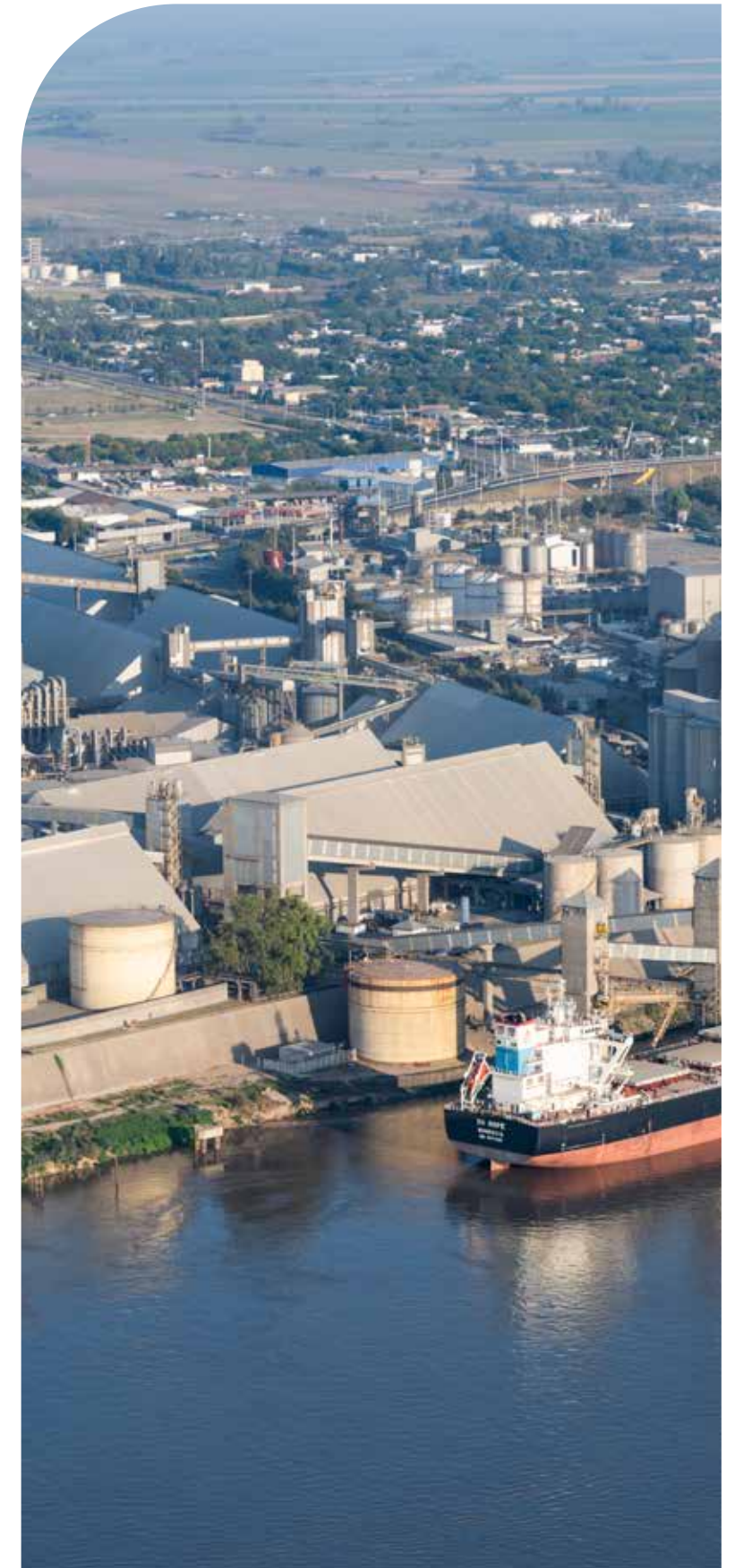
ACTIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL ASSETS	IMPORTE EN LIBROS / CARRYING AMOUNT	
	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through profit or loss		
Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	2.595.134	11.425.790
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	287	-
Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through profit or loss	2.595.421	11.425.790

PASIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL LIABILITIES	IMPORTE EN LIBROS / CARRYING AMOUNT	
	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through profit or loss		
Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	2.634.285	21.223.732
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	53.879	453.579
Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through profit or loss	2.688.164	21.677.311



	31/03/2023 03/31/2023	NIVEL 1 LEVEL 1	NIVEL 2 LEVEL 2	NIVEL 3 LEVEL 3
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	2.595.134	-	2.595.134	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	(2.634.285)	-	(2.634.285)	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	287	287	-	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	(53.879)	(53.879)	-	-
<b>Totales / Total</b>	<b>(92.743)</b>	<b>(53.592)</b>	<b>(39.151)</b>	<b>-</b>

	31/03/2022 03/31/2022	NIVEL 1 LEVEL 1	NIVEL 2 LEVEL 2	NIVEL 3 LEVEL 3
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	11.425.790	-	11.425.790	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	(21.223.732)	-	(21.223.732)	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	(453.579)	(453.579)	-	-
<b>Totales / Total</b>	<b>(10.251.521)</b>	<b>(453.579)</b>	<b>(9.797.942)</b>	<b>-</b>





17.7 Operaciones con derivados

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, la Sociedad llevó a cabo operaciones con derivados para cubrir el valor razonable de ciertos commodities y/o compromisos en firme para la adquisición de dichos commodities a precio fijo y para cubrir el valor razonable de ciertos activos y/o pasivos nominados en pesos argentinos.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio asciende a:

	31/03/2023 / 03/31/2023		31/03/2022 / 03/31/2022	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
Derivados de cobertura de valor razonable / Fair value hedge derivatives				
- de tipo de cambio (NDF) / - foreign exchange (NDF)	287	53.879	-	453.579
	287	53.879	-	453.579

17.(7) Derivative transactions

As of March 31, 2023, and 2022, the Company conducted derivative transactions to hedge the fair value of certain commodities and/or firm commitments for the acquisition of such commodities and hedge the fair value of certain assets and/or liabilities stated in Argentine pesos.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:

Adicionalmente, al 31 de marzo de 2023, la Sociedad tiene contratados contratos a término de moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de estos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones es el siguiente:

Additionally, as of March 31, 2023, the Company has foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

	31/03/2023 / 03/31/2023		31/03/2022 / 03/31/2022	
	Compra (miles de USD) / Purchase (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value	Compra (miles de USD) / Purchase (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value
Compra de dólares estadounidenses / Purchase of US dollars	39.000	(53.592)	54.000	(453.579)

Coberturas de valor razonable

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

A tales efectos, la Sociedad lleva a cabo contratos de compra y venta en el Chicago Board of Trade (CBOT) y en Matba Rofex S.A. a los efectos de mitigar los riesgos asociados al cambio en el valor de los stocks físicos y/o compromisos en firme de compra y venta de soja y sus productos derivados. La cobertura de los riesgos mencionados mediante el perfeccionamiento de contratos de venta en los mencionados mercados implica que, ante la presencia de un mercado alcista (bajista), la Sociedad registra pérdidas (ganancias) en los instrumentos de cobertura mencionados y como contrapartida una revaluación (devaluación) de los inventarios.

El efecto de estas operaciones en el estado separado de resultado integral al 31 de marzo de 2023 y 2022 significó una pérdida de (224.598) y (125.601), respectivamente, y fueron registradas en el rubro costo de ventas de bienes y servicios prestados.

Fair value hedges

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect profit for the year.

To such end, the Company executes purchase and sale agreements in the Chicago Board of Trade (CBOT) and in Matba Rofex S.A. to mitigate the risks associated to changes in the value of physical stock and/or firm commitments related to the purchase and sale of soybeans, sunflower seeds and their byproducts. If risks are hedged through sale contracts in the abovementioned markets, in case of upward (downward) trends in the market, the Company would post losses (income) related to the abovementioned hedge instruments with contra to a revaluation (devaluation) of inventories.

The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of March 31, 2023, and 2022, implied a loss of (224,598) and (125,601), respectively, which were booked under cost of goods sold and services rendered.

La Sociedad registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado separado de resultado integral al 31 de marzo de 2023 y 2022 significó una ganancia de 452.725 y 1.770.367, respectivamente, que fueron registradas en los rubros costos e ingresos financieros del estado separado de resultado integral, según corresponda.

Otras operaciones con instrumentos financieros

La Sociedad tiene contratados adicionalmente una serie de instrumentos financieros que no califican como instrumentos financieros derivados, y se encuentran relacionados principalmente con la compra y venta de activos no financieros, como poroto de soja, maíz, trigo, aceite y harina de soja, entre los más importantes.

En este sentido, la Sociedad realiza contratos de compra con precio fijo correspondiente a la provisión de semilla de maíz, de trigo, de girasol y poroto de soja, y contratos de venta de dichas semillas o de los productos derivados de su procesamiento industrial (aceite y harina) con terceros, entre otros. Al 31 de marzo de 2023 y 2022, el valor razonable de las posiciones contratadas abiertas era el siguiente:

The Company recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of profit and loss for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of March 31, 2023, and 2022, entailed profit for 452,725 and 1,770,367, respectively, which were booked under finance income and costs, as the case may be.

Other transactions with financial instruments

The Company also had a series of financial instruments that do not qualify as derivative financial instruments, and are mainly related to the purchase and sale of nonfinancial assets, such as soybean, corn and soybean oil and flour, among others.

In this regard, the Company executes purchase agreements at a fixed price related to the provision of corn, wheat, sunflower and soybean seeds, and agreements to sell these seeds or their industrial processing byproducts (oil and flour) to third parties, among others. As of March 31, 2023, and 2022, the open contract positions measured at fair value were as follows:





	31/03/2023 / 03/31/2023		31/03/2022 / 03/31/2022	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
Contratos de compra / Purchase contracts	132.412	264.900	6.352.841	6.680
Contratos de venta Sale contracts	2.462.722	2.369.385	5.072.949	21.217.052
	2.595.134	2.634.285	11.425.790	21.223.732

Dichos instrumentos son contabilizados a su valor razonable al cierre de cada ejercicio, determinados sobre la base del valor en efectivo a cobrar o pagar necesario para cancelar el instrumento a la fecha de medición. Las diferencias resultantes entre los valores de mercado y los precios pactados se registran contablemente como activo o pasivo, dependiendo de su saldo al cierre de cada ejercicio. La contabilización de estos contratos a su valor razonable es coincidente con la opción de valor razonable que introduce la NIIF9 puntualmente para estos tipos de contratos (contratos de uso propio), a los fines de evitar el desajuste contable que se produciría entre la valuación de los contratos y la valuación de los stocks. La norma establece que, al inicio de un contrato, una entidad puede hacer una designación irrevocable para medir un contrato de uso propio a su valor razonable con cambios en resultados (la “opción de valor razonable”), incluso si dicho contrato se celebró con el fin de recibir o entregar un activo no financiero de acuerdo con el requisito de compra, venta o uso esperado de la entidad.

Such instruments are booked at their fair value at year--end, determined on the basis of the cash amount to be collected or paid to settle such instrument at the date of measurement. The differences between market and agreed-upon prices are booked as assets or liabilities, depending on their balance as of each year-end. The booking of these contracts at fair value matches the fair value option introduced by IFRS 9 particularly for these types of contracts (own-use contracts) to avoid the accounting imbalance that would arise from the valuation of contracts and the valuation of stock. The standard provides that at the beginning of a contract, an entity may make an irrevocable designation to measure an own-use contract at fair value through profit or loss (the “fair value option”), even if such contract was entered into to receive or deliver a non-financial asset in accordance with the entity’s expected purchase, sale or usage requirements.

18. Efectivo y colocaciones a corto plazo

18. Cash and short-term deposits

	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	252.019	5.610.452
Colocaciones a corto plazo (1) / Short term deposits (1)	20.533.381	6.609.773
Total efectivo y colocaciones a corto plazo / Total cash and short-term deposits	20.785.400	12.220.225

(1) Contiene 4.314.533 de saldos con partes relacionadas al 31 de marzo de 2023 (Nota 21).  
(1) Including 4,314,533 regarding related parties as of March 31, 2023 (note 21).

19. Activos y pasivos en monedas distintas del peso argentino por los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022. /  
19. Assets and liabilities in currencies other than the Argentine peso for the years ended March 31, 2023, and 2022.

RUBRO / ITEM	CLASE / CLASS	31/03/2023 / 03/31/2023		31/03/2022 / 03/31/2022	
		MONTO EN MONEDA DISTINTA AL PESO / AMOUNT IN CURRENCY OTHER THAN THE ARGENTINE PESO	TIPO DE CAMBIO VIGENTE / EFFECTIVE FOREIGN EXCHANGE RATE	IMPORTE EN MILES DE PESOS / AMOUNT IN THOUSANDS OF ARGENTINE PESOS	IMPORTE EN MILES DE PESOS / AMOUNT IN THOUSANDS OF ARGENTINE PESOS
Activos no corrientes / Noncurrent assets					
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	US\$	780	209,01	163.028	176.894
Sub total / Subtotal		780		163.028	176.894
Activos corrientes / Current assets					
Anticipos retenciones a las exportaciones / Prepaid export duties	US\$	58.706	209,01	12.270.199	26.590.209
Anticipos a proveedores de inventarios / Prepayments to suppliers of inventories	US\$	750	209,01	156.727	-
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	US\$	66	209,01	13.709	21.069
Saldos a cobrar con mercado a término / Amounts receivable from forward market	US\$	5.460	209,01	1.141.262	2.652.433
Contratos a término commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	US\$	2.556	209,01	534.142	10.757.781
Contratos a término commodities y compromisos en firme con partes relacionadas / Commodities forward contracts and firm commitments with related parties	US\$	9.861	209,01	2.060.992	668.009
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	US\$	1	209,01	287	-
Cuentas a cobrar comerciales / Trade accounts receivable	US\$	13.640	209,01	2.850.946	2.734.280
Saldos con partes relacionadas / Amounts with related parties	US\$	34.400	209,01	7.189.844	32.376.465
Colocaciones a corto plazo / Short term deposits	US\$	74.879	209,01	15.650.468	3.014.087
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	US\$	277	209,01	57.859	5.606.632
Sub total / Subtotal		200.596		41.926.435	84.420.965
TOTAL ACTIVO / TOTAL ASSETS		201.376		42.089.463	84.597.859
Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities					
Deudas financieras / Financial payables	US\$	(61.852)	209,01	(12.927.772)	(28.088.941)
Deudas por arrendamientos / Lease payables	US\$	(88)	209,01	(18.358)	(2.045)
Sub total / Subtotal		(61.940)		(12.946.130)	(28.090.986)
Pasivos corrientes / Current liabilities					
Deudas financieras / Financial payables	US\$	(91.356)	209,01	(19.094.378)	(10.298.414)
Deudas comerciales / Trade payables	US\$	(116.588)	209,01	(24.368.081)	(72.160.566)
Saldos con partes relacionadas - Deudas comerciales / Payables to related parties - Trade payables	US\$	(51.554)	209,01	(10.775.301)	(2.930.362)
Saldos con partes relacionadas - Otras deudas / Payables to related parties - Other payables	US\$	(22.073)	209,01	(4.613.440)	(205.526)
Deudas por arrendamientos / Lease payables	US\$	(36)	209,01	(7.432)	(35.145)
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	US\$	(258)	209,01	(53.879)	(453.579)
Contratos a término commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	US\$	(3.543)	209,01	(740.513)	(67.724)
Contratos a término commodities y compromisos en firme con partes relacionadas / Commodities forward contracts and firm commitments with related parties	US\$	(9.061)	209,01	(1.893.772)	(21.156.008)
Sub total / Subtotal		(294.469)		(61.546.796)	(107.307.324)
TOTAL PASIVO / TOTAL LIABILITIES		(356.409)		(74.492.926)	(135.398.310)



20. Deudas sociales y fiscales /  
20. Employee benefits and taxes payable

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Remuneraciones y cargas sociales a pagar / Salaries and payroll taxes payable	1.644.496	1.784.636
Percepciones y retenciones a depositar / Additional withholdings and withholdings to be deposited	198.733	474.475
Otras provisiones fiscales / Other tax accruals	505.735	937.323
Total deudas sociales y fiscales / Total payroll and other taxes payable	2.348.964	3.196.434

21. Información sobre partes relacionadas /  
21. Related party disclosures

Los saldos y transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 y 2022 son los siguientes:

The amounts and transactions with related parties conducted during the year ended March 31, 2023, and 2022, are as follows:

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables Renova S.A. (1) Molinos Overseas Commodities S.A. (2) Molinos Río de la Plata S.A. (4) Patagonia Bioenergía S.A. (1)	9.427 7.180.417 2.359.547 583.133	917.114 31.320.297 2.522.265 139.054
	10.132.524	34.898.730
Otros créditos financieros corrientes / Other current financial assets Molinos Overseas Commodities S.A. (2)	2.060.992	668.009
	2.060.992	668.009
Colocaciones a corto plazo / Short term deposits Pecom Servicios Energía S.A. (3)	4.314.533	-
	4.314.533	-
Deudas comerciales / Trade payables Molinos Overseas Commodities S.A. (2) Renova S.A. (1) Molinos Río de la Plata S.A. (4) Patagonia Bioenergía S.A. (1) Assara S.A. (3)	10.672.755 87.910 16.020 418.068 463	2.316.202 177.611 14.409 436.549 1.164
	11.195.216	2.945.935
Otras deudas corrientes / Other current payables Molinos Overseas Commodities S.A. (2)	6.507.212	21.361.534
	6.507.212	21.361.534

(1) Sociedad con influencia significativa  
(2) Sociedad controlada  
(3) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes  
(4) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes

(1) Company over which Molinos Agro exerts significant influence  
(2) Subsidiary  
(3) Company related to the controlling shareholders  
(4) Shareholder and company related to the controlling shareholders.



De acuerdo con lo requerido por la Resolución N°233, emitida por el Directorio del Banco Central de la República Argentina con fecha 15 de julio de 2021 (la “Resolución”), la Sociedad informa que, desde el día 20 de julio de 2021 -fecha en la cual fuera notificada de la Resolución-, tanto la Sociedad como sus sociedades controladas no han recibido ni prevén recibir directa o indirectamente, financiación del resto de las sociedades que integran el Grupo Perez Companc, que estas hayan obtenido de entidades financieras, ni prevén recibir de estas fondos en exceso de lo necesario para atender obligaciones derivadas del giro comercial, normal y habitual.

As required by BCRA (Central Bank of Argentina) Resolution No. 233 issued by the Board of Governors on July 15, 2021, (the “Resolution”), the Company reports that as from July 20, 2021, when the Resolution was notified, neither the Company or its subsidiaries received nor they expect to receive, directly or indirectly, financing from the rest of the entities making up the Pérez Companc Group which they may have received from financial institutions, and they do not expect to receive funds other than those necessary to face obligations arising from the Company’s regular course of business.

	31/03/2023 03/31/2023	31/03/2022 03/31/2022
<b>Molinos Overseas Commodities S.A. (2)</b>		
<b>Venta de productos (4) / Product sales (4)</b>	<b>589.823.250</b>	<b>705.348.523</b>
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(18.977.149)</b>	<b>(3.723.273)</b>
<b>Molinos Rio de la Plata S.A. (6)</b>		
<b>Venta de productos / Product sales</b>	<b>11.033.797</b>	<b>6.726.886</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(89.213)</b>	<b>(79.381)</b>
<b>Alquileres / Leases</b>	<b>(94.198)</b>	<b>(116.617)</b>
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(38.246)</b>	<b>(29.106)</b>
<b>Recupero de gastos / Expense recovery</b>	<b>-</b>	<b>31</b>
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(26.024)</b>	<b>(34.524)</b>
<b>Renova S.A. (1)</b>		
<b>Venta de productos / Product sales</b>	<b>1.166.933</b>	<b>3.230.271</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(863.487)</b>	<b>(1.218.306)</b>
<b>Goyaike S.A.A.C.I y F. (3)</b>		
<b>Alquileres / Leases</b>	<b>76</b>	<b>-</b>
<b>Pecom Servicios Energia S.A. (3)</b>		
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(2.690)</b>	<b>-</b>
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(992.412)</b>	<b>(78.820)</b>
<b>Patagonia Bioenergia S.A. (1)</b>		
<b>Venta de productos / Products sales</b>	<b>3.333.141</b>	<b>2.053.100</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(785.662)</b>	<b>(897.475)</b>
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>176.750</b>	<b>-</b>
<b>PCFG Advisory S.A. (3)</b>		
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(14.930)</b>	<b>(15.819)</b>
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(42)</b>	<b>-</b>
<b>Assara S.A. (3)</b>		
<b>Compra de productos / Product purchase</b>	<b>(95.525)</b>	<b>(116.592)</b>
<b>Accionistas controlantes (5) / Controlling shareholders (5)</b>		
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(36.119)</b>	<b>(52.741)</b>

(1) Sociedad con influencia significativa  
(2) Sociedad controlada  
(3) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes  
(4) La Sociedad celebró con Molinos Overseas Commodities S.A. contratos de suministro internacional de mercaderías para los periodos comprendidos entre julio de 2021 a junio de 2022 y julio 2022 a junio de 2023.  
(5) Accionistas personas físicas  
(6) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes

(1) Company over which Molinos Agro exerts significant influence  
(2) Subsidiary  
(3) Company related to the controlling shareholders  
(4) The Company executed with Molinos Overseas Commodities S.A. agreements for the international supply of goods over the periods elapsed from July 2021 to June 2022, and from July 2022 to June 2023.  
(5) Shareholders (natural persons).  
(6) Shareholder and company related to the controlling shareholders.

**22. Solicitud para actuar como Agente de Liquidación y Compensación y Agente de Negociación - Propio**

Con fecha 5 de septiembre de 2013 la CNV emitió la Resolución General N°622. Considerando la operatoria que realiza Molinos Agro S.A. y conforme a las diferentes categorías de agentes que establece la mencionada Resolución, y lo normado en el Criterio Interpretativo N°55 emitido por la CNV, la entidad ha solicitado ante dicho Organismo autorización para actuar en la categoría: Agente de Liquidación y Compensación y Agente de Negociación - Propio. En tal sentido, de acuerdo a lo previsto en artículo 13 del Capítulo II, Título VII de la Norma de la CNV (N.T. 2013) y en el Criterio Interpretativo N°55, se informa que el patrimonio neto de la Entidad supera el patrimonio neto mínimo requerido por dichas normas.

**23. Gestión y políticas de riesgos financieros**

Los activos financieros principales de la Sociedad incluyen, además de instrumentos financieros derivados, saldos en cuenta corriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comerciales. Por su parte, los pasivos financieros, además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

La Sociedad dispone de una organización y de unos sistemas de información que le permiten identificar, medir y controlar los riesgos asociados a los instrumentos financieros a los que está expuesto el mismo.

La gerencia de administración y finanzas es responsable de la gestión del riesgo de liquidez, así como del control, coordinación y seguimiento del riesgo de crédito y de mercado de la Sociedad, en este último caso con la asistencia de la gerencia de originación y trading. Asimismo, las mencionadas gerencias se encuentran respaldadas por un Comité de riesgo y su operación se circunscribe en torno a las políticas de riesgo establecidas previamente por el Directorio de la Sociedad. Todas las actividades relacionadas con derivados son administradas por especialistas y se utilizan básicamente con fines de cobertura, es decir no existen actividades financieras con instrumentos financieros derivados con fines especulativos que excedan los límites de riesgo establecidos en las políticas de riesgo aprobadas por el Directorio de la Sociedad. Las actividades propias de la Sociedad conllevan diversos tipos de riesgos financieros: riesgo de mercado, liquidez y crédito.

**1. Riesgo de Mercado**

El riesgo de mercado es la fluctuación potencial a la que se encuentra expuesta la Sociedad ante movimientos en las variables de mercado, es decir el riesgo asociado a las variaciones en el valor razonable o los flujos de fondos futuros relacionados con el valor de los commodities de exportación y con el valor de ciertos instrumentos financieros. Los instrumentos financieros

afectados por el riesgo de mercado incluyen créditos y deudas, colocaciones e instrumentos financieros derivados. La Sociedad está expuesta a tres tipos de riesgos de mercado:

*Riesgo de tipo de cambio*

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en la relación de cambio entre monedas. La exposición de la Sociedad al riesgo de tasas de cambio se relaciona con aquellos activos y pasivos denominados en pesos que la Sociedad posee (como ser créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otras).

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda distinta a la moneda funcional, el Grupo Molinos Agro busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, mediante colocaciones financieras de corto plazo y/u otros instrumentos de cobertura (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

Por razones operativas, el Grupo decidió no designar los contratos a plazo de moneda extranjera como relaciones de cobertura contable. Por consiguiente, todas las variaciones del valor razonable de estos contratos a plazo de moneda extranjera se contabilizan en el estado de resultados.

*Riesgo de precio de commodities*

Como consecuencia del desarrollo de las operaciones y actividades comerciales, los resultados de la Sociedad están expuestos a la volatilidad de los precios internacionales de cereales, de soja y sus productos derivados (aceite de soja y harina de soja). Asimismo, y como valor agregado sobre el aceite de soja, la Sociedad participa como un actor importante en el mercado de biocombustibles comercializando biodiesel.

La mayoría de los productos mencionados en el párrafo anterior cotizan en mercados internacionales, los cuales actúan como referencia. En este sentido, el valor de la mercadería producida por la Sociedad ajusta, vía los denominados premios, esa cotización internacional al origen argentino. En consecuencia, los riesgos asociados a los commodities involucran (i) el componente internacional del precio, y (ii) el mencionado ajuste al origen argentino.

A los efectos de mitigar estos riesgos, el Directorio de la Sociedad dispuso: (i) límites volumétricos a las posiciones abiertas para cada tipo de producto y subproducto, y (ii) el perfeccionamiento, dentro de los límites mencionados, de contratos de compra y/o venta en mercados a término de granos, con el ob-

**22. Request to act as settlement and clearing agent and own trading agent**

On September 5, 2013, the CNV issued General Resolution No. 622. Considering the operation currently carried out by Molinos Agro S.A., and pursuant to the different categories of agents established by the Resolution, as well as the regulations in CNV Interpretation Criteria No. 55, the Company has requested the authorization of that entity to operate in the following category: settlement and clearing agent and own trading agent. According to section 13, Chapter II, Title VII of CNV regulations (N.T. 2013) and Interpretation Criterion No. 55, it is reported that the Company's equity exceeds the minimum equity requirement established in such regulations.

**23. Financial risk management and policies**

The Company's principal financial assets, other than derivative financial instruments, include checking account balances, short-term deposits and trade receivables. In turn, financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

The Company has an organization and information systems which allow it to identify, measure and control the risks associated to the financial instruments to which it is exposed.

The Administration and Finance area is in charge of managing the liquidity risk, as well controlling, coordinating and following up on the Company's credit and market risk, in the latter case with the aid of the Origination and Trading area. Moreover, the above-mentioned areas are supported by a risk committee in charge of the risk policies previously established by the Company's Board of Directors. All the activities related to derivatives are managed by specialists and are used basically for hedging purposes, i.e., there are no financial activities with derivative financial instruments for speculative purposes that exceed the risk caps established by the risk policies approved by the Company's Board. The Company's own activities entail different types of financial risks: market, liquidity and credit risk.

**1. Market risk**

Market risk are the potential changes to which the Company is exposed in case of movements in market variables, i.e., the risk associated to changes in the fair value of future cash flows related to the value of export commodities and certain financial instruments. Financial instruments affected by market risk include

loans and borrowings, deposits and derivative financial instruments. The Company is exposed to two three of market risks:

*Exchange rate risk*

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in foreign exchange rates. The Company's exposure to foreign exchange risk is related to the assets and liabilities stated in Argentine pesos that it owns (such as tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others).

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in a currency other than the functional currency, Molinos Agro Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level) through short-term financial deposits and/or other hedge instruments (NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

Due to operating reasons, the Group decided not to consider foreign exchange forward contracts as hedge accounting relationships. Therefore, variations in the fair value of these foreign exchange forward contracts are booked in profit or loss.

*Commodity price risk*

As a result of the business activities and transactions, the Company's profit (loss) is exposed to the volatility of the international prices of cereals and soybeans and its byproducts (soybean oil and flour). Moreover, and as aggregate value over the price of soybeans, the Company participates as a major player in the bio-fuel market selling biodiesel.

Most products mentioned in the previous paragraph are listed in international markets, which act as benchmark. In this regard, the value of the goods produced by the Company adjusts that international listed price to the Argentine origin, via premiums. Therefore, the risks associated to the commodities involve (i) the international component of the price, and (ii) the above-mentioned adjustment to the Argentine origin.

To mitigate these risks, the Company's Board of Directors ordered the following: (i) limits to the volume of the open positions for each product and byproduct, and (ii) the execution of the sale and/or purchase agreements within those limits in grain forward mar-



jeto de minimizar los riesgos asociados a la fluctuación en el precio internacional y que afectarían el margen entre los stocks físicos y/o los compromisos de compra de materia prima con precio respecto de los compromisos de venta de cereales y subproductos de la soja (aceite, harina y biodiesel), cuyas posiciones se registran asimismo a su valor razonable al cierre de cada ejercicio. Dichas posiciones son cerradas en forma previa a su vencimiento, sin que ello implique entrega física de la mercadería, y se espera tengan un impacto económico inverso al de la posición de la mercadería a comercializar. Las posiciones mencionadas implican movimientos financieros diarios, pagando o cobrando según la evolución del mercado, así como el mantenimiento de garantías vinculadas a la posición de cada producto y/o subproducto, con su correspondiente contrapartida en resultados. En lo que respecta a los saldos patrimoniales, los mismos registran el efecto de las garantías entregadas (en función de la posición tomada al cierre de cada mes) más el resultado correspondiente al último día hábil del mes, que se efectiviza financieramente el primer día hábil del mes siguiente.

Por último y en línea con el riesgo de tipo de cambio mencionado anteriormente, cabe destacar que los precios de referencia de las compras y ventas relacionadas con el negocio de la soja y sus productos derivados son establecidos en dólares estadounidenses.

#### Riesgo de tasa de interés

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en las tasas de interés de mercado. El principal instrumento financiero que puede verse afectado como consecuencia de variaciones en las tasas de interés es la deuda financiera con tasas de interés variables.

La Sociedad gestiona su riesgo de tasas de interés por medio de (i) una cartera equilibrada de préstamos a tasa fija y variable, (ii) una alta correlación entre sus inventarios y la prefinanciación de sus exportaciones.

#### Análisis de sensibilidad

La Sociedad realiza un seguimiento de la exposición al riesgo de mercado en términos de sensibilidades, las cuales se complementan con otras medidas de riesgo en aquellas ocasiones en las que la naturaleza de las posiciones de riesgo así lo requiere.

A continuación, se describe la sensibilidad del resultado integral y del patrimonio de la Sociedad frente a las variaciones de los principales riesgos de mercado. Las estimaciones indicadas son representativas tanto de variaciones favorables como desfavorables, es decir los incrementos y decrementos de los factores de riesgo en la misma cuantía provocan un impacto similar y de signo opuesto. Cabe destacar que los análisis de

sensibilidad detallados a continuación han sido preparados sobre la base que los saldos asociados a los instrumentos financieros afectados se mantienen constantes y considerando los instrumentos financieros de cobertura en operación al cierre de cada ejercicio.

#### a. Riesgo de divisa:

La posición neta en pesos argentinos que administra la Sociedad, y cuyos efectos derivados de la variación del tipo de cambio intenta mitigar, incluye créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otros.

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, independientemente de las variaciones que podrían tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), el efecto de una devaluación del peso argentino respecto al dólar de un 1%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura de la Sociedad al cierre de cada ejercicio, un aumento (disminución) del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio de aproximadamente 15.258 y (40.447), respectivamente.

#### b. Riesgo de precio de commodities:

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, independientemente de las variaciones que podrían tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) del 1% en los precios internacionales del maíz, trigo, la soja y sus subproductos, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura de la Sociedad al cierre del ejercicio, una (disminución) aumento del resultado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente (33.303) y 222.313, respectivamente.

#### c. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de marzo de 2023 y 2022, independientemente de las variaciones que podrían tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) de 0,5 puntos porcentuales en la tasa Libor sobre la porción de deuda financiera que devenga interés variable, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de la Sociedad al cierre de cada ejercicio, no presenta efectos significativos sobre el resultado consolidado y el patrimonio del Grupo Molinos Agro.

## 2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está asociado a la capacidad de la Sociedad para financiar los compromisos adquiridos a precios de

kets, for the purpose of minimizing the risks associated to the change in the international prices which would affect the margin between the physical stocks and the raw material purchase commitments with prices with respect to the sale commitments regarding byproducts (oil, flour and biodiesel), the positions of which are booked at fair value as of each year-end. Such positions are closed prior to maturity, without this implying the physical delivery of the goods, and they are expected to have an economic impact opposite to the position of the goods to be sold. These positions imply daily financial movements, paying or collecting according to the trends in the market, as well as the maintenance of guarantees related to the position of each product and/or byproduct, with the related contra to profit (loss). As regards equity balances, they register the effect of the guarantees that were provided (based on the position at the end of each month) plus the profit (loss) for the last business day of the month, which is made effective financially the first working day of the following month.

Finally, and in line with the foreign exchange risk mentioned above, it should be noted that benchmark prices for purchases and sales related to the soybean and by-product business are established in US dollars.

#### Interest rate risk

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in market interest rates. The main financial instrument that could be affected as a result of changes in interest rates is the financial payables with variable interest rates.

The Company manages its interest rate risk through (i) a balanced portfolio of fixed and variable rate borrowings, and (ii) a high correlation between inventories and export prefinancings.

#### Sensitivity analysis

The Company follows up on the exposure to market risk in terms of sensitivities, which are supplemented with other risk measurements in those occasions where it is so required by the nature of the risk positions.

Below is a description of the sensitivity of the Company's comprehensive income (loss) and equity to changes in the main market risks. The abovementioned estimates are representative of both favorable and unfavorable changes, i.e., the increases and decreases in the risk factors by the same amount cause a similar impact of the opposite sign. The abovementioned estimates are representative of both favorable

and unfavorable changes, i.e., the increases and decreases in the risk factors by the same amount cause a similar impact of the opposite sign.

#### a. Foreign exchange risk:

The net position in Argentine pesos managed by the Company, the foreign exchange rate effects of which it attempts to mitigate, includes tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others.

As of March 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% devaluation of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account the Company's hedge instruments as of each year-end, an increase (decrease) in consolidated income (loss) (after taxes) and equity of about 15,258 and (40,447), respectively.

#### b. Commodity price risk:

As of March 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% increase (decrease) in international prices of corn, wheat and soybean and its byproducts would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account the Company's hedge instruments as of each year-end, a (decrease) increase in consolidated income (loss) (after taxes) and consolidated equity of about (33,303) and 222,313, respectively.

#### c. Interest rate risk:

As of March 31, 2023, and 2022, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), a 0.5% increase (decrease) in Libor over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account the Company's hedge instruments as of each year-end, did not have material effects over the Company's consolidated profit (loss) and equity.

## 2. Liquidity risk

Liquidity risk is associated to the Company's capacity to finance the commitments undertaken at reason-

mercado razonables, así como para llevar a cabo sus planes de negocio con fuentes de financiación estables.

Para cumplir con dicho objetivo, la Sociedad lleva a cabo una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez, manteniendo disponibilidades de recursos en efectivo y líneas de crédito no utilizadas en volumen suficiente para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Cabe destacar que una porción significativa de la deuda financiera de la Sociedad corresponde a prefinanciación de exportaciones y cuyos fondos se utilizan para adquirir los commodities que luego serán exportados. Es por ello que dicha porción significativa de la deuda financiera está asociada a contratos de exportación relacionados con los stocks físicos y anticipos de materia prima a recibir con precio fijo al cierre de cada ejercicio.

Adicionalmente, la Sociedad opera dentro del marco de ciertos límites a la estrategia de financiamiento, en lo que respecta a (i) plazos, (ii) montos y (iii) monedas, aprobados previamente por el Directorio.

La Sociedad ha evaluado como bajo el riesgo de liquidez, ya que el acceso a fuentes de financiamiento está razonablemente asegurado y la deuda con vencimiento a menos de doce meses podría ser cancelada y/o refinanciada sin problemas con los actuales y/o potenciales prestamistas, si esto fuera necesario.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos existentes al 31 de marzo de 2023 y 2022:

able market prices and to carry out its business plans with stable funding sources.

To such aim, the Company applies a prudent protection policy against liquidity risk, maintaining cash availability and unused credit lines at a sufficient volume to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. It should be noted that a significant portion of the Company's financial payable is related to export pre-financing and the funds are used to acquire the commodities that will afterwards be exported. For such reason, a significant portion of the financial payable is associated with export agreements related to physical stocks and the prepayments of raw materials receivable at a fixed price at each year-end.

In addition, the Company's financing strategy is subject to certain restrictions with respect to (i) terms, (ii) amounts, and (iii) currencies, which are previously approved by the Company's Board of Directors.

The Company assessed liquidity risk as low, since the access to funding sources is reasonably assured, and the payable falling due in less than twelve months may be easily repaid and/or refinanced with the current and/or potential lenders, if necessary.

The tables below show the due dates of existing liabilities as of March 31, 2023, and 2022:



31 DE MARZO DE 2023 / MARCH 31, 2023	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
Deudas comerciales / Trade payables	37.575.866	-	-	-	-	-	37.575.866
Deudas financieras / Financial payables	20.641.239	7.010.139	-	-	12.927.772	-	40.579.150
Otras deudas (1) / Other payables (1)	7.054.392	5.358.878	-	-	18.358	-	12.431.628
	65.271.497	12.369.017	-	-	12.946.130	-	90.586.644

31 DE MARZO DE 2022 / MARCH 31, 2022	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
Deudas comerciales / Trade payables	88.710.866	-	-	-	-	-	88.710.866
Deudas financieras / Financial payables	10.720.652	-	-	-	14.061.460	14.027.481	38.809.593
Otras deudas (1) / Other payables (1)	3.605.828	-	-	-	2.360	-	3.608.188
	103.037.346	-	-	-	14.063.820	14.027.481	131.128.647

(1) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas, a excepción de los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados.  
(1) Includes payroll and other taxes payable and other payables, except for financial instruments at fair value through profit or loss.





3. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para la Sociedad. En este sentido, la Sociedad está expuesta a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales, anticipos a proveedores, compromisos de compra de materia prima con precio, compromisos de venta de cereales y productos de la molienda de soja (aceite, harina y biodiesel) y saldos de los contratos a término con mercados) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

Como política general, el Grupo Molinos Agro no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada. En este sentido, al 31 de marzo de 2023 y 2022, ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 13% y 4%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

En lo que respecta al mercado externo, el riesgo de incobrabilidad está acotado, ya que una parte significativa de las ventas se realiza a través de cartas de crédito y el resto de las ventas están cubiertas a través de una póliza de seguro de riesgo de impago de clientes (C.O.F.A.C.E.).

En consecuencia, la previsión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha previsión representa, al cierre de cada ejercicio, la mejor estimación del Grupo Molinos Agro de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar. El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de marzo de 2023 y 2022 se presentan, en el estado consolidado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 59.801 y 66.942, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales y de los saldos a cobrar por contratos a término y compromisos en firme de commodities que se presentan en el estado de situación financiera.

En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de las cuentas por cobrar comerciales y su antigüedad neta de la previsión para deudores incobrables mencionada en el párrafo anterior:

VENCIMIENTOS / DUE DATES	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022
Créditos no vencidos / Receivables not yet due	12.986.862	38.066.331
	12.986.862	38.066.331

3. Credit risk

Credit risk is defined as the possibility of incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, the Company is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables, prepayments to vendors, raw material purchase commitments with prices and commitments to sell cereals and soybean crushing products [oil, flour and biodiesel] and receivables from forward markets) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).

As a general policy, Molinos Agro Group does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified. In this regard, as of March 31, 2023, and 2022, no customer, excluding related companies, accounts for over 13% and 4%, respectively, of total trade receivables.

With respect to the foreign market, the uncollectibility risk is limited since a significant portion of sales is carried out through letters of credit, and the rest of sales are covered by an insurance policy against the risk of customers' default in payment.

Therefore, the allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents Molinos Agro Group's greatest estimate of probable losses in accounts receivable. Trade receivables as of March 31, 2023, and 2022, are disclosed in the consolidated statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 59,801 and 66,942, respectively. In this sense, the maximum credit risk involved does not differ from the carrying amount of trade receivables and receivables from forward contracts and commodities firm commitments included in the statement of financial position.

The following chart shows all trade receivables and their aging net of the allowance for doubtful accounts mentioned in the previous paragraph:

En lo que respecta al riesgo crediticio relacionado con los saldos bancarios y colocaciones transitorias, el Directorio de la Sociedad ha definido procedimientos específicos en lo que respecta a (i) las instituciones financieras en las cuales se pueden mantener saldos de libre disponibilidad o realizar inversiones, (ii) los montos y plazos máximos a mantener dichos fondos, (iii) las garantías que exigen los mercados para operar con contratos de forward, con el objetivo de evitar la concentración de riesgos en una o pocas instituciones financieras y, en consecuencia, mitigar cualquier pérdida financiera relacionada con dichos saldos con motivo de un eventual incumplimiento de las obligaciones contractuales. El máximo riesgo crediticio involucrado para este tipo de instrumentos no difiere significativamente de los saldos bancarios y colocaciones transitorias que se presentan en el estado de situación financiera al cierre de cada ejercicio.

Gestión del capital

La Sociedad, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, la Sociedad intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio neto ajustado.

As regards the credit risk related to bank balances and short-term deposits, the Company's Board of Directors had defined specific procedures regarding (i) financial institutions in which freely-available balances may be held or investments may be made, (ii) the amounts and maximum terms to hold such funds, (iii) the guarantees required by markets to operate with forward contracts for the purpose of avoiding a concentration of risks in one (or a few) financial institution(s) and thus mitigate any financial loss related to such amounts as a result of a breach of contractual obligations. The maximum credit risk involved for this type of instrument does not differ significantly from the bank balances and short-term deposits reflected on the statement of financial position as of each year-end.

Capital management

As a fundamental part of its strategy, the Company has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, the Company tries to maintain a debt and capital mix that maintains the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-adjusted equity ratio:

Deuda financiera neta / Net financial debt

Patrimonio neto ajustado / Adjusted equity

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:

- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo y commodities, cereales y productos semielaborados valuados a su valor razonable.
- la Sociedad mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez. Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por

This ratio is calculated based on the following criteria:

- Net financial debt includes financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities, cereals and semifinished products measured at fair value.
- The Company applies a prudent protection policy against liquidity risk. To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore,



ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de esta las colocaciones transitorias y los inventarios de alta liquidez,

- la Sociedad no posee acciones preferentes,
- el patrimonio neto ajustado registra el mayor valor del monto asegurado de su propiedad, planta y equipo respecto de su valor de libros, todo ello neto de su efecto impositivo.

La evolución y el análisis de este ratio se realizan en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos de la Sociedad.

Garantías

La información relacionada con garantías que se ha descripto en los estados financieros consolidados de Molinos Agro S.A. es, en lo que corresponda, aplicables a los estados financieros separados y deben ser leídas juntamente con los mismos.

24. Resolución General N°941: Presentación en el Estado de Evolución del Patrimonio de las diferencias de conversión

Con fecha 28 de octubre de 2022 la CNV emitió la Resolución General N°941, a fines de incorporar el apartado 12.c) al artículo 3° del Capítulo III del Título IV de las NORMAS (N.T. 2013 y mod.).

El apartado incorporado establece que las emisoras con moneda funcional distinta a la moneda de curso legal, que en relación con sus operaciones propias desarrollen políticas contables de presentación y revelación asignando un destino a las diferencias de cambio por conversión originadas en las cuentas de ganancias reservadas y resultados no asignados, deberán presentar dichas diferencias apropiadas a las partidas que les dieron origen (tales como las reservas legal, facultativas, estatutarias u otras reservas constituidas por distribución de utilidades, y los resultados no asignados, que incluyen el resultado del ejercicio). La sociedad planea incorporar dicha resolución en el ejercicio que inicia el 1 de abril de 2023.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

25. Cumplimientos de las disposiciones sobre la guarda de documentación

En cumplimiento de las normas vigentes de la CNV (RG N°629/2014), informamos que los libros societarios (libros de Acta de Asamblea, Acta de Directorio, Actas del Comité de Auditoría, Depósito de Acciones y Registro de Asistencia a Asambleas y Actas de Comisión Fiscalizadora) y los registros

this ratio reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt - rather than gross debt - and, hence, temporary deposits and high-liquidity inventories are deducted therefrom.

- The Company has no preferred shares.
- Adjusted equity is the higher value of the insured property, plant and equipment amount regarding the carrying amount, net of the tax effect.

Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in the Company's investments and dividends strategy.

Guarantees

The guarantee-related information described in the consolidated financial statements of Molinos Agro S.A. is, as the case may be, applicable to the separate financial statements and should be read jointly with this statement.

24. General Resolution No. 941: Disclosure of conversion differences in the statement of changes in equity

On October 28, 2022, the CNV issued General Resolution No. 941 to incorporate paragraph 12(c) into section 3, Chapter III, Title IV of the Regulations (as revised in 2013 and as amended).

According to the paragraph incorporated, the issuers that have a functional currency other than the legal tender and, in relation to their own transactions, develop accounting presentation and disclosure policies that allocate a use to the foreign exchange differences due to conversion that arise from appropriated and unappropriated retained earnings shall allocate those differences to the items giving rise to them (such as the legal, optional, statutory and other reserves created for the distribution of earnings, and unappropriated retained earnings, which include income (loss) for the year). The Company intends to incorporate such resolution in the year beginning on April 1, 2023.

The Company is assessing the potential impacts of that regulation.

25. Compliance with document storage regulations

In compliance with effective CNV regulations (General Resolution No. 629/2014), we advise that the corporate books (Shareholders' Meeting Minutes, Board of Directors' Meeting Minutes, Audit Committee's Meeting Minutes, Share Deposit and Shareholders' Meeting Attendance and Statutory Audit Commit-

mentales legales (libro Diario, Subdiarios e Inventario y Balances), correspondientes a los ejercicios finalizados hasta el 31 de marzo 2023, se encuentran resguardados en la sede social de la Sociedad, ubicada en Bouchard 680, piso 12° de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Asimismo, informamos que la restante documentación que respalda las transacciones y registros contables y societarios, se encuentra distribuida en las sedes administrativas de la Sociedad y en los siguientes proveedores del servicio de resguardo y conservación de documentación de terceros.

- Full Archivos S.R.L CUIT: 30-70152023-4, en su depósito localizado en Ocampo 4040, Rosario, Santa Fe.

- ADEA Administradora de archivos S.A., CUIT: 30-68233570-6, en su depósito localizado en Planta 3, Ruta 36 Km 31.5, Florencio Varela, Provincia de Buenos Aires.

26. Otra información complementaria

En cumplimiento con el apartado 7 del artículo 3° del Capítulo III del Título IV de las NORMAS (N.T. 2013 y mod.), al cierre del ejercicio, la Sociedad no posee información a suministrar en relación a lo indicado en los incisos b), d) y e) del mencionado artículo.

Las notas a los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro son, en lo que corresponda, aplicables a los estados financieros separados y deben ser leídos juntamente con los mismos.

tee Meetings Minutes books) and the statutory accounting records (the journal, auxiliary journals and inventory and financial statements book) for the fiscal years ended March 31, 2022, are safeguarded at the Company's registered office in Bouchard 680, piso 12°, Buenos Aires City.

Moreover, we advise that the remaining documents supporting the transactions and the accounting and corporate records are distributed between the Company's administrative offices and the following providers of third-party documentation safekeeping and preservation services.

- Full Archivos S.R.L., CUIT (Argentine taxpayer identification number): 30-70152023-4, in the warehouse located in Ocampo 4040, Rosario, Santa Fe.

- ADEA Administradora de Archivos S.A., CUIT (Argentine taxpayer identification number): 30-68233570-6, in the warehouse located in Planta 3, Ruta 36 Km 31.5, Florencio Varela, Province of Buenos Aires.

26. Other supplementary information

In compliance with section 3(7), Chapter III, Title IV under the Regulations (as revised in 2013, as amended), as of year-end, the Company has no information to be provided in relation to subsections (b), (d) and (e) under such section.

The notes to the consolidated financial statements of Molinos Agro Group are, as the case may be, applicable to the separate financial statements and should be read jointly with them.



1. Breve comentario sobre las actividades de la empresa – información consolidada (\*)

Como parte del Grupo Perez Companc en su plataforma de agronegocios, Molinos Agro S.A. posee una importante participación en el complejo agroindustrial, destacándose como un proveedor internacional de productos derivados de la molienda de soja y cereales para clientes independientes de escala relevante.

El presente ejercicio se caracterizó por una marcada retención de mercadería por parte del productor, por lo cual, la comercialización tuvo picos al inicio de la cosecha y durante la vigencia de los Programas de Incremento Exportador que tuvieron lugar durante los meses de septiembre y diciembre pasados. Excluyendo los períodos mencionados, el flujo de venta se vio reducido sustancialmente, poniendo presión y minimizando los márgenes de comercialización. Pese a este escenario complejo, la Sociedad liquidó, en el año, divisas por 2.900 millones de dólares.

Como consecuencia de lo antes descripto, la molienda del presente ejercicio se redujo en un 12% con respecto al ejercicio anterior, alcanzando los 4,8 millones de toneladas, y los ingresos por ventas cayeron un 21%, totalizando los 756 mil millones de pesos. Como consecuencia de la caída en los márgenes mencionada en el párrafo anterior y el incremento de los costos operativos, consecuencia de los altos índices de inflación, el resultado operativo, que alcanzó 4.374 millones de pesos, se redujo un 60% comparado con el ejercicio anterior.

La ganancia neta, luego de los resultados financieros y del cargo de impuesto a las ganancias, ascendió a 11.078 millones de pesos, 36% debajo de la registrada en el ejercicio anterior y representando sólo el 1,47% de los ingresos por ventas del ejercicio.

Molinos Agro S.A. ostenta una importante participación en el complejo agroindustrial, originando materias primas agrícolas, brindando soluciones logísticas y comerciales al productor argentino, para proveer al mundo productos derivados de la molienda de oleaginosas y cereales, a través de clientes independientes de escala relevante, basados en activos de clase mundial, innovación de punta y servicios de alta eficiencia.

(\*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los Auditores independientes.

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de fecha 30-05-2023  
ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Abogado U.C.A. / C.P.A.C.F. T° 45 – F° 785  
Sindicó en Representación de la comisión fiscalizadora

Firmado a efectos de su identificación con nuestro informe de fecha 30-05-2023  
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 – F° 13

ADRIÁN G. VILLAR  
Socio / Contador Público U.A.D.E.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 – F° 228

1. Brief comments on the Company's activities. Consolidated information (\*)

As part of the Pérez Companc Group agribusiness platform, Molinos Agro has a significant share in the agroindustrial complex and it plays a considerable role as international supplier of soybean and cereal crushing byproducts aimed at independent, important customers.

This year was characterized by the fact that the producer retained a significant portion of goods; therefore, there was a marketing peak at the beginning of the harvest and during the effective term of the Exporter Increase Programs last September and December. Except for these periods, the sales flow was significantly reduced, exerting pressure and minimizing marketing margins. Notwithstanding this complex scenario, the Company converted USD 2.9 billion into Argentine pesos during the year.

As a result of the previous comments, during the year crushing decreased by 12% with respect to the previous year, reaching 4.8 million tons, and sales revenues dropped by 21%, totaling ARS 756 billion. As a result of the decrease in margins mentioned in the previous paragraph and the increase in operating costs due to high inflation rates, the operating profit amounted to around ARS 4.37 billion, down by 60% in relation to the previous year.

Net income after financial income (expense) and the income tax charge amounted to around ARS 11.08 billion, down by 36% with respect to the previous year, representing only 1.47% of sales revenues for the year.

Molinos Agro S.A. has a significant share in the agroindustrial arena, generating agricultural raw materials and providing logistical and business solutions to the Argentine producer for the purpose of providing the world with products resulting from oilseed and cereal crushing, through independent customers at a large scale, based on world-class assets, state-of-the-art innovation and highly effective services.

(\*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.

Signed for identification purposes with our report dated 05-30-2023  
ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Attorney-at-law U.C.A. / C.P.A.C.F. Vol. 45 Fo. 785  
Statutory auditor on behalf of the Statutory Audit Committee

ADRIÁN G. VILLAR  
Partner / Certified Public Accountant (U.A.D.E.)  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 307 – Fo. 228

2. Estructura financiera consolidada al 31/03/2023 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores. (cifras expresadas en miles de pesos) / 2. Consolidated financial structure as of 3/31/2023, presented comparatively with the past four fiscal years. (Figures stated in thousands of Argentine pesos)

CIFRAS EXPRESADAS EN MILES DE PESOS / (FIGURES STATED IN THOUSANDS OF ARGENTINE PESOS)	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020	31/03/2019 / 03/31/2019
Activos no corrientes / Noncurrent assets	23.019.935	23.661.097	28.779.602	29.222.302	30.465.281
Activos corrientes / Current assets	84.627.755	154.796.375	169.250.556	117.456.872	70.343.862
Total de activos / Total assets	107.647.690	178.457.472	198.030.158	146.679.174	100.809.143
Patrimonio / Equity	25.332.013	37.208.229	40.093.893	25.213.251	27.325.401
Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities	12.950.607	28.974.520	2.610.004	1.803.527	-
Pasivos corrientes / Current liabilities	69.365.070	112.274.723	155.326.261	119.662.396	73.483.742
Total de pasivos / Total liabilities	82.315.677	141.249.243	157.936.265	121.465.923	73.483.742
Total de pasivos más patrimonio / Total liabilities plus equity	107.647.690	178.457.472	198.030.158	146.679.174	100.809.143



3. Estructura del resultado integral consolidado al 31/03/2023 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores. (cifras expresadas en miles de pesos) / 3. Other comprehensive income structure as of 3/31/2023, presented comparatively with the four prior fiscal years. (Figures stated in thousands of Argentine pesos)

CIFRAS EXPRESADAS EN MILES DE PESOS / (FIGURES STATED IN THOUSANDS OF ARGENTINE PESOS)	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020	31/03/2019 / 03/31/2019
Resultado operativo / Operating profit	4.374.242	10.929.318	14.617.980	15.708.030	9.441.876
Ingresos y costos financieros, netos / Finance income and expense, net	17.169.454	11.845.492	14.741.755	3.280.363	470.732
Ganancia neta del período antes de impuestos / Income for the period before tax, net	21.543.696	22.774.810	29.359.735	18.988.393	9.912.608
Impuesto a las ganancias / Income tax	(10.466.065)	(5.437.107)	(7.196.737)	(5.658.887)	532.266
Ganancia neta del período / Net income for the period	11.077.631	17.337.703	22.162.998	13.329.506	10.444.874
Otros resultados integrales / Other comprehensive income (loss)	(2.039.915)	(7.657.107)	439.043	(1.356.762)	5.808.471
Resultado integral neto del período / Comprehensive income for the period, net	9.037.716	9.680.596	22.602.041	11.972.744	16.253.345

4. Estructura consolidada del flujo de efectivo al 31/03/2023 comparativa con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores. (cifras expresadas en miles de pesos) /  
4. Consolidated cash flow structure as of 3/31/2023, presented comparatively with the four immediately previous fiscal years. (Figures stated in thousands of Argentine pesos)

CIFRAS EXPRESADAS EN MILES DE PESOS / (FIGURES STATED IN THOUSANDS OF ARGENTINE PESOS)	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020	31/03/2019 / 03/31/2019
Flujos de efectivo netos generados por (utilizados en) actividades de operación / Cash flows provided by (used in) operating activities, net	10.078.841	23.318.496	(10.017.308)	(4.774.632)	15.348.256
Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de inversión / Cash flows (used in) provided by investing activities, net	(4.454.567)	9.349.403	11.704.141	2.464.366	10.489.239
Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de financiación / Cash flows (used in) provided by financing activities, net	(20.708.225)	(20.545.371)	(3.794.606)	10.708.905	(30.597.841)
(Disminución) Aumento neto del efectivo y equivalentes de efectivo / (Decrease) Increase in cash and cash equivalents, net	(15.083.951)	12.122.528	(2.107.773)	8.398.639	(4.760.346)



5. Datos estadísticos (en unidades físicas) de los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 comparativo con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores. (cifras expresadas en Toneladas) /  
5. Statistic data (in physical units) for the fiscal years ended March 31, 2023, presented comparatively with the four immediately prior fiscal years. (amounts stated in tons)

CIFRAS EXPRESADAS EN TONELADAS / (AMOUNTS STATED IN TONS)	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020	31/03/2019 / 03/31/2019
Volúmenes de molienda de oleaginosas y recepción de cereales / Volumes of oilseed crushing and soybean received	6.202.690	7.453.959	6.455.765	6.396.919	4.813.433
Volúmenes de ventas / Sales volumes					
Mercado local / Domestic market	795.299	657.885	431.057	608.378	536.711
Mercado externo / Foreign market	5.566.420	7.155.769	5.987.653	5.999.062	4.375.972
Total volumen de ventas / Total sales volumes	6.361.719	7.813.654	6.418.710	6.607.440	4.912.683

6. Índices de los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2023 comparativo con los cuatro ejercicios inmediatos anteriores. /  
6. Ratios for the year ended March 31, 2023, as compared to the four immediately previous fiscal years

	31/03/2023 / 03/31/2023	31/03/2022 / 03/31/2022	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020	31/03/2019 / 03/31/2019
Liquidez (I) / Liquidity (I)	1,220	1,379	1,090	0,982	0,957
Endeudamiento (II) / Debt-to-equity (II)	0,308	0,263	0,254	0,208	0,372
Rentabilidad (III) / Profitability (III)	0,354	0,449	0,679	0,507	0,495
Inmovilización de capital (IV) / Tied-up capital (IV)	0,214	0,133	0,145	0,199	0,302

(I) Activos corrientes / Current assets

(II) Patrimonio total / Total equity

Pasivos corrientes / Current liabilities

Total de pasivos / Total liabilities

Ganancia neta del ejercicio  
(no incluye otros resultados integrales) /  
(III) Net income for the year  
(not including other comprehensive income)

(IV) Activos no corrientes / Noncurrent assets

Patrimonio promedio /  
Average shareholders' equity

Total de activos / Total assets

7. Perspectivas (\*)

La estrategia a largo plazo de la Sociedad radica en consolidar y potenciar su rol de proveedor internacional de productos derivados de la molienda de oleaginosas y cereales para clientes independientes de escala relevante. Dicha estrategia es acompañada en todo momento con altos niveles de eficiencia operativa y de productividad en su planta industrial, instalaciones de acopio y puerto de embarque, así como también en la cadena de originación de materia prima.

(\*) Información no examinada y no cubierta por el informe de los Auditores Independientes.

7. Prospects (\*)

The Company's long-term strategy is consolidating and strengthening its role as the international supplier of oilseed and soybean crushing byproducts to independent customers at a significant scale. This strategy is accompanied at all times by high levels of operating efficiency and productivity of its industrial plant, stockpiling facilities and port of shipment, as well as the origination chain of raw materials.

(\*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.



## Informe de la comision fiscalizadora

A los Señores Accionistas de  
MOLINOS AGRO S.A.

De nuestra consideración:

**1.** De acuerdo con lo requerido por el inciso 5 del artículo N°294 de la Ley General de Sociedades N°19.550 y el Reglamento de Bolsas y Mercados Argentinos S.A., hemos examinado el inventario y efectuado el trabajo mencionado en el párrafo siguiente en relación a los estados financieros separados y consolidados adjuntos de MOLINOS AGRO S.A. y su sociedad controlada que comprenden: (a) los estados separados y consolidados de situación financiera al 31 de marzo de 2023, (b) los estados separados y consolidados del resultado integral, los estados separados y consolidados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio finalizado en la mencionada fecha, y (c) un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa. Los documentos citados son responsabilidad del Directorio de la Sociedad en ejercicio de sus funciones exclusivas.

**2.** Nuestro trabajo sobre los estados financieros separados y consolidados adjuntos consistió en verificar la congruencia de la información significativa contenida en dichos estados financieros con la información de las decisiones societarias expuestas en actas, y la adecuación de dichas decisiones a la ley y a los estatutos, en lo relativo a sus aspectos formales y documentales. Para la realización de dicho trabajo hemos tenido en cuenta los informes de los auditores independientes sobre estados financieros separados y sobre estados financieros consolidados de los auditores externos Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. de fecha 30 de mayo de 2023, emitidos de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento ("IAASB" por sus siglas en inglés). No hemos efectuado ningún control de gestión y, por lo tanto, no hemos evaluado los criterios y decisiones empresarias de administración, financiación, comercialización y producción, dado que estas cuestiones son de responsabilidad exclusiva del Directorio. Consideramos que nuestro trabajo y el informe de los auditores externos nos brindan una base razonable para fundamentar nuestro informe.

**3.** En nuestra opinión, basados en nuestro trabajo y en los informes de los auditores independientes mencionados en el párrafo anterior:

**a.** Los estados financieros separados mencionados en el párrafo 1 están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las Normas Internacionales

## Statutory audit committee's report

To the shareholders of  
MOLINOS AGRO S.A.

Dear Sirs or Madams,

**1.** As established by section 294(5), General Business Associations Law No. 19,550, and as required by Bolsas y Mercados Argentinos S.A. regulations, we have examined the inventory and performed the tasks mentioned in the paragraph below with respect to the accompanying separate and consolidated financial statements of MOLINOS AGRO S.A. and its subsidiary, which include: (a) the separate and consolidated statements of financial position as of March 31, 2023, (b) the separate and consolidated statements of comprehensive income, the separate and consolidated statements of changes in equity and cash flows for the year then ended, and (c) a summary of the significant accounting policies and other explanatory information. Such documentation is the responsibility of the Company's Board of Directors in performing their exclusive functions.

**2.** Our work on the accompanying separate and consolidated financial statements consisted in verifying the consistency of significant information contained in those financial statements with the information on corporate decisions entered in minutes, and the compliance of such decisions with legislation and Company by-laws in all formal and documentary respects. In order to perform such work, we took into account the reports of independent auditors on separate financial statements and of external auditors, Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L., dated May 30, 2023, on consolidated financial statements, issued pursuant to the International Auditing Standards issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). We did not perform any control over management decisions or performance and, therefore, we did not assess the business decisions or criteria regarding administrative, financial, marketing or production matters, as these are the exclusive responsibility of the Board of Directors. We consider that our work and the external auditors' report provide a reasonable basis to support our report.

**3.** In our opinion, based on our work and the independent auditors' reports mentioned in the previous paragraph:

**a.** The separate financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared, in all material respects, pursuant to International Financial Reporting Standards applicable to the separate financial statements of a



de Información Financiera para los estados financieros separados de una entidad controladora, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.

b. Los estados financieros consolidados mencionados en el párrafo 1 están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.

4. En cumplimiento de disposiciones legales vigentes informamos que:

a. El inventario se encuentra asentado en el libro Inventarios y Balances.

b. Hemos revisado la Memoria y el Informe sobre el grado de cumplimiento al Código de Gobierno Societario previsto por la Resolución 797/2019 de la Comisión Nacional de Valores (modificatorias y complementarias) e incluido como anexo separado a la Memoria de la Dirección. En relación a dichos documentos, hemos revisado la información brindada por la Dirección y manifestamos que nada tenemos que observar en sus aspectos sustanciales en lo que es materia de nuestra competencia.

c. De acuerdo a lo requerido por la Resolución General N°663 de la Comisión Nacional de Valores (modificatorias y complementarias), sobre la independencia del auditor externo y sobre la calidad de las políticas de auditoría aplicadas por el mismo y de las políticas de contabilización de la Sociedad, el informe del auditor externo descripto anteriormente sobre los estados contables mencionados en el párrafo 1, incluye la manifestación de haber aplicado las Normas Internacionales de Auditoría emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento, que comprenden los requisitos de independencia, y no contiene salvedades en relación a la aplicación de dichas normas y de las normas contables profesionales vigentes en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, República Argentina.

d. En ejercicio del control de legalidad que nos compete, hemos aplicado durante el ejercicio los restantes procedimientos descriptos en el artículo N°294 de la Ley General de Sociedades N°19.550, que consideramos necesarios de acuerdo con las circunstancias, no teniendo observaciones que formular al respecto.

e. Hemos aplicado los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previsto en las correspondientes normas profesionales emitidas por el Consejo Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

controlled entity, as well as the relevant provisions under Argentine General Business Associations Law and CNV regulations.

b. The consolidated financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared, in all material respects, pursuant to International Financial Reporting Standards, as well as the relevant provisions under Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

4. In compliance with current legal requirements, we further report that:

a. The inventory is entered into the Inventory and Financial Statements Book.

b. We have reviewed the Board of Directors' Letter to the Shareholders and the report on the level of compliance with the Corporate Governance Code under CNV Resolution No. 797/2019 (as amended and supplemented), which was included as a separate exhibit to the Board of Directors' Letter to the Shareholders. As to those documents, we have reviewed the information provided by the Board of Directors and we have no findings as to their material aspects within the scope of our competence.

c. In conformity with CNV General Resolution No. 663 (as amended and supplemented), on the independence of the external auditor and on the quality of the audit policies applied by such auditor and the Company's accounting policies, the external auditor's report mentioned above on the financial statements mentioned in paragraph 1 includes a representation that International Auditing Standards issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) have been applied –which include the independence requirements– and does not include any qualifications in connection with the application of such standards and the professional accounting standards effective in Buenos Aires City, Argentina.

d. In compliance with the legality control within our competence, during the fiscal year, we applied the remaining procedures described in section 294, General Business Associations Law No. 19,550, which we deemed necessary based on circumstances, there being no observations to make in this regard.

e. We have applied the anti-money laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the related professional standards issued by the CPCECABA (Professional Council in Economic Sciences of the City of Buenos Aires).

f. En relación a las exigencias establecidas por la Comisión Nacional de Valores respecto al Patrimonio Neto Mínimo dispuesto en el artículo 13 del Capítulo II, Título VII de la norma (N.T. 2013) y en el Criterio Interpretativo N°55, no tenemos observaciones que formular, en lo que es materia de nuestra competencia, sobre la información contenida en la nota 22, a los estados financieros separados al 31 de marzo de 2023.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 30 de mayo de 2023

Por Comisión Fiscalizadora

ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Abogado U.C.A. / C.P.A.C.F.T° 45 – F° 785  
Síndico en Representación de la comisión fiscalizadora

On behalf of Statutory Audit Committee

ENRIQUE JUAN RODRIGUEZ CASTELLI  
Attorney-at-law U.C.A. / C.P.A.C.F Vol. 45 Fo. 785  
Statutory auditor on behalf of the Statutory Audit Committee





## Informe de auditoría emitido por un Auditor independiente

A los Señores Directores de  
MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA

Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires CUIT: 30-71511877-3

### I. Informe sobre la auditoría de los estados financieros consolidados

#### Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de MOLINOS AGRO S.A. (“la Sociedad”) y su sociedad controlada (“el Grupo”), que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de marzo de 2023, y los estados consolidados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros consolidados, que incluye un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de marzo de 2023, así como sus resultados y flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

#### Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para la cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fue tratada en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe, incluso en relación con esta cuestión. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar la cuestión que se incluye a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

**Valuación de commodities, cereales y productos semielaborados y contratos a término de commodities y compromisos en firme.**

#### Descripción de la cuestión clave

Al 31 de marzo de 2023, la Dirección estimó en 22.443 millones el valor razonable de los commodities, cereales y productos semielaborados, y en 2.913 millones y 2.516 millones el valor razonable de los contratos a término de commodities y compromisos en firme con posición activa y posición pasiva, respectivamente. Como se describe en las notas 16 y 19.6 a los estados financieros consolidados, estos valores se basan en cotizaciones de mercado que representan contratos con términos estandarizados para cada producto, que, en consecuencia, requieren ajustes por diferencias de ubicación y calidad, lo que se conoce como prima, así como el agregado de costos y gravámenes necesarios para efectuar la venta.

Estas mediciones revisten complejidad debido al juicio involucrado en la determinación de los ajustes mencionados. Al respecto, el ajuste del valor base se ve afectado por las características específicas de la oferta y la demanda local e internacional y el mercado en general. Factores como los productos sustitutos, el clima, los costos del combustible, aspectos impositivos, los términos del contrato y los precios de futuros también afectan la determinación del ajuste.

## Audit report issued by an independent Auditor

To the Directors of  
MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA

Registered office: Bouchard 680, Piso 12, City of Buenos Aires CUIT (Argentine tax identification number): 30-71511877-3

### I. Report on the audit of consolidated financial statements

#### Opinion

We have audited the consolidated financial statements of MOLINOS AGRO S.A. (the “Company”) and its subsidiary (the “Group”), which comprise the consolidated statement of financial position as of March 31, 2023, and the consolidated statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the consolidated financial statements, including a summary of significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying consolidated financial statements present fairly, in all material respects, the consolidated financial position of the Group as of March 31, 2023, its consolidated profit or loss and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

#### Grounds for the opinion

We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements? of our report. We are independent from the Group pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of consolidated financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

#### Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the consolidated financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the consolidated financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For the matter included below in this section, the manner in which it was treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements” of our report, even in relation to this matter. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the consolidated financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matter included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying consolidated financial statements.

**Valuation of commodities, cereals and semi-finished products and forward contracts of commodities and firm commitments**

#### Description of the key matter

As of March 31, 2023, Management estimated that the fair value of commodities, cereals and semi-finished products stands at 22.44 billion, and that the fair value of forward contracts of commodities and firm commitments with assets and liabilities positions amount to about 2.91 billion and about 2.52 billion, respectively. As described in notes 16 and 19(6) to the consolidated financial statements, these values are based on market quotes that represent contracts with standardized terms for each product, which, consequently, require adjustments for differences in location and quality – known as “premium”–, as well as the aggregate of costs and liens needed to carry out the sale.

These measurements are complex due to the judgment involved in determining the aforementioned adjustments. In this respect, the base value adjustment is affected by the specific characteristics of local and international supply and demand, as well as the market. Factors such as replacer products, climate, fuel costs, tax considerations, contractual terms and futures prices also affect the adjustment determination.

Hemos considerado a las valoraciones mencionadas como una cuestión clave de auditoría, ya que, dada la cuantía de las cuentas afectadas, cambios en las asunciones y ajustes efectuados, pueden tener un impacto significativo en los estados financieros consolidados.

#### Cómo fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Obtuvimos un entendimiento del proceso adoptado por el Grupo para la valoración de commodities, cereales y productos semielaborados y los contratos a término de commodities y compromisos en firme, a la vez que evaluamos el diseño de los controles sobre ese proceso.

Nuestros procedimientos de auditoría incluyeron, entre otros, evaluar (i) la metodología de la Dirección del Grupo para determinar el ajuste del precio base e identificar el mercado principal, (ii) comparamos los ajustes de prima y precio base utilizados por la Dirección con cotizaciones de corredores, publicaciones comerciales y / o precios comerciales recientes, incluidas las transacciones ejecutadas recientemente, así como con los gravámenes vigentes. Finalmente, evaluamos la integridad de las revelaciones relacionadas en los estados financieros consolidados del Grupo.

#### Información distinta de los estados financieros consolidados y del informe de auditoría correspondiente ("otra información")

Otra información comprende la información incluida en la Reseña Informativa presentada para cumplimentar las normas de la Comisión Nacional de Valores ("CNV"). Esta información es distinta de los estados financieros consolidados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

#### Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros consolidados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de con-

formidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Dirección es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

#### Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

We considered these valuations as a key audit matter since, given the number of affected accounts, the changes in assumptions and adjustments made may have a significant effect on the consolidated financial statements.

#### How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the process adopted by the Group for valuing commodities, cereals and semi-finished products, and commodities forward contracts and firm commitments. We also assessed the design of controls over such process.

Our audit procedures included, among others, (i) assessing the methodology employed by the Group's Management to determine the base price adjustment and identify the main market, and (ii) comparing the premium adjustments and price base used by Management with respect to brokers' prices, business press or recent business prices, including the latest transactions and liens in place. Finally, we assessed the completeness of the disclosures mentioned in the Group's consolidated financial statements.

#### Information other than the consolidated financial statements and the auditor's report thereon ("Other information")

Other information comprises the information included in the summary of events submitted in compliance with CNV (Argentine Securities Commission) regulations. This information does not include the consolidated financial statements and our relevant auditor's report. Management is responsible for the other information.

Our opinion on the consolidated financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the consolidated financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude—within our competence—that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.

#### Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the consolidated financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements

in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the consolidated financial statements, Management is responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Group or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Group's financial reporting process.

#### Auditor's responsibilities for the audit of the consolidated financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the consolidated financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the consolidated financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.

- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control.



- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.

- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

- Obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros consolidados del período actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro

informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede preverse razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

## II. Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

a) Los estados financieros consolidados al 31 de marzo de 2023 se encuentran transcritos en el libro Inventarios y Balances de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores ("CNV").

b) Los estados financieros separados de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA al 31 de marzo de 2023, surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución N°3 de la CNV de fecha 23 de agosto de 2017.

c) Al 31 de marzo de 2023, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$112.317.898, no siendo exigible a esa fecha.

d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.

e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, que representan el 99,04% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA por todo concepto, el 100% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada y el 99,04% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,  
30 de mayo de 2023

- Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.

- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the consolidated financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to continue as a going concern.

- Evaluate the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the disclosures, and whether the consolidated financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

- Obtain sufficient and appropriate judgment in relation to the financial information of the entities or business activities inside the Group to express an opinion on the consolidated financial statements. We are responsible for the Group's management, oversight and audit. We are solely responsible for our audit opinion.

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the consolidated financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare

circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

## II. Report on other legal and regulatory requirements

In compliance with current regulations, we further report that:

a) The consolidated financial statements as of March 31, 2023, were transcribed into the MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA's inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

b) The financial statements of MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA as of March 31, 2023, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current regulations and the conditions under CNV Resolution No. 3 dated August 23, 2017.

c) As of March 31, 2023, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amounted to ARS 112,317,898, none of which was due and payable as of that date.

d) In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.

e) During the fiscal year ended March 31, 2023, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, representing 99.04% of the total amount billed to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA on any and all account, 100% of the total audit service fees billed to the Company and its subsidiary, and 99.04% of the total amount billed to the Company and its subsidiary on any and all account.

Buenos Aires City,  
May 30, 2023

## Informe de auditoría emitido por un Auditor independiente

A los Señores Directores de  
MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA

Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires CUIT: 30-71511877-3

### I. Informe sobre la auditoría de los estados financieros separados

#### Opinión

Hemos auditado los estados financieros separados de MOLINOS AGRO S.A. (“la Sociedad”), que comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de marzo de 2023, y los estados separados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros separados, que incluye un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros separados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de la Sociedad al 31 de marzo de 2023, así como sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados” de nuestro informe. Somos independientes de la Sociedad de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros separados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

#### Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros separados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros separados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para la cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fue tratada en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados” de nuestro informe, incluso en relación con esta cuestión. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros separados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar la cuestión que se incluye a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros separados adjuntos.

#### Valuación de commodities, cereales y productos semielaborados y contratos a término de commodities y compromisos en firme.

#### Descripción de la cuestión clave

Al 31 de marzo de 2023, la Dirección estimó en 20.258 millones el valor razonable de los commodities, cereales y productos semielaborados, y en 2.595 millones y 2.634 millones el valor razonable de los contratos a término de commodities y compromisos en firme con posición activa y posición pasiva, respectivamente. Asimismo, la Sociedad posee una participación que le otorga control en Molinos Overseas Commodities S.A. Esta inversión es medida bajo el método de la participación y su importe en libros incluye 2.185 millones de commodities, cereales y productos semielaborados medidos a valor razonable, así como 4.396 millones y 3.960 millones el valor razonable de los contratos a término de commodities y compromisos en firme con posición activa y posición pasiva, respectivamente. Como se describe en las notas 14 y 17.6 a los estados financieros separados, estos valores se basan en cotizaciones de mercado que representan contratos con términos estandarizados para cada producto, que, en consecuencia, requieren ajustes por diferencias de ubicación y calidad, lo que se conoce como prima, así como el agregado de costos y gravámenes necesarios para efectuar la venta.

## Audit report issued by an independent Auditor

To the Directors of  
MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA

Registered office: Bouchard 680, Piso 12, City of Buenos Aires CUIT (Argentine tax identification number): 30-71511877-3

### I. Report on the audit of separate financial statements

#### Opinion

We have audited the separate financial statements of MOLINOS AGRO S.A. (the “Company”), which comprise the separate statement of financial position as of March 31, 2023, the separate statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the separate financial statements, including a summary of significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying separate financial statements present fairly, in all material respects, the financial position of the Company as of March 31, 2023, its profit or loss and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

#### Grounds for the opinion

We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report. We are independent from the Company pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of separate financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

#### Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the separate financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the separate financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For the matter included below in this section, the manner in which it was treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report, even in relation to this matter. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the separate financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matter included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying separate financial statements.

#### Valuation of commodities, cereals and semi-finished products and forward contracts of commodities and firm commitments

#### Description of the key matter

As of March 31, 2023, Management estimated that the fair value of commodities, cereals and semi-finished products stands at about 20.26 billion, and that the fair value of forward contracts of commodities and firm commitments with assets and liabilities positions amount to about 2.59 billion and about 2.63 billion, respectively. The Company also holds an equity interest by virtue of which it has control over Molinos Overseas Commodities S.A. This investment is measured at the equity method and its carrying amount comprises about 2.18 billion of commodities, cereals and semi-finished products measured at fair value, whereas the fair value of commodities forward contracts and firm commitments with assets and liabilities position stood at about 4.40 billion and about 3.96 billion, respectively. As described in notes 14 and 17(6) to the separate financial statements, these values are based on market quotes that represent contracts with standardized terms for each product, which, consequently, require adjustments for differences in location and quality –known as “premium”–, as well as the aggregate of costs and liens needed to carry out the sale.



Estas mediciones revisten complejidad debido al juicio involucrado en la determinación de los ajustes mencionados. Al respecto, el ajuste del valor base se ve afectado por las características específicas de la oferta y la demanda local e internacional y el mercado en general. Factores como los productos sustitutos, el clima, los costos del combustible, aspectos impositivos, los términos del contrato y los precios de futuros también afectan la determinación del ajuste.

Hemos considerado a las valoraciones mencionadas como una cuestión clave de auditoría ya que, dada la cuantía de las cuentas afectadas, cambios en las asunciones y ajustes efectuados pueden tener un impacto significativo en los estados financieros separados.

#### Cómo fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Obtuvimos un entendimiento del proceso adoptado por la Dirección para la valoración de commodities, cereales y productos semielaborados y los contratos a término de commodities y compromisos en firme, a la vez que evaluamos el diseño de los controles sobre ese proceso.

Nuestros procedimientos de auditoría incluyeron, entre otros, evaluar (i) la metodología de la Dirección del Grupo para determinar el ajuste del precio base e identificar el mercado principal, (ii) comparamos los ajustes de prima y precio base utilizados por la Dirección con cotizaciones de corredores, publicaciones comerciales y / o precios comerciales recientes, incluidas las transacciones ejecutadas recientemente, así como con los gravámenes vigentes. Finalmente, evaluamos la integridad de las revelaciones relacionadas en los estados financieros separados del Grupo.

#### Información distinta de los estados financieros separados y del informe de auditoría correspondiente ("otra información")

Otra información comprende la información incluida en la Memoria del Directorio. Esta información es distinta de los estados financieros separados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros separados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros separados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado,

concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

#### Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros separados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros separados de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros separados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros separados, la Dirección es responsable de la valoración de la capacidad de la Sociedad de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar la Sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera de la Sociedad.

#### Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros separados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros separados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros separados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude

These measurements are complex due to the judgment involved in determining the aforementioned adjustments. In this respect, the base value adjustment is affected by the specific characteristics of local and international supply and demand, as well as the market. Factors such as replacer products, climate, fuel costs, tax considerations, contractual terms and futures prices also affect the adjustment determination.

We considered these valuations as a key audit matter since, given the number of affected accounts, the changes in assumptions and adjustments made may have a significant effect on the separate financial statements.

#### How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the process adopted by Management for valuing commodities, cereals and semi-finished products, and commodities forward contracts and firm commitments. We also assessed the design of controls over such process.

Our audit procedures included, among others, (i) assessing the methodology employed by the Group's Management to determine the base price adjustment and identify the main market, and (ii) comparing the premium adjustments and price base used by Management with respect to brokers' prices, business press or recent business prices, including the latest transactions and liens in place. Finally, we assessed the completeness of the disclosures mentioned in the Group's separate financial statements.

#### Information other than the separate financial statements and the auditor's report thereon ("other information")

Other information comprises the information included in the Board of Directors' Letter to the Shareholders. This information does not include the separate financial statements and our relevant auditor's report. Management is responsible for the other information.

Our opinion on the separate financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the separate financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based

on the work we have performed, we conclude –within our competence– that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.

#### Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the separate financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the separate financial statements in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of separate financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the separate financial statements, Management is responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Company or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Company's financial reporting process.

#### Auditor's responsibilities for the audit of the separate financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the separate financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the separate financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the separate financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures re-

puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sociedad.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.

- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros separados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros separados, incluida la información revelada, y si los estados financieros separados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

- Obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro de la Sociedad para expresar una opinión sobre los estados financieros separados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría de la Sociedad. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros separados del período actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede prevalecer razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

## II. Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

### En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

a) Los estados financieros separados al 31 de marzo de 2023 se encuentran transcritos en el libro Inventarios y Balances de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores ("CNV").

b) Los estados financieros separados de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA al 31 de marzo de 2023, surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución N°3 de la CNV de fecha 23 de agosto de 2017.

c) Al 31 de marzo de 2023, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$112.317.898, no siendo exigible a esa fecha.

d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.

e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2023, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, que representan el 99,04% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA por todo concepto, el 100% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada y el 99,04% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,  
30 de mayo de 2023

sponsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.

- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Company's internal control.

- Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.

- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the separate financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Company to cease to continue as a going concern.

- Evaluate the overall presentation, structure and content of the separate financial statements, including the disclosures, and whether the separate financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

- Obtain sufficient and appropriate judgment in relation to the financial information of the entities or business activities inside the Company to express an opinion on the separate financial statements. We are responsible for the Company's Management, oversight and audit. We are solely responsible for our audit opinion.

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence,

and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the separate financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

## II. Report on other legal and regulatory requirements

### In compliance with current regulations, we further report that:

a) The separate financial statements as of March 31, 2023, were transcribed into the MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA's inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

b) The financial statements of MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA as of March 31, 2023, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current regulations and the conditions under CNV Resolution No. 3 dated August 23, 2017.

c) As of March 31, 2023, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amounted to ARS 112,317,898, none of which was due and payable as of that date.

d) In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.

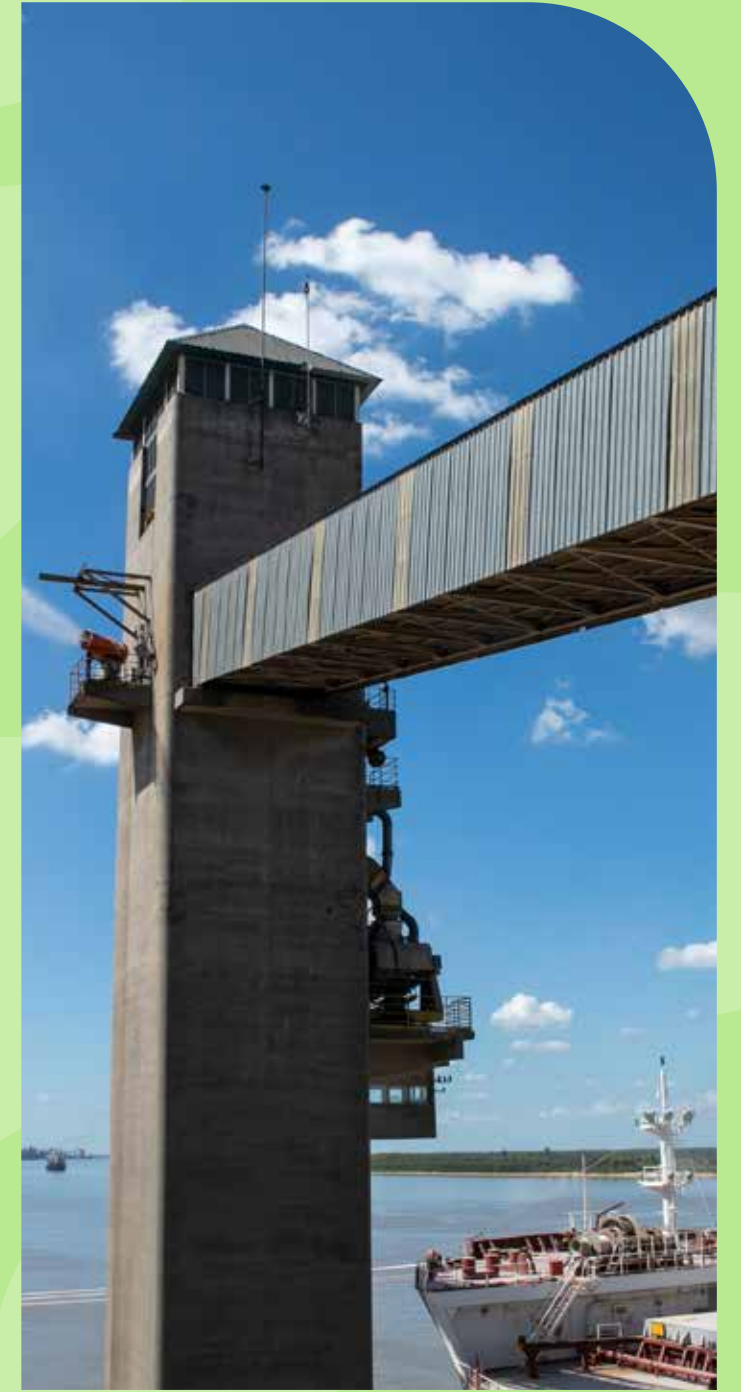
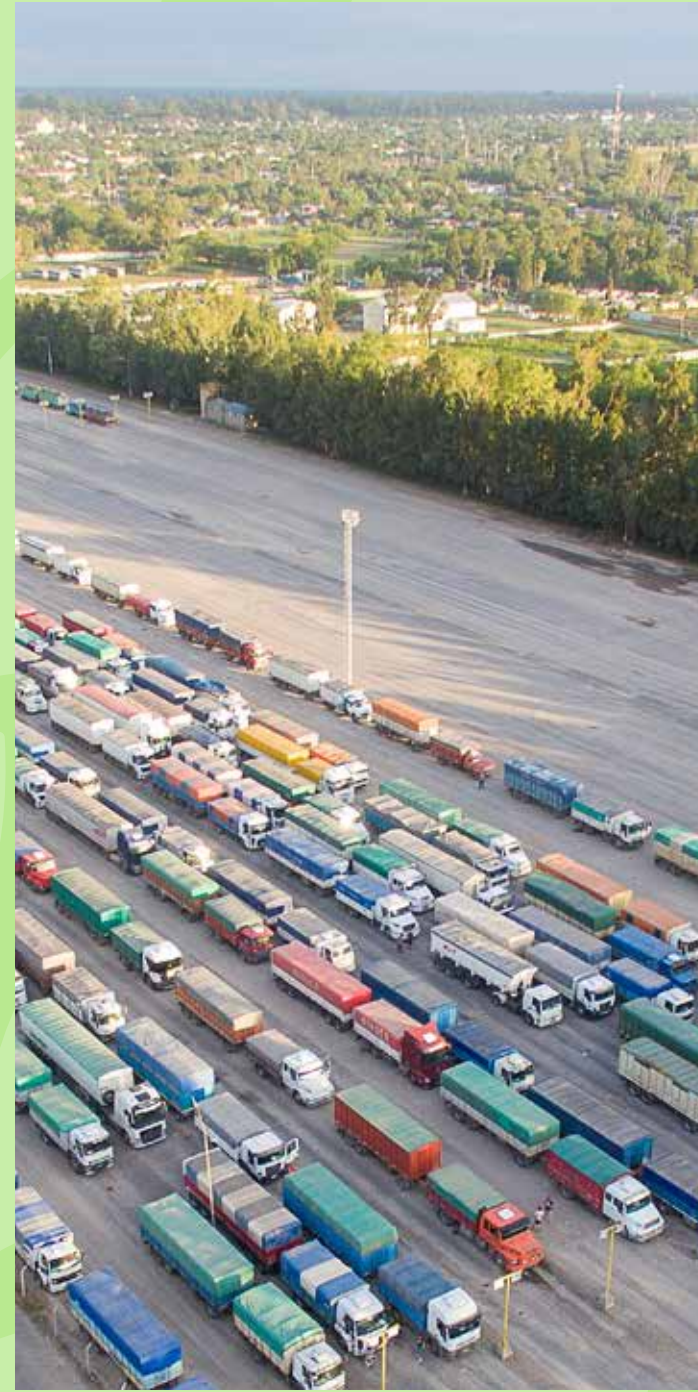
e) During the fiscal year ended March 31, 2023, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, representing 99.04% of the total amount billed to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA on any and all account, 100% of the total audit service fees billed to the Company and its subsidiary, and 99.04% of the total amount billed to the Company and its subsidiary on any and all account.

Buenos Aires City,  
May 30, 2023





## MEMORIA Y ESTADOS FINANCIEROS / ANNUAL REPORT



**EXPORTANDO VALOR AGREGADO A MÁS DE 50 PAÍSES**  
**EXPORTING ADDED VALUE TO MORE THAN 50 COUNTRIES**





